

**КАЗАНСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ЕЛАБУЖСКИЙ ИНСТИТУТ КАЗАНСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО
УНИВЕРСИТЕТА**

А.Р. ГАПСАЛАМОВ

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Конспект лекций

Елабуга 2013

Гапсаламов А.Р.

История экономики. Конспект лекций / А.Р. Гапсаламов. –
Елабуга: Каз.фед.ун-т, 2013. – 56 с.

Важной частью общеобразовательной и мировоззренческой подготовки современных специалистов является изучение общественных дисциплин, поскольку они способствуют интеллектуальному развитию личности и выработке творческого мышления.

Одной из таких дисциплин является история экономики. Эта дисциплина призвана формировать принципы экономического мышления, позволяет видеть исторические корни современных социальных и экономических проблем.

История экономики несет большую гуманистическую функцию – учит студента, что любое хозяйственное решение имеет не только стоимостное выражение, но и конкретную политическую, моральную цену. Недаром в большинстве зарубежных высших учебных заведений курс истории экономики стал составной частью профессиональной подготовки специалистов широкого профиля.

Принято на заседании кафедры экономики и менеджмента

Протокол № 1 от 12.09.2013

© Казанский федеральный университет

© Гапсаламов А.Р.

Содержание

Тема 1. Введение в дисциплину «История экономики»

- 1.1 Предмет и задачи «истории экономики»
- 1.2 Периодизация истории
- 1.3 Вопросы для самоконтроля
- 1.4 Список терминов и определений

Тема 2. Экономика Древнего мира. Азиатский способ производства и античное рабство

- 2.1 Основные черты и направления развития первобытного Хозяйства
- 2.2 Формирование рабовладельческого общества на Востоке
- 2.3 Средиземноморский регион и возникновение рабовладельческих обществ, ориентированных на рынок
- 2.4 Вопросы для самоконтроля
- 2.5 Список терминов и определений

Тема 3. Феодалная экономика христианского Запада

- 3.1 Общая характеристика и особенности феодализма в Западной Европе
- 3.2 Феодалные отношения по странам
- 3.3 Вопросы для самоконтроля
- 3.4 Список терминов и определений

Тема 4. Возникновение мирового рынка и мануфактурный капитализм

- 4.1 Особенности экономического развития Голландии в XVII в.
- 4.2 Особенности экономического развития Англии.
- 4.3 Список терминов и определений

Тема 5. Промышленный переворот в Западной Европе

- 5.1 Особенности промышленного переворота в Англии в XVIII веке
- 5.2 Промышленный переворот в странах континентальной Европы.
- 5.3 Вопросы для самоконтроля
- 5.4 Список терминов и определений

Тема 6. Превращение США в мировую экономическую державу

- 6.1 Экономика североамериканских колоний
- 6.2 Промышленный переворот в США
- 6.3 Экономические причины и последствия Гражданской войны в США (1861 – 1865 гг.)
- 6.4 Вопросы для самоконтроля
- 6.5 Список терминов и определений

**Тема 7. Основные тенденции развития
мирового капиталистического хозяйства на рубеже
XIX – XX вв. Особенности монополизации экономики
по странам**

- 7.1 Вторая технологическая революция
- 7.2 Монополизация мировой экономики
- 7.3 Вопросы для самоконтроля
- 7.4 Список терминов и определений

**Тема 8. Становление различных систем
регулируемого капитализма**

- 8.1 Экономический кризис 1929 – 1933 годов в США
- 8.2 Влияние мирового экономического кризиса на западные страны
- 8.3 Список терминов и определений

Тема 9. Особенности экономического развития Японии

- 9.1 Феодализм в Японии
- 9.2 «Мейдзи исин» и имперская модернизация Японии
- 9.3 Вопросы для самоконтроля
- 9.4 Список терминов и определений

**Тема 10. Различные модели смешанной экономики после
Второй мировой войны**

- 10.1 Послевоенное развитие экономики Западного мира
- 10.2 Модель социального рыночного хозяйства в ФРГ
- 10.3 Голлизм и модернизация французской экономики
- 10.4 Европейская экономическая интеграция
- 10.5 Японское «экономическое чудо»
- 10.6 Вопросы для самоконтроля
- 10.7 Список терминов и определений

**Тема 11. Структурные сдвиги в экономике
ведущих капиталистических стран**

- 11.1 Экономическое развитие ведущих западных государств
в 1970 – 1980-е гг.
- 11.2 Макрорегиональная экономическая интеграция
в мировом хозяйстве
- 11.3 Вопросы для самоконтроля
- 11.4 Список терминов и определений

Список рекомендуемой литературы

Тема 1. Введение в дисциплину «История экономики»

1.1 Предмет и задачи «истории экономики». История экономики – наука относительно молодая. Она зародилась в середине XIX века, выделившись из политической экономии. У ее истоков стояли англичане А.Смит, А.Тойнби, Дж.Эшли, немцы К.Бюхер, М.Вебер, В.Зомбарт, русские М.Ковалевский, Д.Виноградов.

В различных странах она называлась по-разному: «история экономики», «экономическая история», «история народного хозяйства», в прошлом веке ее называли «историей хозяйственного быта».

Предмет истории экономики как учебной дисциплины до настоящего времени не вполне устоялся. К настоящему времени выделяют несколько подходов к определению предмета истории экономики: одни считали, что предмет истории экономики – изучение развития способов производства, сменяющих друг друга на протяжении веков (К.Маркс). Русский экономист П.Маслов отождествлял историю экономики с историей производительных сил. Историк Д.Петрушевский понимал под экономической историей науку, воссоздающую эволюцию стран мира. М.Лойберг считает, что история экономики изучает происхождение и развитие различных типов хозяйства. Будем считать, что термины «история экономики» и «экономическая история» тождественны.

В конечном счете история экономики – это наука об экономической жизни людей в различных культурах и обществах, рассмотренная ретроспективно, т.е. в поле зрения исследователя должен попасть весь процесс исторического развития общественного производства в конкретных формах отдельных стран в различные эпохи, экономическая политика государств, сдвиги, происходящие в развитии производительных сил.

Знание истории экономики необходимо. В процессе поиска правильного решения исследователь прежде всего ищет аналог той или иной ситуации, и, таким образом, хочет он этого или нет, он обращается к истории. Кроме того, как точно подметил русский историк В.Ключевский, «прошедшее нужно знать не потому, что оно прошло, а потому, что уходя не сумело убрать своих последствий». «История – это кладовая экономических факторов, проверенных скептицизмом, это собрание экспериментов, это источник экономических идей и наставник в

политике» – так считает один из основателей современной клиометрии Д.Мак-Клоски.

