

Министерство образования и науки РФ
ФГАОУ ВПО «Елабужский институт Казанского (Приволжского)
федерального университета»
Кафедра экономики и менеджмента



А.Р. Гапсаламов, Э.М. Ахметшин

**Мировая экономика и международные экономические
отношения**
Конспект лекций



Казань 2014

Направление подготовки: 080100.62 – Экономика (программы бакалавриата «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет»)

Учебный план: «Бухгалтерский учет» (очное, 2013)

Дисциплина: Мировая экономика и международные экономические отношения

Количество часов: 144 ч. (в том числе: лекции – 22, практические занятия – 32, самостоятельная работа – 54, экзамен – 36).

Форма контроля: экзамен

Аннотация

Цели освоения учебной дисциплины Мировая экономика и международные экономические отношения: приобретение студентами практических навыков анализа характерных черт и особенностей различных компонентов мировой экономики, факторов, влияющих на успешное осуществление экономической политики или, наоборот, блокирующих ее реализацию и ведущих к кризисам, безработице, ухудшению социально-экономического положения населения; ознакомление с текущими экономическими проблемами отдельных стран, регионов и мирового хозяйства в целом, отражающими современные реалии международных экономических отношений; выработка способности к обобщению мирового опыта адаптации национальных экономик к изменившимся экономическим и политическим условиям воспроизводства, анализу положения и перспектив развития экономики России во взаимосвязанном и взаимозависимом мире; формирование у студентов компетенции об основных закономерностях и тенденциях развития современной мировой экономики, формировании определённых социальноэкономических моделей у разных стран и групп стран, развитии рыночных механизмов, экономических реформах и различных форм предпринимательства и социальной политики государств.

Темы:

1. Сущность мирового хозяйства. 2. Типология стран мира. 3. Теории мирового хозяйства. 4. Постиндустриализация как основная тенденция

развития современной мировой экономики. 5. Разрыв в уровнях развития между странами и его преодоление. 6. Интернационализация, глобализация, регионализация, транснационализация хозяйственной жизни. 7. Финансовые ресурсы мира. 8. Мировые финансовые институты. Инфляция в мире. Экономические кризисы. 9. Международная миграция рабочей силы, капитала технологий. 10. Глобальные проблемы современности

Ключевые слова: мировое хозяйство, постиндустриализация, современная мировая экономика, глобализация, регионализация, транснационализация хозяйственной жизни, финансовые ресурсы мира.

Дата начала эксплуатации: 1 сентября 2014 года

Автор курса:

Гапсаламов Алмаз Рафисович, кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономики и менеджмента Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета, email: gapsalamov@yandex.ru,

Ахметшин Эльвир Мунирович, ассистент кафедры экономики и менеджмента Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета, email: elvir@mail.ru.

Адрес электронного курса: <http://tulpar.kfu.ru/course/view.php?id=2067>

Содержание

Тема 1. Сущность мирового хозяйства	5
Тема 2. Типология стран мира	23
Тема 3. Теории мирового хозяйства	36
Тема 4. Постиндустриализация как основная тенденция развития современной мировой экономики	49
Тема 5. Разрыв в уровнях развития между странами и его преодоление	57
Тема 6. Интернационализация, глобализация, регионализация, транснационализация хозяйственной жизни	70
Тема 7. Финансовые ресурсы мира	84
Тема 8. Мировые финансовые институты. Инфляция в мире. Экономические кризисы.	106
Тема 9. Международная миграция рабочей силы, капитала технологий	113
Тема 10. Глобальные проблемы современности	127
Вопросы к экзамену	142
Учебно-методическое и информационное обеспечение	144

Тема 1. Сущность мирового хозяйства

Лекция 1

Аннотация. Понятие, сущность и категории мировой экономики. Отличия мировой экономики от национальной экономики. Предмет мировой экономики. Структура курса. Возникновение науки и факторы, повлиявшие на ее эволюцию. Международные экономические отношения и их формы. Объект мировой экономики – мировое хозяйство.

Методология исследования Мировой экономики. Общенаучные методы познания. Цель и задачи курса. Место мировой экономики в системе социально-экономических и естественно-научных дисциплин.

Ключевые слова: сущность, мировая экономика, структура курса, факторы, мировое хозяйство.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Международные экономические отношения: учебник. / Под ред. Н.Н.Ливенцева. – М.: ТК Велби, Проспект, 2006.
2. Мировая экономика: учебник. / Под ред. И.П.Николаевой. – М.: ТК Велби, Проспект, 2007.

Глоссарий:

Мировая экономика – это сложная система, которая скреплена движением между странами товаров, услуг и экономических ресурсов (факторов производства). На этой основе между странами возникают следующие формы международных экономических отношений: международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала,

международная миграция рабочей силы, международная передача технологии, международные валютно-расчетные отношения.

Субъекты - национально-государственные хозяйства, их региональные или континентальные объединения, организационные объединения национальных хозяйств по признаку уровня экономического развития м/н ТНК и ТНБ (банки).

Ресурсами называют любые источники и предпосылки получения необходимых людям материалов и духовных благ

Отрасль промышленности - совокупность предприятий, характеризующихся единством экономического назначения производимой продукции, однородностью перерабатываемого сырья, общностью технологических процессов и технической базы и профессиональными кадрами.

Машиностроение - эта отрасль является материальной основой технического перевооружения экономики, и это предопределяет ее ведущую роль в промышленности в целом.

Вопросы для изучения:

1. На какие отрасли принято делить мировую экономику?
2. Что представляет собой мировое хозяйство?
3. Три типа МРТ?

Сущность мирового хозяйства

1. Понятие «мирового хозяйства»

Мировая экономика – это сложная система, которая скреплена движением между странами товаров, услуг и экономических ресурсов (факторов производства). На этой основе между странами возникают следующие формы международных экономических отношений: международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала, международная миграция рабочей силы, международная передача технологии, международные валютно-расчетные отношения.

Мировую экономику принято делить на отрасли: добывающую, транспортную, обрабатывающую, инфраструктуру и т.д. Среди обрабатывающей выделяют ТЭК (Топливо-энергетический комплекс), металлургический, нефтяная промышленность и т.д. Добывающая включает добычу угля, нефти, газа и т.д.

Мировое хозяйство представляет собой совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных мировыми хозяйственными отношениями на основе МРТ с целью наиболее эффективного использования производственных ресурсов. На этой основе между странами возникают МЭО, т.е. хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами. МЭО представляют собой сложную противоречивую систему хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран и соответствующими субъектами хозяйствования. Основными формами МЭО являются:

- Внешняя и мировая торговля
- Миграция и вывоз капитала
- Международная миграция рабочей силы
- Кредитные отношения
- Валютные и платежно-расчетные отношения
- Международные интеграционные процессы
- Создание и развитие ТНК и кредитно-финансовых институтов
- Туризм
- Сотрудничество в решении глобальных проблем

Тенденции развития современного мирового хозяйства:

1) *Постиндустриализация* – основная тенденция (переход от индустриального общ-ва к постиндустриальному)

Важнейшие черты:

1. изменение структуры производства и потребления (в основном за счёт возрастания роли услуг)
2. рост уровня образования
3. новое отношение к труду

4. повышенное внимание к окружающей среде
5. гуманизация (социализация) экономики
6. информатизация общества
7. увеличение роли малого бизнеса
8. глобализация (процесс превращения м/х в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала)
9. Попытка преодоления разрыва в уровнях развития
10. Перегруппировка стран мира и изменение соотношения сил.

2) *Интернационализация, глобализация, транснационализация* хозяйственной жизни.

Интернационализация – участие страны в М/х.

Измеряется:

- 1) показатели участия в мир торг
- 2)доля импорта в розничном товарообороте
- 3) стоимостной объём экспорта товаров и услуг на душу населения
- 4) объём накопленных зарубежных капиталовложений в стране по отношению к её ВВП.
- 5) доля иностранной рабочей силы и числа, занятой за рубежом рабочей силы, доля иностранных патентов и лицензий.

Регионализация и интеграция. Регионализация – ориентация страны на свой и соседние регионализации мира. Она является базой для интеграции – это процесс срастания эк-к соседних стран на основе глубоких и устойчивых эк. связей между их компаниями.

Либерализация – процесс уменьшения государственного регулирования хоз. деятельности.

М/х и углубление МЭО базируется на:

1. Развитие производительных сил
2. Дальнейшее углубление МРТ
3. Увеличение открытости национальных экономик
4. Развитие и укрепление региональных м/н структур

5. Укрепление и развитие ТНК

2. Периоды развития МХ:

Конец 19 в. – начало ПМВ. МХ характеризуется колониально-империалистическим характером с ярко выраженными социально-экономическими противоречиями; уровень экономического развития был намного ниже, чем сейчас; в структуре МЭ преобладало с/х; в промышленности преобладала легкая и пищевая индустрия; сфера услуг представлена преимущественно торговлей; ТНК были немногочисленны.

Начало ПМВ - 50-е гг. Глубокий социально-экономический кризис МХ, общая неустойчивость экономических связей; из мира хозяйственных связей выпадает Россия.

50-е гг. – 80-е гг.: интенсивный рост вывоза предпринимательского капитала; ТНК – главная сила производственных связей; ликвидация колониальной системы и появление большой группы развивающихся стран; формирование социалистической системы хозяйства; сближение уровней экономического развития США и др. промышленно-развитых стран;

Настоящее время: высокая степень освоения географического пространства; усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости субъектов м/х; переход наиболее развитых стран в эру постиндустриализации; активное преодоление своего экономического отставания многими странами из развивающихся; либерализация внутренней и внешней хозяйственной жизни.

Субъекты мирового хозяйства.

Под субъектом МХ принято понимать экономико-географически обособленное хозяйство, социально-экономические системы, а также структуры более или менее жестко управляемые из единого центра.

Субъекты - национально-государственные хозяйства, их региональные или континентальные объединения, организационные объединения национальных хозяйств по признаку уровня экономического развития м/н ТНК и ТНБ (банки).

3. Международное разделение труда

Мировой рынок оформился как целостность к началу XX века. До машинной стадии международное разделение труда базировалось на своей естественной основе — различиях природно-климатических условий страны, географическом положении, ресурсах и энергии. Поэтому и экономические отношения стран в основном были сконцентрированы на обмене продуктами, которые не производились в данной или других странах.

С утверждением крупной машинной индустрии углубляется дифференциация производства, развивается специализация и кооперация, выходящая за национальные границы. Связь с естественной основой проявляется в зависимости промышленного производства передовых стран от поставок ископаемого или сельскохозяйственного сырья из тех регионов мира, где для этого есть достаточные условия. Кроме того, индустриально развитые страны предъявляют растущий спрос на сельскохозяйственную продукцию извне, так как значительная часть населения собственной страны отвлекается от занятия сельским хозяйством, и пополняет рынок труда для промышленного производства, сосредоточенного в городах. Таким образом, устанавливается устойчивый товарный обмен между странами, производящими промышленную продукцию, и государствами, поставляющими сырьевые ресурсы.

Под **МРТ** понимается специализация отдельных стран в рамках мирового хозяйства на производстве отдельной продукции и услуг, предназначенных для обмена на мировом рынке.

Главным фактором формирования МРТ становится НТП, а также растущее число приборов, машин, оборудования. Большое влияние оказывает особое общественно-политическое устройство государства, социально-экономическая структура, взаимодействие различных экономических интеграционных группировок. Основным побудительным мотивом МРТ для всех стран мира является стремление к получению экономических выгод.

Различают 3 типа МРТ:

1) **Общее**— разделение труда по сферам производства: добывающая, обрабатывающая. В этом случае МРТ находит свое проявление в делении стран экспортеров на индустриальные, аграрные, сырьевые.

2) **Частное** – разделение внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям производства. В этом случае выражение МРТ происходит через специализацию стран по отдельным отраслям производства.

3) **Единичное** - разделение труда внутри предприятия. Это означает специализацию отдельных стран на изготовлении отдельной продукции. В настоящее время решающая роль принадлежит единичному разделению труда.

МРТ логически предполагает **м/н специализацию**. МПС развивается по 2 направлениям производства:

Производственное:

- межотраслевое(30-е гг., характеризовалась обменом продукции одной отрасли на продукцию другой комплексной отрасли)
- внутриотраслевое (70-е гг., обмен товарами-аналогами, которые имеют различные потребительские характеристики),
- специализация отдельного предприятия

Территориальное:

- специализация отдельных стран; групп стран;
- регионов на производстве отдельных продуктов, товаров и их частей.

В результате МС произошло разделение стран на **4 группы**:

Факторы МРТ:

- 1) природно-географические богатства
- 2) различный уровень экономического и научно-технического развития стран
- 3) тип хозяйства страны (плановый и рыночный)
- 4) научно-технический прогресс и НТР
- 5) Влияние ТНК
- 6) экономическая интеграция

4. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства

Ресурсами называют любые источники и предпосылки получения необходимых людям материалов и духовных благ. Из огромного разнообразия используемых ресурсов при характеристике мировой экономики, на наш взгляд, целесообразно выделить три главные группы: природные, демографические и финансовые.

На современном этапе развития мировой экономики возрастает использование природных ресурсов, что обостряет весь комплекс проблем, существующих в отношениях между обществом и природной средой. Наиболее ярко это проявляется в развернувшемся на всей планете экологическом кризисе.

Специалисты обычно называют *природными ресурсами* совокупность природных объектов или природных явлений, которые используются людьми для создания материальных благ, обеспечения воспроизводства населения, поддержания условий существования человека, повышения качества его жизни.

При характеристике природных ресурсов используются различные критерии. Они делятся, например, по скорости исчерпания, при этом выделяются *быстро исчерпаемые ресурсы* (нефть, запасы которой в лучшем случае при современном уровне добычи достаточны лишь на несколько десятилетий, а в США даже только на одно десятилетие, и др.) и *практически неисчерпаемые*, примером которых является энергия солнца. Еще одним критерием служит способность к самовосстановлению. Энергия падающей воды и производство электроэнергии на гидроэлектростанции (ГЭС) — пример возобновляемых ресурсов, а каменный уголь хотя теоретически и может еще сформироваться, но это требует такого времени (его возраст составляет 350 млн. лет) и таких специфических условий, что вряд ли он может быть, отнесен к числу возобновляемых. Поэтому все виды минеральных ресурсов и земельные ресурсы отнесены к категории не возобновляемых.

5. Население и трудовые ресурсы мира

Численность населения зависит от основных условий длительного существования популяций (биологических, этологических, экологических). Рост населения в мире не был плавным. В отдельных странах и регионах он ускорялся, в других оставался неизменным или сокращался, что определялось рядом вышеуказанных причин. Так, чума в 1348—1377 гг. в Европе привела к уменьшению населения, по меньшей мере, на 40%, а демографическое восстановление заняло свыше сотни лет.

Демографический переход в промышленно развитых странах Запада завершился в 50-х годах. Улучшившиеся условия жизни привели к увеличению продолжительности жизни, сокращению рождаемости и повышению доли пожилых людей. По среднему варианту ожидается, что, начиная с 2010—2015 гг. в этой подсистеме мирового хозяйства валовые темпы рождаемости будут уступать темпам смертности.

В демографическом переходе, или смене типов воспроизводства населения, можно выделить четыре фазы, которые определяются по движению коэффициентов рождаемости и смертности. Так, четвертая фаза нынешнего демографического перехода в мире предусматривает сближение коэффициентов рождаемости и смертности за счет роста последнего. В этой связи ожидается прекращение прироста и стабилизация мировой численности населения к концу текущего века.

Рациональность фаз воспроизводства населения в значительной мере обуславливается социально-экономической организацией общества. Перестройка типа воспроизводства зависит не только от снижения смертности, но и от социально-экономических преобразований. Тип рождаемости во многом определяется типом семьи и природой экономических отношений в ней. В отсталой аграрной экономике преобладают большие семьи, где родственники объединены общей экономической деятельностью и обязанностями, где потоки благ направлены от младших возрастов к старшим. Данные отношения обуславливают экономическую целесообразность максимизации рождаемости.

В индустриальном обществе семья лишается экономической функции, поток благ в ней изменяет направление, что предопределяет экономическую целесообразность бездетности. Поэтому во многих развивающихся странах улучшение здоровья и благосостояния, которые могут вести к значительному увеличению ожидаемой продолжительности жизни и снижению детской смертности, будут играть более важную роль в снижении темпов прироста населения и общей величины прироста.

Демографический взрыв — следствие и проявление процесса модернизации традиционного типа воспроизводства населения, в ходе которого демографическое равновесие поддерживается за счет предельно высокой рождаемости и смертности. Характерной чертой такого порядка является быстрая смена поколений, едва доживающих до 40 лет. Трансформация традиционного типа естественного воспроизводства началась со снижения смертности. К середине XX в. человечество стало обладать эффективными и относительно дешевыми средствами борьбы с массовыми болезнями, что привело к резкому снижению смертности.

Трудно преувеличить в настоящее время экономическую роль образования. Речь идет не только об общем значении образования в условиях НТР, гигантских технологических изменениях, вызванных ей, возрастании объемов знаний, необходимых работникам. Высокий уровень квалификации рабочих, техников, инженеров необходим, чтобы выжить в условиях растущей конкуренции в современной мировой экономике. Это требует создания более совершенной системы образования, не уступающей лучшим мировым образцам, и постоянного ее совершенствования.

Расходы на образование, как правильно подчеркивают специалисты ЕС, приобрели «жизненно важное стратегическое значение для предприятий».

В развитых странах совершенствование системы образования содействовало улучшению качества рабочей силы. Более высокая квалификация стала важным фактором роста производительности труда.

Большое влияние на современное развитие трудовых ресурсов оказывает сохранение и укрепление здоровья человека, что рассматривается как одна из важнейших экономических и общегуманитарных проблем.

6. Отраслевая структура мирового хозяйства: промышленность, сельское хозяйство

Структура экономики - понятие многоплановое, так как экономику можно структурировать, отталкиваясь от самых разнообразных критериев. Цель любой структуризации - показать соотношение различных элементов хозяйственной системы.

Обычно выделяют социальную, отраслевую, воспроизводственную, региональную и внешнеторговую структуры.

Отраслевая структура мировой экономики может быть представлена по-разному. Наиболее традиционное деление выглядит следующим образом.

1. Промышленность
2. Сельское хозяйство (аграрно-промышленный комплекс, АПК)
3. Строительство
4. Производственная инфраструктура
5. Непроизводственная инфраструктура (сфера услуг).

Такая классификация основана на международных стандартах формирования структурных элементов мировой экономики: она исходит из Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности.

Нельзя недооценивать процессы реконструкции и модернизации традиционных отраслей промышленности, где с применением высоких технологий происходит процесс их адаптации к новым условиям, что приводит к изменению отраслевой структуры промышленности.

В целом же в процессе структурной отраслевой перестройки достигается относительная структурная сбалансированность всей экономики. Усиливается взаимозависимость различных отраслей, секторов и сфер в экономике развитых

стран. Сокращение или даже ликвидация устаревшего, нерентабельного производства служит лишь повышению эффективности экономики, и, наоборот, увеличение выпуска неперспективных изделий играет отрицательную роль.

Структурные сдвиги в отраслях мирового хозяйства, если рассматривать в длительных исторических рамках, проявились сначала в быстром росте первичных отраслей: сельское хозяйство и добывающая промышленность (дovоенный период), затем вторичных: производство и строительство (послевоенное десятилетие); и в последнее время – третичных отраслей: инфраструктура промышленности, сфера услуг.

Ведущими отраслями промышленности остаются машиностроение, электроэнергетика и химическая промышленность.

Химическая промышленность развивается за счет появления новых видов синтетических материалов. Различных заменителей и т.д.

Далее доля добывающей промышленности во всех подсистемах мирового хозяйства постоянно снижается в силу более экономного и рационального использования топлива и сырья.

В структуре внешней торговли за последнее десятилетие произошли изменения - увеличилась доля продукции обрабатывающей промышленности (в 90-е годы 75% в мировой торговле составляет продукция обрабатывающих отраслей).

Промышленность остается ведущей отраслью материального производства, причем ее доля в общем объеме продукции отраслей материального производства растет.

Современная промышленность состоит из множества самостоятельных отраслей промышленности.

Отрасль промышленности - совокупность предприятий, характеризующихся единством экономического назначения производимой продукции, однородностью перерабатываемого сырья, общностью

технологических процессов и технической базы и профессиональными кадрами.

Отрасли промышленности по характеру воздействия на предмет труда делятся на добывающие и обрабатывающие.

В классификацию отраслей промышленности положены следующие основные экономические принципы: экономическое назначение производимой продукции; характер функционирования продукции в производственном процессе, однородность целевого назначения выпускаемой продукции, родственность применяемой технологии, характер воздействия на предмет труда.

Роль промышленности в мировом хозяйстве определяется рядом факторов:

- растет уровень механизации (как продукта промышленности) во всех отраслях экономики;

- натуральное сырье (продукция сельского хозяйства) все больше вытесняется синтетическим сырьем, что изменяет структуру мирового хозяйства в пользу промышленности;

- ряд отраслей и производств переходит в сферу промышленности из других сфер хозяйства;

- продукты питания в большей мере поступают в потребление после промышленной обработки.

Машиностроение - эта отрасль является материальной основой технического перевооружения экономики, и это предопределяет ее ведущую роль в промышленности в целом.

Агропромышленный комплекс (АПК) имеет особое значение в мировой экономике. Он относится к числу основных народно-хозяйственных комплексов, определяющих условия поддержания жизнедеятельности общества. Значение его не только в обеспечении потребностей людей в продуктах питания, но и в том, что он существенно влияет на занятость населения и эффективность всего национального производства.

АПК – самый крупный из основных комплексов в мировой экономике страны.

К АПК относятся все виды производств и производственного обслуживания, создание и развитие которых подчинены производству конечной потребительской продукции из сельскохозяйственного сырья. В АПК входят три крупные сферы отраслей:

1. тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для пищевой промышленности, агрохимия;
2. растениеводство, животноводство, рыболовство, лесное хозяйство;
3. пищевая промышленность, холодильное, складское, специализированное транспортное хозяйство, торговые и др. предприятия и организации, занимающиеся доведением конечного продукта до потребителя, включая оптовые рынки, розничную торговлю и общественное питание.

7. Экономический потенциал и уровень социально-экономического развития

Для измерения результатов функционирования национальной экономики в теории и хозяйственной практике используются различные макроэкономические показатели. Ряд таких показателей предназначен для оценки величины суммарного объема национального производства. к ним относятся: валовой общественный продукт (ВОП), конечный общественный продукт (КОП), чистый общественный продукт (ЧОП), чистый национальный продукт(ЧНП), валовой внутренний продукт (ВВП), национальный доход (НД), личный доход(ЛД).

Статистически валовой общественный продукт исчисляется как сумма всех производимых за год благ, создаваемых в отраслях, отнесенных к сфере материального производства.

На базе СНС рассчитываются следующие макроэкономические показатели:

1. Валовой национальный продукт, представляющий рыночную ценность всех конечных благ, произведенных в стране в течение года. Он близок по своему экономическому смыслу к показателю КОП, но превышает его на стоимость услуг нематериального производства.

2. Валовой внутренний продукт. Этот показатель является своеобразной модификацией ВВП, но в отличие от последнего охватывает результаты деятельности на территории данной страны всех экономических субъектов независимо от их национальной принадлежности. Различие между ВВП и ВВП двойное. с одной стороны при расчетах ВВП из ВВП вычитается сумма доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом (заработная плата, проценты, дивиденды и т.д.) С другой стороны, при расчете ВВП к ВВП прибавляются аналогичные доходы иностранцев, получаемые в данной стране.

3. Чистый национальный продукт представляет собой сумму конечной продукции и услуг, оставшуюся для потребления после замены списанного оборудования. Он меньше ВВП на сумму амортизационных отчислений.

4. Национальный доход характеризует величину доходов всех поставщиков производственных ресурсов, с помощью которых создается ЧНП.

5. Личный доход показывает, сколько денег поступает на цели личного потребления на селения, и как таковой отражает перераспределительные проценты в движении НДС. При расчете ЛД из НДС вычитаются налоги на прибыль корпораций, объем их нераспределенной прибыли и величина взносов на социальное страхование, но прибавляются трансфертные платежи населению (пенсии, стипендии, пособия).

Для характеристики дохода, который население может тратить по своему усмотрению, используется такой показатель, как располагаемый доход. Для его расчета из ЛД вычитается общий объем налогов, выплачиваемых населением.

8. Классификация стран по уровню мирового развития

Еще недавно считалось, что мировое хозяйство состоит из отдельных стран, сгруппированных по тому или иному признаку, т. е. государство

считалось единственной единицей, способной проводить эффективную экономическую политику, быть эффективным субъектом всемирного хозяйства.

В настоящее время субъектами всемирного хозяйства выступают:

- национальные хозяйства;
- региональные интеграционные группировки стран, принятие наиболее важных решений в мировой экономике постепенно переходит именно к ним;
- транснациональные корпорации (ТНК);
- международные организации (ООН и др.).

Для всех них характерно как взаимодействие, так и определенное противостояние. В перспективе также возможно появление нового субъекта всемирного хозяйства, основанного на смешанной межгосударственной собственности.

Наиболее распространенный критерий классификации стран в мировом хозяйстве — это уровень экономического развития, который характеризуется объемом ВВП на душу населения.

По абсолютному объему ВВП в 2000 г. наиболее крупные страны по группам распределились следующим образом:

- первая — США, Китай и Япония;
- вторая — Германия, Индия, Франция, Великобритания, Италия;
- третья — Бразилия, Индонезия, Мексика, Канада, Ю.Корея;
- четвертая — Россия, Испания, Таиланд, Турция, Иран;
- пятая — Австралия, Тайвань, Пакистан.

В международной экономике страны делятся на три группы: индустриальные, страны с переходной экономикой и развивающиеся страны. В каждой из этих групп можно выделить подгруппы. По уровню экономического развития страны делятся на богатые и бедные.

Индустриальные страны с развитой рыночной экономикой обладают мощным экономическим потенциалом, имеют высокий доход на душу населения, который в ряде стран превысил 40 тыс. долл. Среди этой группы стран с развитой рыночной экономикой выделяются страны «большой

семерки» с огромным объемом ВВП. Они представляют почти 50% мирового торгово-финансового оборота.

Во вторую группу включают страны, которые не так давно вступили на путь формирования рыночных отношений и получили название стран с развивающейся рыночной экономикой.

У развивающихся стран основным источником дохода является сырье, вывозимое за рубеж. Если вывоз ограничен одним или двумя видами сырья, то страна является зависимой от экспорта. При падении мировых цен на эти товары эти страны несут значительные убытки. Проблема становится еще более острой, если возрастут цены на импортируемые товары. Страна получает меньше денег за свои экспортируемые товары, но должна платить больше за импортируемые.

Деление стран на группы связано с особенностями их исторического, экономического, культурного и политического развития. Обычно эти страны имеют много общих черт, как в плане экономического развития, так и в институциональном и структурном плане.

Классификация имеет условный характер. В современных условиях наиболее удачной является классификация стран, в основу которой положен критерий уровня зрелости рыночных отношений.

Необходимо отметить, что единообразной классификации стран по уровню экономического развития не существует, а принятые классификации меняются из-за перемен в политических и экономических системах.

Для выделения групп стран, их классификации во всемирном хозяйстве можно применить целый ряд критериев:

- уровень экономического развития экономики страны;
- социальная структура хозяйства (статус национальной экономики);
- уровень развития и характер внешнеэкономических связей;
- тип экономического роста.

Национальную экономику, интегрированную в мировое хозяйство, достаточно полно реализующую преимущества МРТ, активно использующую различные формы мирохозяйственных связей, называют открытой экономикой.

Открытая экономика — это экономика государства, где все субъекты экономических отношений могут без ограничений совершать операции на международном рынке товаров и капитала.

Тема 2. Типология стран мира

Лекция 2.

Аннотация. Деление стран мира на группы. Критерия выделения стран. Развитые страны. Страны развивающегося мира. Страны с переходной экономикой. Переходность как состояние экономики. Подходы к классификации стран в мировой экономике: по степени открытости, по уровню доходов населения и др.

Система показателей характеризующих место и роль страны в мировой экономике. Экономический потенциал страны. Уровень социально-экономического развития страны

Ключевые слова. страны, группы, критерия, экономика, классификация, потенциал страны.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Спиридонов И.А. Мировая экономика: Учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 272 с.
2. Международные экономические отношения: учебник. / Под ред. В.Е.Рыбалкина. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006.

Глоссарий:

Типология — классификация по существенным признакам. Основывается на понятии типа как единицы расчленения изучаемой реальности, конкретной идеальной модели исторически развивающихся объектов. Разделы наук, занимающиеся выявлением типов, близких по набору своих внутренних характеристик явлений или объектов.

Вопросы для изучения:

1. В чем заключается типология?