История экономики тесно взаимодействует с другими общественными науками: всеобщей и отечественной историей, конкретными экономическими дисциплинами (экономика и организация промышленности, сельского хозяйства, транспорта; финансы, денежное обращение и т.д.), социологическими дисциплинами.

1.2 Периодизация истории. Каждый ученый, приступающий к исследованию экономического прошлого всего мира или отдельно взятой страны, стремится упорядочить материал во времени, предложить свою периодизацию истории. Существуют различные способы периодизации экономической истории. И все они могут быть правильными. Ведь все зависит от того, что исследователь кладет в основание своей периодизации.

Так, немецкий историк Ф.Лист выделял стадии развития человечества исходя из отрасли хозяйственной деятельности человека, в основе периодизации Б.Гильдебранда лежит способ обмена продуктами, для К.Блюхера главным критерием стала интенсивность обмена благами, что позволило ему историю хозяйственной деятельности людей разделить на три периода. Особую теорию периодизации социально-экономической истории – формационную – выдвинул К.Маркс. Этому подходу противопоставляется цивилизационный. Сторонников цивилизационного подхода к истории (в том числе и экономической) объединяет отрицание единства человеческого общества и соответственно всеобщей человеческой истории.

1.3 Вопросы для самоконтроля

1. Что изучает научная дисциплина «история экономики»?
2. Назовите основные периодизации, используемые современной исторической наукой?

1.4 Список терминов и определений

Наука – это сфера человеческой деятельности, функция которой – выработка и систематизация объективных знаний о действительности.

История экономики – наука, изучающая экономическую сферу жизни людей во всем ее многообразии с древнейших времен до наших дней.

Цель науки – описание, объяснение и прогнозирование процессов и явлений действительности, составляющих предмет ее изучения на основе открываемых законов.

Объект науки – категория, обозначающая некоторую целостность, выделенную из объективного мира и выступающую в качестве области человеческой деятельности и познания.

Предмет науки – наиболее существенные отношения, стороны, свойства, признаки объекта, исследуемые с определенной целью данной науки.

Периодизация истории – особого рода систематизация, которая заключается в условном делении исторического процесса на определённые хронологические периоды.

Тема 2. Экономика Древнего мира. Азиатский способ производства и античное рабство

2.1 Основные черты и направления развития первобытного хозяйства. Через первобытный способ производства прошел обязательно каждый народ, потому что это первый в истории человечества способ производства – от момента выделения человека из животного мира до образования классового общества. Этот период был наиболее длительным. Он продолжался, по современной оценке специалистов, около полумиллиона лет, в то время как классовое общество существует, очевидно, чуть более 5 тысяч лет.

Развитие первобытного хозяйства происходило медленно. Темпы технических и экономических изменений были невысокими. Иначе и не могло быть, ведь технический прогресс начался буквально с нуля. Тем не менее экономическое развитие первобытной эпохи имеет большое значение в истории хозяйства. В эту эпоху были созданы такие отрасли экономики, как сельское хозяйство и ремесленное производство.

Основными чертами первобытной системы хозяйства были:

- крайне низкий уровень развития производительных сил;
- коллективный труд и общинная собственность на орудия труда;
- отсутствие общественных классов и государства;
- уравнительное распределение продуктов производства;
- сильная зависимость человека от окружающей среды.

2.2 Формирование рабовладельческого общества на Востоке.

Смена первобытного строя классовым началась в IV тыс. до н.э. на Ближнем Востоке, но в глобальном масштабе она не завершена и до настоящего времени (ряд племен Южной Америки и т.д.). За эти тысячелетия разные народы в разные эпохи переходили к разным классовым системам хозяйства. В докапиталистическую эпоху у одних народов на базе первобытной системы сложилась рабовладельческая, а у других – феодальная структура экономики.

Экономический строй рабовладельческого общества основан на собственности рабовладельцев не только на средства производства, но и на непосредственного производителя – раба, который считался «говорящим орудием», покупался и продавался как вещь. Рабский труд носил открыто принудительный характер. Рабовладелец распоряжался не только трудом раба, но и его жизнью. Будучи практически средством производства, раб играл роль основного капитала. Отсюда вытекали две важнейшие особенности рабовладельческого хозяйства. Первая – военное воспроизводство рабочей силы. Домашнее воспроизводство рабов было экономически неэффективным: содержать женщин и воспитывать детей было накладно. Поэтому рабовладельческое производство не могло функционировать без постоянного внешнего притока рабов, захваченных на войне. Вторая особенность состояла в стремлении максимально использовать активный период жизни раба (заставить человека отдать максимум труда за короткий период времени). Поэтому уделом рабов был труд на пределе физических возможностей, животное существование, короткая продолжительность жизни.

Переход от первобытного общества к рабовладельческому впервые произошел в странах Древнего Востока. Древневосточные государства – Древний Египет, Шумер, Аккад, Ассирия, Финикия, Персия, Древняя Индия, Древний Китай и др. – существовали в разное время на протяжении нескольких тысячелетий – от зарождения классового общества с конца IV тыс. до н.э. и до конца VI в. н. э.

Особенностью производственных отношений древневосточного общества было слабое развитие частной собственности на землю. Последняя являлась в основном коллективной, общинной собственностью. Однако, хотя земля и принадлежала общине, на деле верховным собственником ее считалось государство. За общинами было

оставлено лишь право наследственного пользования. В распоряжении государства, таким образом, находилась рабочая сила всего трудового населения, и эксплуатация его происходила в хозяйствах нескольких типах. Во-первых, в царских и храмовых хозяйствах. Здесь наряду с общинниками работали и рабы. Во-вторых, существовали многочисленные хозяйства общинников, выплачивавших в казну натуральные налоги (зерно, птица и др.) и участвовавших в общественных работах. В-третьих, часть государственных и храмовых земель сдавалась в аренду.

Особенности экономической структуры древневосточного общества, свидетельствующие о его тесной связи с первобытным строем, не могли не обусловить медленного, застойного характера развития производительных сил. И все же за свою длительную историю древневосточное общество сделало значительный шаг вперед в развитии материальной культуры по сравнению с предшествующим строем.

2.3 Средиземноморский регион и возникновение рабовладельческих обществ, ориентированных на рынок. Египетская цивилизация стала первой из возникших на берегах Средиземного моря - региона, сыгравшего уникальную роль в мировой истории. В отличие от стран Востока государства на юге Европы сформировались позже – в конце II тыс. до н.э., хотя территории Древней Греции и Древнего Рима были заселены уже в эпоху палеолита. На юге Балканского полуострова в VII тысячелетии до н.э. существовало земледелие и скотоводство. В конце IV тыс. до н.э. распространились медные орудия труда, с начала III тыс. до н.э. – бронзовые. В конце II тыс. до н.э. в греческую экономику широко внедрялось железо. Тогда же стал широко использоваться гончарный круг, получило развитие мореплавание, возникли первые города.

Наивысшего развития рабовладельческий способ производства достиг в так называемом античном мире – в Древней Греции и Древнем Риме. Рабство здесь приняло наиболее законченные классические формы.

Становление рабовладельческих государств в Древней Греции и Риме происходило как результат разложения родоплеменного строя, почти полного распада первобытной общины (в отличие от Древнего Востока, где долгое время сохранялись пережитки первобытно-общинного хозяйства). Формирование рабовладельческих отношений в античном мире было связано с крупными войнами, которые обеспечивали не только

грабеж материальных ценностей на захваченных территориях, но и большой приток пленных, превращавшихся в рабов. Рабы в античном обществе стали его основной главной рабочей силой.

Проанализируем строй, сложившийся в Древнем Риме. Источниками рабства в Риме были войны, долговая задолженность, наследственное рабство (рабами становились дети рабов), морское пиратство.

Во II и особенно в I в. до н.э. Рим превращается в наиболее развитое рабовладельческое государство древности. Рабский труд использовался в крупных латифундиях (буквально «обширное имение» с лесными и пастбищными угодьями, водоемом и т.д.) и в более мелких виллах, в ремесленных мастерских – эргастериях, на рудниках, в строительстве.

«Экономисты-аграрники» из числа римских рабовладельцев создали ряд руководств по надзору над рабами и организации их труда, подбору и правилам возделывания сельскохозяйственных культур. Рабы были причислены к «говорящим» орудиям наряду с «мычащими» (скот) и «немыми». Существовала система подготовки и последующей продажи квалифицированных рабов, обученных правилам ухода за определенной культурой. Наиболее прибыльными культурами считались виноград и оливки, еще более выгодным делом – скотоводство. Наряду с хозяйством рабы использовались и в других сферах – в качестве домашних учителей, врачей, артистов (это были в основном рабы-греки), гладиаторов, валютных проституток и т.д. Римские юристы разработали стройную систему прав частной собственности – римское право. Но рабы – непосредственные производители - оказались «за скобками» этого права.

Значительную часть римского населения составляли мелкие свободные землепользователи и пролетариат – городская беднота, считавшая труд недостойным свободного гражданина, жившая на подачки властей и требовавшая от них «хлеба и зрелищ».

На базе применения огромной массы рабского труда Рим достиг значительного хозяйственного и культурного развития, хотя техника производства оставалась на самом низком уровне. Основной двигательной силой в Древнем Риме, как и в Древней Греции, была физическая сила рабов, а не сила орудий труда.

Довольно высокий уровень ремесла, концентрация богатства и дешевой рабочей силы (рабов) создали условия для развертывания многообразной строительной деятельности. В Риме и в других городах

сооружаются дворцы, храмы, цирки, бани, водопровод – одно из самых замечательных достижений римской материальной культуры, многоэтажные здания.

На рубеже новой эры, т.е. в конце I в. до н.э. и начале I в. н.э., Рим превратился в рабовладельческую империю, во главе которой встали императоры, сосредоточившие всю власть в своих руках. В результате новых захватнических войн в первые столетия нашей эры границы Рима еще более раздвинулись. С начала II в.н.э. военные победы римлян все чаще стали сменяться поражениями. Главный источник пополнения дешевых рабов стал иссякать. Сильнее стали проявляться отрицательные стороны малопроизводительного рабского труда, который был эффективен лишь в условиях массового применения. Это ведет к общему упадку хозяйства Рима: уменьшается население, гибнут ремесла, приходят в запустение города, сокращается торговля.

Крупное рабовладельческое производство стало экономически невыгодным. Латифундии дробились на мелкие земельные участки, к которым стали прикреплять рабов, отпущенных на волю. Это был новый слой мелких производителей, занимавших промежуточное положение между свободными и рабами и имевших некоторую заинтересованность в результатах своего труда. Они назывались колонами и являлись предшественниками будущих средневековых крепостных. Колоны наделялись земельным участком (пекулий) на началах аренды, жилищем и инвентарем и должны были уплачивать долю урожая земельным собственникам и налоги государству. С конца III в. поземельно-подушная подать с колонов стала основным источником доходов казны, а в 332 г. император Константин издал указ о прикреплении колонов к земельным участкам. Так в недрах рабовладельческого общества зарождались элементы нового феодального строя.

Разложению римского рабовладельческого хозяйства способствовало обострение классовой борьбы. Это в конечном итоге подорвало былое могущество Рима. Удары изнутри стали все чаще дополняться ударами извне, со стороны соседних варварских племен и народов. В 476 г. Рим пал: он был завоеван варварами. Гибель Римской империи являлась одновременно гибелью рабовладельческого строя в целом. Место его занял феодальный способ производства.

2.4 Вопросы для самоконтроля

1. Выделите хронологические этапы первобытного мира?
2. В чем отличие между первобытным и рабовладельческим обществом?
3. В чем отличия между рабами и колонами?

2.5 Список терминов и определений

Первобы́тное о́бщество (также доисторическое о́бщество) – период в истории человечества до изобретения письменности, после которого появляется возможность исторических исследований, основанных на изучении письменных источников.

Рабовладельческое общество – экономическая формация, базирующаяся на рабстве.

Ра́бство – исторически это система устройства общества, где человек (раб) является собственностью другого человека (господина, рабовладельца, хозяина) или государства.

Колон (лат. colonus, coloni) – полузависимый крестьянин в Римской империи времен упадка (третий-четвёртый века, т. н. Кризис III века.).

Тема 3. Феодалная экономика христианского Запада

3.1 Общая характеристика и особенности феодализма в Западной Европе. Феодализм – это закономерный прогрессивный этап в истории большинства народов мира на пути от рабовладельческого или первобытнообщинного строя к капиталистическому. Прогрессивность феодального строя по сравнению с рабовладельческим заключалась в том, что при феодализме утвердилось мелкое крестьянское производство, которое было к тому времени более выгодной формой земледелия. Крестьянин, имевший свое хозяйство, был заинтересован в результатах своего труда. Поэтому труд его был более эффективным и производительным по сравнению с трудом раба.

Становление феодализма в Западной Европе происходило в условиях синтеза элементов рабовладельческого и первобытнообщинного обществ.