Типология стран мира

На современной политической карте мира представлено около 230 стран и территорий, из них более 190 – суверенные государства. Если рассматривать эти страны как сложную систему, то в ней целесообразно выделить подсистемы. Такими подсистемами являются группы национальных экономик (группы стран).

Тип страны формирует совокупность условий и особенностей развития, которые в каких-то существенных, подчас решающих (типологических) чертах, с одной стороны, роднят ее с рядом схожих с ней стран, а с другой – выделяют из всех других. Само существование типов стран, их историческая эволюция являются результатом того, что развитие идет в странах разными темпами, в разной обстановке, в разных условиях и разными путями.

При этом нельзя выделить типы стран лишь на основании одного или нескольких важных для всех стран критериев. На первом этапе создания типологии действительно приходится проделывать огромную статистическую работу, но далее необходимо еще найти сходные черты, которые выделяют те или иные страны в обособленные группы.

Типологии бывают разные. Они учитывают большое число показателей, характеризующих уровень экономического и социального развития стран, а также исторические и политические аспекты, например, уровень развития демократии и т.п. Есть типологии, учитывающие уровень развития капитализма, уровень доходов населения и качества жизни, уровень гуманитарного развития и социального прогресса и пр.

Долгое время в научной литературе применялась типология, делившая государства на группы по принципу принадлежности к той или иной общественно-экономической формации – к капиталистической (с рыночной экономикой) либо социалистической (с плановой экономикой). Причем в особую группу выделялись страны «развивающиеся» (или страны «третьего

мира»), бывшие ранее колониальными и зависимыми территориями и вступившие на путь независимого развития. Но с распадом системы социализма эта типология как бы устарела.

В современном мире обычно выделяют три большие группы стран: развитые, развивающиеся, с переходной экономикой.

Для включения страны в ту или иную группу применяют разные критерии. Это, прежде всего, характер экономики (рыночная или переходная) и уровень ее социально-экономического развития (определяется в первую очередь производством ВВП/ВНП на душу населения, отраслевой структурой ВВП, уровнем и качеством жизни).

Разберем эти критерии подробнее:

1. Паритет покупательной способности. Паритет покупательной способности (ППС) – это соотношение между национальными валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то паритет покупательной способности практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных расчетах.

При установлении обменного курса национальной валюты берется соотношение спроса и предложения на эту валюту, которое образуется вследствие внешнеторговых операций, т.е. на базе торгуемых товаров и услуг. Однако в большинстве стран мира они представляют меньшую часть их ВВП. При определении паритета покупательной способности берется как можно более широкий круг товаров и услуг, чтобы в него попали как торгуемые, так и неторгуемые товары и услуги. Так, в рамках Программы международных сопоставлений ООН, нацеленной на определение объема ВВП разных стран по паритету покупательной способности их национальных валют, берут 600-800 основных потребительских товаров и услуг, 200-300 основных инвестиционных товаров и 10-20 типичных строительных объектов. Затем определяют, сколько

стоит этот набор в национальной валюте исследуемой страны и в долларах США. На основе установления ППС определяют покупательную способность той или иной национальной валюты. Так, в 1996 г. среднегодовой обменный курс российского рубля по отношению к доллару США составлял 5124 руб., а по паритету покупательной способности – 2208 руб. В результате в 1996 г. ВВП России на душу населения составил 3 тыс. долл. по официальному обменному курсу рубля, но 6,9 тыс. долл. по паритету покупательной способности рубля. В 2002 г. Паритет покупательной способности рубля составил 9,27. Это означает, что на 100 долларов в США можно купить примерно столько же, сколько на 927 руб. в России. По оценкам некоторых экспертов, в 2005 г. этот коэффициент был равен 14-15, то есть рыночный курс доллара (1\$ = 26 руб.) завышен почти в два раза.

Различные международные организации (Всемирный банк, Евростат) публикуют экономические показатели для разных стран в единой валюте (чаще всего в долларах США), используя обменные курсы, рассчитанные на основе паритета покупательной способности. Популярным примером использования паритета покупательной способности является «индекс Биг-Мака», регулярно вычисляемый и публикуемый английским еженедельником The Economist. Индекс вычисляется на основе цен «Биг Мака» в ресторанах McDonalds в различных странах и представляет собой альтернативный обменный курс. Ещё один менее известный индекс – «индекс iPod» – рассчитывается австралийским инвестиционным банком Commonwealth Securities на основе цен популярного MP3-проигрывателя фирмы Apple в разных странах.

2. *Отраслевая структура ВВП как показатель уровня социально-экономического развития страны.* Для стран с высоким уровнем развития типична ситуация, когда в структуре их ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор (промышленность и строительство) представлен, прежде всего, обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство) невелика. Хотя в структуре ВВП некоторых развивающихся стран велика доля

третичного и вторичного секторов, обычно она объясняется широким развитием туризма или торговли, или добывающей промышленности.

3. *Уровень и качество жизни.* Уровень и качество жизни в стране определяются массой показателей, в первую очередь продолжительностью жизни, заболеваемостью различными болезнями, состоянием личной безопасности, природной среды, безработицей и, конечно, уровнем потребления различных товаров и услуг. Попыткой обобщить некоторые наиболее важные из этих показателей является показатель под названием индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП). При его подсчёте учитываются 3 вида показателей:

- ожидаемая продолжительность жизни – оценивает долголетие;
- уровень грамотности населения страны (среднее количество лет, потраченных на обучение) и ожидаемая продолжительность обучения;
- уровень жизни, оценённый через ВНД на душу населения по паритету покупательной способности (ППС) в долларах США.

Разработана и научно обоснована обобщенная система показателей, характеризующая количественные и качественные характеристики социально-экономической дифференциации социального развития, включающая:

- коэффициент дифференциации индекса развития человеческого потенциала, характеризующий степень различия в социально-экономическом развитии анализируемых стран, регионов внутри страны, социальных групп;
- коэффициент дифференциации индекса здоровья (долголетия), показывающий, насколько состояние здоровья в одной стране, регионе лучше, чем в другом;
- коэффициент дифференциации индекса образования. Такой показатель определяет степень превышения уровня образования населения в одной стране (регионе или другом объекте исследования) над уровнем образования (грамотности) населения другой страны;
- коэффициент дифференциации индекса дохода, определяющий степень экономической дифференциации анализируемых стран или регионов;

- коэффициент дифференциации индекса смертности как показатель различий в состоянии здоровья сравниваемых стран или регионов;
- коэффициент дифференциации уровня профессионального образования, отражающий различия в степени охвата обучением второй и третьей ступени образования в исследуемых странах или регионах.

В 2010 г. семейство индикаторов, которые измеряют ИРЧП, было расширено, а сам Индекс подвергся существенной корректировке. В дополнение к используемому ИРЧП, который является сводным показателем, опирающимся на среднестрановые статистические данные и не учитывающим внутреннего неравенства, были введены три новых индикатора: Индекс человеческого развития, скорректированный с учетом социально-экономического неравенства (ИЧРН), Индекс гендерного неравенства (ИГН) и Индекс многомерной бедности (ИМБ).

В зависимости от значения ИРЧП страны принято классифицировать по уровню развития: очень высокий (42 страны), высокий (43 страны), средний (42 страны) и низкий (42 страны) уровень. В 2013 г. Россия заняла 55 место среди 187 стран и территорий вместо прежнего 66-го, поднявшись на одиннадцать позиций, и оставшись в группе стран с высоким уровнем ИРЧП.

Поскольку национальные и международные статистические учреждения постоянно совершенствуют свою статистику, то данные, включая значения и рейтинги ИРЧП, которые были представлены в докладе, являются несопоставимыми с теми, что были опубликованы в предыдущих выпусках. Индекс России поднялся за прошедший год с 0,784 до 0,788.

Ниже (см. табл. № 1) представлен список стран с очень высоким и высоким индексом развития человеческого потенциала с учётом изменений за 2013 год.

Список государств с очень высоким индексом развития

человеческого потенциала

1.  Норвегия 0,955	17.  Бельгия 0.897	33.  Андорра 0.846
2.  Австралия 0.938	18.  Австрия 0.895	34.  Эстония 0.846
3.  США 0.937	19.  Сингапур 0.895	35.  Словакия 0.840
4.  Нидерланды 0.	20.  Франция 0.893	36.  Катар 0.834
5.  Германия 0.920	21.  Финляндия 0.892	37.  Венгрия 0.831
6.  Н.Зеландия 0.919	22.  Словения 0.892	38.  Барбадос 0.825
7.  Ирландия 0.916	23.  Испания 0.885	 Польша 0.821
8.  Швеция 0.916	24.  Лихтенштейн 0.883	39.  Чили 0.819
9.  Швейцария 0.913	25.  Италия 0.881	40.  Литва 0.818
10.  Япония 0.912	26.  Люксембург 0.875	41.  ОАЭ 0.818
11.  Канада 0.911	27.  Великобритания 0.875	42.  Португалия 0.816
12.  Республика Корея 0.909	28.  Чехия 0.873	43.  Латвия 0.814
13.  Гонконг 0.906	29.  Греция 0.860	44.  Аргентина 0.811
14.  Исландия 0.906	30.  Бруней 0.855	45.  Сейшельские Острова 0.806
15.  Дания 0.901	31.  Кипр 0.848	46.  Хорватия 0.805
16.  Израиль 0.900	32.  Мальта 0.847	

Группа развитых стран. В группу развитых (промышленно развитых, индустриальных) входят государства с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития.

Международный валютный фонд в настоящее время включает в список экономически развитых государств 30 стран. Вот этот список: Австрия, Австралия, Бельгия, Великобритания, Германия, Дания, Исландия, Ирландия, Израиль, Испания, Италия, Канада, Кипр, Люксембург, Мальта, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Португалия, США, Сингапур, Словакия, Словения, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Швейцария, Южная Корея, Япония.

В группе стран с высоким развитием выделяется так называемая «большая семерка» – это страны-лидеры мировой экономики США, Канада, Япония, Германия, Великобритания, Франция и Италия (вплоть до февраля-

марта 2014 г. в мировой экономике применялось понятие «большая восьмерка» – к вышеназванным странам добавлялась Россия, притом, что само государство к развитым не относится). Они добились самой высокой производительности труда и достигли самых высоких показателей в науке и технике. На долю «большой семерки» приходится 50% объема мирового импорта, и, если суммировать объем промышленного производства стран, считающихся развитыми, 80% выпускают эти семь стран.

Международный валютный фонд включает в число развитых стран и территорий (т.е. тех частей некоторых стран, которые имеют особый статус, например, Гонконг или Гренландия) все страны Западной Европы, США и Канаду, Японию, Австралию и Новую Зеландию, а с 1997 г. – также Южную Корею, Сингапур, Гонконг и Тайвань, Израиль. ООН добавляет к ним Южно-Африканскую Республику. Организация экономического сотрудничества и развития относит к их числу также Турцию и Мексику, которые являются членами этой организации, хотя скорее это развивающиеся страны, но они вошли в нее по территориальному признаку (Турции принадлежит часть Европы, а Мексика входит в Североамериканское соглашение о свободной торговле – НАФТА). Таким образом, в число развитых стран включают около 30 стран и территорий. Вероятно, что после официального присоединения к Европейскому союзу Польши, Венгрии, Чехии, Словении, Кипра и Эстонии, они также будут включены в число развитых стран.

Развитые страны являются главной группой стран в мировом хозяйстве. В конце 1990-х гг. на них приходилось 55% мирового ВВП (если его подсчитывать по ППС) и большая часть мировой торговли и международного движения капитала. Бесспорным лидером в списке развитых стран уже около столетие считались США. Однако в начале нынешнего века из-за экономических кризисов и в связи с активным ростом развивающихся стран вес США в мировой экономике несколько упал. В частности, ВВП США за 2011 год достиг 15,2 трлн. долларов, а государственный долг к 2011 году составил 15,33 трлн. долларов.

Группа развивающихся стран. В группу развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Из 182 стран – членов Международного валютного фонда – к развивающимся относят 121. Несмотря на значительное число этих стран, а также на то, что для многих из них характерны большая численность населения и огромная территория, на них приходится около 28% мирового ВВП.

Это целая вселенная, недаром группу развивающихся стран нередко называют третьим миром, и она неоднородна. Верхний эшелон развивающихся стран составляют государства со сравнительно современной структурой экономики (например, некоторые страны Азии, особенно Юго-Восточные, и страны Латинской Америки), большим ВВП на душу населения (в частности, большинство стран Персидского залива), высоким индексом человеческого развития. Из них выделяют подгруппу новых индустриальных стран. В нее включают страны, которые в последние два-три десятилетия продемонстрировали очень высокие темпы экономического роста и на этой основе смогли сильно сократить свое отставание от развитых стран (а некоторые уже вошли в группу развитых стран). К нынешним новым индустриальным странам можно отнести: в Азии – Индонезию, Малайзию, Таиланд и другие, в Латинской Америке – Чили и другие южно- и центральноамериканские страны.

В особую подгруппу выделяют страны – экспортеры нефти. Ядро этой группы составляют 12 участников Организации стран – экспортеров нефти (ОПЕК), хотя ряд стран-нефтеэкспортеров из третьего мира не входит в ОПЕК: Мексика, Бруней и др. Несмотря на то, что дифференциация по ВВП на душу населения в этой подгруппе велика (от менее 1 тыс. долл. в Нигерии до более 24 тыс. долл. в Кувейте, если считать по паритету покупательной способности), тем не менее большие запасы нефти уже сослужили большую службу этим странам и будут заметно способствовать их развитию в дальнейшем.

Особую группу составляют наименее развитые страны (НРС). Наименее

развитые страны – официальный термин, употребляемый в рамках ООН. В этих государствах очень низкий уровень жизни, экономика очень слабая, люди и ресурсы подвержены воздействию стихий.

Включение в группу НРС дает определенные преимущества – льготные условия получения финансовой помощи на нужды развития, преференциальный доступ на рынки, техническую помощь по программам ООН, а также ряд других льгот. В ВТО наименее развитые страны пользуются рядом льгот и преимуществ, в частности, им предоставлены более длительные сроки реализации отдельных соглашений ВТО.

На 2011 г. в категорию НРС входили 48 государств, в том числе 33 расположены в Африке, 10 – в Азии, 4 – в Океании, 1 – в Латинской Америке (Гаити). В 1971 году, когда этот термин начал применяться, в эту группу входило 24 государства.

В ходе обзора перечня наименее развитых стран в 2003 году Экономический и социальный совет ООН использовал для определения наименее развитых стран следующие три критерия, предложенные Комитетом по политике в области развития:

- критерий низкого уровня дохода, рассчитываемого как приблизительное среднее значение годового ВВП на душу населения за три года (менее 750 долларов США для включения в перечень, свыше 900 долларов США для исключения из перечня);
- критерий слабости людских ресурсов, рассчитываемый с использованием сложного расширенного индекса реального качества жизни на основе показателей: а) питания; б) здоровья; в) образования; г) грамотности взрослого населения;
- критерий экономической уязвимости, рассчитываемый с использованием сложного индекса экономической уязвимости.

В 2002 году в НРС проживало 11% населения мира. Средний ВВП на душу населения составлял в этих странах 438 долларов. Средняя ожидаемая продолжительность жизни в них составляла 50 лет.

За 40 лет всего 10 стран смогли выйти из списка наименее развитых стран и войти в список развивающихся (Экваториальная Гвинея, Ангола, Гайана, Вьетнам, Намибия, Республика Конго, Камерун, Мальдивы, Ботсвана и Кабо-Верде).

Список стран с наименьшим уровнем дохода (на чел.):

- Самая бедная страна в мире Бурунди с показателем ВВП 177 долларов на душу населения.
- 2-е место: Конго – 188 \$ на душу населения.
- 3-е место: Либерия – 226 \$ на душу населения.
- 4-е место: Сьерра-Леоне – 325 \$ на душу населения.
- 5-е место: Малави – 354 \$ на душу населения.
- 6-е место: Эфиопия – 364 \$ на душу населения.
- 7-е место: Нигер – 383 \$ на душу населения.
- 8-е место: Мадагаскар – 391 \$ на душу населения.
- 9-е место: Гвинея – 420 \$ на душу населения.
- 10-е место: Эритрея – 423 \$ на душу населения.
- 11-е место: Того – 441 \$ на душу населения.
- 12-е место: Центральноафриканская Республика – 468 \$ на душу населения.
- 13-е место: Мозамбик – 473 \$ на душу населения.
- 14-е место: Зимбабве – 475 \$ на душу населения.
- 15-е место: Гвинея-Бисау – 497 \$ на душу населения.

Кстати, из европейских государств ни одна страна не входит в список беднейших стран мира, однако если определить самую бедную страну Европы, то ею окажется Молдавия с показателем 1503 \$ на душу населения. Из бывших советских республик меньшие показатели имеют только страны Средней Азии: Таджикистан (732 \$), Киргизия (816 \$), Узбекистан (1335 \$).

Группа стран с переходной экономикой. К этой группе относят государства, которые с 1980 – 1990-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной

(поэтому их часто называют постсоциалистическими). Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран – бывших советских республик, а также Монголия, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм).

- Бывшие социалистические страны Центральной и Восточной Европы: Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Словакия, Чешская Республика, преемники Социалистической Федеративной Республики Югославии – Босния и Герцеговина, Республика Македония, Словения, Хорватия, Сербия и Черногория;
- Бывшие советские республики – ныне страны СНГ: Азербайджан, Армения, Белоруссия, Грузия, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Российская Федерация, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина;
- Бывшие прибалтийские республики: Латвия, Литва, Эстония.

При этом надо учитывать, что часть указанных стран в 2004 г. и 2007 г. вошла в состав ЕС и де-юре их стали относить к развитым странам, хотя де-факто они являются странами с формирующимися рынками.

Особую сложность представляет классификация Китайской Народной Республики, поскольку строительство капитализма, а значит, рыночных отношений, в КНР происходит под руководством Коммунистической партии Китая (КПК). Экономика Китая представляет симбиоз плановой социалистической экономики и свободного предпринимательства. Международный валютный фонд (МВФ) относит Китай, как и Индию, к развивающимся азиатским странам. Из прежней многочисленной группы стран с административно-командной экономикой к концу 1990-х гг. остались только две страны: Куба и Северная Корея.

Бывшие советские республики, за исключением стран Балтии, с 1993 г. объединены в Содружество Независимых Государств (СНГ). Развал СССР привел к разрыву складывающихся десятилетиями хозяйственных связей между предприятиями бывших республик. Единовременная отмена государственного ценообразования (в условиях дефицита товаров и услуг),

стихийная приватизация крупнейших экспортоориентированных государственных предприятий, введение параллельной валюты (доллара США) и либерализация внешнеторговой деятельности привели к резкому падению производства. ВВП в России снизилось почти в 2 раза. Гиперинфляция достигала 2000% и более в год. Наблюдалось резкое падение курса национальной валюты, дефицит государственного бюджета, резкое расслоение населения при абсолютном обнищании основной его массы. Произошло формирование олигархического варианта капитализма без создания среднего класса. Кредиты МВФ и других международных организаций направлялись на «латание дыр» в государственном бюджете и бесконтрольно разворачивались. Проведение финансовой стабилизации за счет бюджетных ограничений и политики рестрикции или сжатия денежной массы (рост процентных ставок) постепенно снизили инфляцию, но имели серьезные социальные потери (безработицу, рост смертности населения, беспризорные дети и др.). Опыт «шоковой терапии» показал, что само по себе введение частной собственности и рыночных отношений не является гарантом создания эффективной экономики.

Страны с переходной экономикой производят около 17-18% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) – менее 2%, бывшие советские республики – более 4% (в том числе Россия – около 3%), Китай – около 12%. Если в этой самой молодой группе стран попытаться выделить подгруппы, то возможна различная классификация.

Тема 3. Теории мирового хозяйства

Лекция 3

Аннотация. Концепции развития мирового хозяйства. Стадии экономического роста. Теории индустриализации и постиндустриализации. Теории единой цивилизации. Теории столкновения цивилизаций.

Ключевые слова: мировое хозяйство, индустриализация, постиндустриализация, единая цивилизация.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Антропов В. Модели социальной защиты в странах ЕС // Мировая экономика и международные отношения, 2006. № 11.
2. Бендиков М.А., Фролов И.Э. Высокотехнологичный сектор промышленности России: состояние, тенденции, механизмы инновационного развития. – М.: Наука, 2007.

Глоссарий:

Мировая экономика - совокупность национальных хозяйств, связанных политическими и экономическими отношениями.

Мировая экономика - система международных экономических отношений. Единая связь между национальными хозяйствами.

Мировая экономика - экономическая система, самопроизводящаяся на уровне производительных сил, производственных отношений. Объединены экономические силы, производственные отношения, правовые нормы.

Вопросы для изучения:

1. Что понимается под «мировая экономика»?

2. Развивающиеся страны?

Теории мирового хозяйства

Широко известных современных экономических теорий, целиком посвященных мировому хозяйству, пока не существует. Однако есть экономические, социологические и социокультурные теории, в которых мировому хозяйству уделено немало места или положения которых применимы к мировому хозяйству. В первую очередь это социологические и экономические теории стадий развития и социокультурные теории единой цивилизации и столкновения цивилизаций.

Теории стадий развития.

Теории стадий развития представлены, прежде всего, теорией стадий экономического роста, теориями единого индустриального и нового индустриального общества, а также теориями постиндустриального общества.

Теория стадий экономического роста. Американский экономист, социолог и историк *Уолт Ростоу* в 1960 г. сформулировал свою теорию стадий экономического роста в книге «Стадии экономического роста: некоммунистический манифест». В ней описывается пять основных стадий роста: 1) традиционное общество; 2) период создания предпосылок для подъема; 3) подъем (сдвиг, взлет); 4) движение к зрелости; 5) век высокого массового потребления. Критерием выделения стадий служат преимущественно технико-экономические характеристики: уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, доля накопления в национальном доходе, структура потребления и т.д.

В традиционном обществе (период до конца феодализма), по мнению У.Ростоу, более 75% трудоспособного населения занято производством продовольствия, национальный доход используется главным образом непроизводительно, политическая власть принадлежит земельным собственникам или центральному правительству. Вторая стадия является переходной к подъему: происходят существенные изменения в трех непромышленных сферах – сельском хозяйстве, транспорте и внешней

торговле. Третья стадия – подъем – охватывает сравнительно небольшой промежуток времени – от двух-трех до нескольких десятков лет (промышленная революция). В этот период растут темпы капиталовложений и заметно увеличивается выпуск продукции на душу населения, начинается быстрое внедрение новой техники. Развитие первоначально охватывает небольшую группу отраслей промышленности (лидирующее звено) и лишь позднее распространяется на экономику в целом. Для того чтобы рост стал автоматическим, самоподдерживающимся, необходимы, во-первых, резкое увеличение доли инвестиций в национальном доходе (с 5 до, как минимум, 10%); во-вторых, стремительное развитие одной либо нескольких отраслей промышленности и, в-третьих, победа сторонников модернизации экономики над защитниками традиционного общества. Все это должно обеспечить распространение первоначального импульса роста на всю социально-экономическую систему.

Период движения к зрелости (индустриальное общество) характеризуется У.Ростом как длительный этап технического прогресса: развивается процесс урбанизации, повышается доля квалифицированного труда, руководство промышленностью сосредотачивается в руках квалифицированных управляющих – менеджеров. На пятой стадии (высокого массового потребления) осуществляется сдвиг от предложения к спросу, от производства к массовому потреблению товаров и услуг. В своей более поздней работе «Политика и стадии роста» (1971) У. Ростом добавляет шестую стадию – поиска качества жизни, когда на первый план выдвигается духовное развитие человека.

Продолжительность стадий весьма различна. Наиболее длинной была первая стадия, и некоторые страны мира все еще пребывают на ней. Вторая стадия заняла в Западной Европе конец XVII – начало XVIII в. Третья стадия у Англии растянулась на два десятилетия после 1783 г. в результате роста текстильной промышленности; для Франции и США – на несколько десятилетий перед 1860 г.; для Германии – на третью четверть XIX в. под

влиянием строительства железных дорог. Для России и Канады эта стадия на базе роста новых добывающих отраслей и сельского хозяйства занимала период перед 1914 г.; для Индии и Китая – после 1950 г. Рубежом четвертой стадии, согласно классификации Ростоу, послужили: для Англии – 1850 г., для США – 1900 г., для Германии и Франции – 1910 г., для Японии – 1940 г., для СССР и Канады – 1950 г. Наконец, пятая стадия рассматривалась Ростоу в 1970-е гг. как достояние только США. Основу этой стадии составили автомобильная промышленность, пригородное строительство, строительство дорог и особенно сфера услуг. Переход к этой стадии сопровождается сокращением рабочей силы, занятой в сельском хозяйстве, перемещением власти от собственников к менеджерам, изменением ценностей и т.д.

Теория У.Ростоу помогает осмыслить ход экономического развития в разных регионах мира и его перспективы. В то же время в ней абсолютизируется один период развития – подготовка и развертывание промышленной революции и недооценивается постиндустриальный период социально-экономического развития, в котором находятся или в который вступают многие страны.

Теории единого индустриального и нового индустриального общества.

Научно-техническая революция оказала большое влияние на всю систему современной политической экономии. Своеобразно запечатлел ее институционализм, породив новое, так называемое социальное направление институционализма. Его адепты, используя принцип технологического детерминизма, начали разрабатывать различные типы промышленных концепций трансформации капитализма.

Основы индустриальной концепции было заложено еще в трудах Веблена. В 1940 – 1960-х гг. она вновь приобрела актуальность в связи с развертыванием НТР. Родоначальником концепции «индустриального общества» считают американского экономиста *П.Дракера*, который в 1940-х гг. опубликовал несколько работ, посвященных этой проблеме: «Будущее индустриального человека» (1942), «Идея корпорации» (1946), «Большой

бизнес» (1947), «Новое общество. Анатомия индустриального строя» (1949).

Становление «индустриальной системы» он относит к XX ст. Ее основу составляют крупные предприятия и корпорации, осуществляющие массовое производство. «Индустриальная система» знаменует переход к «индустриальному обществу», центральным институтом которого является большое специализированное предприятие. П.Дракер определяет две разновидности «индустриального общества»: капиталистическое и социалистическое. Капиталистическое «индустриальное общество» П.Дракер называл «свободным», а социалистическое – «рабским».

В 1960-х гг. теорию «индустриального общества» развили французские социологи Жак Еллюль и Раймон Арон.

Раймон Арон – французский социолог. Свою концепцию индустриального общества он изложил в таких работах, как: «18 лекций об индустриальном обществе» (1962) и «Три очерка об индустриальной эпохе» (1966).

Индустриальное общество он определяет как такое, в котором наиболее распространенной формой производства является крупная промышленность. Такому обществу присущи технологическое разделение труда, накопления капитала, концентрация рабочих. Следовательно, определение индустриального общества у Арона является довольно расплывчатым, поверхностным. Он также выделяет два типа индустриального общества: капиталистическое и социалистическое. Разницу между ними он видит в форме собственности на средства производства и способах регулирования экономики.

Для методологии Арона определяющим является технологический подход к анализу экономических процессов, когда уровень развития общества, его тип и социальная структура выводятся из уровня развития техники. Правда, сам Арон считал такой метод несовершенным, поскольку он игнорирует разницу в формах собственности и классовую структуру общества.

Арон ставит целью сблизить капиталистическую и социалистическую системы, поскольку они обе определяются понятием индустриальных обществ.

Поэтому он надеется, что его критический анализ, направленный против капитализма, в такой же мере будет направлен и против другого режима, то есть социализма.

Жак Еллюль – французский социолог, разработал концепцию «технологического общества». Основой «технологического общества», по его мнению является техника, которая развивается по собственным законам, автономна относительно экономики и политики и господствует над обществом и человеком.

В концепции Еллюля имеет место не только фетишизация, но и универсализация техники. Техника в его понимании не ограничивается машинами и технологиями, а охватывает все сферы человеческой деятельности: 1) экономическую технику (связана с производством), 2) технику организации (включает коммерческую и промышленную деятельность, государство, полицию, военное дело), 3) человеческую технику (охватывает медицину, генетику, пропаганду и т.п.).

Предоставляя технике роль решающего фактора экономического развития, Еллюль выясняет, как ее развитие сказывается на экономическом развитии общества. Именно развитие техники, по его мнению, предопределяет переход: 1) от индивидуального предпринимательства к «экономике корпораций», 2) от «либеральной» экономики к государственно регулируемой, 3) от рыночной к плановой экономике. Этот процесс он объясняет развитием техники, увеличением ее стоимости, ростом инвестиций. В этих условиях экономическая деятельность выходит за пределы индивидуальных возможностей.

Техника, делает вывод Еллюль, предполагает централизацию, а та, в свою очередь, планирование. Планирование он не признает за прерогативу социализма, а за необходимое условие функционирования «технологического общества». При этом Еллюль выступает против индикативного планирования.