Термин «феодализм» стал широко употребляться в науке с начала XVIII в. Произошел он от латинского слова «feodum» – фео́д, которым в средние века во многих странах Западной Европы обозначалось

наследственное «условное» земельное держание, получаемое вассалом от сеньора на условии выполнения какой-либо (обычно военной) службы.

Феодализм необходимо рассматривать как экономическую и политическую систему, возникновение, становление и разложение которой происходило в странах Западной Европы в период средневековья. Для феодализма характерны следующие признаки:

- Преобладание аграрной экономики;
- господство натурального хозяйства и крупной земельной собственности в сочетании в мелком хозяйством крестьян;
- наделение непосредственного производителя (крестьянина) средствами производства и землей;
- личная зависимость крестьянина от феодала;
- сословное неравноправие крестьян (от судебной и поземельной до личной зависимости);
- низкое рутинное состояние техники производства;
- иерархическая структура класса феодальных землевладельцев (наличие вассально-ленной системы);
- условный характер земельной собственности и разделение права на нее между несколькими феодалами;
- политическая раздробленность на некоторых этапах истории феодального общества.

Основной формой, в которой осуществлялась эксплуатация феодалами крестьян, была феодальная земельная рента – это часть прибавочного продукта или прибавочного труда зависимых крестьян, присваиваемая землевладельцем. Феодальная рента выступала в трех формах: отработочная (барщина), продуктовая (натуральный оброк), денежная (денежный оброк). Обычно эти три формы феодальной ренты сосуществовали одновременно. Однако в различные исторические периоды феодализма одна из них была преобладающей.

Феодализм в Западной Европе прошел в своем развитии несколько этапов:

1. Ранний феодализм (с V в. до конца X в.). Это время формирования феодального строя, когда складывается крупное землевладение и происходит постепенное закрепощение феодалами свободных крестьян – общинников. Полностью господствует натуральное хозяйство.

2. Период развитого феодализма охватывает XI – XV вв., когда феодальный строй достиг наивысшего расцвета.

3. Период позднего феодализма (XVI – первая половина XVII вв.), когда в недрах феодального общества зарождаются и начинают складываться капиталистические отношения.

3.2 Феодальные отношения по странам. Наиболее значительным ранним феодальным государством явилось королевство франков. Франки представляли собой несколько древних германских племен. Во второй половине V в., когда начался распад Римской империи, франки полностью завоевали бывшую римскую провинцию Галлию и образовали в 486 г. королевство франков. В конце V – начале VI в. франки находились на стадии разложения первобытно-общинного строя. Частной собственности на землю еще не существовало. Земля принадлежала коллективу землевладельцев – общине, носившей название «марка». Общинники не могли свободно распоряжаться своими наделами. По своему общественному положению все франки были лично свободными землевладельцами, имеющими равные права и несущими общие для всех повинности. В конце VI – начале VII в. происходит процесс усиления имущественного и социального расслоения внутри «марки». Он был связан с возникновением частной собственности на наделную пахотную землю, которая получает наименование аллода. Аллод – это индивидуальная собственность малых семей на наделную пахотную землю. Создаются условия для формирования и развития крупной феодальной собственности на землю.

К концу правления династии Меровингов (751 г.) многие франкские крестьяне уже потеряли свою свободу. Этому способствовали постоянные междоусобицы и войны против других племен. В период правления династии Каролингов (VIII – X вв.) во Франкском королевстве сложилась крупная феодальная земельная собственность и возникли основные классы феодального общества. Этому способствовала военная реформа, проведенная Карлом Мартеллом (715 – 741 гг.): была проведена военная реформа, которой крестьяне были отстранены от военной службы. Основой войска стала рыцарская конница. С этого момента франкское общество расслоилось на военную знать (рыцарей) и земледельцев, освобожденных от военной службы, но обязанных отдавать королю и рыцарям значительную часть продукта своего труда.

Карл Мартелл провел бенефициальную реформу. Бенефициальная реформа имела ряд важных социальных последствий:

- Она укрепила слой мелких и средних феодалов, которые стали основой конного ополчения и всей военной организации;

- бенефициальные пожалования вели к укреплению феодальной земельной собственности и крестьянской зависимости;

- бенефиции способствовали установлению отношений личной верности и покровительства. Рыцарь – получатель условного земельного владения – становился вассалом по отношению к сеньору - более знатному рыцарю или самому королю – и, в свою очередь, был сеньором зависимых от него держателей земельных наделов в пределах бенефиция. Вассал обязывался верно служить своему господину, а сеньор обязывался защищать вассала. Располагая большим количеством вассалов, крупный землевладелец приобретал политическое влияние и военную силу, укреплял свою независимость от королевской администрации.

Империя Карла Великого просуществовала после его смерти недолго. Созданное в результате завоеваний, Франкское государство охватывало огромную территорию, населенную множеством племен и народностей, различных по уровню развития. Это было непрочное политическое объединение, лишенное достаточной экономической базы для подлинной централизации. Господство натурального хозяйства, хозяйственная замкнутость отдельных областей и районов, слабое развитие городов и торговли, рост независимости отдельных крупных вотчин и княжеств – все это обусловило распад империи.

В 843 г. по Верденскому договору Западная империя Карла Великого была поделена на три части между его внуками – Карлом Лысым Французским, Людовиком Немецким и Лотарем. Возникли три королевские династии Каролингов. Верденский договор положил начало складыванию трех современных государств Европы – Франции, Германии, Италии.

Наиболее законченный классический характер феодальные отношения приобрели в XI – XV вв. во Франции при династии Капетингов, сменивших в конце X в. Каролингов.

3.3 Вопросы для самоконтроля

1. Выделите хронологические этапы феодального общества?

2. В чем отличие между первобытным, рабовладельческим и феодальным обществом?

3. В чем отличия между рабами и феодальными крестьянами?

3.4 Список терминов и определений

Феодализм (лат - фео́д - земельное владение) – ступень развития человечества, сменившая рабовладельческий строй.

Феодальная раздробленность – период ослабления центральной власти в феодальных государствах в силу разной по своей продолжительности и эффекту децентрализации, обусловленной усилением крупных феодалов в условиях сеньориальной системы организации труда и воинской повинности.

Бенефи́ций (от лат. *beneficium* — благодеяние) – в Средние века условное срочное пожалование (преимущественно в виде земельного участка) за выполнение военной или административной службы.