Дж. Гэлбрейт выступил со своеобразной разновидностью теории «индустриального общества. Он попытался разработать «синтетическую», как

он говорил, теорию, которая бы охватывала все важнейшие закономерности современного капитализма.

Эту теорию было изложено Дж.Гелбрейтом в книге «Новое индустриальное общество» (1967), которая стала бестселлером на американском книжном рынке. Автора книги журнал «Форчун» назвал современным Дж.Кейнсом.

В «Новом индустриальном обществе» Дж.Гэлбрейт пытается комплексно рассмотреть всю экономическую систему капитализма, которую связывает с техническим прогрессом. Технический прогресс для него есть сущностью – саморазвивающаяся, порождающая саму себя. Технический прогресс и организация определяют экономическую форму общества.

Дж.Гэлбрейт выделяет две формы капиталистической экономики с точки зрения уровня техники, масштабов производства и формы организации предприятий - крупные корпорации и мелкое производство. Мелкое производство не играет значительной роли в современной экономике. Ее основу составляют крупные корпорации, порожденные передовой техникой. Часть экономики, представленную крупными корпорациями, Дж.Гэлбрейт называет «индустриальной системой», которая и определяет суть «нового индустриального общества».

Индустриальная система, по Дж.Гелбрейту, в свою очередь, определяется высокоразвитой техникой, которая предопределяет все другие ее признаки: господство корпораций в решающих сферах экономики; необходимость крупных капиталовложений; усложнение условий и рост затрат времени на выполнение задач, стоящих перед производством в связи с увеличением роли научных исследований и необходимости надлежащих лабораторных испытаний; повышение требований к квалификации рабочих и управляющих корпорациями; и, наконец, потребность в ликвидации риска для крупных корпораций, которая требует планирования.

В «индустриальном обществе» возрастает и роль государства, которая должна взять на себя часть расходов для обеспечения технического прогресса и

уменьшения риска предприятий от его внедрения. То есть именно техника определяет всю экономическую структуру общества.

Дж.Гэлбрейт выделяет два уровня развития корпораций: «предпринимательскую» и «зрелую». В «предпринимательской корпорации» (1920 – 30-е гг.) хозяином и руководителем был отдельный капиталист, владелец капитала. Его основной целью была максимизация прибыли. Контроль над корпорацией обуславливался капиталом предпринимателя, а не его компетентностью. Такая корпорация не нуждалась планирования и государственного вмешательства.

На смену «предпринимательской корпорации» приходит «зрелая корпорация». Этот переход обусловлен техническим прогрессом, его требованиями. «Зрелая корпорация» – это коллективная организация, поэтому частная собственность заменяется «общественной капиталистической собственностью». Во главе «зрелой корпорации» стоит не отдельный предприниматель, а «техноструктура», к которой переходит власть.

Важной чертой «индустриальной системы» Дж.Гэлбрейт называет планирование, которое тоже порождается развитием науки и техники. Крупная корпорация с ее сложной техникой, значительными капиталовложениями не может эффективно функционировать в условиях рыночной стихии. Рынок перестал быть надежным регулятором производства. Ему на смену приходит планирование корпоративной деятельности.

В «индустриальном обществе» формируется, как отмечает Дж.Гэлбрейт, новая классовая структура. По условиям «зрелой корпорации» и господства «техноструктуры» якобы исчезает конфликт между богатыми и бедными. Ему на смену приходит новый конфликт, порожденный научно-техническим прогрессом, – между «классом образованных и необразованных и малообразованных». Решающей силой «индустриального общества» становится «класс образованных», составной частью которого является «техноструктура». Эта теория Дж.Гэлбрейта, по его собственному признанию, имела целью опровергнуть марксистское учение о противоположности интересов труда и

капитала.

Однако Дж.Гэлбрейт не мог игнорировать реальных противоречий капитализма, не мог не видеть бедности, безработицы и т.д. И если во втором издании «Общества изобилия» (1969) он называет бедность «пережитком», «остаточным явлением», то в книге «Новое индустриальное общество» он заявляет, что эти недостатки присущи только той части экономики, которая находится вне «индустриальной системы», то есть в сфере мелкого производства. Что же до «индустриальной системы», то она руководствуется общественными интересами, а значит, не приводит к нищете, бедности и не доводит до классовых антагонизмов.

В концепции «индустриального общества» Дж.Гэлбрейта чувствуются и критические ноты: он осуждает милитаризм, гонку вооружений, предлагает даже национализировать корпорации, производящие оружие. Дж.Гэлбрейт понимает сложность решения социальных проблем в рамках «индустриального общества».

Теории постиндустриального общества. Первой по праву должна быть названа концепция постиндустриального общества американского социолога *Даниела Белла*, в которой ставится вопрос об экономических особенностях общества после завершения индустриализации.

Постиндустриальное общество характеризуется, по мнению Белла, пятью признаками: 1) переходом экономики от производства товаров к производству услуг; 2) преобладанием среди занятых работников профессиональных специалистов и техников; 3) ведущей ролью теоретического знания; 4) ориентацией технико-экономической среды на контроль над технологией; 5) обеспечением процесса принятия решений новой «интеллектуальной технологией». Выход из кризиса «индустриализма» Белл видит как в развитии «постиндустриальных тенденций», так и в преодолении разрыва культуры с религией.

Другим вариантом идеи о постиндустриальном обществе является теория супериндустриализма, выдвинутая американским социологом и футурологом

Алвином Тоффлером в книге «Третья волна» (1980). Автор стремится объяснить все сложные и разнородные процессы перемен, переживаемые современным обществом, крушением индустриализма и рождением «новой цивилизации». Подобный переход он объясняет теорией последовательной смены «волн перемен», накатывающихся в процессе исторического развития. Около десяти тысяч лет назад началась «аграрная волна цивилизации», затем с конца XVII в. в Европе разразилась промышленная революция, которая привела ко второй великой волне «планетарных перемен» и утверждению индустриальной цивилизации, а с начала 1960-х гг. началось приближение «третьей волны».

В области социальной психологии и образа жизни общество «третьей волны» означает переход от «индустриального индивида, ориентированного на производство и потребление», к «новой личности, ориентированной на духовные ценности и творчество». Вместо культа денег, отношений господства и подчинения – отношения взаимопонимания и взаимопомощи; вместо жесткой дисциплины труда в рамках огромных организаций – добровольный труд в малых организациях и на дому по скользящему графику; вместо разрушения природы, расточительства невозполнимых ресурсов – ориентация на сотрудничество с природой, на возобновляемые источники энергии; вместо роста ради самого роста – ограниченный сбалансированный рост.

Теории единой цивилизации и столкновения цивилизаций.

После окончания «холодной войны» и распада Советского Союза закончилось политическое разделение мира на три блока: коммунистический (социалистический), противостоящий ему западный (антикоммунистический) и неприсоединившихся (нейтральных) стран. Подобное политическое разделение мира во многом определяло социально-экономическое деление на страны с социалистической экономикой (так называемые коммунистические страны), с развитой рыночной экономикой (так называемые капиталистические страны) и развивающиеся страны с рыночной экономикой (так называемые страны третьего мира). Сейчас оно превратилось в разделение на страны развитые, развивающиеся и с переходной экономикой. Однако часть развивающихся

стран (из подгруппы новых индустриальных стран) переходит в группу развитых стран, а государства с переходной экономикой со временем перейдут частично в группу развитых, частично - в группу развивающихся стран.

Теория единой цивилизации. В основе социокультурной теории единой цивилизации лежит либеральная идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю – либеральной демократии. По мнению современных сторонников этой теории, подобный строй уже достигнут на Западе, а когда его достигнут остальные страны мира по мере их либерализации, то мир превратится в единое общество, и поэтому наступит как бы “конец истории”, как выразился один из наиболее известных авторов этой теории – американец японского происхождения *Фрэнсис Фукуяма*.

Теория единой цивилизации обращает внимание на все более могучие силы, которые объединяют страны мира в единое сообщество, усиливают их взаимозависимость, стирают границы между ними. Это силы интернационализации экономики, перерастающие в ее глобализацию и проявляющиеся, прежде всего, через ее транснационализацию и интеграцию. В результате подобной модернизации черты современного индустриального и постиндустриального общества, которые впервые проявились на Западе, становятся чертами, присущими и остальным странам мира.

Одновременно теория единой цивилизации предполагает, что модернизация идентична вестернизации (т.е. копированию западной культуры другими странами). Однако опыт России и Японии в предыдущие века и стран Восточной и Юго-Восточной Азии в XX в. говорит о том, что модернизация может идти без вестернизации и страны в ходе ее могут сохранять свою принадлежность к другой, не западной цивилизации. В первую очередь это относится к культуре, но и в экономике может сохраняться самобытность, как, например, в Японии. Хотя теория единой цивилизации признает важность в политической и экономической жизни религии и национализма, которые и порождают социокультурные различия между странами, однако предполагает,

что по мере укрепления либерализма они перестанут быть помехой.

Теория столкновения цивилизаций. Американский профессор *Сэмюэль Хантингтон* указывает на то, что после «холодной войны» политический и культурный мир становится все более многополярным и включает восемь главных цивилизаций: западную, исламскую, индуистскую, китайскую, японскую, православную, африканскую и латиноамериканскую. В последнее время, согласно этой теории, в мире и мировой экономике уменьшается роль Запада, возрастает значение азиатских цивилизаций; связи усиливаются прежде всего внутри разных цивилизаций, тяготея к ключевым, главным странам этих цивилизаций. В результате будущий мир, по С.Хантингтону, – это не единая цивилизация, а набор разных цивилизаций, между которыми есть много общего, но немало и различий, которые не стираются.

Будучи социокультурной, теория столкновения цивилизаций имеет дело, прежде всего, с культурными и политическими аспектами. Тем не менее из нее вытекают достаточно важные экономические выводы. Так, постепенно уменьшается доминирование в мировой экономике западных стран – в середине XX в. на Западную Европу, Северную Америку, Австралию и Океанию приходилось около 2/3 мирового ВВП, а в конце XX в. – менее 1/2. Одновременно быстро растет удельный вес в мировой экономике азиатских стран – с 1/8 до 1/3.

Важный вывод, к которому приводит теория столкновения цивилизаций, – усиление многополярного мира, причем не только политического, но и экономического. Вышеупомянутое уменьшение роли Запада в мировой экономике и начавшееся в последние два десятилетия снижение веса бывших советских республик идут параллельно с быстрым усилением роли Китая и других стран Восточной и Юго-Восточной Азии, начавшимся усилением роли Латинской Америки и возможным – Южной Азии. Вероятно, экономическая мощь будет распределена в мире более равномерно, чем сейчас.

Кроме того, внутри каждой цивилизации выделяются ключевые страны (кроме исламской цивилизации, где нет ярко выраженных одной-трех

ключевых стран). Из теории С.Хантингтона можно сделать вывод, что эти ключевые страны возглавят или уже давно возглавили цивилизации (в случаях с Японией и Китаем вся цивилизация состоит из одной страны), став их ведущими не только политическими и культурными, но и экономическими державами.

Другой вывод – прочность, устойчивость экономических связей между странами и внутри интеграционных объединений во многом зависит от того, принадлежат они к одной или разным цивилизациям, а если к разным, то насколько совместимы эти цивилизации (по С.Хантингтону, например, православная цивилизация более дружественна к западной, индуистской и китайской, чем к исламской или японской). Успешная интеграция внутри ЕС во многом базируется на принадлежности почти всех его участников к одной цивилизации. Быстро идущая переориентация многих стран Восточной и Юго-Восточной Азии на Китай как главного экономического партнера стимулируется не только стремительно усиливающейся экономической мощью Китая, но и тем, что в ряде этих стран велико общее с ним социокультурное прошлое (Вьетнам, Корея), в некоторых из них огромная часть экономической жизни находится в руках китайского этнического меньшинства (Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины), а некоторые населены почти только китайцами (Сингапур, Тайвань, Макао). С этой точки зрения у Китая больше шансов быть ведущей державой в этом регионе, чем у Японии, которая хотя и является цивилизацией, высокосоветимой с китайской, но не имеет таких социокультурных связей в регионе, как Китай.

Теория упадка империй. В своей книге «Возвышение и упадок великих держав» американец *Пол Кеннеди* объясняет падение великих держав прошлого их экономическим перенапряжением: в империях тратятся на их содержание огромные суммы (особенно на военные расходы), которые, в конечном счете, извлекаются из экономики, что ведет империи к экономическому упадку.

Тема 4. Постиндустриализация как основная тенденция развития современной мировой экономики

Лекция 4

Аннотация. Сущность постиндустриализации. Особенности постиндустриального общества. Проблемы постиндустриализации. Воздействие постиндустриализации на мировое хозяйство.

Ключевые слова. постиндустриализация, мировое хозяйство.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет. // Под ред. И.С. Королева. — М.: Юрист, 2003.
2. Мировая экономика: учебник. / Под ред. А.С.Булатова. — М.: Экономистъ, 2005.

Глоссарий:

Постиндустриальное общество — это общество, в экономике которого приоритет перешел от преимущественного производства товаров к производству услуг, доминирующим производственным ресурсом является информация и знания, научные разработки становятся главной движущей силой экономики, наиболее ценными качествами являются уровень образования, профессионализм, обучаемость и креативность работника.

Вопросы для изучения:

1. В чем заключается сущность, основного понятия постиндустриализации?

Постиндустриализация как основная тенденция развития современной мировой экономики

Начавшаяся в середине XX в. в развитых странах постиндустриализация набирает силу и, вероятно, будет оставаться главной тенденцией в мировой экономике начала XXI в., распространяясь на все страны. Постиндустриализацией называется переход от индустриального общества к постиндустриальному (хотя, надо признать, в последнее время возникла достаточно мощная сила противников данной концепции).

Основная часть истории человечества приходится на доиндустриальное (традиционное) общество, для которого характерно преобладание первичного сектора в экономике (сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство). Первичный сектор до сих пор доминирует в экономике многих наименее развитых стран.

Процесс активной индустриализации, начавшийся в XVIII в., закончился в развитых странах примерно в первой половине XX в., в большинстве постсоциалистических и некоторых развивающихся странах - ближе к концу XX в. Главным сектором индустриальной экономики стал вторичный (промышленность и строительство).

Термин «*постиндустриализм*» был введен в научный оборот в начале XX века ученым *А.Кумарасвами*, который специализировался на доиндустриальном развитии азиатских стран. В современном значении этот термин впервые был применен в конце 1950-х годов, а широкое признание концепция постиндустриального общества получила в результате работ профессора Гарвардского университета Дэниела Белла, в частности, после выхода в 1973 г. его книги «Грядущее постиндустриальное общество». «Понятие «постиндустриальное», – пишет Белл, – противопоставляется понятиям «доиндустриальное» и «индустриальное»», однако при этом он, будучи, как мы подчеркнули выше, крайне корректным исследователем, не может сконструировать такое противопоставление, отталкиваясь от понятия «постиндустриальное общество».

После небольших колебаний он перемещает центр этого противопоставления на сугубо хозяйственный уровень и продолжает: «Доиндустриальный сектор является в основном добывающим, он базируется на сельском хозяйстве, добыче полезных ископаемых, рыболовстве, заготовке леса и других ресурсов, вплоть до природного газа или нефти. Индустриальный сектор носит, прежде всего, производящий характер, он использует энергию и машинную технологию для изготовления товаров. Постиндустриальный является обрабатывающим, и здесь обмен информацией и знаниями происходит в основном при помощи телекоммуникаций и компьютеров». Это положение кажется нам чрезвычайно важным, поскольку из него с очевидностью следует, что основатель теории постиндустриализма не противопоставляет «постиндустриальное общество» индустриальному, именно как совокупность общественных институтов; он акцентирует внимание в первую очередь на фундаментальном различии их, как он говорит, «осевых принципов», их внутренней организации.

Понятие «постиндустриальное» может быть применено только для описания технологического и хозяйственного базиса современных нам обществ, но при этом оно не определяет их социальной и политической организации; «постиндустриальное общество» остается столь же абстрактной конструкцией, как и доиндустриальное, и способно иметь различные формы своего проявления. Иначе говоря, на базе постиндустриальной экономики может возникнуть (и возникнет) целый ряд обществ, каждое из которых должно быть охарактеризовано и соответственно обозначено не только и не столько с точки зрения его технологической организации, но, прежде всего, исходя из наиболее важных социально-политических отношений, складывающихся внутри этого общества.

В доиндустриальном (традиционном) обществе главным экономическим ресурсом были природные ресурсы, прежде всего сельскохозяйственные угодья (земля). Экономические отношения строились в основном вокруг владения землей и ее обработки. В индустриальном обществе главным ресурсом стал

капитал как в реальной форме (средства производства), так и в денежной. Экономические отношения здесь строятся во многом на базе владения и использования этого капитала.

В постиндустриальном обществе основными ресурсами становятся знания и труд. Экономические отношения во многом определяются способностями вырабатывать и использовать новые знания. Отсюда огромное внимание к производству знаний (науке) и носителям этих знаний (высокообразованной, творческой и физически здоровой рабочей силе). Интеллектуальное развитие общества становится необычно важной предпосылкой хозяйственной жизни, а сама эта жизнь во многом определяется постоянными нововведениями (инновациями). Повышенное внимание к знаниям, информации приводит к тому, что постиндустриальное общество часто называют информационным.

Особенности будущей экономики. Важнейшими чертами постиндустриальной экономики являются:

- изменение структуры производства и потребления (преимущественно за счет возрастания роли услуг). Так, в России уже в начале 1990-х гг. в структуре производства ВВП услуги стали преобладать над товарами, а в структуре потребительских расходов населения доля услуг сейчас составляет около 1/6 и имеет тенденцию к дальнейшему росту;

- рост уровня образования, прежде всего, за счет послешкольного. В середине 90-х гг. доля молодых людей в возрасте от 20 до 24 лет, охваченных этим образованием, составляла в наименее развитых странах несколько процентов, в развитых - десятки процентов (в Японии – 30%, Германии – 36%). Первое место, бесспорно, делят США и Канада (в США - более 80%). В 1990-е гг. в России было 52% работающих, имеющих высшее (включая незаконченное высшее) и среднее профессиональное образование, и этот показатель продолжает расти (на 2012 г. уже 54 % россиян в возрасте от 25 до 64 лет имеют высшее образование). В большинстве стран мира это ведет к росту доходов образованной части населения, так как высокий уровень образования

обычно обеспечивает высокую квалификацию и соответственно высокую заработную плату. В США работник с высшим образованием имеет доходы почти в три раза выше, чем работник с незаконченным средним образованием;

- новое отношение к труду. Для высококвалифицированных работников характерны творческое отношение к труду и высокие требования к человеческим отношениям на работе;

- повышенное внимание к окружающей среде, прежде всего, через переход к устойчивому развитию. Постиндустриальное общество стремится перейти к такому экономическому росту, который опирался бы не на природные ресурсы, а на использование знаний и трудовых ресурсов. Это снижает нагрузку на природу и сохраняет ее для будущих поколений;

- гуманизация (социализация) экономики. Создав в ходе индустриализации огромные производственные мощности в материальной сфере, современное общество теперь вкладывает средства в развитие ставших главными для него экономических ресурсов - знания и особенно человека;

- информатизация общества. Если знания (информация) приобретают все большую силу, то вложения в получение и применение их становятся все более эффективными (прибыльными), спрос на них быстро растет. В результате в современной экономике постоянно увеличивается численность производителей знаний (занятых в науке и научном обслуживании), их распространителей (информационных сетей, учебных заведений, инновационных фирм) и потребителей (все общество);

- ренессанс малого бизнеса. Быстрое обесценение старых знаний и еще более быстрое распространение новых, высокий уровень доходов значительной части общества ведут к быстрому обновлению и высокой дифференциации выпускаемой продукции. Засилье стандартизированной массовой продукции, характерное для индустриального общества, ослабевает, так как высокообразованный зажиточный покупатель требует все более приспособленной к его вкусам продукции, а современная экономика позволяет это делать лучше. В этих условиях более жизнеспособными становятся малые

предприятия, причем не только в сфере услуг, но и в сфере материального производства;

- глобализация. Современные средства транспорта и связи делают любую страну потенциально более доступной для иностранных товаров и услуг и факторов производства (экономических ресурсов). Продолжающееся углубление международного разделения труда увеличивает потребности почти всех стран в вывозе и ввозе продукции (товаров и услуг) и факторов производства. В результате для заметного числа компаний мир стал единым рынком, для многих фирм им стал их регион земного шара, для еще большего числа компаний экспорт и импорт продукции и факторов производства стал не эпизодической, а систематической операцией.

Проблемы постиндустриализации. Несмотря на то, что переход от индустриального к постиндустриальному обществу идет эволюционно, он, тем не менее порождает серьезные конфликты внутри стран. Это усиление структурной и квалификационной безработицы, порожденное падающим или стагнирующим спросом на продукцию многих отраслей сферы материального производства (особенно на сырье и материалы) и на малоквалифицированную рабочую силу в большинстве отраслей, включая сферу услуг. Нарастают противоречия между той частью постиндустриального общества, которая обладает знаниями и образованием, и той частью, которая малоквалифицирована.

В России переход к постиндустриальному обществу осложняется экономическим кризисом, который привел не только к чрезмерному сокращению производства во многих отраслях первичного и вторичного секторов, но и к ухудшению состояния таких отраслей третичного сектора, как наука и научное обслуживание, здравоохранение и физическая культура, жилищно-коммунальное хозяйство, социальное обеспечение. В результате Россия по некоторым показателям не продвигается вперед к постиндустриальному обществу, а отдаляется от него. В то же время по другим показателям (образование, компьютеризация) продвижение вперед

продолжается.

Воздействие постиндустриализации на мировое хозяйство.

Постиндустриализация ведет к глубоким изменениям не только внутри отдельных стран, но и в мировом хозяйстве, в частности:

- изменяется структура производства и потребления мирового ВВП, постепенно сдвигаясь в сторону сферы услуг, которая в 1980-е гг. росла темпами, составлявшими 3,4% в год, а в 1990-е гг. – 2,6% (весь мировой ВВП соответственно 3,1 и 2,0%), в результате чего доля сферы услуг возросла с 53 до 63% в мировом ВВП. В России *отраслевая структура ВВП* (по данным за 2012 год) представлена следующим образом:

- Сельское и лесное хозяйство, рыболовство – 3,9 %
- Добыча полезных ископаемых – 10,9 %
- Обрабатывающая промышленность – 15,2 %
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды, прочие коммунальные услуги – 5,1 %
- Строительство – 6,5 %
- Торговля – 19,7 %
- Транспорт и связь – 8,2 %
- Финансы и услуги – 17,1 %
- Госуправление, образование, здравоохранение и военная безопасность – 13,5 %;

- все больший упор развитые страны делают на использование знаний, трудовых, а не природных ресурсов; переход на наукоемкие технологии замедляет спрос этих стран на природные ресурсы. Продолжается снижение в мировой торговле доли продукции сельского хозяйства и добывающей промышленности (хотя доля энергоресурсов в отдельные периоды повышалась). В 1937 г. на эту продукцию приходился 61% мирового экспорта товаров, в 1960 г. – 45%, в 1996 г. – 23% (остальное составляли изделия обрабатывающей промышленности, т.е. готовые изделия);

- быстро растет международная торговля знаниями (международная

передача технологии). Так, у США, крупнейшего в мире экспортера знаний, экспорт товаров за 1989-1996 гг. вырос в 1,8 раза, экспорт услуг – в 1,8 раза (с 128 до 235 млрд. долл.), а такая составная часть экспорта услуг, как поступления от продажи патентов, лицензий и авторских прав, возросла в 2,2 раза (с 14 до 30 млрд. долл.) и одновременно в 3 раза возрос их импорт (с 2,5 до 7,5 млрд. долл.);

- обилие и доступность экономической информации в сочетании с удешевлением средств связи и транспорта стало мощным стимулом для международного движения капитала. Так, ТНК, располагая свежей информацией о положении дел во всех странах мира, имеют возможность создавать в них свои филиалы, а современная связь позволяет этим филиалам посылать свою отчетность в штаб-квартиры ТНК даже ежедневно, если это необходимо.

Тема 5. Разрыв в уровнях развития между странами и его преодоление

Лекция 5

Аннотация. Понятие разрыва в уровнях развития. Размеры разрыва в уровнях развития. Ускорение процессов увеличения/уменьшения разрыва в уровнях развития. Успехи и неудачи в преодолении разрыва. Модели догоняющего развития. Перегруппировка стран мира и изменение соотношения сил.

Ключевые слова: уровень развития, процессы, модели.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика и международные экономические отношения: в 2 ч. – М.: Гардарики, 2006.
2. Нуреев Р.М. Экономика развития: модели становления рыночной экономики. 2-е изд. – М.: Норма, 2008.

Глоссарий:

Социально-экономическое развитие — это прежде всего разница в уровнях развития между развитыми странами и всеми остальными странами (хотя и внутри группы развитых стран разрыв доходит до двух с лишним раз, например, между США и Грецией, если судить по их ВВП на душу населения).

Вопросы для изучения:

1. Что понимается под «социально-экономическое развитие»?

Разрыв в уровнях развития между странами и его преодоление

1. Понятие разрыва в уровнях развития.

Пять тысяч лет тому назад, когда на территории современной России ее обитатели занимались преимущественно охотой и рыболовством, в Шумере и Египте уже существовали орошаемое земледелие и развитое животноводство, изготавливались самые разнообразные орудия труда, была письменность. Наследовавшие этим цивилизациям Греция и Рим, древние Вавилон, Иран, Индия, Китай также демонстрировали более высокий уровень социально-экономического развития по сравнению с остальными регионами мира. В средние века уровень развития Китая и других восточных цивилизаций превосходил уровень развития Европы и России. Наконец, в наше время сравнительно небольшая группа развитых стран (около 30) существенно превышает по уровню социально-экономического развития остальные полторы сотни стран мира. Таким образом, разрыв в уровнях социально-экономического развития – это разница в уровнях развития между развитыми странами и всеми остальными странами (хотя и внутри группы развитых стран разрыв доходит до двух с лишним раз, например, между США и Грецией, если судить по их ВВП на душу населения).

Вероятно, разрыв в уровнях социально-экономического развития между странами и регионами мира будет существовать и в будущем.

Размеры разрыва в уровнях развития. Нынешняя картина в уровнях социально-экономического развития, если судить только по одному показателю – размеру ВВП/ВНП на душу населения – такова: в 1997 г. среднемировое производство ВНП на душу населения составило 5130 долл., в том числе в 25 странах – лидерах по этому показателю его величина в среднем достигла 25 700 долл., а средневзвешенный показатель для всех остальных стран (это почти все развивающиеся и постсоциалистические страны) равнялся 1250 долл., т.е. страны-лидеры опережали остальной мир по этому показателю почти в 21 раз. Если пересчитать производство ВНП на душу населения по ППС, то среднемировой показатель составит 6330 долл., в странах-лидерах – 22 770

долл., а в остальных странах – 3230 долл., т.е. разрыв уменьшится до 7 раз.

Таким образом, разрыв, хотя и велик, но в реальной жизни он меньше, чем следует из обменных курсов, так как в ряде развитых стран они завышены (прежде всего, в Японии, Германии, Франции), а в большинстве остальных стран мира, наоборот, занижены (в Китае и Индии, например, в 4 раза). Еще меньше этот разрыв будет, если оценивать его по индексу человеческого развития между первыми пятью странами по этому показателю и последними пятью он составляет 5 раз, так как разница между ними в продолжительности жизни и охвате образованием населения меньше, чем по ВВП/ВНП на душу населения. Ведь между наиболее богатой страной мира – Люксембургом (38 тыс.долл. на душу населения) и наиболее бедной страной – Эфиопией (452 долл. на душу населения) разрыв по этому показателю составляет, как нетрудно убедиться, почти в 84 раза.

По объему ВВП по ППС первая десятка стран выглядит следующим образом: США /14,3 трлн долл./, Япония /4,3 трлн долл./, Германия /3,1 трлн долл./, Россия /2,9 трлн долл./, Соединенное Королевство /Великобритания/ /2,3 трлн долл./, Франция /2,2 трлн долл./, Италия /2 трлн долл./, Мексика /1,6 трлн долл./, Испания /1,5 трлн долл./ и Республика Корея /1,3 трлн долл./. На долю ВВП перечисленных стран приходится около 35,5 трлн долл. Совокупный объем ВВП 50 стран, исчисленный ОЭСР, составил около 45,3 трлн долл по ППС. При этом наиболее высокие значения ВВП на душу населения по ППС имеют Люксембург /89733 долл./, Норвегия /60635 долл./, США /46901 долл./, Швейцария /45892 долл./, Нидерланды /42887 долл./, Ирландия /42643 долл./, Австрия /39849 долл./. Самые низкие значения – по Киргизии /2683 долл./, Армении /7052 долл./, Албании /8269 долл./, Боснии и Герцеговине /9662 долл./.