Сеньория (фр. *Seigneurie*) – территориальное образование, широко распространённое в западной Европе в средние века и в новое время, в рамках которого функции хозяйственного и юридического управления закрепляются за физическим или юридическим лицом

Тема 4. Возникновение мирового рынка и мануфактурный капитализм: по странам

4.1 Особенности экономического развития Голландии в XVII в. Великие географические открытия (открытие Америки Х. Колумбом в 1492 г.; морского пути в Индию Васко да Гама в 1498 г.; Бразилии П. Кабралом в 1500 году), а также колониальные захваты европейцев в Америке, Африке и Азии в XVI в. способствовали притоку в экономику христианского Запада значительных ресурсов. Многократное увеличение размеров международной торговли, расширение ее ассортимента, выкачивание богатств из заокеанских земель, баснословные доходы удачливых авантюристов значительно ускорили процесс первоначального накопления капитала. Заокеанскую экспансию начали Португалия и Испания, но хлынувшие в них богатства не способствовали развитию хозяйства государств Пиренейского полуострова. Они были растрчены в мотовстве нуворишей и религиозно-политических амбициях монархов. После гибели в 1578 г. португальского короля во время крестового

похода в Африку против мавров Магриба Португалия была включена в состав испанской державы.

Главной целью испанских королей из династии Габсбургов было установление всемирной католической империи и подавление в союзе с папством и орденом иезуитов протестантизма – новой ветви западного христианства, возникшего в первой половине XVI в. как протест против злоупотреблений римской церкви. Протестантизм укрепился в прибрежной Германии, Швейцарии, Англии, Скандинавских странах, Нидерландах и Франции.

Приобретя в результате династических комбинаций господство над Нидерландами, испанский король стремился выжать из богатейшего региона Европы как можно больше средств для ведения своих войн. Налоговый и религиозно-полицейский гнет испанского абсолютизма привел к Нидерландской буржуазной революции (1566 – 1609 гг.) После десятилетий ожесточенной борьбы Нидерланды распались на Южные, оставшиеся в составе империи Габсбургов, и Северные, добившиеся независимости и провозгласившие себя Республикой Соединенных провинций Нидерландов. Наиболее значительной из Соединенных провинций была Голландия, поэтому и новое государство – первую в истории буржуазную парламентскую республику – стали называть Голландией. Ее главный город – Амстердам – стал в XVII в. мировым центром торговли и кредита. Именно здесь в 1602 – 1609 гг. были основаны колониальная Ост-Индская компания, банк и первая биржа современного типа.

Превращению Голландии в XVII в. в страну с динамичной экономикой способствовало прежде всего ее лидерство в судоходстве и транзитной заморской торговле, рыболовстве и китобойном промысле. Голландский флот численно превосходил все флоты европейских стран взятые вместе.

Социально-экономической дифференциации Европы в XVI – XVII вв. способствовала «революция цен». Она была вызвана наплывом в Европу драгоценных металлов из Нового Света – золота, награбленного в индейских государствах испанскими конкистадорами, и серебра, поступавшего с середины XVI в. с рудников Потоси (современная Боливия).

С начала XVII в. голландцы захватили в свои руки и торговлю азиатскими пряностями, перехватив ее у португальцев. Голландская Ост-Индская компания стала первым крупным деловым предприятием, организованным в форме акционерного общества. Ее распорядительный комитет находился в Амстердаме и ежегодно отправлял корабли за океан.

Правительство Голландии в обмен на долю в прибылях предоставило компании широкие полномочия: право иметь собственную армию, вести дипломатические переговоры с туземными владетелями, чеканить монету и др. Голландцы подчинили своему контролю острова Малайского архипелага, полуостров Малакку, остров Цейлон, юг Индостана. Голландцы завладели и ключевыми позициями в торговле между югом и севером Европы.

Коммерческому процветанию Голландии способствовало установление в ней, первой из европейских стран, веротерпимости. Религиозная свобода привлекла в Голландию евреев-сефардов из Испании и Португалии, английских пуритан, французских гугенотов. В Амстердаме проживало много ломбардцев, шотландцев, англичан. Переполненная кораблями (до 2 тыс. одновременно) гавань и разноязыкая толпа деловых людей создавали в Амстердаме – «магазине Европы» – картину необычайной оживленности, впечатлявшую визитеров, среди которых был и молодой русский царь Петр I, обучившийся в Голландии корабельному делу и взявший Амстердам за образец при строительстве своей новой столицы – Петербурга.

В XVII в. в городах Голландии проживало 60% населения, росла мануфактурная промышленность. В металлургии, типографском деле, сахарной и спиртоводочной промышленности, пивоварении получили распространение централизованные мануфактуры (Мануфактура – капиталистическое предприятие, создаваемое частным капиталом для получения прибыли, применяющее наемный труд и работающее на национальном рынке).

Однако Голландии не удалось удержать своего лидерства. Небольшая территория, ориентация голландских капиталистов в основном на внешние рынки, соперничество городов и отсутствие чувства государственной общности у семи Соединенных провинций не позволили создать единое пространство национальной экономики. Кроме того, как заметил основатель *economics* А.Маршалл, «Голландия страдала от

английской зависти в отношении ее коммерции, но в еще большей степени – от неумных военных амбиций Франции». Отступив перед агрессивностью своих более крупных соседей, Соединенные провинции Нидерландов отходят в течение XVIII в. на второй план. Вперед вырывается Англия, ставшая в начале XVIII в. Соединенным Королевством Великобритании.

4.2 Особенности экономического развития Англии. Еще Вильгельм Завоеватель поощрял экспорт английской шерсти во Фландрию. Однако уже с XV в. англичане вывозили, в основном на континент, не сырую шерсть, а сукна. Большинство английских земледельцев к этому времени были свободными держателями земельных наделов «по копии» – копигольдерами. Они уплачивали землевладельцам-лендлордам фиксированную денежную ренту и определенную сумму за вступление в права наследственного пользования наделом.

Размах сукноделия увеличивал прибыльность овцеводства. В погоне за прибылью лендлорды укрупняли пастбищные угодья для разведения овец за счет земельных участков копигольдеров. Лорды либо поднимали плату за получение «копии», либо просто сгоняли держателей с земли. «Освободившуюся» землю огораживали рвами, частоколами или живой изгородью и сдавали в аренду фермерам-нанимателям. Процесс огораживания получил дополнительный импульс после проведения Генрихом VIII Тюдором королевской реформации. Разорвав с папой и провозгласив себя главой новой – англиканской – церкви, Генрих VIII в 1534 году провел секуляризацию земель католических монастырей в Англии, раздав или продав своим придворным или местным лендлордам конфискованные земли.

Правление дочери Генриха VIII – Елизаветы Тюдор (с 1558 по 1603 г.) – стало первым этапом возвышения Англии как морской торговой державы. Финансовый советник королевы Т.Грэшем основал Лондонскую королевскую биржу, а свое состояние завещал на устройство мореходной школы. Пират Ф.Дрейк, грабивший в Атлантическом океане груженные американским серебром испанские суда и совершивший второе после Магеллана кругосветное путешествие, был возведен Елизаветой в рыцарское достоинство. Дрейк и другие пираты командовали британским флотом в сражении с испанской «непобедимой армадой» в 1588 г. и

одержали победу. Это была первая крупная морская победа англичан. Она способствовала утверждению Англии как морской державы.

Особенностью сложившегося при династии Тюдоров британского абсолютизма было право парламента утверждать налоги. На это право посягнул преемник Елизаветы шотландец Яков I Стюарт. Непопулярный в народе, он изгнал из страны радикальных сторонников Реформации – пуритан. Часть из них на корабле «Майский цветок» отплыла в 1620 г. в Северную Америку, основав там Новую Англию. Сын Якова, Карл I, еще более обострил конфликт с парламентом и пуританами. Это послужило толчком к Английской буржуазной революции 1640 – 1649 гг. Гражданская война в стране завершилась разгромом сил короля и его казнью. Генерал армии парламента, провинциальный землевладелец О.Кромвель, после трений с парламентом разогнал его и установил личную диктатуру. Кромвель содействовал развитию лендлордизма и усилению морского могущества Англии. Он принял Навигационный акт, запрещавший ввозить в Англию кораблям других стран товары из третьих стран и торговать с британскими колониями. Этот акт был направлен против транзитной торговли Голландии. Кромвель жестоко подавил восстание в Ирландии – первой английской колонии, завоеванной еще в XII в. Земли, отобранные у ирландцев, Кромвель раздал офицерам своей армии и лондонским богачам. Таким образом, сложился новый слой землевладельцев, заинтересованных в политической стабильности и гарантиях своих привилегий. Эти землевладельцы не воспрепятствовали провозглашению после смерти Кромвеля английским королем сына казненного Карла I Стюарта, тоже Карла. Карл II начал свое царствование с подтверждения исключительного права парламента утверждать налоги.

Полувековая политическая борьба в Англии после реставрации Стюартов завершилась в 1714 г. установлением новой – Ганноверской – династии. Реальная власть сосредоточилась в руках парламента, в котором соперничали две партии – тори и вигов. Утверждение строя конституционной монархии происходило на фоне крупных внешнеполитических успехов Англии: приобретение после общеевропейской «войны за испанское наследство» в 1713 г. контроля над входом в Средиземное море – проливом Гибралтар – и монопольного права ввоза негров-рабов в Америку; выгодный Метуенский торговый трактат с Португалией, 1703 г. Активизировалась деятельность

Лондонской биржи (где в 1688 г. появились игроки на повышение и понижение курсов акций – «быки и медведи») и Ост-Индской компании. Последняя была реорганизована в 1709 г. и регулярно ввозила колониальные товары, появление которых вызвало моду на чай, китайский фарфор, индийские хлопчатобумажные ткани. Лондон, как международный финансовый центр, стал оттеснять Амстердам. Этому, наряду с внешнеполитическими неудачами Голландии, способствовало создание Национального банка Англии (1694 г.).

4.3 Вопросы для самоконтроля

1. Что понимается под процессом «революция цен»?
2. Назовите основные причины почему Голландия в XVII в. вырвалась в лидеры мировой экономики?
3. Назовите основные особенности экономического развития Англии в XVII в.?

4.4 Список терминов и определений

Мануфактура – ручное производство, организация, предприятие по ремесленному производству каких-либо изделий.

Централизованная мануфактура – это способ организации производства, при котором

Лендлорд (англ. **landlord**, буквально – земельный лорд), в средневековой Англии феодал – крупный земельный собственник, лорд; с развитием капиталистических отношений в Великобритании – крупный землевладелец, получатель земельной ренты рабочие перерабатывают сырьё вместе, в одном помещении.

Тема 5. Промышленный переворот в Западной Европе

5.1 Особенности промышленного переворота в Англии в XVIII веке. Англия – первая страна, в которой произошел промышленный переворот. Он начался во второй половине XVIII века и завершился в первой трети XIX.

Промышленный переворот произвел переход от мануфактурного производства, основанного на кооперации специализированного ручного труда наемных рабочих, к фабричному производству, основанному на механизации труда посредством системы специализированных рабочих машин, оперирующих одновременно множеством рабочих инструментов

и приводимых в движение единым двигателем, превращающим энергию из одной формы в другую.

Промышленный переворот означает торжество крупного производства, рассчитанного на массовый спрос. Одной из благоприятных предпосылок промышленного переворота в Англии был устойчивый спрос европейских армий на унифицированную одежду и обувь (что, в свою очередь, требовало тканей, кожи, пуговиц и т.д.), ружья, боеприпасы.

Промышленный переворот в Англии можно разделить на 3 этапа:

1-й (начиная с 60-х или даже 30-х гг. XVIII в. по 1783 г.) – механизация текстильной, в первую очередь, хлопчатобумажной промышленности; внедрение выплавки чугуна на коксе; применение водяного двигателя и новых форм организации производства; изобретение и усовершенствование паровой машины;

2-й – «взлет» – начался в 1783 – 1785 гг. с внедрения паровой машины двойного действия Дж.Уатта, открытия Г. Кортон способом переработки чугуна в ковкое железо и создания Э.Аркрайтом ткацкого станка с паровым двигателем.

3-й этап – первая треть XIX в. – ознаменован развитием парового транспорта (от паровой повозки Р.Тревитика, 1801 г., до локомотива с дымогарными трубками и других изобретений Дж.Стефенсона в 1825 – 1833 годы). Торгово-океаническая гегемония Англии переросла в ее промышленную гегемонию. Англия превратилась в мастерскую мира.

Социально-экономическими последствиями промышленного переворота в Англии стали: урбанизация, отрыв населения от земли и концентрация его в промышленных центрах (кроме Лондона, в Великобритании такими стали Бирмингем, Манчестер, Глазго, Шеффилд и др.); сдвиг занятости в обрабатывающую промышленность; централизация капитала; образование класса наемных рабочих; установление жесткого режима труда продолжительностью не менее 12 часов (а часто до 16 – 18); массовое применение женского и детского (начиная с 3 лет) труда; рост пауперизма и социального протеста (движение «луддитов» – разрушителей машин – в нач. XIX в.; политически оформленное массовое рабочее движение – чартизм – в 1830-е гг.); изменение в структуре буржуазии – превращение промышленных фабрикантов в наиболее влиятельный слой предпринимателей; обострение

конфликта интересов трех главных классов – лордов-землевладельцев, промышленной буржуазии и пролетариата.