Превращение из отсталой в развитую страну сейчас идет быстрее, чем раньше. Так, Японии для этого понадобилось около 70-100 лет (с 60-х гг. XIX в. по 1930-е гг. и окончательно в 1960-е гг., когда ее приняли в ОЭСР), а Южной Корее – около 40-50 лет (с начала 1950-х гг. до 1990-х гг. текущего столетия, когда Республика Корея вступила в ОЭСР). Правда, и обратный процесс идет

также быстро: в России за 1990-е гг. ВВП на душу населения по паритету покупательной способности сократился почти в 2 раза – с 6930 долл. в конце 1980-х гг. до примерно 3800 долл. в 1998 г. (по более современным оценкам Госкомстата России, – с 12000 до 6700 долл.). Ситуация значительно выправилась лишь в начале 2000-х годов.

Интенсификация процессов уменьшения/увеличения разрыва в уровнях развития произошла за счет ускорения темпов роста экономики в расчете на душу населения в последние 100-200 лет. На протяжении почти всей истории человечества рост экономики едва превышал рост населения. Однако в последние столетия он стал ускоряться. Среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения ныне развитых стран составляли в XVIII в. около 0,3-0,6%, в XIX и начале XX в. они достигли (в отдельные десятилетия) 1,7%, а затем упали в результате двух мировых войн и кризиса 1930-х гг., но во второй половине XX в. вновь возросли до 2,6% (пик был достигнут в 1960-е гг.). В этом историческом «рывке» наряду с европейскими государствами приняли участие и неевропейские страны, которые в первой половине XIX в. еще были феодальными (Россия, Япония) или странами переселенческого капитализма (Северная Америка, Австралия и Новая Зеландия, Южная Африка, затем Израиль).

В результате тот сравнительно небольшой разрыв в уровнях социально-экономического развития, который существовал между Европой и остальным миром еще 200 лет тому назад, превратился в огромный разрыв между развитыми и развивающимися странами. Разница между ними в объеме ВВП/ВНП на душу населения по ППС почти отсутствовала в 1750 г., но в 1860 г. уже составляла почти 2 раза, в 1950 г. достигла 5,8 раз и в 1996 г. равнялась примерно 6,6 раза.

Успехи и неудачи в преодолении разрыва. В конце XX – начале XXI в. разрыв между развитыми и развивающимися странами, если исходить из темпов роста ВВП в расчете на душу населения, в целом не увеличивается (хотя в одних регионах отставание возрастает, например, в Африке, а в других - оно

сокращается, например, в Юго-Восточной и Южной Азии) и даже имеет тенденцию к сокращению. Это подтверждается уменьшением разрыва между развитыми и развивающимися странами по другим показателям: продолжительности предстоящей жизни, грамотности взрослого населения, потребления калорий, детской смертности.

Однако это происходит преимущественно за счет очень быстрого прогресса в подгруппе новых индустриальных стран (в том числе потенциальных). В то же время для наименее развитых стран характерным остается дальнейшее увеличение их отставания от развитых государств (по объему ВВП на душу населения, потреблению калорий, детской смертности). В этих странах в 1980-начале 2000-х гг. фактически происходила экономическая катастрофа (стимулированная жестокой засухой в странах южнее Сахары), выразившаяся в долговременном падении темпов экономического роста ниже темпов прироста населения.

Что касается новых индустриальных стран, то некоторые из них продемонстрировали в течение длительного периода такие темпы экономического роста, которые ранее не наблюдались в мире. Превратившиеся сейчас в развитые страны Южная Корея и Сингапур имели в 1965 – 1980 гг. среднегодовые темпы роста ВВП в расчете на душу населения соответственно 7,3 и 8,3%, а в последующие полтора десятилетия – 8,2 и 6,1%. Путь, проложенный Японией, был повторен ими с еще большей скоростью. На этот путь вступило и нынешнее поколение новых индустриальных стран Азии и Латинской Америки.

Экономический кризис конца 1980-х – начала 1990-х гг. в постсоциалистических странах Центральной и Восточной Европы (трансформационный спад, связанный с началом радикальных экономических реформ) закончился, и большинство из этих стран имеет ощутимый рост ВВП на душу населения. Однако в большинстве стран – членов СНГ экономический кризис перерос в экономическую катастрофу – снижение ВВП по продолжительности и размерам достигло невиданных в современной истории

масштабов.

Таким образом, высокие темпы экономического роста, характерные для последних десятилетий, дали возможность ряду стран ликвидировать свое отставание от развитых стран и стать членами этой группы. Однако этот путь был достаточно сложным и сопровождался срывами. Так, финансовый кризис 1997 – 1999 гг. затормозил экономический рост большинства новых индустриальных стран.

Россия: попытки преодоления отсталости. В некоторых странах предпринималось много таких попыток. В России первая попытка была предпринята еще Петром I. Однако стремление догнать развитые страны без изменения социально-экономической системы принесло лишь частичный успех в начале XVIII в., а затем возникло отставание, которое особенно нарастало в первой половине XIX в.

Вторая попытка была предпринята после реформы 1861 г., половинчатой и растянувшейся на четверть века, но так и не завершившейся переходом от традиционной (феодальной в случае России) системы к рыночной. Начавшийся с середины 1880-х гг. быстрый рост экономики, ставшей уже преимущественно рыночной, составил в последующие тридцать лет в среднем 1,75% в год в расчете на душу населения (против 1,6% на Западе). В результате Россия медленно, но все же сокращала свое отставание от Запада по уровню развития.

Мировая и гражданская войны, последовавшие за ними послевоенное восстановление и НЭП стали периодом еще одной системной реформы, но уже по переходу от рыночной к административно-командной экономике. Вслед за ней была предпринята третья попытка преодолеть разрыв в уровнях развития, но уже в рамках другой социально-экономической системы. Частично эта попытка удалась, так как стране тяжелейшими усилиями удалось добиться за 1928 – 1955 гг. (исключая 1941 – 1950 гг.) среднегодовых темпов прироста ВВП в расчете на душу населения в размере 4,1%. Однако последовавшее затем сокращение темпов экономического роста, упавших в 1970 – 1980-е гг. до уровня ниже, чем в развитых странах, не позволило до конца реализовать и эту

попытку. «Перестройка» конца 1980-х – начала 1990-х гг. обратно в русло рыночной экономики создает предпосылки для новой попытки ликвидировать разрыв в уровнях развития между Россией и развитыми странами, однако, как и предыдущие «перестройки», это все периоды медленного или отрицательного экономического роста, лишь закладывающего предпосылки для возможного будущего рывка. Нынешняя «перестройка» особенно сильно сказалась на динамике экономического роста, снизив ВВП на душу населения в России в 1990-е гг. на 45%. В ряде других стран – членов СНГ размеры этой экономической катастрофы оказались еще больше, но в некоторых они были несколько меньше (Узбекистан, Белоруссия).

Менее драматичным и более коротким был спад, связанный с переходом к другой экономической системе (трансформационный спад), для большинства стран Центральной и Восточной Европы, которые достаточно быстро восстановили свой дореформенный экономический объем ВВП на душу населения.

Модели догоняющего развития. Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется догоняющим развитием. Широко известны две модели догоняющего развития: импортозамещающая и экспортоориентированная.

Базирующаяся фактически на меркантилистской теории, импортозамещающая модель в полном объеме сложилась вначале в послереволюционной России, затем в других социалистических государствах, а также в крупных странах Латинской Америки и Азии (Аргентине, Бразилии, Мексике, Индии, Пакистане). Частично этой модели придерживались в 1930-1940-е гг. и многие развитые страны.

Суть данной модели заключается в протекционизме по отношению к большинству отраслей национальной экономики, часто подкрепленном государственной монополией внешней торговли и неконвертируемостью национальной валюты. Протекционизм благоприятствует развитию импортозамещающих отраслей, монополия (полная или частичная) внешней

торговли также ослабляет конкуренцию отечественным товарам со стороны иностранных, а неконвертируемость национальной валюты препятствует вывозу национального капитала, концентрируя его во внутренних капиталовложениях.

Данная модель способствует созданию многоотраслевой экономики, включая самые современные производства. Однако на практике сокращается лишь импорт потребительских товаров, а импорт инвестиционных товаров растет, увеличивается дефицит конвертируемой валюты и, главное, многие новые (и даже старые) отрасли национальной экономики оказываются неконкурентоспособными на мировом рынке, так как создавались или привыкли к «тепличным» условиям протекционизма.

Экспортноориентированная модель сложилась еще в прошлом веке в наиболее развитых странах (примером может быть пионер индустриализации и свободы внешней торговли – Великобритания). Ориентация создаваемых отраслей преимущественно на внешний рынок с самого начала заставляла их поддерживать высокую конкурентоспособность, которая еще больше усиливалась, если страна имела небольшие (или нулевые) ввозные пошлины. Подобная экспортная ориентация могла сочетаться с активным привлечением к экспортному производству иностранного капитала, особенно если в стране были невысокие налоги, политическая и социальная стабильность и иностранному капиталу предоставлялись льготы. Однако во многих странах модель экспортноориентации включала и элементы импортозамещения, так как в ряде экспортноориентированных отраслей сохранялись высокие ввозные пошлины.

Успешное использование экспортноориентированной модели, точнее, одной из ее модификаций (ориентация на экспорт, но без свободы доступа конкурирующих товаров и капиталов на внутренний рынок) Японией, а затем Южной Кореей подтолкнуло Китай и другие крупные страны Азии и Латинской Америки применить эту модель у себя. Однако максимально ее использовали (причем скорее в чистом, а не в модифицированном виде) те

новые индустриальные страны, средние и малые размеры которых с самого начала не позволяли им создавать многоотраслевую экономику. Прежде всего, это относится к таким космополитическим городам – государствам, как Сингапур и Гонконг. Несмотря на проблемы, вытекающие из усиления их участия в мировой экономике, страны, использовавшие экспортоориентированную модель развития, продемонстрировали ее преимущества, выразившиеся, прежде всего, в их высоких темпах экономического развития.

Цикличность экономического роста. Попыткам преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития препятствуют многие обстоятельства, и не в последнюю очередь – сохраняющаяся цикличность в темпах роста мировой экономики. Хотя за последние три десятилетия среднегодовой темп роста ВВП мира составил 3,7% (в том числе 3,2% в 1990-е гг.), он резко снижался в 1974 – 1975, 1989 – 1983, 1990 – 1991, 1998 – 1999 и 2008 – 2009-е гг. Последний мировой экономический кризис особенно сильно сказался на России.

2. Перегруппировка стран мира и изменение соотношения сил

Еще в середине XVIII в. ведущими по экономической мощи (если ее измерять объемами производства готовых изделий) были две крупные древние цивилизации: Китай и Индия. На них приходилось соответственно 1/3 и 1/4 продукции обрабатывающей продукции мира, тогда как на Запад – менее 1/5 (см. табл. № 3).

К 1913 г. ситуация радикально изменилась: Китай и Индия выпускали соответственно 3,6 и 1,4% этой продукции, тогда как Запад - 81,6%. Доля России и стран Центральной и Восточной Европы также увеличилась за это время, хотя и не столь значительно (в 1,5 раза), достигнув 8,2%. Доля Японии продолжала колебаться в пределах 2,46-3,8%. Что касается остальных стран, т.е. развивающихся (без Китая и Индии), то их доля резко упала – с 15,7 до 2,5%.

Доля различных стран в мировом производстве готовых изделий (%):

Страны, регионы	1750 г.	1800г.	1860 г.	1913 г.	1938 г.	1953 г.
Запад	18,2	23,3	53,7	81,6	78,6	74,6
Япония	3,8	3,5	2,6	2,7	5,2	2,9
Китай	32,8	33,3	19,7	3,6	3,1	2,3
Индия (включая Пакистан)	24,5	19,7	8,6	1,4	2,4	1,7
Россия (СССР) и страны Центральной и Восточной Европы	5,0	5,6	7,0	8,2	9,0	16,0
Прочие	15,7	14,6	8,4	2,5	1,7	2,5

За последующие сорок лет картина опять изменилась, и в 1953 г. она выглядела так: доля Запада сократилась до 74,6%, прежде всего, за счет того, что в мировом производстве резко увеличилась доля СССР и его центрально- и восточноевропейских союзников. «Советское экономическое чудо» сделало СССР второй в мире державой по экономической мощи. Доля всех остальных стран по сравнению с 1913 г. мало изменилась.

Позиции развитых стран. Эти страны оказались потесненными и во второй половине XX в. На протяжении большей части послевоенного времени группа развивающихся стран имела более высокие темпы прироста ВВП по сравнению с развитыми странами. Такие же темпы демонстрировала в целом и группа стран с переходной экономикой (ранее – социалистических): даже огромный спад производства в большинстве из них в 1990-е гг. был перекрыт рекордными темпами прироста ВВП в Китае и Вьетнаме. В результате вес этих двух групп стран в мировой экономике вырос, а развитых стран – упал до 52,7% (по данным МВФ на 1998 г. – до 55%).

Не менее радикальные изменения произошли и внутри самой группы развитых стран. В группе развитых стран сложились как бы три полюса: Европейский союз (20% мирового ВВП по ППС), НАФТА (24%) и Япония (7%). У каждого члена этой триады есть своя экономическая периферия, которая ориентируется на экономические связи именно с этим экономическим центром. Для ЕС это остальные страны Европы и всего Средиземноморья, а

также бывшие европейские колонии (в первую очередь это 69 стран АКГ - Азии, Карибского моря и Тихого океана, заключивших особые соглашения с ЕС). Для НАФТА это, прежде всего, все остальные страны Америки, для Японии – страны Восточной и Юго-Восточной Азии, но прекратившийся быстрый рост Японии усилил соперничество со стороны Китая за сферы влияния в этом регионе.

Группа развивающихся стран. Эта группа стран весьма заметно увеличила свой вес в мировой экономике – с 21,7 до 31,4% (поданным МВФ - до 28%). Очень высокие темпы экономического роста демонстрировали новые индустриальные страны. Возможно, что в будущем в эту группу твердо войдут и такие огромные страны, как Бразилия и Индия, на которые уже сейчас приходится соответственно 3 и 4% мирового ВВП. В будущем увеличение экономической динамики этих гигантов может существенно изменить соотношение сил в мировой экономике. Но одновременно вот уже третье десятилетие ухудшается положение в мире наименее развитых стран, особенно стран Тропической Африки. Что касается другой подгруппы третьего мира – стран-энергоэкспортеров, хотя они и увеличили свою долю в мировом ВВП, но перспективы их дальнейшего развития сильно зависят от того, как будут складываться мировые цены на энергоносители.

Страны с переходной экономикой. Драматично в 1980 – 1990-е гг. шли изменения в группе стран с переходной экономикой. Катастрофическое сокращение ВВП в странах-членах СНГ отбросило эту подгруппу стран настолько сильно назад.

В подгруппе стран Центральной и Восточной Европы, включая Балтию, экономический рост начался уже в середине 1990-х гг., и постепенно большинство этих страны восстановили свои позиции в мировом хозяйстве, но уже как члены ЕС.

Но наибольшие изменения, особенно в последние двадцать лет, претерпела экономическая мощь главной страны с переходной экономикой – Китая. За это время его доля в мировом ВВП возросла примерно в 3 раза. Доля

ВВП Китая в мировом ВВП выросла с 5% в 2005 году до 9,5% в 2010 году. Китай превратился во вторую по экономической мощи державу мира, обогнав в самом конце 1980-х гг. СССР, а уже в начале 2010-х гг. Китай вышел на второе место в мире по объему ВВП.

Перспективы изменения соотношения сил в мировой экономике. Уже в конце 1980-х – начале 1990-х годов прошлого века начал складываться каркас многополярного мира, который в ближайшей перспективе укрепитя и станет более совершенным. Эпоха господства сверхдержав, а сегодня к ним относится только США, окончательно завершится. Действительно, Америка всегда выставляла благоприятную для себя систему (включая экономику, финансы, права человека и т.д.) в качестве мирового стандарта и навязывала ее другим странам. Однако время, когда она внедряла свои правила в такие организации, как МВФ, Всемирный банк, ВТО и даже ООН и благодаря этому фактически управляла остальным миром, безвозвратно уходит.

Полюса новой структуры мира составят, по всей видимости, США, Европейский союз, Китай, Россия и Япония, именно они будут играть как минимум до середины наступившего столетия руководящую роль в решении международных вопросов. Достижение баланса между полюсами, а следовательно, и благополучия в мире возможно за счет их взаимоскоординированности. Ключевые моменты – мирное сосуществование, взаимозависимость, взаимовыгода и взаимоблагоприятствование – позволят значительно снизить вероятность трений и разногласий.

В будущем экономическим центром мира может стать Восточная и Юго-Восточная Азия (Китай, Япония, Южная Корея, новые развитые и новые индустриальные страны), на которые уже сейчас приходится 30% мирового ВВП, т.е. больше, чем его производят в Европе или Северной Америке, причем роль экономического лидера здесь переходит от Японии к Китаю. Позиции этого региона усиливаются также из-за того, что он становится центром притяжения соседних регионов с потенциально высокими темпами роста – Южной Азии, Северной Америки, Латинской Америки, Австралии и Океании

и, возможно, России. Этот огромный макрорегион мира называют Азиатско-Тихоокеанским. Вероятно, что в первые десятилетия XXI в. события, которые будут происходить здесь (а не в Европе и Северной Америке, как в XIX в.), определят ход экономического развития мира.

Тема 6. Интернационализация, глобализация, регионализация, транснационализация хозяйственной жизни

Лекция 6

Аннотация. Уровень участия страны в мировой экономике. Интернационализация. Глобализация. Регионализация. Особенности регионализации по странам и формам внешнеэкономических связей. Транснационализация хозяйственной жизни. Международная экономическая интеграция и ее значение в мировом хозяйстве. Теория международной экономической интеграции. Предпосылки международной экономической интеграции.

Основные формы и механизм формирования процесса международной экономической интеграции. Этапы становления интеграции: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз. Последствия для стран участниц дальнейшего развития экономической интеграции.

Западно-европейская экономическая интеграция. Этапы становления и развития Европейского Союза. Характеристика основных региональных интеграционных объединений в мировой экономике (НАФТА, МЕРКОСУР, АТЭС, АСЕАН и др.). Проблемы и пути их решения во взаимоотношениях России с региональными интеграционными объединениями.

Международные корпорации и их признаки. Основные подходы к классификации международных корпораций. ТНК и их роль в мировой экономике. Структура ТНК. Источники эффективной деятельности ТНК.

Теоретические концепции возникновения ТНК. Эволюция ТНК в мировой экономике.

Причины транснационализации деятельности фирм. Особенности деятельности современных ТНК в мировом сообществе. Отраслевая структура производства ТНК. Типы ТФПГ в развитых странах мира: ФПГ США, суданы Японии, чейболи Южной Кореи, ФПГ Германии. Основные формы организации внешнеэкономической деятельности ТНК.

Российские транснациональные ФПГ. Специфика размещения и функционирования зарубежных компаний на российском рынке.

Ключевые слова. интеграция, развитие, корпорации, структуры, основные формы организации.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;

2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.

3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Фейгин Г.Ф. Национальные экономики в эпоху глобализации: перспективы России. – СПб.: Изд-во СПбГУП, 2008.

2. Мировая экономика: учеб. для вузов/ под ред. В. К. Ломакин. – М.: ЮНИТИДАНА, 2007. – 671с

Глоссарий:

Интеграционное объединение – это экономическая (хозяйственная, в ряде случаев и политическая) группировка, создаваемая для регулирования интеграционных процессов между странами – участницами.

Мировой финансовый рынок представляет собой совокупность финансово-кредитных институтов, перераспределяющих финансовые активы между продавцами и покупателями финансовых ресурсов, кредиторами и заемщиками.

Функционально мировой финансовый рынок – это совокупность кредитного, валютного рынков, рынков деривативов, страховых услуг, акций, которые подразделяются на более узкие рынки.

Основные участники мирового финансового рынка – транснациональные банки, ТНК институциональные инвесторы,

государственные органы и международные организации, осуществляющие размещение капиталов за рубежом и предоставление иностранных кредитов.

Под **институциональными инвесторами** понимаются пенсионные фонды, страховые компании, инвестиционные фонды и особенно совместные (взаимные) фонды (mutual funds), величина активов которых, например, в США на начало 1998г. составляла около 4 трлн. долларов.

Вопросы для изучения:

1. Какое название имеет ТНК?
2. Отличия открытой и закрытой экономики?
3. В чем заключаются функции ЗВР?

**Интернационализация, глобализация, регионализация,
транснационализация хозяйственной жизни**

1. Уровень участия страны в мировой экономике.

Термин «интернационализация хозяйственной жизни» означает участие страны в мировом хозяйстве. Уровень участия страны в мировом хозяйстве (уровень интернационализации национальной экономики) измеряется целым рядом показателей.

Прежде всего, это показатели участия в мировой торговле. Так, часто подсчитывают экспортную квоту, т.е. отношение экспорта к ВВП страны. Этот показатель нельзя трактовать как долю экспорта во всем объеме ВВП, потому что экспорт учитывается по ценам экспортируемых товаров и услуг, а ВВП - только по добавленной стоимости. Тем не менее величина экспортной квоты говорит о важности экспорта для национальной экономики. Часто экспортную квоту исчисляют только по экспорту товаров. Нередко также определяют импортную квоту, а иногда складывают экспорт и импорт и соотносят эту сумму с ВВП страны, называя полученную величину внешнеторговой квотой. Из других относительных показателей интернационализации на базе внешней торговли нередко определяют долю импорта в розничном товарообороте. Наконец, иногда сопоставляют долю страны в мировом экспорте с ее долей в

мировом ВВП по паритету покупательной способности, чтобы определить, насколько активно страна участвует в международной торговле. Важны и абсолютные показатели интернационализации, например, стоимостной объем экспорта товаров и услуг на душу населения.

При анализе уровня участия страны в мировом хозяйстве необходимо обращаться не только к международной торговле, но и международному движению факторов производства. Так, показателями участия страны в международном движении капитала являются объем накопленных зарубежных капиталовложений в стране по отношению к ее ВВП; объем накопленных в стране иностранных инвестиций по отношению к ее ВВП; доля иностранного капитала в ежегодных инвестициях страны; объем внешнего долга страны по отношению к ее ВВП и объем платежей по обслуживанию этого долга по отношению к поступлениям от экспорта товаров и услуг. Показателями участия страны в международном движении других факторов производства могут быть доля иностранной рабочей силы в общей численности занятых или численность занятой за рубежом отечественной рабочей силы, доля иностранных патентов и лицензий в общей численности зарегистрированных в стране патентов и лицензий, размеры экспорта и импорта технологии и управленческих услуг.

2. Транснационализация хозяйственной деятельности.

Уровень транснационализации национальных экономик растет во многом в результате деятельности транснациональных корпораций (ТНК), по-другому называемых многонациональными корпорациями, международными монополиями. К ним относят хозяйственные структуры, которые включают родительские компании и их зарубежные филиалы. Родительской (материнской) называют ту компанию, которая частично или полностью контролирует активы других компаний за рубежом, для чего обычно ей нужно владеть не менее 10% их уставного капитала. Подобные фирмы называют зарубежными филиалами ТНК и подразделяют на дочерние компании (в них родительская компания владеет более 50% уставного капитала), ассоциированные (от 10 до 50% уставного капитала) и отделения (не являются

юридическими лицами).

В начале XX в. уже существовало немало ТНК. Однако массовым явлением, которое определяет ход экономического развития мира, ТНК становятся во второй половине XX в. К концу его насчитывается около 50 тыс. родительских компаний и примерно 300 тыс. зарубежных филиалов. Подавляющая часть родительских компаний размещается в развитых странах, намного меньше – в развивающихся и незначительная часть – в странах с переходной экономикой.

Несмотря на все более свободный доступ товаров на зарубежные рынки и широкие возможности выбора способов выхода на эти рынки (через внешнюю торговлю, передачу технологии), ТНК предпочитают прямые инвестиции. В этом случае они получают доступ к экономическим ресурсам (факторам производства) зарубежных стран, некоторые из которых имобильны или маломобильны (природные ресурсы, рабочая сила). Прилагая к ним свои собственные ресурсы (капитал, знания, предпринимательские способности), ТНК получают возможность в рамках всей планеты организовать ориентированную на наибольшую эффективность собственную производственную и сбытовую сеть.

В настоящее время ТНК, по оценке ряда экспертов, контролируют от 1/5 до 1/4 части мирового ВВП, а на торговлю между родительскими компаниями и их зарубежными филиалами приходится 1/3 мировой торговли. В результате ТНК становятся важной составной частью механизма мирового хозяйства, которая во многих случаях имеет собственные интересы, могущие совпадать или не совпадать с интересами других составных частей механизма мировой экономики – национальных экономик, интеграционных объединений, международных организаций. Отсюда часто настороженное отношение к ним со стороны не только стран, где размещены их зарубежные филиалы, но и стран, где расположены штаб-квартиры родительских компаний. Ведь собственные производственно-сбытовые сети ТНК не только содействуют развитию внешнеэкономической деятельности стран их происхождения и

размещения, но и нередко оказываются неподвластными государственному регулированию со стороны этих стран.

ТНК – это новая сила в мировой экономике, в настоящее время они являются главным двигателем интернационализации. Причем в современной внешнеэкономической деятельности доминирует уже не внешняя торговля, а организация производства и сбыта товаров и услуг непосредственно на зарубежных рынках. Ведь объем организованных таким образом продаж (т.е. продаж зарубежных филиалов) превышает объем мирового экспорта товаров и услуг (соответственно 9,5 и 6,4 трлн долл.), а сам по себе мировой экспорт все больше становится внутрифирменной торговлей между различными подразделениями ТНК. Можно сделать вывод, что деятельность ТНК все больше превращает мировое хозяйство в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний.

3. Регионализация и интеграция.

Интернационализация, перерастающая в глобализацию, превращает весь мир в поле деятельности ТНК. Однако статистика показывает, что не только национальные, но и транснациональные компании тяготеют в своей внешнеэкономической деятельности к соседним странам. Подобная ориентация страны на свой и соседние регионы мира называется регионализацией.

Регионализацию международных отношений необходимо рассматривать в контексте глобализации. В подходах к анализу этих двух процессов нет единства. Одни считают регионализацию составной частью глобализации, другие воспринимают ее как альтернативу. В конце XX в. попытки универсализации глобального сообщества в неоднородном социальном времени стали сопровождаться усилением тенденций регионализации. Это вызвало повышенный интерес к геополитическим (геоэкономическим) концепциям «больших пространств». Для многих стало очевидным, что успешный поэтапный переход страны к рыночным отношениям и открытой экономике возможен на основе государственного контроля реформ, создания региональных таможенных и других союзов. Все больше осознается тот факт,

что только создание надгосударственных «больших пространств» является оптимальной моделью, способной эффективно реагировать на внешние и внутренние вызовы. В прошлом такими образованиями были империи, теперь их называют «государства-цивилизации».

Актуальность регионализации обусловлена современными тенденциями глобализации общественного развития, включая политику, экономику и культуру. В процессе глобализации трансформируются институты государственной власти. Часть государственных функций переходит на более высокий иерархический уровень – к всемирным и международно-региональным организациям, а также к ТНК. Одновременно наблюдается тенденция к расширению прав субнациональных территориальных общин – региональных, муниципальных и провинциальных. Таким образом, в международных отношениях в качестве самостоятельных субъектов выступают регионы. По этому пути идет Объединенная Европа, возможно, в будущем эта модель распространится шире, и вместо национальных государств в международных отношениях будут доминировать регионы. В правовых государствах с развитым гражданским обществом субнациональные общины уже стали самостоятельными игроками в мировой конкуренции, а их экономический потенциал сопоставим с крупными государствами, например, Калифорния в США или Бавария в Германии.

Выработка геостратегии или технологии реализации приоритетов регионального развития в многомерном коммуникационном пространстве особенно актуальна в условиях либерализации международных экономических отношений (совместное предпринимательство, внешнеэкономические связи, свободные экономические зоны, приграничное сотрудничество и др.).

Примером регионализации может быть внешняя торговля России. В 1997 г. на другие страны – члены СНГ приходилось около 22% российского экспорта и импорта товаров, на страны Европы – около 52% и на соседние азиатские страны, прежде всего, Китай, – около 8%. Таким образом, более 80% внешнеторгового оборота России приходится на соседние страны и регионы,

хотя наша страна активно торгует и со многими отдаленными странами мира (например, на США в указанный год приходилось более 6% внешнеторгового оборота России). Другим примером может быть Европейский союз, где на взаимные капиталовложения приходится более 55% всего ввоза и вывоза капитала (если судить по прямым инвестициям).