5.2 Промышленный переворот в странах континентальной Европы. Ранее других европейских стран, после Англии, промышленный переворот завершился в Бельгии – новом государстве, образованном из большей части (за исключением герцогства Люксембург) бывших Южных Нидерландов. Южные Нидерланды провозгласили свою независимость в 1790 г. под воздействием Французской революции, но в 1794 г. были присоединены к Франции, а затем вошли в состав империи Наполеона. В 1815 г. после крушения наполеоновской Франции вместе с бывшими голландскими провинциями они были объединены в Соединенное Королевство Нидерландов. К моменту нового обретения Бельгией государственной независимости в 1830 г. в стране уже набрал силу процесс индустриализации. Король Нидерландов продал английскому инженеру-предпринимателю Дж.Коккериллю замок князей-епископов Льежа, где были оборудованы первые в континентальной Европе мастерские по изготовлению паровых машин и ткацких станков, а затем крупный металлургический завод. Также по инициативе короля в 1822 г. был создан «Всеобщий банк Бельгии», ставший главным кредитором промышленности страны. К 1850 г. Бельгия стала страной с наибольшей густотой железных дорог и добывала угля больше, чем вся остальная континентальная Европа.

Промышленный переворот во Франции начался еще в конце XVIII в., но завершился лишь после 1850 г. В стране, где были заложены основы современной теоретической химии (А.Л.Лавуазье), было положено начало и химической промышленности (изобретение промышленного способа получения соды Н.Лебланом в 1787 г.). По проекту химика А.Фуркруа была основана в 1794 г. Политехническая школа для подготовки кадров технологов. Однако политические потрясения на протяжении многих десятилетий не способствовали экономическому прогрессу страны. После очередного государственного переворота в 1851 г. власть захватил Наполеон III («маленький племянник великого дяди»). Он покровительствовал ускоренному развитию тяжелой промышленности посредством широкого предоставления правительственных кредитов, в том числе специальных займов для технического переоборудования предприятий. Наполеон III поддержал создание акционерного банка

«Кредит Мобилье» для мобилизации сбережений населения в целях финансирования железнодорожного строительства. Этот банк, основанный финансовыми дельцами братьями Перейра, стал прообразом системы долгосрочного промышленного кредитования, получившей наибольшее распространение в Германии.

После Тридцатилетней войны и Вестфальского мира 1648 г. в разоренной и раздробленной Германии восторжествовала феодальная реакция. Значение дальней торговли и городов упало; возросла лишь роль городов нового типа – княжеских резиденций (Берлин, Дрезден, Мюнхен). Немецкие купцы стали агентами-посредниками французских, голландских, английских коммерсантов, которые ввозили преимущественно колониальные товары (кофе, сахар, табак, шелк), а вывозились скот, продовольствие, сырье. Землевладельцы в германских землях восточнее Эльбы – юнкеры, как и польские паны, принудили крестьян к барщине ради продажи произведенного хлеба на внешние рынки. Немецкие князья – курфюрсты (их было более 300) – получили по Вестфальскому миру право самостоятельной внутренней и внешней политики и торговали своими голосами при выборах императора. Последний, как правило из дома Габсбургов, не имел реальной власти нигде, кроме своих наследственных австрийских владений.

В XVIII в. на северо-востоке Германии усилилась Пруссия (с 1701 г. королевство) со столицей в г. Берлине. Милитаризованная своими властителями и расширившаяся за счет раздела земель, Пруссия стала соперничать с Австрией за преобладание над остальными германскими государствами. В 1806 г. Наполеон Бонапарт формально ликвидировал Священную Римскую империю германской нации и создал послушный себе Рейнский союз из 12 западногерманских княжеств. После поражения Наполеона Пруссия и Австрия оказались в числе держав-победительниц вместе с Россией и Англией. На Венском конгрессе 1815г. были созданы Священный союз великих держав России, Австрии и Пруссии – и Германский союз во главе с Австрией и Пруссией из 34 государств и 4 вольных городов. Характерно, что часть владений Австрии (в т.ч. земли Венгрии и северо-востока Италии) и Пруссии не были включены в состав Германского союза, усиливая нелепую мозаичность этого объединения. Государства Германского союза были отгорожены друг от друга

таможенными барьерами, различными системами торгового права, валют, мер и весов. Это тормозило экономическое развитие.

Однако промышленная волна из Англии и Бельгии во второй четверти XIX в. достигла и германских земель. В 1834 г. Пруссия стала инициатором создания Германского таможенного союза. Тогда же в ней возникла первая фабрика. Её организатору удалось завербовать несколько английских сталеваров. Помощь английских инженеров способствовала созданию еще ряда предприятий к концу 1830-х гг. Для овладения английскими технологическими секретами германские предприниматели прибегали и к промышленному шпионажу. Но более значительной была роль традиций цехового ремесленного мастерства и государственной поддержки. Прусское правительство со второй половины 1830-х гг. поощряло железнодорожное строительство. Благодаря госзаказам паровозостроительный и металлургический заводы искусного механика Августа Борзига превратились в образцовые капиталистические предприятия. Традиции прусского милитаризма способствовали успеху другого крупнейшего предпринимателя – Альфреда Круппа, отливавшего стальные пушки. Его продукция демонстрировалась на всех всемирных выставках, начиная с первой (Лондон, 1851 г.). В 1867 г. на выставке в Париже Крупп выставил пушку, которую сам именовал «монстром, которого еще не видел свет» (ствол – 50 т, лафет – 40 т).

После революции 1848 – 1849 гг., в ходе которой Священный союз развалился, более двух десятилетий ушло на решение вопроса, вокруг какой монархии - прусской или австрийской – объединяться германским государствам. Одержав победу над Австрией в 1866 г., Пруссия в 1870 г. завершила объединение Германии вокруг себя – без Австрии, которая с 1867г. стала называться Австро-Венгерской империей. Франко-прусская война 1871 г. подвела черту под успешной политикой объединения Германии «железом и кровью», проводившейся прусским канцлером Отто фон Бисмарком. Победа Пруссии над Францией закрепила образование Германской империи, а присоединение богатых железной рудой и промышленными традициями Эльзаса и Лотарингии стало одной из важнейших предпосылок мощного индустриального рывка объединенной Германии в конце XIX в.

5.3 Вопросы для самоконтроля

1. Что понимается под «промышленным переворотом»?

2. Чем промышленный переворот в странах континентальной Европы отличался от промышленного переворота в Англии?