Особенности регионализации по странам и формам внешнеэкономических связей. Многие развивающиеся страны и государства с переходной экономикой в своих внешнеэкономических связях ориентируются на развитые страны, а не на своих соседей по региону (такие же развивающиеся или постсоциалистические страны, к тому же нередко небольшие по величине рынка). Так, во внешней торговле Африки доминирует Западная Европа (52% африканского экспорта в 1996 г.).

Особенно велики отклонения в международном движении капитала. Например, в экспорте товаров из США на другие американские страны приходится около 40%, а в экспорте прямых инвестиций – менее 1/3. Это связано с тем, что прямые инвестиции являются не только орудием сращивания экономик (как, например, взаимные капиталовложения в ЕС), но способом проникновения на те рынки, где рост экспорта товаров и услуг сталкивается с большими трудностями – высокими пошлинами, сильной конкуренцией и т.д. Еще более ярким примером могут быть портфельные инвестиции, ориентированные не на стратегию завоевания (удержания) зарубежных рынков, а на доходность зарубежных ценных бумаг с поправкой на их рискованность и ликвидность. Так, лишь 1/4 американских портфельных инвестиций за рубежом размещена в остальных странах Северной и Южной Америки.

Что касается регионализации остальных форм международных экономических отношений, то надо иметь в виду следующее. Валютно-расчетные отношения достаточно сильно привязаны к торговле товарами и услугами, меньше – к движению капитала. Поэтому характер регионализации внешней торговли страны – вывоза капитала и ввоза его – определяет характер регионализации ее валютно-расчетных отношений.

Примером может служить кризис японской иены в 1998 г., последовавший за экономическим кризисом в Восточной и Юго-Восточной Азии – главных регионах для японской внешней торговли и вывоза японского капитала.

Меньше регионализация проявляется в международной торговле знаниями. Центры производства и экспорта знаний расположены преимущественно в ведущих развитых странах. Поэтому, как и сто лет назад, покупатели знаний ориентируются на Западную Европу, Северную Америку, а в последние десятилетия – также на Японию.

Однако потоки международной миграции рабочей силы носят преимущественно региональный характер. Рабочая сила из Индии, Пакистана, Йемена и Египта мигрирует в основном в соседние арабские нефтедобывающие страны; поляки, турки, алжирцы, марокканцы и тунисцы - в соседнюю Западную Европу, латиноамериканцы – преимущественно в пределах своего региона или направляются в Северную Америку, а мигранты из СНГ направляются в основном в Россию.

Регионализация является базой для международной экономической интеграции. Этот термин означает процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей между их компаниями. Примером может быть стабильно идущее на протяжении всего XX в. усиление связей американских корпораций с канадскими и мексиканскими (многие из них являются филиалами американских ТНК) или бурный рост взаимосвязей между западноевропейскими компаниями в последние десятилетия.

Интеграционным объединением называют хозяйственную группировку, созданную для регулирования интеграционных процессов между ее странами-участницами. В настоящее время в мире насчитываются десятки интеграционных объединений. В развитых странах это в первую очередь ЕС и НАФТА, в развивающихся – МЕРКОСУР в Латинской Америке и АСЕАН в Юго-Восточной Азии, в странах с переходной экономикой – СНГ, в Азиатско-Тихоокеанском регионе – АТЭС.

В интеграционных объединениях активно могут участвовать страны с разным экономическим уровнем развития.

Наконец, как показывает положительный опыт региональной экономической интеграции, важной предпосылкой жизнеспособности интеграционных объединений является общность или близость культур их стран-участниц.

4. Либерализация хозяйственной жизни в мире.

Государственное регулирование экономики на протяжении большей части XX в. усиливалось. Однако в последние полтора-два десятилетия наметилась обратная тенденция. Национализация сменилась приватизацией, государственный контроль над ценами ослабевает, субсидирование отдельных отраслей снижается, а деятельность транснациональных корпораций все меньше поддается государственному регулированию.

Процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности называется либерализацией экономической деятельности (дерегуляцией, экономической либерализацией). Различают внутри- и внешнеэкономическую либерализацию.

Особенности внутриэкономической либерализации в различных группах стран мира. Внутриэкономическая либерализация бурно проходила в 1980 – 1990-е гг. в странах с переходной экономикой, где суть экономической трансформации сводилась к переходу от государственного регулирования и государственной собственности к преимущественно рыночному регулированию и частной собственности. В этой группе стран роль государства в жизни общества снижалась, если судить по доле государственных расходов в ВВП.

В то же время не следует считать, что снижение государственных расходов относительно ВВП обязательно означало радикальное ослабление государственных институтов регулирования экономики в этих группах стран. Отказываясь от прямого владения и регулирования отраслей национальной экономики, их массового кредитования и субсидирования, установления цен и заработной платы, государство сосредотачивалось на разработке и особенно на

проведении в жизнь рыночного законодательства (в том числе на защите прав участников хозяйственных сделок, акционеров и вкладчиков), борьбе с экономической преступностью и собирании налогов, борьбе с дефицитом госбюджета и инфляцией, поддержании курса национальной валюты и разумного уровня внутренней и внешней задолженности, т.е. активно занималось не прямым, но косвенным экономическим регулированием. Чрезмерное ослабление занимающихся этим государственных институтов могло обернуться слабой рыночной инфраструктурой, большой теневой экономикой и экономической преступностью, слабым общественным порядком в целом, что и показывает пример России и ряда других стран – членов СНГ.

Что касается развитых стран, то доля государственных расходов в ВВП здесь продолжает, хотя и медленно, расти. Увеличение доли государственных расходов идет за счет расходов на науку и социально-культурные отрасли (образование, здравоохранение, социальное обеспечение и т.д.). Одновременно в ряде сфер и отраслей роль государства уменьшается, так как приватизируются предприятия государственного сектора, сокращается или прекращается вообще государственное регулирование рынков отдельных товаров и услуг.

Относительно развитых стран можно сделать вывод, что в тех сферах, где роль государства была чрезмерной, она уменьшается, а там, где оказалась недостаточной, – возрастает. В результате, во-первых, государственные расходы все больше переключаются на социально-культурные отрасли и науку, т.е. главные отрасли постиндустриальной экономики; во-вторых, государство все меньше использует в экономике прямые рычаги регулирования, к тому же требующие больших расходов (государственная собственность, государственные инвестиции и субсидии), и все больше прибегает к косвенным рычагам (особенно рычаги денежно-кредитной и налоговой политики).

В целом по мере упрочения рыночной экономики и превращения ее в постиндустриальную государственное регулирование внутрихозяйственной жизни во всех трех группах стран становится более либеральным. Так, начавшаяся в 1980-е гг. в развитых странах волна приватизации (т.е. продажи

или передачи на различных условиях государственной собственности частным хозяйствующим субъектам) в настоящее время охватила большинство развивающихся и постсоциалистических стран. В мире приватизируются, прежде всего, такие отрасли производственной инфраструктуры, как производство и распределение электроэнергии, телекоммуникации, финансовая сфера.

Внешнеэкономическая либерализация в различных регионах мира. В развитых странах внешнеэкономическая либерализация начала сменять внешнеэкономический протекционизм как главное направление во внешнеэкономической политике еще в 1950 – 1960-е гг. Если взять такой традиционный инструмент внешнеторгового регулирования, как таможенные пошлины, то можно убедиться, что развитые страны снизили уровень своего таможенного обложения после Второй мировой войны в несколько раз.

В последние два-три десятилетия активно идет процесс либерализации международного движения капитала, который охватил развитые страны, в результате чего в них полностью либерализован не только ввоз, но и вывоз капитала. В этой группе стран практически полностью либерализованы и валютно-расчетные отношения, а сохраняющийся валютный контроль используется преимущественно в целях получения статистических данных о движении валюты и состоянии расчетов с внешним миром.

В развивающихся странах и государствах с переходной экономикой внешнеэкономическая либерализация началась намного позже (за исключением некоторых небольших стран, где уровень либерализации традиционно был высоким) – после краха модели импортозамещения. По этой причине, а также из-за желания использовать протекционистские таможенные пошлины для защиты своих неконкурентных на мировом рынке отраслей уровень тарифных ставок здесь остается выше, чем в развитых странах, превышая в ряде случаев 20-30%.

Сочетание либерализации и протекционизма во внешнеэкономической политике. Говоря о тенденции к внешнеэкономической либерализации,

особенно во внешней торговле, надо учитывать растущий противовес ей в виде нетарифных ограничений. Квотирование импорта, антидемпинговое законодательство, правила оформления и оценки импортных товаров, технические стандарты и санитарные нормы для них являются часто более эффективным барьером на пути импорта, чем таможенные пошлины. В начале 90-х гг. под них подпадало 18% ввозимых в развитые страны товаров, особенно продовольствия, текстиля и транспортных средств. В сочетании с тарифным регулированием это дает возможность осуществлять гибкие протекционистские меры по отношению к некоторым отраслям и сферам. Нельзя забывать и о том, что во всех странах (даже развитых) для иностранного капитала существуют закрытые или ограниченные для его приложения отрасли и сферы, особенно это относится к оборонной промышленности, транспорту и многим другим отраслям сферы услуг. Можно сделать вывод, что во внешнеэкономической политике даже развитых стран либерализация сочетается с протекционизмом, хотя в этом сочетании преобладает первая.

Понятие открытой и закрытой экономики. Открытая экономика – это такое национальное хозяйство, где иностранным хозяйствующим субъектам открыт доступ на большинство рынков и в большинство отраслей и сфер; в закрытой экономике большинство рынков, отраслей и сфер для них закрыто. Однако в мире почти нет полностью открытых, т.е. полностью либерализованных экономик, за исключением нескольких небольших государств. Поэтому нередко говорят о более открытых или менее открытых экономиках. Так, российская экономика более открыта, чем китайская, если судить по уровню тарифных ставок на импортные товары, доле импортных товаров на внутреннем рынке, либеральности валютно-расчетных отношений и другим показателям.

В тех случаях, когда протекционизм явно преобладает над либерализмом во внешнеэкономической деятельности, говорят о закрытой экономике. В мире стран с такой экономикой осталось немного. Это объясняется тем, что, как доказал мировой опыт, существует высокая корреляция между уровнем

внешнеэкономического либерализма и темпами экономического роста. Расчеты по 117 странам мира, проведенные экономистами Гарвардского университета, показали, что там, где в последнюю четверть века проводилась политика закрытой экономики, среднегодовой прирост ВВП в расчете на душу населения составил 0,7%, а там, где придерживались политики открытой экономики, ВВП на душу был в пять раз выше.

Тема 7. Финансовые ресурсы мира

Лекция 7

Аннотация. Виды финансовых ресурсов. Мировые рынки капитала. Участники мирового финансового рынка. Мировые финансовые центры. Возникающие рынки капитала. Мировой валютный рынок. Мировой рынок деривативов. Мировой кредитный рынок. Мировой рынок банковских кредитов. Евродоллары. Оффшоры. Мировой рынок акций. Фондовые биржи мира.

Ключевые слова. финансовые ресурсы, капитал, рынок.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Мировой финансовый рынок и интересы России. – М.: Наука, 2006.
2. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. / Под ред. Л.Н.Красавиной. – М.: Финансы и статистика, 2007.

Глоссарий:

Финансовые ресурсы мира - это совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров мира.

Вопросы для изучения:

1. Что понимается под «финансовые ресурсы мира»?
2. В чем заключается финансовые центры на периферии мирового хозяйства?

Финансовые ресурсы мира

Капитал как экономический ресурс подразделяется на реальный и денежный. Реальный капитал – это средства производства и товарные запасы. Денежный капитал, или капитал в денежной форме, представляет собой финансовые ресурсы (финансовые активы, финансы).

Финансовые ресурсы принадлежат частным лицам, компаниям, национальным и международным организациям, государствам. Они неравномерно распределены между странами и поэтому постоянно перемещаются между ними. Это движение финансовых активов принимает форму международного движения капитала. Одновременно часть финансовых ресурсов занята в обслуживании платежей, возникающих в ходе международной торговли товарами и услугами, передачи знаний (технологии) и международной миграции рабочей силы. Это движение финансовых активов в мире принимает форму международных валютно-расчетных отношений.

Подобное разделение движения финансовых ресурсов (активов) на две формы международных экономических отношений (международное движение капитала и международные валютно-расчетные отношения) во многом условно и применяется скорее для аналитических целей. На практике это выглядит как финансовые (денежные) потоки через национальные границы.

Понятие финансовых ресурсов мира и их структура. По широкому определению, финансовые ресурсы мира (мировые финансы) – это совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров мира. По узкому определению, это только те финансовые ресурсы, которые используются в международных экономических отношениях, т.е. отношениях между резидентами и нерезидентами. Граница между широким и узким определениями все больше размывается по мере глобализации мировых финансов. Далее термин “финансовые ресурсы мира” будет использоваться преимущественно в его узком значении.

Финансовые ресурсы мира находятся преимущественно в движении,

перераспределяясь между различными участниками международных экономических отношений. Часть из них попадает в золотовалютные резервы (ЗВР), часть предоставляется за рубеж на льготных условиях в виде помощи, но основная масса покупается и продается на мировом финансовом рынке (мировых рынках капитала).

Основная масса финансовых ресурсов мира сосредоточена в развитых странах. Частные лица, компании, организации и правительства этих стран владеют основной частью золотовалютных резервов мира; именно их финансовые средства обращаются на мировом финансовом рынке и в основном являются главными источниками финансовой помощи в мире.

Мировой финансовый рынок представляет собой совокупность финансово-кредитных организаций, которые в качестве посредников перераспределяют финансовые активы между кредиторами и заемщиками, продавцами и покупателями финансовых ресурсов.

Мировой финансовый рынок можно рассматривать под разными углами зрения. С функциональной точки зрения его можно разбить на такие рынки, как валютный, деривативов, страховых услуг, акций, кредитный, а эти рынки в свою очередь подразделяются на еще более узкие, как, например, кредитный рынок – на рынок долгосрочных ценных бумаг и рынок банковских кредитов. Часто все операции с финансовыми активами в виде ценных бумаг объединяют в фондовый рынок как рынок всех ценных бумаг, но чаще под ним подразумевают только рынок акций.

С точки зрения сроков обращения финансовых активов мировой финансовый рынок можно разделить на две части: денежный рынок (краткосрочный) и рынок капитала (долгосрочный). Краткосрочный характер значительной части мирового финансового рынка делает его подверженным приливам и отливам финансовых средств. Более того, существуют финансовые активы, которые нацелены на пребывание на денежном рынке с одной только целью – получение максимальной прибыли, в том числе за счет целенаправленных спекулятивных операций на денежном рынке. Подобные

финансовые средства часто называют «горячими деньгами». В период финансового бума они особенно активно перетекают между финансовыми центрами, а также между этими центрами и периферией, а в периоды финансовых кризисов и в их преддверии быстро возвращаются обратно.

Границы между различными сегментами мирового финансового рынка размыты, и без особых затруднений возможна переориентация значительной части финансовых ресурсов мира с одних его частей на другие. В результате, например, усиливается взаимосвязь между валютными курсами (определяются прежде всего ситуацией на валютном рынке), банковским процентом (определяется ситуацией на рынке долговых ценных бумаг) и курсом акций в разных странах мира. Все это приводит к тому, что, с одной стороны, финансовый рынок мира нестабилен и, как полагают многие экономисты, эта нестабильность нарастает, с другой стороны, когда растет глобализация финансовых ресурсов мира, потрясения на одних финансовых рынках все больше сказываются на финансовых рынках других стран. Масштабный отток краткосрочного капитала способен спровоцировать финансовый кризис во многих странах. Это продемонстрировал финансовый кризис, начавшийся летом 1997 г. в Юго-Восточной Азии, а затем охвативший Россию и ряд государств Латинской Америки.

Основные участники мирового финансового рынка. Главными агентами мирового финансового рынка являются транснациональные банки, транснациональные компании и так называемые институциональные инвесторы. Но немалую роль играют и государственные органы, и международные организации, осуществляющие размещение или предоставление своих займов за рубежом. На мировых рынках капитала действуют также физические лица, но в основном опосредованно, преимущественно через институциональных инвесторов.

В число институциональных инвесторов включают такие финансовые институты, как пенсионные фонды и страховые компании (из-за значительной величины временно свободных средств они весьма активны в покупке ценных

бумаг), а также инвестиционные фонды, особенно взаимные (совместные фонды). О величине активов институциональных инвесторов говорит тот факт, что в США она значительно превышает величину всего ВВП, а в ЕС – приближается к величине общего ВВП. Подавляющая часть этих активов вложена в различные ценные бумаги, в том числе иностранного происхождения.

Одним из главных институциональных инвесторов в мире являются совместные (взаимные) фонды, особенно американские. Аккумулируя взносы своих пайщиков, преимущественно физических лиц среднего достатка, подобные фонды в США достигли колоссальных размеров.

Рост совместных фондов обусловлен переходом мелких вкладчиков от хранения своих сбережений преимущественно в банке к помещению их в более доходный финансовый институт - совместный фонд. Последний к тому же объединяет достоинства сберегательного банка и инвестиционных банков (инвестиционных компаний), которые вкладывают средства своих клиентов в самые различные ценные бумаги. Часть инвестиционных фондов создана для работы с иностранными ценными бумагами вообще или с ценными бумагами отдельных стран и регионов мира.

Мировые финансовые центры. Наиболее активно перелив финансовых ресурсов осуществляется в мировых финансовых центрах (финансовых центрах мира). К ним относят те места в мире, где торговля финансовыми активами между резидентами разных стран имеет особенно большие масштабы. Это, прежде всего, Нью-Йорк и Чикаго – в Америке; Лондон, Франкфурт, Париж, Цюрих, Женева, Люксембург – в Европе; Токио, Сингапур, Гонконг, Бахрейн – в Азии. В будущем мировыми финансовыми центрами могут стать и нынешние региональные центры – Кейптаун, Сан-Паулу, Шанхай и др. В мировые финансовые центры уже превратились некоторые оффшорные центры в бассейне Карибского моря – Панама, Бермудские, Багамские, Каймановы, Антильские и другие острова.

В мировых финансовых центрах сосредоточена основная масса активов

мирового финансового рынка. Это не только капитал страны базирования финансового центра, но и привлеченный сюда из других регионов мира капитал. Особенно это характерно для тех финансовых центров, которые расположены в небольших странах. Потеряв часто свою национальную окраску, этот космополитизированный капитал считает «своим домом» международные финансовые центры. Отсюда он в годы благоприятной мировой хозяйственной конъюнктуры устремляется не только в страны базирования таких центров, но и на периферию мирового финансового рынка.

К подобной периферии можно отнести развивающиеся страны и государства с переходной экономикой. Рынки капитала этих стран называют возникающими, или нарождающимися рынками, в отличие от рынков капитала в развитых странах. Крупнейшими из нарождающихся рынков капитала, если судить только по рыночной капитализации акций, являются в Европе рынки Польши, Чехии, Венгрии и России, в Азии – Индии, Индонезии, Южной Кореи, Малайзии, Таиланда, Тайваня, Филиппин и особенно Китая с Гонконгом, в Африке – Южно-Африканской Республики, в Латинской Америке - Аргентины, Бразилии, Венесуэлы, Мексики, Чили.

Мировой валютный рынок. В практике международной торговли и международного движения капитала, международной передачи технологии и международной миграции рабочей силы существуют различные способы перечисления средств из одной страны в другую: банковский перевод, банковский чек, переводной вексель, документарный аккредитив, документарная тратта, международный факторинг и др. В большинстве случаев эти расчеты осуществляются с обменом одной валюты на другую (отсюда их название – валютно-расчетные отношения). Подобный обмен происходит обычно на валютном рынке.

При этом часто одновременно заключаются сделки на будущий обмен валюты (с помощью деривативов, т.е. таких финансовых производных инструментов, как валютные фьючерсы, опционы, свопы и др.) в целях хеджирования, т.е. снижения рисков от возможного изменения обменных

курсов. Все большая часть этих сделок преследует цель просто получить прибыль от их проведения, а не застраховать возможные потери. Подобные сделки называются спекулятивными.

Осуществление в мире огромных объемов платежей в иностранной валюте и еще больших объемов спекулятивных валютных операций с деривативами приводит к тому, что величина валютного рынка очень велика и продолжает быстро расти.

Главными действующими лицами на валютном рынке и рынке деривативов являются коммерческие банки, действующие не только по поручению своих клиентов, но и самостоятельно, например, для изменения структуры своих активов или получения прибыли от спекулятивных операций, что было особенно характерно для российских банков в 1990-е гг.

Центральные банки также участвуют в деятельности валютных рынков, проводя валютные интервенции на национальных валютных рынках, т.е. продавая или покупая там валюту из государственных золотовалютных резервов. Подобные интервенции проводятся ими для воздействия на экономическую ситуацию в своей стране, но и для регулирования обменного курса. Ведь в большинстве стран этот курс является плавающим, т.е. определяется на основе спроса и предложения на национальную и иностранную валюты со стороны участников валютного рынка. Чтобы избежать сильных колебаний спроса и предложения (и соответственно колебаний обменного курса), центральный банк увеличивает / уменьшает этот спрос или предложение через валютные интервенции.

Торговля валютой и валютными деривативами ведется всюду, но в большей степени в мировых финансовых центрах. Если судить по всем видам операций по обмену валют, то на первом месте будет Лондон. Если судить по торговле валютными фьючерсами, являющейся самой распространенной операцией по обмену валют, то наибольший объем таких сделок приходится на Чикаго. В России основная масса валютных операций проводится в Москве, на Московской межбанковской валютной бирже (ММВБ).

Хотя в мире можно обменять любую одну валюту на другую (хотя и не всегда напрямую, а через третью валюту), однако обменные операции тяготеют к нескольким валютам мира, которые в данном смысле можно назвать ключевыми. Это, прежде всего, американский доллар, на который приходится около половины всех сделок с валютами. Соперником доллара стала европейская валюта евро, введенная в ЕС в оборот с 1999 г., заменившая с середины 2000 г. национальные денежные единицы большинства стран - участниц Европейского Союза, и частично заменила доллар в золотовалютных резервах других стран.

Мировой рынок деривативов. Деривативами (финансовыми деривативами) называют те финансовые инструменты, в основе которых лежат другие, более простые финансовые инструменты – акции, облигации, валюта. Наиболее распространенными видами деривативов являются опционы (дающие его обладателю право продать или купить определенные акции), свопы (соглашения об обмене денежными платежами в течение определенного периода времени), фьючерсы (контракты на будущую поставку, в том числе валюты по зафиксированной в контракте цене).

Рынок деривативов тесно связан с валютным рынком на основе обмена одной валюты на другую или ценных бумаг в одной валюте на другие. Основная часть этого рынка приходится на валютные фьючерсы и свопы, преимущественно краткосрочные, хотя есть и долгосрочные.

Мировой кредитный рынок. В силу очень большой величины этого рынка его чаще всего рассматривают по частям, анализируя мировой рынок долговых ценных бумаг и мировой рынок банковских кредитов.

Мировой рынок долговых ценных бумаг. На этом рынке обращаются такие ценные бумаги, как векселя и облигации (частные и государственные). Примером может быть российский рынок таких бумаг. Хотя подавляющую его часть составляют векселя различных негосударственных компаний, они не пользуются спросом со стороны нерезидентов, и поэтому этот сегмент российского рынка ценных бумаг слабо участвовал в деятельности мирового

рынка долговых ценных бумаг. Схожая картина и с облигациями российских компаний.

Но что касается долговых ценных бумаг российского правительства, то здесь ситуация вплоть до последнего времени была иной, особенно с государственными краткосрочными обязательствами (ГКО) – российским вариантом казначейского векселя, выпускавшегося партиями на срок в несколько месяцев под высокий процент для погашения внутреннего государственного долга. С конца 1996 г. на российский рынок государственных ценных бумаг были допущены нерезиденты, и вскоре их доля на этом рынке превысила 30%. Под влиянием финансового кризиса в Азии 1997 г. иностранные, а затем и российские владельцы «горячих денег» (российские банки) начали срочно выводить их с рынка ГКО. Не справляясь с оплатой резко возросших требований по погашению ГКО (ранее их основная масса переоформлялась в новые ГКО), российские власти в августе 1998 г. вначале прекратили выплаты по ГКО, а затем переоформили их в более долгосрочные государственные ценные бумаги.

На мировом рынке долговых ценных бумаг также заметное место занимают государственные ценные бумаги, а среди них американские как наиболее надежные. Причем в отличие от развивающихся стран и стран с переходной экономикой рынки государственных ценных бумаг в развитых странах устойчивы в силу большей стабильности экономик этих стран, их бюджетов и величины золотовалютных резервов, хотя и на этих рынках бывают приливы и отливы «горячих денег».

На мировом рынке долговых ценных бумаг на крупные суммы выпускаются также иностранные облигации, обычно в какой-либо одной зарубежной стране в ее национальной валюте, как, например, в течение десятилетий делало царское правительство во Франции. Выпускаемые так в США иностранные облигации называют Yankee bonds, Японии – Samourei bonds, Великобритании – Bulldog bonds, Швейцарии – Chocolate bonds.

Мировой рынок банковских кредитов. Этот рынок специализируется на различных финансовых ссудах, займах и кредитах. Заемщиками на нем выступают компании, банки, а также правительства разных стран (причем не только центральные, но и региональные, и даже муниципалитеты). Кредиторами на этом рынке выступают различные финансово-кредитные организации, преимущественно банки, но не только (например, трасты, фонды).

В рынке банковских кредитов нередко выделяют межбанковский рынок, на котором кредитные организации разных стран размещают друг у друга временно свободные ресурсы, в основном в виде краткосрочных депозитов, а также в виде текущих счетов и ссуд.

Мировой рынок банковских кредитов во многом, если не в основном, базируется на финансовых ресурсах, которые пришли из одних стран в банки других стран, обслуживают исключительно международные экономические отношения и поэтому потеряли свою национальную принадлежность. Это преимущественно средства в долларах и европейских валютах, находящиеся на депозитах в основном в Европе, а поэтому их называют евровалютами, или по имени главной валюты таких финансовых активов – евродолларами, хотя значительная масса этих космополитизированных (т.е. потерявших национальную принадлежность) валютных ресурсов обращается в финансовых центрах не только Европы, но и других регионов мира. Это широкое определение евродолларов, а в узком значении ими называют депозиты в той или иной валюте, размещенные за пределами стран своего происхождения.

Тот сегмент рынка банковских кредитов, на котором оперируют евродолларами, называют евrorынком (рынком евродолларов), а активных кредиторов на этом рынке – евробанками, берущиеся на нем займы – еврозаймами, выпускаемые на этом рынке ценные бумаги – евробумагами (еврооблигациями, евронотами) и т.д.

Главные причины возникновения и быстрого роста рынка евродолларов таковы. Во-первых, некоторые владельцы финансовых средств из-за политической, социальной и экономической нестабильности своих стран,

незаконности происхождения своих финансовых средств, стремления уйти от высоких национальных налогов предпочитают держать свои средства за рубежом и в наиболее надежных валютах мира. Во-вторых, сосредоточение крупных финансовых ресурсов в ключевых валютах в международных финансовых центрах создает возможность быстро и без боязни переводить громадные средства в различные точки мира.

Понятие офшорных центров. Особенно удобно это делать из офшорных центров (зон), т.е. территорий, где действуют налоговые, валютные и другие льготы для тех нерезидентов, которые базируют свои счета и фирмы на этих территориях, но осуществляют хозяйственные операции исключительно с другими странами.

Офшор (от англ. offshore – «вне берега») – финансовый центр, привлекающий иностранный капитал путём предоставления специальных налоговых и других льгот иностранным компаниям, зарегистрированным в стране расположения центра. Использование офшоров – один из самых известных и эффективных методов налогового планирования, однако у правоведов нет единого мнения о том, что можно считать офшором.

Это преимущественно островные государства, некоторые из которых уже превратились в региональные финансовые центры (Кипр и другие), страны, расположенные рядом с мировыми финансовыми центрами (Лихтенштейн, Ирландия, Нормандские острова и другие, особенно в бассейне Карибского моря), или некоторые территории стран – важных участников мирового финансового рынка (так, отдельные штаты США и кантоны Швейцарии предоставляют офшорные льготы тем компаниям, которые на их территории осуществляют хозяйственные операции исключительно с другими странами). По ряду оценок (2013 г.), общий объем средств в офшорах может составлять \$18,5 трлн. Офшорные центры можно считать все более важной составной частью рынка евродолларов, хотя они занижаются не только операциями с евровалютами.

Офшорная зона – государство или его часть, в пределах которой для

компаний-нерезидентов определяется особый режим регистрации и деятельности. Офшорную компанию можно зарегистрировать во многих юрисдикциях. Офшорные юрисдикции можно условно поделить на три группы (неполный список офшоров см. табл. № 4):

- **Островные офшоры** – небольшие острова и архипелаги Карибского моря, Тихого и Индийского океанов. Их основная особенность: полное отсутствие налогов, умеренные фиксированные платежи, нетребовательность к ведению бухгалтерского учёта, высокая степень конфиденциальности и анонимности владельцев компаний. Однако компании, зарегистрированные в этих зонах, часто имеют сомнительную репутацию и невысокий престиж.
- **Европейские территории** обладают гораздо более высоким статусом, и стоимость содержания офшора может достигать десятков тысяч долларов в год. Эти страны имеют налоговые льготы на некоторые виды деятельности. Эти территории нельзя назвать офшорами в полном смысле этого слова: платятся налоги, ведётся бухгалтерская отчетность, регулярно проводится аудит. Сведения о владельцах бизнеса раскрываются в обычном порядке.
- **Некоторые административно-территориальные образования**, в которых действует особый режим налогообложения, как, например, Лабуан в Малайзии или некоторые штаты в США. К этой группе можно отнести и российские территории, такие, как Калмыкия, Алтай, Углич.

Таблица 4

Список офшорных зон (неполный)

<ul style="list-style-type: none"> •  Андорра •  Ангилья •  Антигуа и Барбуда •  Аруба •  Багамы •  Барбадос •  Белиз •  Бермуды •  Британские Виргинские острова •  Бруней 	<ul style="list-style-type: none"> •  Вануату •  Гамбия •  Гернси •  Гибралтар •  Гренада •  Джерси (остров) •  Доминика •  Каймановы острова •  Кипр •  Коста-Рика •  Маврикий 	<ul style="list-style-type: none"> •  Маршалловы Острова •  Монако •  Острова Кука •  Остров Мэн •  Новая Зеландия •  Панама •  Сейшельские Острова •  Сингапур •  Тёркс и Кайкос •  Тринидад и Тобаго
---	---	--

Офшорная компания – иностранная компания, зарегистрированная в

офшорном центре страны, предоставляющей особые льготы. Такие компании обладают правом работы только за рубежом, не по месту своей регистрации. Небольшие страны поощряют создание на своей территории офшорных компаний, чтобы развивать офшорный бизнес, приносящий дополнительный доход этим странам.

Одной из наиболее популярных целей использования офшорной компании является оптимизация налогов. С помощью верно структурированной офшорной компании можно также достичь следующих преимуществ: защита собственности, анонимность и конфиденциальность, оптимизация расходов, облегчённые требования отчётности и бюрократии.

Инструменты рынка евродолларов. Одним из главных финансовых инструментов еврорынка являются еврооблигации (евробонды), выпускаемые международными банковскими консорциумами (объединениями банков) по просьбе зарубежных заемщиков (эмитентов). Для этого заемщик вначале обращается в евробанк, который становится ведущим банком (генеральным управляющим) консорциума. Этот банк изучает финансовое положение и перспективы заемщика, а затем обсуждает с эмитентом условия выпуска (эмиссии) облигаций будущего займа: его сумму, срок, проценты по купонам облигаций, цену эмиссии, т.е. комиссионные за выпуск и размещение облигаций. Потом банк подбирает остальных участников консорциума в зависимости от их возможностей по размещению эмиссии. Консорциум нужен и самим банкам, так как риск банкротства эмитента распределяется между всеми ними, и эмитенту, так как консорциум обычно сам сразу покупает значительную часть выпускаемых облигаций.

Еврооблигации бывают с фиксированной ставкой (процентам по купонам облигаций) и плавающей. Ставка обычно ориентирована на LIBOR плюс надбавка (spread). LIBOR (London Interbank Borrowed Rate) – это лондонская межбанковская кредитная ставка, устанавливаемая в главном центре банковских кредитов. Капитализированная стоимость еврооблигаций близка к 3 трлн. долл., а средний срок этих евробондов – немногим более 5 лет.

Россия использовала рынок еврооблигаций. Так, с конца 1996 по середину 1998 г. Министерство финансов РФ по поручению российского правительства разместило шесть выпусков (траншей) еврооблигаций на сумму в 6 млрд. долл. (основная часть этих евробондов была деноминирована в американских долларах, срок обращения колебался от 5 до 10 лет, ставка составляла от 9 до 11,75% годовых). На рынке еврооблигаций действовали также субъекты Российской Федерации (с разрешения федеральных властей), в том числе Москва, Московская область, Санкт-Петербург и др. Однако финансовый кризис, поразивший нашу страну в 1998 г., понизил кредитный рейтинг России и ее регионов и размещать займы на этом рынке стало сложнее и дороже.

Другим важным финансовым инструментом на евторынке являются еврокредиты. Преимущественно это синдицированные еврокредиты, т.е. заемщик берет их у создаваемого под этот кредит синдиката банков, во главе которого также становится ведущий банк, который и определяет условия кредита при участии заемщика. Между собой участники синдиката определяют, кто какую часть кредита предоставит.

В отличие от еврооблигаций еврокредиты выдаются только под плавающую банковскую ставку, размер которой обычно пересматривается каждые полгода и ориентируются при этом не только на LIBOR, но и на другие учетные ставки, например, франкфуртскую FIBOR или американскую prime rate, или же ставки других финансовых центров мира. Если еврооблигации выпускаются на срок от 5 до 15 лет, т.е. являются долгосрочными ценными бумагами, то еврокредиты - среднесрочные ссуды, так как выдаются обычно на срок от 10 мес. до нескольких лет. К тому же по величине они больше траншей еврооблигаций, и их выдача осуществляется гораздо быстрее.

Выпускается в евродолларах и такой вид ценных бумаг, как евроекселя (евроноты) – краткосрочные облигации, а также евроакции, которые размещаются транснациональными корпорациями одновременно в нескольких странах.

Мировой рынок акций. Здесь, как и на остальных рынках капитала, доминируют развитые страны.

Выпуск акций, как главный источник мобилизации средств на финансовом рынке, характерен не для всех развитых стран. Так, в Германии, Франции и Италии компании традиционно предпочитают использовать для этой цели банковские кредиты. Возможно, по этому пути движется и основная масса российских компаний. Поэтому уровень капитализации (рыночной стоимости акций по отношению к ВВП страны) часто не столько говорит об отсталости или продвинутости национального рынка акций, сколько о сложившемся подходе компаний этой страны к мобилизации ресурсов на финансовом рынке.

Неустойчивость фондового рынка в целом особенно характерна для нарождающихся рынков, как, впрочем, и для экономики всех этих стран. Примером может быть российский фондовый рынок. Рыночная стоимость обращающихся на нем акций (их капитализация) за 1996 – 1997 гг. увеличилась примерно в четыре раза (в долларовом исчислении), а с осени 1997 г. по лето 1998 г. снизилась опять же в четыре раза. Во многом это следствие отлива с этого рынка иностранного капитала, который, по разным оценкам, контролировал тогда от 50 до 70% российского рынка акций. Впрочем, и сам предыдущий бурный рост российского фондового рынка базировался на притоке иностранного капитала.

На современном рынке ценных бумаг (т.е. фондовом рынке в широком смысле) продаются не только акции и долговые ценные бумаги, но и новые виды ценных бумаг. В основном это такой финансовый дериватив, как депозитарные расписки, т.е. свидетельства о владении акциями той или иной компании, выпускаемые для того, чтобы сами акции не пересекали границ и не попадали под связанные с этим ограничения.

Фондовые биржи мира. Не во всех странах мира есть фондовые биржи. В ряде стран (к ним принадлежит и Россия) основная часть торговли ценными бумагами осуществляется вне такой биржи, например, по системам

электронных торгов ими (это прежде всего система NASDAQ в США). Активно идет (опять же в США) процесс секьюритизации, когда ценные бумаги выпускаются под имущественные права или будущие доходы, в том числе новых высокодоходных, но и высокорискованных компаний. Все более заметными участниками фондового рынка и идущих на нем процессов становятся институциональные инвесторы.

Но, как и прежде, акции большинства крупных, а часто и средних компаний котируются на фондовых биржах, которых в некоторых странах несколько (в Японии – 8, в Индии – 21). Наиболее крупными фондовыми биржами мира являются Нью-йоркская и Чикагская; Токийская и Осакая, Лондонская, Франкфуртская, Парижская, Амстердамская, Миланская.

Крупнейшими фондовыми рынками США считаются следующие: NASDAQ, Американская фондовая биржа (AMEX) и Нью-Йоркская фондовая биржа (NYSE). Последняя, в свою очередь, является ведущей биржей на мировом фондовом рынке в настоящее время. Американский фондовый рынок уже длительное время занимает первые позиции в мировом обороте ценных бумаг.

На территории Великобритании насчитывается 22 фондовые биржи, крупнейшими из которых считаются биржи городов Бирмингема, Глазго, Ливерпуля и Лондона. Лондонская фондовая биржа (LSE) является крупнейшей и старейшей биржей Великобритании и Европы в целом. Ценные бумаги, котирующиеся на Лондонской бирже, распределяются на два рынка: основной и альтернативный. На основном рынке акций обращаются ценные бумаги крупных эмитентов, отвечающие жестким требованиям листинга. Альтернативный рынок акций характеризуется менее строгими нормами и служит площадкой для торговли ценными бумагами молодых компаний, специализирующихся на инновационных технологиях. Более 50% торгуемых на бирже акций принадлежат иностранным эмитентам, что позволяет отнести Лондонскую фондовую биржу к классу международных бирж. Официальное наименование биржи – Международная фондовая биржа Соединенного

Королевства Великобритании и Республики Ирландия.

На территории Германии размещается 7 фондовых бирж: Франкфуртская, Дюссельдорфская, Гамбургская, Мюнхенская, Штутгартская, Бременская и Ганноверская. Крупнейшей немецкой фондовой биржей является Франкфуртская фондовая биржа (FWB). Оборот ценных бумаг на бирже составляет 90% оборота фондового рынка всей Германии. На бирже осуществляется торговля акциями, облигациями, а также еврооблигациями и ПИФаами. Основными эмитентами биржи выступают банки Германии. Франкфуртская фондовая биржа числится второй по величине в Европе после Лондонской биржи.

В Японии имеется 9 фондовых бирж, расположенных в городах: Токио, Нагоя, Киото, Осака, Хиросима, Коба, Ниигата, Фукуока и Саппоро. Токийская фондовая биржа (TSE) является главным фондовым рынком Японии и в настоящее время занимает второе место в мировом рейтинге по объему капитализации. Токийская биржа входит в состав Федерации фондовых бирж Азии и Океании (Asian and Oceanian Stock Exchanges Federation, AOSEF), которая связывает 19 фондовых бирж (в числе которых Бомбейская, Шанхайская, Гонконгская, Индийская и другие крупные биржи) с целью создания единого информационного пространства в данном регионе. Токийская биржа аккумулирует 80% оборота ценных бумаг страны и считается одной из самых авторитетных торговых площадок мира.

Глобализация мирового рынка акций. Торговля акциями становится все более глобализированной, особенно в развитых странах. Тем не менее операции по продаже отечественных акций нерезидентам и покупке иностранных акций резидентами все еще составляют незначительную часть операций на национальных рынках.

Развивающиеся рынки менее открыты для иностранных ценных бумаг. Немного их продают и в России. Также не продаются на зарубежных фондовых биржах в больших количествах и акции российских компаний. Ведь для этого им нужно пользоваться там достаточной известностью и пройти сложную

процедуру листинга, т.е. проверку на соответствие требованиям, предъявляемым к котируемым на бирже акциям. Пока же российские компании предпочитают продавать свои акции за рубежом в виде депозитарных расписок (по оценке американских экспертов, их продано на несколько десятков млрд. долл.). На российском фондовом рынке роль нерезидентов велика, хотя и не столь, как накануне российского финансового кризиса.

Мировой рынок страховых услуг. На мировом рынке страховых услуг действуют фирмы разных размеров, но многие из них являются транснациональными. Примером транснациональной страховой корпорации может быть российский «Ингосстрах» со своими зарубежными филиалами в семи странах дальнего зарубежья и девяти странах ближнего зарубежья, а также представительствами и бюро во многих других странах. Некоторые страховые компании вообще созданы для обслуживания родительских ТНК.

Глобализация финансовых ресурсов мира. Финансовые ресурсы – это наиболее глобализированный экономический ресурс мира. Об этом говорят громадные обороты на некоторых сегментах мирового финансового рынка, на валютном рынке и рынке деривативов, а также все возрастающее присутствие нерезидентов на рынках кредитов и акций. Высокий уровень глобализации финансовых ресурсов объясняется тем, что это наиболее мобильный вид экономических ресурсов (точнее, наиболее мобильная часть такого экономического ресурса, как капитал).

Позитивные и негативные последствия глобализации финансовых ресурсов мира. Глобализация финансовых ресурсов порождает как позитивные, так и негативные последствия. К первым можно отнести смягчение нехватки финансовых ресурсов в мире, в результате чего в современных условиях, особенно в развитых и некоторых развивающихся странах, капитал (прежде всего в денежной форме) уже не является дефицитным ресурсом. Глобализация также усиливает конкуренцию на национальных финансовых рынках и тем самым снижает стоимость финансово-кредитного посредничества (финансовых услуг).

К отрицательным последствиям глобализации финансовых ресурсов мира нужно отнести в первую очередь усиление нестабильности национальных финансовых рынков, которая происходит, во-первых, из-за того, что финансовые кризисы в отдельных регионах (особенно при наличии крупных финансовых центров) сильнее сказываются на других странах и регионах, а во-вторых, вследствие либерализации национальных финансовых рынков, что делает их более доступными для «горячих денег».

Другим отрицательным последствием глобализации является все большая зависимость мировой экономики от функционирования финансового (денежного), а не реального капитала (реального сектора экономики). Этот процесс, давно начавшийся в развитых странах, все больше распространяется на всю мировую экономику. Суть его заключается в том, что во взаимосвязи денежного и реального капитала первый становится все менее зависимым от второго и, более того, даже начинает преобладать над ним. В результате состояние национальных экономик все больше зависит от состояния их финансов.

Однако в условиях глобализации состояние национальных финансов все больше зависит от поведения нерезидентов, которые все активнее присутствуют на национальных финансовых рынках, а также от состояния рынков финансов в других странах и регионах мира и особенно от положения дел в международных финансовых центрах. Так, начавшийся в 1997 г. неуверенный рост российского ВВП был остановлен в 1998 г. финансовым кризисом, во многом (но не только) спровоцированным поведением нерезидентов на финансовом рынке России, которые были напуганы финансовым кризисом на нарождающихся рынках Азии.

Глобализация финансовых ресурсов мира приводит к тому, что сила воздействия национальных правительств на национальные финансы ослабевает. Одновременно во всех странах усиливается воздействие на национальные финансовые рынки транснациональных корпораций, а также международных институциональных инвесторов и международных спекулянтов. На финансы

стран-участниц международных интеграционных объединений усиливается воздействие принятых общих решений или вообще их общей финансовой политики (как это происходит в ЕС). В развивающихся странах и государствах с переходной экономикой растет воздействие на их рынки капитала международных экономических организаций (Международного валютного фонда и Всемирного банка).

Транснациональные банки. Особо активную роль в переливе финансовых ресурсов играет такая группа транснациональных корпораций, как транснациональные банки (ТНБ). Фактически это все ведущие банки мира, так как они располагают сетью зарубежных филиалов. В 1960 г. только восемь американских банков имели филиалы за рубежом, а в конце 1990-х гг. – их более 100. Причем главными клиентами банков были промышленные и торговые ТНК.

Предпринимаются попытки регулировать деятельность ТНБ. Так, еще в 1974 г. главы центральных банков развитых стран сформировали так называемый Базельский комитет, в рамках которого обсуждаются проблемы регулирования международной банковской деятельности. В 1975 г. этот комитет выработал, а в 1983 г. обновил так называемое Базельское соглашение, или Базельский конкордат. В нем распределяются обязанности по контролю за ТНБ со стороны стран их происхождения и принимающих стран, а также определяется порядок обмена информацией между ними. В последующем Базельский комитет стал выработать международные рекомендации по банковским нормативам, например, нормы платежеспособности.

Базель II – документ Базельского комитета по банковскому надзору «Международная конвергенция измерения капитала и стандартов капитала: новые подходы», содержащий методические рекомендации в области банковского регулирования. Главной целью соглашения «Базель II» является повышение качества управления рисками в банковском деле, что, в свою очередь, должно укрепить стабильность финансовой системы в целом.

Международные финансовые спекуляции. Хотя часто значение

международных финансовых спекуляций преувеличивают, тем не менее они нередко бывают ощутимы для мировых рынков капитала. В финансовой практике спекулятивными называют те операции, участники которых надеются извлечь прибыль из изменения финансовых показателей - валютного курса, ссудного процента, котировок акций и др. Быстро перемещая значительную часть «горячих денег» из финансовых центров на финансовую периферию и обратно, их владельцы руководствуются не только поисками наиболее прибыльного места их приложения, но и ожиданиями изменения вышеуказанных показателей. Эта часть «горячих денег» является спекулятивной.

Бесспорно, спекулятивными являются международные финансовые операции, преследующие цель не только извлечь прибыль из возможного изменения финансовых показателей, но и прямо изменить эти показатели – снизить обменный курс, понизить котировки акций, чтобы затем купить эти подешевевшие акции, да еще по более выгодному обменному курсу. Для подобных операций могут быть мобилизованы десятки и даже сотни миллиардов долларов. Однако спекулятивные операции обычно удаются тогда, когда к ним невольно присоединяются другие инвесторы, обеспокоенные возможным изменением финансовых показателей. В результате процесс, начатый спекулянтами, приобретает лавинообразный характер, на финансовом рынке начинается паника.

Тем не менее, практика показывает, что очень трудно отличить спонтанные процессы на финансовом рынке от спекулятивных. Так, большинство исследователей сходятся на том, что финансовый кризис в Юго-Восточной Азии в конце 1990-х гг. не носил спекулятивного характера, хотя одним из его последствий была массовая покупка нерезидентами национальных компаний (или пакетов их акций) и недвижимости по невысокой цене. Однако многие в этих странах уверены в обратном.

Либерализация финансовых услуг. Несмотря на активную глобализацию мирового финансового рынка, на большинстве национальных рынках финансов

сохраняются существенные ограничения для международного движения капитала и международных валютно-расчетных отношений. Особенно сильные ограничения на национальных рынках существуют для иностранных банков, страховых компаний и других организаций, оказывающих финансовые услуги на кредитном рынке, рынках акций и страховых услуг (рынки этих услуг нередко объединяют термином «рынок финансовых услуг»).

Президент РФ Владимир Путин подписал закон, запрещающий открытие филиалов иностранных банков на территории России, принятый Госдумой 22 февраля 2013г. и одобренный Советом Федерации 6 марта 2013г. Законопроект был подготовлен в рамках стратегии развития банковского сектора РФ на период до 2015г. и закрепляет договоренности, достигнутые российскими переговорщиками в ходе консультаций по вступлению РФ во Всемирную торговую организацию (ВТО).

Слова «филиалы иностранных банков» исключаются из статей про госрегистрацию кредитных организаций с иностранными инвестициями и дополнительных требований к их созданию и деятельности.

В настоящее время филиалы иностранных банков в РФ не зарегистрированы. Иностранный капитал присутствует в российском банковском секторе в форме дочерних банков, зарегистрированных по российскому праву. На сегодняшний день в России действует немало банков с иностранным участием, в том числе со стопроцентным. Доля иностранного участия в совокупном капитале банковской системы РФ на сегодняшний день колеблется от 20% до 25%.

Тема 8. Мировые финансовые институты. Инфляция в мире.

Экономические кризисы.

Лекция 8

Аннотация. Международная торговля в системе МЭО. Классические и новейшие теории развития международной торговли. Значение внешней торговли для развития экономики страны. Показатели участия страны в международной торговле. Условия внешней торговли. Особенности территориально-товарной структуры МТ. Противоречия в международной торговле. Значение ВТО в регулировании развития международной торговли.

Международная торговля услугами. Особенности торговли услугами на мировом рынке. Виды услуг.

Содержание и цели внешнеторговой политики государства. Её основные типы: протекционизм и либерализм.

Ключевые слова. международная торговля, торговля, ВТО.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Кокушкина И.В., Воронин М.С. Международная торговля и мировые рынки. – СПб.: Техническая книга, 2007.
2. Кризисная экономика современной России: тенденции и перспективы. / Под ред. К.Т.Гайдара. – М.: Проспект, 2010.

Глоссарий:

Инфляция - это своеобразный налог, которым государство путем выпуска ничем не обеспеченных бумажных денег облагает денежные средства в национальной валюте юридических и физических лиц.

Вопросы для изучения:

1. Что понимается под «инфляция»?

Мировые финансовые институты. Инфляция в мире. Экономические кризисы.

Последствия мирового финансового кризиса ощущаются в мировой экономике всё заметнее и заметнее.

Сократились объёмы торговли между странами, торговый оборот внутри стран также заметно сократился.

Уменьшились прогнозируемые объёмы ВВП за 2009 год. Так, в России рост ВВП с планируемых 9% в год сократили сначала до 3,9%, а затем и до 0,3%.

Это говорит об уменьшении темпов экономического роста. Не исключена также рецессия, т.е. снижение ВВП по сравнению с предыдущим годом.

В политической жизни планеты пока последствия мирового финансового кризиса не столь ощутимы. Хотя, например, американский президент Барак Обама занял свой пост во многом благодаря предвыборным обещаниям по борьбе с мировым финансовым кризисом и его последствиями для Америки.

Очень заметны последствия мирового финансового кризиса, отразившиеся на крупных интернациональных корпорациях. Автомобильные концерны, производители бытовой техники и электроники, мобильных телефонов, компьютеров – все они несут колоссальные убытки, снижается спрос на их продукцию. Компании вынуждены снижать объёмы производства и даже приостанавливать работу своих предприятий. Работников компаний увольняют или отправляют в неоплачиваемые отпуска.

По прогнозам экспертов, последствия мирового финансового кризиса будут ощущаться ещё не менее 10 лет, а выйти на докризисный уровень состояния экономики, ведущие экономические державы смогут не раньше чем через 11 лет.

В целом, последствия кризиса можно разделить на две большие группы:

Первая группа – это текущие последствия. Они являются оперативной реакцией на кризис. Их анализ позволяет оценить состояние экономики и общества в краткосрочной перспективе. Наиболее ощутимыми из таких последствий являются безработица, инфляция, темпы падения экономических показателей.

Вторая группа последствий – это те изменения, которые ожидают нас в долгосрочной перспективе. На данной стадии оценка таких последствий мирового финансового кризиса относится скорее к области прогнозов. Но именно от того, в какой мере кризис отразится на мировой экономике, как изменит ее содержание будет зависеть все ее будущее.

Глобальный характер кризиса не означает, однако, что его последствия будут одинаковы для всех стран и всех секторов экономики. Как и в случае с причинами возникновения кризиса, его последствия сильно различаются в зависимости от уровня промышленного развития государств и антикризисных мер, которые предпринимаются властями. Это хорошо видно на примерах текущих последствий – темпы падения ВВП в разных странах за сравнимые периоды отличаются весьма существенно, естественно предположить, что долгосрочные последствия у них также вряд ли будут одинаковыми.

Мировой финансовый кризис так обострил проблемы ЕС, что поставил под угрозу сам факт существования зоны евро и союза, отмечают некоторые аналитики. Но паниковать преждевременно: ЕС не распадется, однако будет неопределенно долго бороться с кризисными явлениями, поскольку они напрямую связаны с национальным менталитетом в отдельных странах.

Не только мировой кризис, но даже погода, кажется, противостоит решению европейских финансовых проблем. В четверг Брюссель, где проходил экстренный саммит Евросоюза, завалило снегом. Начало заседания, посвященного согласованию действий по стабилизации ситуации в зоне евро, пришлось отложить на несколько часов. Центральным вопросом, рассматриваемым на срочной встрече, стало оказание помощи Греции. В итоге

ЕС пообещал при необходимости помочь этой стране, однако только при соблюдении ею определенных условий.

Между тем, накануне на заседании Еврогруппы, объединяющей министров финансов шестнадцати государств, входящих в зону евро, согласовать пакет финансовой помощи Греции не удалось. Более того, в ходе дискуссии греческий кризис отошел на второй план. В центре внимания министров оказался вопрос о стабильности зоны евро в целом. Не только Греция, но и Испания, Португалия, Ирландия, а также ряд других европейских государств пытаются справиться с резким ростом бюджетного дефицита.

По данным Еврокомиссии, сегодня больше половины из 16 стран зоны евро и 20 из 27 государств ЕС превышают предельно допустимый уровень бюджетного дефицита в 3% от ВВП, установленный Маастрихтским соглашением. А это является нарушением Пакта стабильности и роста стран ЕС, который все государства зоны евро должны неукоснительно соблюдать. Именно так и обстояла ситуация всего несколько лет назад. Однако кризис изменил расстановку сил, и в последнее время условия этого соглашения не выполняются. В частности, экономисты UniCredit указали в одной из своих аналитических записок, что пакт «стал очевидным провалом», призвав европейских законодателей заменить его новым законом, «который будет иметь большую силу» и сможет предотвратить подобного рода кризисы в будущем.

Как отмечает заведующий отделом стран и регионов Института Европы РАН Владислав Белов, евро – стабильная валюта, которая основывается на жесткой политике Европейского центрального банка, являющегося наднациональным образованием и проводящим последние десять лет довольно жесткую политику. Другое дело, что государства еврозоны, оберегая собственную социальную стабильность, наполнили общую экономику ЕС монетарными вливаниями, вопреки политике Евроцентробанка искусственно накачивая национальные экономики финансами.

Сейчас внимание Европы приковано к Греции, бюджетный дефицит которой, по состоянию на 2009 год, составляет 12,7% от ВВП. Однако мало кто

замечает Ирландию, занимающую печальное второе место со своими 12,5%. Третья позиция у Испании – 11,5%, далее следует Франция – 8,3% и только потом Португалия – 8%.

Таким образом, несмотря на небольшую по объему экономику, Ирландия – это следующая бомба, заложенная под евроблагополучие. По оценке Еврокомиссии, бюджетный дефицит Греции в этом году может составить 12,2%, а Ирландии — 14,7%. Не стоит забывать и страны Прибалтики, тяжким грузом повисшие на «ногах» Евросоюза.

На этом фоне относительно благополучно выглядит Германия – страна с мощной экономикой, на первый взгляд, заинтересованная в сохранении стабильности финансовых рынков. Но немцы держат кукиш в кармане. Для них слабый евро может обернуться большим «плюсом». И здесь уж Маастрихтские критерии забываются. Чем слабее евро, тем лучше для германских компаний. А это уже явный вызов основам европейской финансовой системы, ибо Евросоюз позиционирует себя как единое наднациональное образование, способное справиться с проблемами своими силами, не обращаясь к Международному валютному фонду.

Поэтому сейчас и идет речь о том, каким образом Евросоюз может предотвратить неплатежеспособность Греции и успокоить не только общеевропейские рынки, но и мировой. Однако, например, Великобритания, не входящая в зону евро и прогнозирующая дефицит собственного бюджета свыше 9% по итогам 2009-2010 финансового года, не спешит участвовать в программе спасения греческой экономики, считая, что этим должны заниматься страны зоны евро, объявил в четверг британский министр финансов Алистер Дарлинг.

В целом же Евросоюз окажет необходимую финансовую помощь Греции, заявил председатель Европейского Совета Херман ван Ромпей. И он, и глава Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу, и главные потенциальные доноры – президент Франции Николя Саркози и германский канцлер Ангела Меркель — подтвердили, что помощь будет, но подробности соглашения раскрывать

отказались. Позднее французская газета Le Monde уточнила, что в ЕС согласились оказать помощь Греции в обмен на обещание Афин улучшить систему государственных финансов. В Брюсселе требуют, чтобы Греция в дальнейшем следовала рекомендациям ЕС по выходу из бюджетного кризиса. «Уже 16 февраля министры финансов ЕС по инициативе Еврокомиссии должны одобрить проект рекомендаций для Греции. Речь идет о проекте, составленном 3 февраля, но усиленном новыми обязательствами, которые берет на себя Греция», — пишет издание.[16]

Еврокомиссия 3 февраля одобрила пакет рекомендаций правительству Греции по снижению планки дефицита бюджета ниже 3% ВВП к 2012 году, а также по реформированию национальной экономики. Заявленная греческими властями программа антикризисной стабилизации, получившая одобрение исполнительной власти ЕС, предполагает резкое сокращение расходов и повышение доходов за счет налоговой реформы. Кроме того, как заявил экс-еврокомиссар по экономике, который в Еврокомиссии нового состава курирует вопросы конкуренции, Хоаким Альмуния, Еврокомиссия «будет очень внимательно отслеживать исполнение бюджета и ход реформ», приветствуя готовность правительства Греции принять в дальнейшем при необходимости дополнительные меры.

Отслеживать» и «принимать дополнительные меры», конечно, можно. Вопрос в том, что делать с национальным менталитетом – греческим, испанским, португальским, итальянским», — отмечает Владислав Белов. На примере Греции, поясняет он, это выглядит следующим образом: «Теневая экономика страны составляет, по некоторым оценкам, 25%. Финансовые потоки малого и среднего бизнеса проходят мимо налогов. Сами греки это прекрасно понимают. Но доход среднестатистического греческого гражданина — в пределах трех тысяч евро. При этом с 40 тысяч евро в год начинается налогообложение по повышенной ставке. Таким образом, повышение налогов для Греции — не выход. Известно, что чем выше налоги, тем изощреннее методы ухода от них. Сокращение же бюджетных расходов – это средство, но

оно грозит политической нестабильностью. Под вопрос ставится инвестиционная привлекательность Греции, где превышение планки дефицита является скорее нормой, чем исключением».

Несомненно, в связи с мировым экономическим кризисом практически каждая страна зоны евро нарушает определенные Маастрихтским пактом пределы дефицита. Однако крупные и развитые экономики зоны евро делают все возможное, чтобы не допустить роста бюджетного дефицита, и уж тем более не скрывают информацию о превышении установленной планки в 3%.

Финансовый кризис обострил проблемы ЕС. Впервые за всю историю Европейского экономического союза, начиная с 1957 года, возникла реальная угроза стабильности для этого образования. И этот критический момент связан не с монетарной политикой, а с финансовой дисциплиной отдельных государств.

Проблема прочности Евросоюза связана с соблюдением наднациональных принципов всеми его участниками, чего не наблюдается сейчас. Поэтому, конечно, Евросоюз сохранится, но насколько долго он будет бороться с кризисными явлениями на уровне национальных экономик и менталитета, – вопрос остается открытым. Эта борьба может длиться десятилетиями.

Тема 9. Международная миграция рабочей силы, капитала технологий

Лекция 9

Аннотация. Понятие международной миграции рабочей силы. Виды трудовой миграции и их особенности. Экономические и неэкономические причины перемещения населения. Последствия трудовой миграции для стран экспортирующих и импортирующих рабочую силу.

Мировые центры притяжения рабочей силы: Зап. Европа, страны переселенческого капитализма, НИС, страны ОПЕК, Африка и Латинская Америка. Направления и потоки трудовой миграции. Мировой рынок рабочей силы.

Государственное регулирование миграции рабочей силы. Миграционная политика стран и ее особенности. Количественные ограничения мигрантов. Международное регулирование: роль МОТ и МОМ. Тенденции развития трудовой миграции в начале XXI века.

Место России на мировом рынке рабочей силы. Проблемы и перспективы участия России на мировом рынке рабочей силы.

Сущность понятия «международная миграция капитала». Вывоз капитала как наиболее динамично развивающаяся форма международных экономических отношений. Причины вывоза капитала. Факторы, влияющие на вывоз капитала. Концепции международного движения капитала. Правило Вальраса. Формы международных потоков капиталов: государственный и частный капитал, ссудный и предпринимательский капитал, краткосрочный, среднесрочный и долгосрочный капитал, прямые и портфельные инвестиции. Теория межвременной торговли: международное заимствование и кредитование. Кризис международной задолженности.

Необходимость государственного регулирования миграции капитала. Эффекты иностранных инвестиций для принимающей страны. Политика привлечения иностранных инвестиций. Инвестиционный климат России.

Проблемы привлечения иностранного капитала в экономику России. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России.

Свободные экономические зоны в мировой экономике. Виды льгот в ОЭЗ: таможенные, налоговые, административные, финансовые. Мировой опыт формирования ОЭЗ. Требования к их размещению. Типы ОЭЗ и их сравнительная характеристика. Перспективы развития ОЭЗ в России.

Ключевые слова. миграция, МОТ, МОМ, мировой рынок, концепция.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Глущенко Г. Влияние международной трудовой миграции на развитие мирового и национального хозяйства. – М.: Статистика России, 2006.

Глоссарий:

Международная миграция трудовых ресурсов – явление сложное, неоднозначное, требующее пристального изучения в контексте современных тенденций развития мировой экономики, во взаимосвязи с другими процессами и явлениями экономической жизни современного общества.

Международная миграция рабочей силы – это переселение трудоспособного населения из одних государств в другие для поиска работы сроком более одного года, которое может быть вызвано прежде всего причинами экономического характера.

Эмиграция – это выбытие за границу, а **иммиграция** – прибытие из-за границы.

Международная трудовая миграция – явление сложное и неоднозначное. Это связано с тем, что в отличие от товарообмена или движения

капиталов и информации в миграционные процессы вовлечены люди с их личными судьбами и проблемами.

Вопросы для изучения:

1. В чем заключается миграционное сальдо?
2. Отличие эмиграции и иммиграции?

Международная миграция рабочей силы, капитала технологий

Международная миграция трудовых ресурсов – явление сложное, неоднозначное, требующее пристального изучения в контексте современных тенденций развития мировой экономики, во взаимосвязи с другими процессами и явлениями экономической жизни современного общества.

Размахи потоков и драматизм положения как добровольных мигрантов, так и вынужденных в отдельные исторические эпохи и годы превращаются в глобальные проблемы. Для разрешения этих проблем требуется широкое международное сотрудничество.

Поэтому в современных условиях особенно большое внимание уделяется проблемам международной трудовой миграции, ее регулирования.

Миграция населения представляет собой передвижение людей через границы определенных территорий с переменой постоянного места жительства или возвращением к нему.

Межстрановая миграция населения и трудовых ресурсов появляется при наличии значительного контраста в уровнях экономического и социального развития и темпах естественного демографического прироста стран, которые принимают и отдают рабочую силу.

Мировой опыт показывает, что трудовая миграция снабжает несомненные преимущества странам (как принимающим рабочую силу, так и поставляющим ее). Несмотря на это, она требует решения и способна породить острые социально-экономические проблемы.

К началу XXI в. международная миграция населения стала глобальным процессом, охватившим практически все страны и континенты, все социальные слои гражданского общества.

В волне крупномасштабных межстрановых перемещений населения и трудовых ресурсов смешались потоки эмигрантов, выезжающих в другие страны навсегда, временных трудовых мигрантов, специалистов, ученых и студентов, беженцев и лиц, ищущих убежище, нелегальных иммигрантов и туристов.

Ежегодно в мире из страны в страну переезжает около 20 млн человек.

В современных условиях миграция населения и трудовых ресурсов превратилась в постоянный, неизбежный и очень сложный процесс.

Наряду с движением товаров, услуг, капиталов и технологий она является одним из ведущих факторов производства в международном масштабе.

Международная миграция рабочей силы – это переселение трудоспособного населения из одних государств в другие для поиска работы сроком более одного года, которое может быть вызвано прежде всего причинами экономического характера. Кроме экономических мотивов, процесс международной трудовой миграции определен также причинами политического, этнического, культурного, семейного и иного характера.

Все перемещения населения относительно каждой территории складываются из эмиграционных и иммиграционных потоков миграции рабочей силы. Устанавливающим мотивом являются жажда заработать больше, чем на родине, и желание найти лучшее применение своей квалификации. В связи с этим международную миграцию рабочей силы принято устанавливать как оплачиваемую профессиональную деятельность за границей.

Все перемещения населения относительно каждой территории складываются из двух потоков: эмиграционных и иммиграционных. **Эмиграция** – это выбытие за границу, а **иммиграция** – прибытие из-за границы.

По-другому, международная миграция рабочей силы представляет собой экспорт и импорт лиц наемного труда. Разностью иммиграции (из страны) и эмиграции (в другую страну) является **миграционное сальдо**.

Вместе с тем существует и более специфическая разновидность международной миграции – **реэмиграция**, т. е. возврат на родину ранее эмигрировавшего населения.

Международную миграцию высококвалифицированных кадров называют «утечкой умов».

Она является сегодня серьезной проблемой для большинства развивающихся стран.

Согласно классификации ООН **постоянными трудящимися-мигрантами** считаются лица, прибывающие в страну для того, чтобы найти оплачиваемую работу на срок, превышающий один год.

Существует и особая категория легальных мигрантов – **рабочие-фронтальеры**, т. е. рабочие, ежедневно пересекающие границу, чтобы работать в соседнем государстве. Ярким примером тому являются мексиканские рабочие, ежедневно работающие в США.

В соответствии с разработанной Международной организацией труда (МОТ) классификацией современная международная трудовая миграция подразделяется на 5 основных типов:

1) *работающие по контракту*, в котором ясно установлен срок пребывания в принимающей стране. Это, прежде всего, сезонные рабочие, которые приезжают на уборку урожая, а также неквалифицированные или малоквалифицированные работники;

2) *профессионалы*, отличающиеся высоким уровнем подготовки, наличием соответствующего образования и практического опыта работы;

3) *нелегальные иммигранты* – это иностранцы с просроченной или туристической визой, занимающиеся трудовой деятельностью;

4) *беженцы* – лица, эмигрировавшие из своих стран из-за какой-либо угрозы их жизни и деятельности;

5) *переселенцы* – это переезжающие на постоянное местожительство. Данная группа мигрантов ориентирована прежде всего на выезд в промышленно развитые страны.

Международная трудовая миграция – явление сложное и неоднозначное. Это связано с тем, что в отличие от товарообмена или движения капиталов и информации в миграционные процессы вовлечены люди с их личными судьбами и проблемами.

Причины миграции рабочей силы определены воздействием ряда факторов экономического и неэкономического характера.

К *неэкономическим факторам* относятся политико-правовые, национальные, религиозные, расовые, семейные. В последние десятилетия серьезное влияние на развитие миграционных процессов стали оказывать также экологические, образовательно-культурные, психологические и этнические факторы.

Причины экономического характера таятся в многообразном экономическом уровне формирования отдельных стран. Происходит перемещение рабочей силы из стран с низким уровнем жизни в страны с более высоким уровнем. Беспристрастная возможность миграции появляется вследствие национальных разниц в условиях заработной платы за ту или иную профессиональную деятельность.

К экономическим факторам, определяющим миграцию рабочей силы, относятся следующие:

1) различные уровни экономического развития стран, что влечет и различную стоимость рабочей силы, и поиск более высокого заработка. Например, в Мексике почасовая оплата труда рабочего составляет 1,5 доллара, в то время как в США труд рабочего такой же квалификации оплачивается в 5 доллара в час;

2) состояние национального рынка труда. В слаборазвитых и густонаселенных странах национальный рынок развивается в условиях хронической безработицы, что толкает людей к поиску работы в других странах;

3) структурная перестройка экономики. Так, переход России к рыночной экономике сопровождался либерализацией внешнеэкономической

деятельности, что привело к увеличению международного миграционного оборота в России в 1990 г. в 6 раз по сравнению с 1980 г.;

4) развитие научно-технического прогресса, который сопровождается ростом потребностей в квалифицированной рабочей силе;

5) вывоз капитала, функционирование Транснациональных корпораций (ТНК). Корпорации способствуют соединению рабочей силы с капиталом, либо осуществляя движение рабочей силы к капиталу, либо перемещая свой капитал в трудоизбыточные регионы.

В мировой практике в настоящее время сформировалась определенная классификация форм миграции рабочей силы. Они состоят в следующем:

1) по направлениям:

а) миграция из развивающихся и постсоциалистических стран в промышленно развитые;

б) миграция в рамках промышленно развитых стран;

в) миграция рабочей силы между развивающимися странами;

г) миграция высококвалифицированной рабочей силы из промышленно развитых в развивающиеся страны;

2) по территориальному охвату:

а) межконтинентальная;

б) внутриконтинентальная;

3) по уровню квалификации мигрантов:

а) высококвалифицированная рабочая сила;

б) низкоквалифицированная рабочая сила;

4) по времени:

а) безвозвратная (как правило, межконтинентальная);

б) временная (как правило, внутриконтинентальная);

в) сезонная (связанная с ежегодными поездками на заработки);

г) маятниковая (предусматривающая ежедневные поездки к месту работы за пределы своего населенного пункта, страны); 5) по степени законности:

а) легальная;

б) нелегальная.

Если в 1960 г. количество трудящихся-мигрантов составляло 3,2 млн человек, то в 1995 г. оно увеличилось более чем в 10 раз и составило 35 млн человек, а в 1997 г. – уже 40 млн человек; в 2003 г. – 50 млн человек.

При этом, если считать, что на каждого трудящегося-мигранта приходится 3 иждивенца, то численность мигрирующего населения уже превышает 150 млн человек. Основу миграционных потоков составляют рабочие, в меньшей степени – служащие.

Общие глобальные последствия миграции рабочей силы имеют двойственный характер.

С одной стороны, она снабжает перераспределение трудовых ресурсов в соответствии с нуждами стран, делает возможным изучение новых регионов, устремляет огромные массы наиболее активного и энергичного населения в экономических центрах, содействует изменению экономического, социального и культурного положения людей, ломая рутинные традиции форм жизни.

С другой стороны, миграция трудовых ресурсов способствует быстрому росту крупных городов, усугублению экологической ситуации, обезлюдению села, возбуждает проблемы, связанные со сложностью приспособления мигрантов к новым условиям жизни.

Следовательно, международная миграция рабочей силы выявляет как положительное, так и отрицательное воздействие на экономическое и социальное развитие стран-доноров (экспортеров рабочей силы) и стран-реципиентов (импортеров рабочей силы).

Позитивные последствия для экономики в целом:

1) вследствие притока иностранных рабочих, обладающих высокой мобильностью, облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике. Иммигранты способствуют омоложению нации, так как эмигрирует обычно самая мобильная часть населения в наиболее трудоспособном возрасте;

2) достигается существенная экономия средств на обучение принимаемых рабочих и специалистов. Так, например, США за период с 1965 по 1990 гг. на сфере образования и науке сэкономили не менее 15 млрд долларов;

3) иммигранты расширяют емкость внутреннего рынка, а собранные на их счетах деньги используются для развития экономики;

4) временно свободные денежные средства иммигрантов, хранящиеся на счетах в банках, могут быть использованы для финансирования экономики принимающей страны;

5) иммигранты улучшают демографическую ситуацию, особенно в промышленно развитых странах Западной Европы, которые характеризуются старением коренного населения;

б) иностранные рабочие часто играют роль определенного амортизатора в случае кризисов и безработицы, так как их первыми могут уволить с работы.

Они не обеспечиваются пенсиями, медицинским страхованием и не учитываются при реализации социальных программ.

Позитивные последствия для отдельной фирмы: импорт рабочей силы способствует повышению конкурентоспособности товаров принимающей страны вследствие уменьшения издержек производства, связанных с более низкой оплатой труда иностранных рабочих.

Негативные последствия:

1) целые отрасли экономики (сфера услуг, торговля, строительство) при длительном использовании иностранных рабочих попадают в зависимость от их труда. Это ведет к сокращению количества рабочих мест среди коренного населения, увеличивает безработицу, в целом ухудшает ситуацию на национальном рынке труда;

2) происходит снижение цены на национальную рабочую силу, так как растет предложение рабочих на рынке труда, которые заполняют вакансии на низкооплачиваемую, неквалифицированную работу;

3) провоцируются конфликты между коренным населением и иммигрантами;

4) иммигранты довольно долго и болезненно адаптируются к новым условиям жизни и трудовой деятельности в стране пребывания.

Последствия для стран эмиграции рабочей силы.

Позитивные для экономики в целом:

1) эмиграция облегчает положение на национальном рынке труда, так как экспорт рабочей силы уменьшает давление избыточных трудовых ресурсов;

2) экспорт рабочей силы – это бесплатное для страны-донора обучение работников-эмигрантов новым профессиональным навыкам, повышение их квалификации, приобщение к новым технологиям, передовой организации труда;

3) экспорт рабочей силы – важный источник поступления валюты в страны эмиграции через переводы мигрантами валютных средств из-за рубежа на поддержку своих семей и родственников, что в целом способствует улучшению их экономического положения;

4) при возвращении на родину мигранты привозят с собой материальные ценности и сбережения, составляющие примерно такую же сумму, что и их денежные переводы.

Негативные последствия:

1) страна теряет часть трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте, в результате чего происходит старение трудовых ресурсов;

2) теряются средства, связанные с общеобразовательной и профессиональной подготовкой эмигрантов.

Таким образом, наличие положительных и отрицательных последствий международной миграции рабочей силы приводит к необходимости выработки мер, позволяющих обеспечить нормальное функционирование национальной экономики этих стран, т. е. государственной миграционной политики.

Международная организация труда (МОТ) так определила цели эмиграционной политики стран-экспортеров: эмиграция трудовых ресурсов должна способствовать сокращению безработицы, поступлению валютных средств от трудящихся-эмигрантов, которые используются для

сбалансированности экспортно-импортных операций; эмигрантам за рубежом должен быть обеспечен соответствующий жизненный уровень; требование возвращения на родину эмигрантов сочетается с приобретением последними в зарубежных странах профессий и образования.

На современную международную трудовую миграцию оказывает влияние активизация и рост стран-экспортеров рабочей силы, использующих различные методы и средства для достижения целей эмиграции.

На международном уровне создано несколько организаций, работа которых направлена на упорядочение процессов миграции. **Международная организация труда (МОТ)** была создана в 1919 г.

В 1946 г. МОТ образовалась как специализированное учреждение ООН. На 1 января 1990 г. в МОТ входило 150 государств.

МОТ является уникальной среди всемирных организаций. Это проявляется в том отношении, что при разработке ее политики представители предпринимателей и трудящихся обладают равным количеством голосов с представителями правительств.

Одна из ее наиболее важных функций – это принятие конвенций и рекомендаций, устанавливающих международные трудовые стандарты в таких областях, как заработная плата, продолжительность рабочего дня и условия труда, вознаграждения трудящихся за труд, социальное обеспечение, оплачиваемый отпуск, охрана труда.

Со времени основания МОТ было принято 172 конвенции и 181 рекомендация.

Международная организация по миграции (МОМ)

Международная организация по миграции (МОМ) образована в 1949 г. как Международная организация по делам беженцев (МОБ), позже ее полномочия были расширены, и с 1989 г. она была переименована.

В МОМ входит 81 государство, из которых 46 – члены, 35 – наблюдатели. рамках этой организации осуществляется разработка долгосрочных программ в области регулирования миграционных потоков, оказания помощи в вопросах

организации миграции, технического сотрудничества, предотвращения «утечки умов», реэмиграции, предоставления экспертных услуг и т. д.

Основными функциями МОМ на данный момент согласно уставу являются:

- 1) осуществление упорядоченной и запланированной миграции граждан;
- 2) перемещение квалифицированной рабочей силы, включая членов семьи, которые могут содействовать развитию принимающих стран;
- 3) организация передвижения беженцев;
- 4) предоставление государствам форума для обмена мнениями, опытом и сотрудничества.

В настоящее время МОМ в большей степени регулирует не количественную сторону миграции, а качественную (например, вербовка квалифицированных кадров, возвращение квалифицированных кадров на родину).

Также МОМ оказывает помощь беженцам из Восточной Европы в Западную, а в 1970-е г. в Латинской Америке, Африке, Азии рассматривала проблему потенциальных беженцев.

В качестве основных целей международной миграции МОМ признает следующие: найм на работу; воссоединение семей; получение образования; краткие туристические, семейные, деловые визиты (срок до 3 месяцев); поиск политического убежища (по Женевской Конвенции); возвращение граждан на родину, к своим этническим корням; выезд на постоянное местожительство.

МОМ – это единственная организация, имеющая глобальные полномочия; при этом она не входит в учреждения ООН, но тесно с ними сотрудничает.

Российская Федерация с 1992 г. является наблюдателем в МОМ.

Управление Верховного комиссариата по делам беженцев (УВКБ) при ООН занимается вопросами защиты беженцев, реализации долгосрочных решений, в первую очередь репатриации.

Система постоянного наблюдения за миграцией (СОПЕМИ) при ОЭСР, которая координирует деятельность национальных иммиграционных управлений.

В Западной Европе деятельностью, связанной с обеспечением и защитой прав трудящихся мигрантов, занимается **Межправительственный комитет по вопросам миграции (СИМЕ)**.

Документы, разрабатываемые указанными международными организациями, имеют большее значение применительно к национальному законодательству, поскольку при формировании политики в области внешней трудовой миграции должны учитываться требования международных конвенций.

Международные конвенции, в том числе Всеобщая декларация прав человека, принятая ООН в декабре 1948 г., обнародуют свободный выбор местожительства и работы в качестве основополагающих прав человека.

Основной идеей конвенции МОТ о трудящихся-мигрантах является признание государствами, ратифицирующими данный документ, равенства в отношении мигрантов независимо от их национальной и расовой принадлежности, религии, пола.

Основные центры притяжения мигрантов. На практике можно выделить определенные географические регионы, которые являются местами наиболее массового привлечения иностранных трудящихся.

Данные регионы называют центрами притяжения. В настоящее время в мире сложились и функционируют 8 мировых центров притяжения рабочей силы. Выделяют старые, или традиционные, центры притяжения, сложившиеся в XVIII—XIX вв., и новые.

Традиционные центры притяжения рабочей силы

К традиционным центрам относят *страны Западной Европы*. Здесь насчитывается 13 млн мигрантов и членов их семей; *США*. Ежегодный доступ иммигрантов в США с 1995 г. установлен на уровне 650 тыс. человек.

В Австралии используется труд примерно 200 тыс. иностранных рабочих. Преобладают мигранты из Восточной и Юго-Восточной Азии, а также из Восточной и Центральной Европы.

С 1982 г. Австралия проводит миграционную политику, на основе которой в первую очередь в страну принимаются иммигранты, осуществляющие инвестиции в экономику страны, например, в начале 90-х г в экономику Австралии таким образом влилось 1,2 млрд; 9 тыс. инвесторов и 28 тыс. членов их семей получили визы.

Нетрадиционные центры притяжения рабочей силы

С конца 1960—70-х г стали появляться новые нетрадиционные центры притяжения рабочей силы.

В данных центрах наблюдаются высокие темпы экономического роста, развитие обрабатывающей промышленности, значительные объемы привлеченного иностранного капитала, вплоть до создания филиалов ТНК, а соответственно, отмечается высокая потребность в дополнительных трудовых ресурсах.

К ним относят: страны Азиатско-Тихоокеанского региона; нефтедобывающие страны Ближнего Востока; страны Латинской Америки; страны Африки; Россию.

В настоящее время РФ, которая переживает демографический кризис, связанный со снижением рождаемости и увеличением смертности, вынуждена противостоять ему за счет выхода на мировой рынок рабочей силы и увеличения притока иммигрантов в страну. В перспективе Россия могла бы экспортировать за рубеж 1–1,5 млн человек, получая ежегодно 10–20 млрд долларов.

Тема 10. Глобальные проблемы современности

Лекция 10

Аннотация. Демография: динамика, процессы и тенденции. Продовольственное обеспечение населения. Топливоно-сырьевая ситуация в современном мире. Сохранение мира. Экологические перегрузки.

Ключевые слова. динамика, процессы, тенденции, обеспечение населения.

Методические рекомендации по изучению темы

1. Тема содержит лекционную часть, где даются общие представления по теме;
2. В качестве самостоятельной работы предлагается написать рефераты по общим проблемам мировой экономики.
3. Для проверки усвоения темы имеются вопросы к каждой лекции и тесты

Рекомендуемые информационные ресурсы:

1. Глобализация мирового хозяйства / Под ред. М.Н.Осьмовой. – М.: ИНФРА-М, 2006.
2. Глобализация: учебник / Под ред. В.А.Михайлова, В.С.Буянова. – М.: Экономика, 2008.

Глоссарий:

Проблема Север-Юг — это проблема экономических отношений развитых стран с развивающимися. Ее суть состоит в том, что для преодоления разрыва в уровнях социально-экономического развития между развитыми и развивающимися странами последние требуют от развитых стран различных уступок, в частности, расширения доступа своих товаров на рынки развитых стран, усиления притока знаний и капитала (особенно в форме помощи), списания долгов и других мер по отношению к ним.

Глобальная энергетическая проблема — это проблема обеспечения человечества топливом и энергией в настоящее время и в обозримом будущем.

Главной причиной возникновения глобальной энергетической проблемы следует считать быстрый рост потребления минерального топлива в XX в.

Проблема развития человеческого потенциала — это проблема соответствия качественных характеристик рабочей силы характеру современной экономики

Проблема Мирового океана — это проблема сохранения и рационального использования его пространств и ресурсов.

Вопросы для изучения:

1. Что понимается под «Глобальная энергетическая проблема»?
2. В чем заключается снижение темпов роста народонаселения?

Глобальные проблемы современности

В начале XXI века все более важное значение придается изучению проблем демографии; продовольственного обеспечения населения планеты; ресурсов и их восполнения; обеспечения безопасности и мира; охраны окружающей среды и др. Общим для всех глобальных проблем является их универсальный характер, так как они являются порождением современной цивилизации.

Проявление и последующее обострение этих проблем в планетарном масштабе настоятельно требуют их тщательного рассмотрения и поиска путей их решения также на глобальном уровне.

Демография: динамика, процессы и тенденции. На современном этапе развития цивилизации широко признаются значимость и ценность человеческих ресурсов. Число жителей планеты лишь к середине прошлого века впервые достигло миллиардной отметки, а согласно новейшим оценкам, к 2015 году население стран мира может увеличиться до 8 млрд. человек). В начале нашей эры на Земле было уже 300 млн. человек, к концу I-го тыс. н. э. — 400 млн., в 1500 — 500 млн., в 1800 — 1 млрд., в 1900 — 1,6 млрд., в 1960 — 3 млрд., в 1993 — 5,65 млрд., 12 октября 1999 года население Земли составило 6 млрд человек, в 2003 — 6,3 млрд, в 2006 — 6,5 млрд., в 2010 — 6,8 млрд., 1 ноября

2011 – 7,0 млрд. человек, прогноз на 2050 год – 9 миллиардов человек, на 2100 год – 10 миллиардов человек. В 2050 г., по среднему варианту прогноза ООН, свыше половины населения мира будет проживать в Азии, четверть – в Африке, 8,2% – в Латинской Америке, 7,4% – в Европе, 4,7% – в Северной Америке. Следует учитывать, что свыше 80% современного и еще большая доля перспективного прироста мирового населения (в отличие от прошлых периодов) приходится на развивающиеся страны. Важнейшим фактором, обусловившим такой «демографический взрыв», является специфическое, противоречивое взаимодействие и переплетение прогресса и отсталости в странах развивающегося мира.

Перечисленные факторы задержали на довольно длительный срок переход развивающихся стран от типа воспроизводства населения, характерного для натурально-хозяйственных способов производства с их высокой рождаемостью и смертностью, а потому и крайне небольшим приростом населения, к современному типу его воспроизводства с низким темпом прироста населения, определяемым низкой рождаемостью при низком уровне смертности и сравнительно высокой продолжительности жизни.

Подобные сдвиги происходили в прошлом и в зоне промышленно развитых стран, где также имел место своего рода «демографический взрыв», хотя и более растянутый по времени. Но протекавшие тогда «взрывные» демографические процессы из-за сравнительно небольших абсолютных размеров населения и ограниченности их территориями немногих стран не превратились в глобальную проблему.

Таким образом, на современном этапе в развивающихся странах сложился своеобразный переходный тип воспроизводства населения, при котором снижение смертности не сопровождается соответствующим сокращением рождаемости. Кроме этого, в развивающейся зоне происходит формирование специфической возрастной структуры населения, в которой несоразмерно большой удельный вес занимает молодежь до 17 лет (свыше 2/5 населения в этих странах в среднем по сравнению с 1/3 в развитых странах).

Соответственно меньшая доля принадлежит населению в трудоспособном возрасте (чуть выше 1/2 по сравнению с 2/3 в странах Запада). То есть чем выше коэффициент иждивенчества, тем более ограничены возможности повышения жизненного уровня населения.

Многие страны мира, в первую очередь те, которые в большей мере ощущают зависимость развития от решения демографической проблемы, вырабатывают и осуществляют активную демографическую политику, приносящую довольно эффективные результаты. Разнообразные программы планирования семьи стали претворяться в жизнь. Поэтому можно надеяться, что международное сообщество осознало серьезность и масштабность демографических проблем, а также и их тесную взаимосвязь с экономическим и социальным развитием всех стран и регионов.

Продовольственное обеспечение населения планеты. Другой, не менее важной и острой, глобальной проблемой человечества является продовольственная проблема, поскольку она непосредственно относится к самому физическому существованию сотен миллионов людей. В последнее время ее проявления носят довольно драматический характер, так как несут в себе отпечаток противоречий современной технологической цивилизации.

По статистике Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО), численность голодающих на планете составляет ныне около 500 млн. человек, из которых примерно 240 млн. человек обречены в результате голода на болезни и смерть. По утверждению ФАО (2012), каждый седьмой человек в мире страдает от хронического голода и недоедания. От масштабного массового голода, продолжающегося в настоящее время в Восточной Африке, в 2011 году умерли от 50 до 100 тысяч человек, на май 2012 года южнее Сахары недоедает каждый четвертый из 856-миллионного населения.

По данным продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН на сентябрь 2010 года, число человек, страдающих от хронического голода, составило 925 миллионов, что больше чем в 2008 году на 98 млн. человек. Из них 578 миллиона живут в Азиатско-Тихоокеанском регионе, 239

миллионов – в Африке (к югу от Сахары), 108 миллионов – в остальных странах. Две трети голодающих проживают в семи странах: Бангладеш, Китай, Эфиопия, Индия, Индонезия и Пакистан.

По данным ООН на декабрь 2008 года число голодающих во всем мире превысило 960 миллионов человек. Большинство голодающих (907 миллионов человек) проживает в развивающихся странах. 65 процентов из них живут в Индии, Китае, Конго, Бангладеш, Индонезии, Пакистане и Эфиопии.

По данным продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН в 2002–2004 годах следующие страны имели более 5 млн голодающих людей (см. табл. № 10):

Тем не менее прямой голод не исчерпывает всей картины. От различных форм и стадий недоедания в мире сегодня страдает свыше 1 млрд. человек. При этом недоедание зачастую внешне незаметно. Согласно существующим оценкам, так называемое «невидимое голодание» в настоящее время охватывает до 1/4 детского населения развивающегося мира.

Таблица 10

Список стран с высоким процентом голодающего населения

Страна	Количество голодающих (млн. чел.)	Доля от общей численности населения страны
Индия	209,5	20 %
Китай	153,7	12 %
Гаити	-	58 %
Бангладеш	44,0	30 %
Демократическая республика Конго	39,0	74 %
Эфиопия	32,7	46 %
Пакистан	37,5	24 %
Филиппины	14,6	18 %
Бразилия	13,1	7 %
Танзания	16,4	44 %
Вьетнам	13,0	16 %
Индонезия	13,8	6 %

Страна	Количество голодающих (млн. чел.)	Доля от общей численности населения страны
Таиланд	13,8	22 %
Нигерия	11,4	9 %
Кения	9,9	31 %
Мозамбик	8,3	44 %
Судан	8,7	26 %
Северная Корея	7,6	33 %
Йемен	7,6	38 %
Мадагаскар	6,6	38 %
Колумбия	5,9	13 %
Зимбабве	6,0	47 %
Мексика	5,3	5 %
Замбия	5,0	46 %
Всего в мире	850	13 %

Показательно, что нехватка этих важнейших питательных компонентов отрицательно сказывается на здоровье людей и имеет своим следствием относительно низкое качество рабочей силы, которая зачастую малопригодна для использования в современном секторе хозяйства развивающихся стран.

По-прежнему часто наблюдаемый недостаток жизненно важных компонентов в рационе многих жителей развивающихся стран приводит к целому ряду серьезных заболеваний, которым в наибольшей мере подвержены дети и молодежь (например, пищевая дистрофия). Возможны и такие тяжелые заболевания, которые приводят к серьезному поражению тканей организма.

В тоже время, согласно расчетам английских экспертов, даже при нынешних методах обработки земли можно обеспечить продовольствием свыше 10 млрд. человек. Но человечество крайне непроизводительно использует обрабатываемые земли. По некоторым оценкам, из 149 млн. кв. км суши пригодными для сельскохозяйственной обработки считаются только 45 млн. кв. км, при этом обрабатывается менее 1/3 таких земель.

Не случайно поэтому, что вовлеченность развивающихся стран в систему мирового хозяйства, их специализация на производстве тропических и

технических культур могут снижать продовольственное обеспечение, ставя их в зависимость от экспортной выручки.

При этом важно иметь в виду, что к тем же результатам приводит и торговая политика стран развитой зоны, зачастую произвольно устанавливающих квоты поставок тропических культур, тарифы и т.д. Продолжающееся сохраняться превосходство развитых стран над развивающимися в области производства продовольствия достигается, среди прочих факторов, во многом за счет государственных (и межгосударственных) субсидий. Не секрет, что в ряде развивающихся странах такие капиталовложения могли бы принести существенно больший результат, что могло бы способствовать избавлению широких масс населения развивающегося мира от голода и недоедания.

Поскольку продовольственная проблема приобрела глобальные масштабы и характер, ее радикальное решение связывается с перспективами рационального распределения производственных ресурсов на всей планете.

Топливо-сырьевая ситуация в современном мире. Современная цивилизация постоянно расширяет потребление природных ресурсов на фоне соответствующего роста отходов производства и потребления.

Это не может не вызывать увеличения затрат на борьбу с загрязнением окружающей среды. Как следствие, ныне общество должно постоянно повышать известную долю национального дохода, которая компенсирует затраты на извлечение природных ресурсов и охрану среды обитания человека. Это, в свою очередь, приводит к ограничению темпов экономического роста.

На нынешнем этапе развития в мире действительно существует ряд природных ограничений. Так, на основе оценки количества топлива по трем базовым категориям – разведанные, возможные, вероятные – следует предположить, что мировых запасов угля «хватит» примерно на 600 лет, нефти – на 90, природного газа – на 50 и урана – на 27 лет. Иными словами, все виды топлива по всем категориям могут быть исчерпаны за 800 лет. Но если производство различных видов энергии будет расти сегодняшними темпами, то

все виды используемого сейчас топлива будут истрачены через 130 лет, то есть в начале XXII века.

И все же прогнозируется, что уже в начале XXI в. спрос на минеральное сырье в мире увеличится в 3 раза по сравнению с уровнем последних десятилетий уходящего XX века. В то же время нельзя утверждать о существовании дефицита природных ресурсов на планете. Кроме того, распределение природных запасов сырья и энергии по регионам и странам мира крайне неравномерно. Это также способствует обострению топливно-сырьевой проблемы.

Следует также иметь в виду, что их недра все еще сравнительно мало изучены. Еще к началу 1980-х гг. доказанные запасы минерального сырья на единицу площади в бывших колониях и зависимых странах были примерно в 2 раза меньше, чем в центрах мирового хозяйства. Это еще одно проявление экономической отсталости развивающегося мира. Однако подавляющая часть разведанных запасов топлива и сырья сосредоточена приблизительно в 45 из 130 государств и территорий развивающегося мира. При этом лишь в 10 из этих 45 стран обнаружено более 3 видов полезных ископаемых, а в прочих - только один-два вида. Поэтому только некоторые самые крупные страны могут использовать собственный более или менее диверсифицированный добывающий комплекс в качестве материальной базы создания многоотраслевой обрабатывающей промышленности. В их число входят Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Индия, Мексика, Перу, а также отчасти Боливия, Заир, Иран. Но и для этих стран проблема обеспечения топливом и сырьем в процессе индустриализации становится все более острой.

Таким образом, пути смягчения и перспективы решения топливно-сырьевой проблемы связываются ныне с повышением потенциала развивающихся стран в сфере горнодобывающего комплекса (что предполагает и расширение геологоразведочных работ в этой зоне), диверсификации продукции обрабатывающей промышленности, перехода к использованию новых технологий. Существуют также и неисчерпаемые ресурсы – такие, как

энергия ветра и солнца, морских приливов и др.

Тем не менее человечество пока использует преимущественно традиционные, ограниченные ресурсы и не обращается к новым возможностям. Среди основных причин сложившейся ситуации находится недостаточный уровень развития науки и техники. Во-вторых, весьма существенными представляются затраты по созданию и внедрению новых технологий. Многие проекты, технически осуществимые уже сейчас, тем не менее не реализуются из-за недостатка средств у каждой отдельной страны.

Но тем не менее человечество имеет вполне реальные потенциальные возможности для преодоления «дефицита ресурсов» на основе новейших достижений науки и техники, рационального их использования.

Сохранение мира, разоружение и конверсия военного производства. На протяжении современной (после окончания Второй мировой войны) истории человечество затратило на вооружение гигантские средства. Мировые военные расходы шли по нарастающей с 1950-х до конца 1980-х годов. В 1977 году расходы на вооружение во всем мире перешли за отметку один миллиард долларов в день, т.е. траты достигли 50 миллионов долларов в час. К концу 1980-х эти показатели в реальном исчислении почти удвоились. В 1991 году глобальные военные расходы составили около 5% совокупного мирового дохода.

По оценке экспертов, только с 1950 г. по 1990 г. общемировые расходы на военные цели составили примерно 20 трлн. долларов США. США ежегодно расходовали на эти цели до 300 млрд. долларов. (Реальная цифра военных расходов бывшего СССР составляла на рубеже 1990-х гг., согласно данным Международного института стратегических исследований в Лондоне, 200-220 млрд. рублей в год.)

При этом доля военных расходов в валовом национальном продукте составляла: в США – менее 6%, в ФРГ – около 3%, в Японии – 1%. Число занятых в военной промышленности достигало: в США – 3,35 млн. человек, в ФРГ – 290 тыс. человек, в Швеции – 28 тыс. человек.

Следствием накопления конфликтного потенциала в развивающейся зоне (резкая поляризация доходов различных слоев населения, рост нищеты, социальной несправедливости, безработицы, хозяйственные диспропорции и т.д.) складывалась парадоксальная ситуация: с одной стороны, это – экономические трудности и различные кризисные явления, усиление неустойчивости хозяйственного роста, крайняя нужда в ресурсах для развития, с другой стороны, постоянно нарастающий процесс милитаризации экономики, выражающийся в высоких темпах роста военных расходов и значительном повышении доли его во всемирных тратах на вооружение, ничем не оправданное расточительство ресурсов.

Как известно, растущие военные расходы оказывают прямое негативное воздействие на государственный бюджет. Тем более, что рост удельного веса военных расходов в бюджетах развивающихся стран происходит одновременно с резким сокращением его доли, используемой на образование и здравоохранение, то есть на развитие тех сфер социального обслуживания населения, в которых такие страны испытывают особенно острую нужду. При этом страны с наименьшим национальным доходом на душу населения, как правило, выделяют на военные отрасли большую часть своего бюджета, чем промышленно развитые государства. Очевидно, что именно на рост военных расходов ложится главная ответственность за возрастание бюджетных дефицитов, что затем вызывает усиление инфляции, приводящей к тяжелым экономическим и социальным осложнениям.

Милитаризация извращает сущность научно-технического прогресса в современном обществе, обращая высшие достижения человеческого интеллекта на создание все более мощных и совершенных средств уничтожения людей. Научно-технический прогресс определяет такие сдвиги в самой структуре военного хозяйства, которые повышают удельный вес расходов на техническое обеспечение по сравнению с расходами на содержание личного состава вооруженных сил.

Накопление оружия по импорту создает иллюзию военного могущества и

возможности одержания легкой военной победы над своими соседями, что ведет к опасности развязывания разрушительных внутренних и межгосударственных конфликтов. Новые подходы к проблемам безопасности и сохранения мира, утвердившиеся в мировом сообществе со второй половины 1980-х гг., поставили проблему перехода от экономики вооружения к экономике разоружения, или проблему конверсии военного производства, которую можно определить как последовательный перевод ресурсов, производственных мощностей и людей из военной в гражданскую сферу.

Тем не менее необходимость и целесообразность конверсии не воспринимаются однозначно, на пути ее осуществления появляются экономические и социальные барьеры. Специалисты считают, что использование лишь 10% мировых военных расходов на решение глобальных проблем, организацию совместных международных действий в этой сфере положили бы конец массовому голоду, неграмотности, болезням, позволили бы преодолеть нищету и отсталость сотен миллионов людей, предотвратить экологическую катастрофу на планете.

Проведение конверсии уже дает результаты: доля гражданской продукции на оборонных предприятиях достаточно высока. Так, на рубеже 1990-х гг. удельный вес выпуска отдельных товаров ВПК составляли: станки – 15%; установки для добычи нефти и газа – 32,4%; вычислительная техника – 85%; алюминиевый прокат – 93%; радиоприемники, телевизоры, видеоманитофоны, швейные машинки, фотоаппараты – 100%; холодильники – 92,7%. Все это свидетельствует о больших возможностях использования научно-производственного потенциала ВПК.

Экологические перегрузки: экономические аспекты. Начиная с 1960-х гг. XX века специалисты рассматривают экологическое состояние нашей планеты как катастрофическое.

Среди основных проявлений кризисных ситуаций, охвативших, прежде всего, развитую зону, а затем и развивающиеся страны, выделяются деградация почв, обезлесение, нехватка воды для ирригации и бытовых нужд, загрязнение

воздушного пространства и т.д. Например, за 30 лет «зеленая революция» привела к увеличению производства зерна в 2,5 раза. Тем не менее с 1984 г. существенного прироста зерновых не наблюдается, происходит замедление роста урожайности и сбора зерновых культур в ряде зернопроизводящих стран. Нерациональное использование земельного фонда в сельских районах привела к тому, что эрозия почв приняла угрожающие размеры. Ныне около 23 млрд. т. почвы ежегодно теряется с пашен. При сохранении этой тенденции уже к концу текущего столетия произойдет потеря до 1/5 естественно орошаемых посевных площадей в развивающейся зоне.

Кроме того, достаточно серьезной специалистам представляется проблема обезлесения, что зачастую приводит к наводнениям, эрозии почв, оползням, заболачиванию, заиливанию водоемов, снижению гидроэнергopotенциала. Потеря лесных массивов на значительных площадях способна привести к нарушениям экологического баланса в региональных, даже глобальных масштабах. Достаточно назвать такие тяжелые в климатическом плане последствия, как изменения гидрологического цикла, уменьшение поступлений кислорода в атмосферу.

Сложная в целом ситуация складывалась в последнее время с пресной водой, запасы которой составляют лишь 3% от общих водных запасов. При этом 3/4 пресной воды заморожены в Арктике и Антарктиде, 1/5 их часть составляют подземные воды, а оставшаяся циркулирует в реках, озерах, болотах, облаках. Но современное состояние крупных рек мира таково, что воду, пригодную для питья, делают дорогостоящие технологии.

Потребление загрязненной воды служит источником 3/4 всех болезней и 1/3 всех смертных случаев. Особенно остро проблема чистой питьевой воды стоит в тропических странах, где водоемы часто служат средой размножения паразитов. Очистка сточных вод в подавляющем большинстве государств мира отличается крайним несовершенством.

Особенно много «проскакивает» через очистные сооружения неорганических соединений азота, фосфора, калия, минеральных солей, в том

числе и солей высокотоксичных металлов. В Англии 90% населения пользуются водой сомнительного качества. Ряд рек имеет воду плохого качества по бактериальным и химическим показателям. Особенно загрязнена река Темза, в которую сбрасываются все сточные воды Лондона. К наиболее загрязненным рекам мира относятся Нил, Амазонка, Дон, Нигер, Миссисипи, Миссури, Конго и др. Основным загрязнителем морей (Средиземное море наиболее загрязненное в этом плане), значение которого быстро возрастает, является нефть. Этот вид загрязнителя попадает в море разными путями: при спуске воды после промывки цистерн из-под нефти, при аварии судов, в особенности нефтевозов, при бурении морского дна и авариях на морских нефтепромыслах. О масштабах загрязнения можно судить по следующим показателям: в Мировой океан сбрасывается более 5% транспортируемой нефти – примерно 10 млн. т. в год.

Совсем недавно воздух считался неисчерпаемым источником. Тем не менее сегодня, когда происходит катастрофическое истребление леса, процессы, здесь происходящие, не вселяют оптимизма, ведь большую часть кислорода дают нашей планете именно тропические леса. По некоторым данным, каждую секунду вырубается лес с площади, равной футбольному полю. Последствия этого могут быть поистине катастрофическими: эрозия почвы, исчезновение различных видов живых организмов и растений и, наконец, планетарные изменения климата.

Не менее серьезной является проблема опустынивания в развивающихся странах как следствие сложного взаимодействия таких факторов, как перенаселенность, ломка традиционных социальных структур и применение современных средств производства в сельском хозяйстве засушливых и полусушливых зон. Решить эту проблему можно только путем перехода к более интенсивным системам земледелия и насаждения лесов. И то и другое требует огромных капиталовложений, которые едва ли осуществимы за счет внутренних накоплений африканских стран. В создании преграды наступлению пустынь должно быть заинтересовано все мировое сообщество.

Немалый вред окружающей среде на современном этапе наносят и отходы от производственной деятельности человека, а также бытовые отходы. Проявления этого - дым и газ из труб предприятий, выхлопы автомобилей, химикаты и др. Общий современный уровень техногенного загрязнения атмосферы достигает порядка 1 млрд. т. аэрозолей и газовых выбросов и 300-350 млн. т. пыли. Следует ещё учесть, что уровень загрязнения постепенно возрастает, а основная масса загрязнителей сосредоточена в нижних слоях атмосферы, концентрируясь в районах скопления промышленности и транспорта. В итоге эти обстоятельства создают реальную угрозу нормальному функционированию экосистем и здоровью человека.

Самое опасное загрязнение атмосферы и всей окружающей среды – радиоактивное. Известно, что в начале 1960-х гг. фон искусственной радиоактивности, вызванной испытаниями ядерного оружия, достиг угрожающего уровня. Страшные последствия проявляются уже сейчас.

Как следствие, человечество столкнулось также с острой проблемой повреждения озонового слоя планеты. Австралийские специалисты утверждают, что каждый процент потери озонового слоя означает рост раковых заболеваний на 2%. При этом особую озабоченность проявляет население Европы, так как наибольшая угроза уменьшения озонового фильтра может проявиться именно здесь. Большие загрязнения ряда регионов приводят к новому социальному явлению – увеличению эмигрантов из особо экологически неблагоприятных зон.

Подводя некоторые итоги, следует подчеркнуть, что, если не остановить нарастающую тенденцию загрязнения окружающей среды, может произойти глобальная экологическая катастрофа, связанная с потеплением климата планеты.

Прервать этот процесс может только общество, которое в качестве своей важнейшей задачи должно поставить вопрос о формировании экологического мировоззрения. Не менее неотложной задачей государства и общества является создание обоснованного природоохранительного законодательства.

Происходящие в мире сдвиги вызывают необходимость формирования целостного цивилизованного мирового сообщества, где общечеловеческие ценности получают приоритетное значение.

Кстати, несмотря на все предупреждения, население Земли, похоже, по-прежнему не задумывается о том, что деятельность человека влияет на глобальное потепление, которое в обозримом будущем может вызвать серьезные климатические катастрофы. Многие из экстремальных событий в 2013 году были связаны с изменениями климата, вызванными деятельностью человека. Мы стали свидетелями мощных осадков, роста температур и огромного ущерба, нанесенного штормами и наводнениями в прибрежных регионах, причиной которых стало повышение уровня моря, таких природных катаклизмов, как тайфун «Хайянь» на Филиппинах и др. В числе прочих явлений, вину за которые метеорологи возложили на человека, оказались снежные штормы в США, наводнения в Индии, Судане, Китае и на Дальнем Востоке. Кроме того, 2013 г. стал самым жарким за всю историю метеонаблюдений в Австралии, почти побит температурный рекорд в Аргентине. В ООН отмечают, что изменения климата привели к реальным финансовым и гуманитарным проблемам: один только «Хайянь» убил более шести тысяч человек, а нанесенный тайфуном ущерб оценивается в \$13 миллиардов. Причину климатических изменений специалисты видят в том, что концентрация парниковых газов достигла рекордных показателей – более 90% избыточной энергии, удерживаемой парниковыми газами, в конечном итоге оказываются в воде. Из-за этого и Мировой океан, и атмосфера Земли будут продолжать нагреваться еще несколько веков, а климатические катастрофы, причиной которых стал человек, неизменно будут повторяться.

Вопросы к экзамену:

1. Сущность и становление мирового хозяйства
2. Типология стран мира (типы и критерии их выделения);
3. Теории стадий развития;
4. Теории единой цивилизации и их столкновения;
5. Постиндустриализация, как тенденция развития мирового хозяйства;
6. Разрыв в уровнях развития между странами (понятие, размеры разрыва, уменьшение/увеличение разрыва, реформы в России);
7. Интернационализация, глобализация и транснационализация хозяйственной жизни;
8. Регионализация и интеграция (регионализация, интернационализация хозяйственной жизни как объективная основа интеграционных процессов, интеграционные процессы в Западной Европе, США, Юго-Восточной Азии, глобальная интеграция: сущность и возможности.
9. Либерализация хозяйственной жизни в мире (сущность, внутри- и внешнеэкономическая либерализация, закрытая и открытая экономика);
10. Финансовые ресурсы мирового хозяйства (виды финансовых ресурсов, глобализация финансовых ресурсов, мировой валютный рынок, мировой кредитный рынок, участники мирового хозяйства, фондовые биржи, оффшоры)
11. Ценообразование на мировом рынке (виды ценообразования, встречающиеся на мировом рынке, и порождаемые ими проблемы, ценностный подход к мировому ценообразованию и ошибки в его использовании, ценность товара для покупателя на мировом рынке, обоснование цены на основе определения экономической ценности товара, факторы, определяющие чувствительность покупателей к уровням цен)
12. Золотовалютные резервы, финансовая помощь, внешний долг, мировые финансовые кризисы, инфляция в мире, цикличность экономики)
13. Мировая торговля и международное производственное сотрудничество (мировой рынок товаров и услуг – его характерные черты,

изменения в товарной структуре и географической направленности мировой торговли, экономическое содержание и формы международного сотрудничества, современные тенденции развития мировой торговли, сущность и особенности торговли услугами)

14. Глобальные проблемы современности (демография, продовольственная проблема, топливно-сырьевая проблема, сохранение мира, экология)

15. Российская Федерация в мировом хозяйстве (внешняя торговля – основная форма участия России в международном разделении труда, экспортный потенциал, импортные потребности РФ, совместное предпринимательство в РФ, общая характеристика валютной системы РФ, проблемы конвертируемости рубля, сущность управления внешнеэкономической деятельности в РФ)

**Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
(модуля) Мировая экономика и международные экономические отношения**

Основная литература:

1. Мировая экономика: учеб. для вузов/ под ред. В. К. Ломакин. – М.: ЮНИТИДАНА, 2007. – 671с.
2. *Ломакин В.К.* Мировая экономика. – М.: ЮНИТИ, 2006.
3. Международные экономические отношения: учебник. / Под ред. *В.Е.Рыбалкина.* – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006.
4. Международные экономические отношения: учебник. / Под ред. *Н.Н.Ливенцева.* – М.: ТК Велби, Проспект, 2006.
5. Мировая экономика: учебник. / Под ред. *И.П.Николаевой.* – М.: ТК Велби, Проспект, 2007.
6. Мировая экономика: учебник. / Под ред. *Ю.Щербинина.* – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007.
7. Спиридонов И. А. Мировая экономика: учеб. пособие для вузов/ И. А. Спиридонов. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 272 с.
8. Спиридонов И.А. Мировая экономика: Учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 272 с.

Дополнительная литература:

1. Абалкин Л.И. Россия: поиск самоопределения. – М.: Наука, 2002.
2. Абалкин Л.И. Стратегический ответ России на вызовы нового века. – М.: Экзамен, 2008.
3. Авагян Г.Л., Вешкин Ю.Г. Международные валютно-кредитные отношения. – М.: Экономистъ, 2005.
4. Андреев Б.Ф. Системный мир глобальной экономики: филогенез и онтогенез. – М.: Экономистъ, 2007.
5. Антропов В. Модели социальной защиты в странах ЕС // Мировая экономика и международные отношения, 2006. № 11.

6. Бендиков М.А., Фролов И.Э. Высокотехнологичный сектор промышленности России: состояние, тенденции, механизмы инновационного развития. – М.: Наука, 2007.
7. Богданова Е.Л., Шамахова В.А., Никитина Е.В. Внешнеторговое ценообразование. – СПб., 2006.
8. Бурмистров В.Н. Внешняя торговля российской Федерации. – М.: Весть, 2006.
9. Вавилова Е.В., Бородулина Л.П. Международная торговля. – М.: Гардарики, 2006.
10. Глушченко Г. Влияние международной трудовой миграции на развитие мирового и национального хозяйства. – М.: Статистика России, 2006.
11. Глобализация мирового хозяйства / Под ред. М.Н.Осьмовой. – М.: ИНФРА-М, 2006.
12. Глобализация: учебник / Под ред. В.А.Михайлова, В.С.Буянова. – М.: Экономика, 2008.
13. Гоголева Т.Н., Ключищева В.Г., Хаустов Ю.И. Международная экономика: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2008.
14. Гусаков Н.П., Белова И.Н., Сттренина М.А. Международные валютно-кредитные отношения. – М.: ИНФРА-М, 2006.
15. Дайнеко А.Е., Забавский Г.В., Василевский М.В. Всемирная торговая организация: механизмы функционирования и практика вступления. – Минск: Дикта, 2006.
16. Дергачев В.А. Международные экономические отношения. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.
17. Доклад о мировом развитии. 2009. – М.: Весь мир, 2008.
18. Забелин В.Г. Внешняя торговля России. – М.: Экономистъ, 2007.
20. Кокушкина И.В., Воронин М.С. Международная торговля и мировые рынки. – СПб.: Техническая книга, 2007.
21. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации. – М.: МЭРТ, 2008.

22. Коротяева М. Мировая экономика. Практикум. – М.: МГИУ, 2007.
23. Кризисная экономика современной России: тенденции и перспективы. / Под ред. К.Т.Гайдара. – М.: Проспект, 2010.
24. Кудров В.М. Мировая экономика: учебник. – М.: АНХ, 2004.
25. Малышев В.Л. От экономики соперничества к экономике сотрудничества. – М.: Экономика, 2010.
26. Метелев С.Е. Международная трудовая миграция и нелегальная миграция в России. Монография. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2006.
27. Метелев С.Е. Международная трудовая миграция и развитие российской экономики. – М.: ЮНИТИ, 2006.
28. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. / Под ред. Л.Н.Красавиной. – М.: Финансы и статистика, 2007.
29. Международные экономические отношения. / Под ред. Б.М.Смитиенко. – М.: ИНФРА-М, 2005.
30. Мировая валютная система и проблема конвертируемости рубля. – М.: Международные отношения, 2006.
31. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет. // Под ред. И.С. Королева. — М.: Юрист, 2003.
32. Мировая экономика: учебник. / Под ред. А.С.Булатова. – М.: Экономистъ, 2005.
33. Мировая экономика: учебное пособие для вузов. / Под ред. И.П.Николаевой. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.
34. Мировой финансовый рынок и интересы России. – М.: Наука, 2006.
35. Моисеев С.Р. Международные валютно-кредитные отношения. – М.: Дело и Сервис, 2007.
36. Носова С.С. Развитие инноваций как ключевая проблема российской экономики XXI века // Инновации и инвестиции. 2008. № 1.
37. Нуреев Р.М. Экономика развития: модели становления рыночной экономики. 2-е изд. – М.: Норма, 2008.

38. Олехнович Г.И. Конкурентные стратегии на мировых рынках. – М.: Изд-во деловой и учебной литературы, 2005.
39. Осипов Ю.М. Об инновациях вообще и инновациях современной России // Экономическая теория в XXI веке. Инновационная экономика. / Под ред. Ю.М.Осипова и др. – М.: Изд-во МГУ, 2008.
40. Портер М. Международная конкуренция. – М.: Международные отношения, 1993.
41. Прямые иностранные инвестиции в европейских странах с переходной экономикой. – М.: Наука, 2006.
42. Проблемы и перспективы технологического обновления российской экономики / под ред. Ивантера В.В. и Комкова Н.И. – М.: МАКС Пресс, 2007.
43. Россия в глобализирующемся мире: модернизация российской экономики / Под ред. Д.С.Львова, Г.Б.Клейнера. – М.: Наука, 2007.
44. Рудь Н. Привлечение в Россию прямых иностранных инвестиций в условиях глобальной экономики. – М.: Интер-Весы, 2007.
45. Седов К.Д. Международная коммерческая деятельность в сфере услуг и интересы Рос-сии. – М.: Экономика, 2005.
46. Фаминский И.П. Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки (вторая половина XX – начало XXI века). – М.: Магистр, 2007.
47. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность: Россия и мир 1992 – 2015. – М.: Экономика, 2005.
48. Фейгин Г.Ф. Национальные экономики в эпоху глобализации: перспективы России. – СПб.: Изд-во СПбГУП, 2008.
49. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика и международные экономические отношения: в 2 ч. – М.: Гардарики, 2006.
50. Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: учебное пособие. – М.: ЭКСМО, 2007.
51. Цыпин И.С., Веснин В.Р. Мировая экономика: учебник. – М.: Проспект, 2007.

52. Экономика устойчивого развития: учебное пособие // Т.А.Акимова, Ю.Н.Мосейкин. – М.: Экономика, 2009.

Интернет-ресурсы:

1. Дор Р. Различия японской и англосаксонской моделей капитализма // Экономическая социология. 2008: <http://ecsocman.edu.ru/ecsoc/msg/320628.html>
2. Концепция национальной безопасности Российской Федерации: <http://dvabop.narod.ru/docum/knb>