5.4 Список терминов и определений

Промышленная революция (промышленный переворот, Великая индустриальная революция) – переход от ручного труда к машинному, от мануфактуры к фабрике; переход от преимущественно аграрной экономики к индустриальному производству.

Чартизм (англ. Chartism) – политическое и социальное движение в Англии с конца 1830-х до конца 1840-х годов, получившее имя от поданной в 1839 году парламенту петиции, называвшейся хартией или народной хартией.

Тема 6. Превращение США в мировую экономическую державу

6.1 Экономика североамериканских колоний. Великие географические открытия положили начало освоению американского континента. Но колонизация Северной Америки началась лишь в XVII в.

Главную роль в колонизации Северной Америки сыграла Англия. Английскую колонизацию начали торговые компании: Лондонская и Плимутская. Первая колония – Виргиния была основана в начале XVII в., после плавания к берегам Нового Света кораблей под командованием приближенного Елизаветы Тюдор Уолтера Рэли. С 1620 г. заокеанский берег стал пристанищем бежавших из Англии приверженцев протестантских сект – пуритан, баптистов, квакеров. Пуританские колонии в 1643 г. объединились в союз «Новой Англии». Квакеры обосновались на земле, подаренной в 1681 г. королем приверженцу их вероучения Уильяму Пенну и названной Пенсильванией.

Атлантическое побережье Североамериканского материка в XVII в. стало английской колонией. Ее население за счет иммиграции росло очень быстро: на протяжении XVIII в. оно увеличилось в 10 раз и к 1790 г. достигло 3,9 млн. человек. 13 североамериканских колоний Англии по типу хозяйства и социальной структуре делились на три группы: южные, северные и центральные.

Южные колонии (Мэриленд, Вирджиния, Северная и Южная Каролина и Джорджия) располагали большим количеством плодородных земель. Здесь сложились плантаторско-рабовладельческие хозяйства, в

которых возделывались рис, сахарный тростник, табак. Эти земли получали английские аристократы-иммигранты. Так, Мэрилендом владел лорд Балтимор. Однако обрабатывать их было некому. Привлечь дешевые рабочие руки не представлялось возможным вследствие наличия огромных свободных земель, которые переселенцы могли получить в собственность, поэтому колонизаторы прибегли к ввозу из Африки негров-рабов.

В Северных колониях (Массачусетс, Коннектикут, Нью-Гемпшир, Род-Айленд), известных под общим названием Новой Англии, расселились трудящиеся, эмигрировавшие из Англии по религиозным мотивам. Здесь преобладало мелкое фермерское сельское хозяйство. Значительная часть населения занималась морским промыслом. На этой базе возникали и быстро развивались судостроительные капиталистические мануфактуры. В начале XVIII в. судостроение стало главной отраслью промышленности Новой Англии. Почти каждое третье английское судно было американского производства.

Центральные колонии (Нью-Йорк, Нью-Джерси, Делавэр, Пенсильвания), расположенные на плодородных землях, являлись районами свободной фермерской колонизации. Здесь возникли многочисленные фермерские хозяйства. Наряду с мелкими хозяйствами были крупные владения английской аристократии, сдававшиеся небольшими участками фермерам в наследственную аренду. В основном там культивировали пшеницу, имелись железоделательные предприятия и пивоварни. В центральных и северных колониях рабский труд не получил широкого распространения.

Таким образом, экономика колоний носила аграрный характер. Кроме обычных зерновых и технических культур, привезенных из Европы, в колониях возделывалось множество растений, заимствованных у индейцев (картофель, кукуруза, тыква, сахарный тростник и т.д.) Особое экономическое значение имело культивирование табака, пользовавшегося повышенным спросом в Европе. Табак наряду с хлопком в колониальный период был главной культурой южных плантаций.

Североамериканские колонии имели благоприятные условия для развития промышленности. Это наличие значительного количества природных и трудовых ресурсов: колоссальные лесные массивы, богатые залежи железной руды, свободное население. На этой базе быстро

развивались деревообрабатывающие, судостроительные мануфактуры, металлургия и металлообработка.

В середине XVIII в. хозяйство английских колоний в Америке настолько окрепло, что стало успешно конкурировать с английским. Между Англией и американскими колониями возникали все более серьезные противоречия. Английское правительство рассматривало американские колонии как сырьевой придаток Великобритании, поставляющий корабельный лес и древесное топливо, овечью шерсть и хлопок. В 1750 г. был принят «железный закон», запрещавший устройство металлургических предприятий в колониях. Также были запрещены выделка мехов, тонких сукон, ввоз в колонии прядильных и ткацких машин. Согласно «Навигационному акту», принятому еще в XVII в., американским колониям не разрешалось вывозить продукцию своего хозяйства никуда, кроме Великобритании. В то же время необходимые промышленные товары американцы могли ввозить только из Англии и только на британских кораблях.

Вследствие английских запретов широкое распространение получила контрабанда. Подчеркивая свою неприязнь к метрополии, американцы предпочитали пользоваться контрабандными товарами даже тогда, когда английское правительство отменяло пошлины на их легальных ввоз. Так, население Бостона не только не захотело пить дешевый (беспошлинный) британский чай, но и захватив английские корабли выбросило весь груз чая за борт. «Бостонское чаепитие» (1773 г.) было одним из поводов к разрыву между колониями и Англией.

Одним из основных противоречий между Англией и американскими колониями был вопрос о заселении территории к западу от Аппалачских (Аллеганских) гор. В середине XVIII в. почти все земли от Аппалачских гор до Миссисипи были объявлены собственностью английской короны, а частным лицам запрещалось переселение на них. Однако фермеры самовольно заняли часть этой территории.

Противоречия между колониями и английской метрополией привели в итоге к войне колоний за независимость (1775 – 1783 гг.), называемой также Американской революцией. В 1776 г. была принята Декларация независимости, провозгласившая самостоятельность Соединенных Штатов Америки. Англия после 7 лет боевых действий была вынуждена признать новое государство, в котором первоначально было 13 штатов. В

1812 – 1815 гг. произошло новое столкновение с бывшей метрополией; английские войска сожгли столицу США Вашингтон, но затем были разбиты американской армией под командованием генерала Э.Джексона.

Создание североамериканского государства в виде союза (федерации) штатов закрепило ликвидацию английского господства, но не решило важнейших социальных вопросов. Не было уничтожено рабство негров, не был решен в интересах фермеров аграрный вопрос. Землю за Аппалачами федеральное правительство разрешило продавать только крупными участками (не менее 640 акров) и по дорогой цене (2 долл. за акр), не доступной большинству фермеров.

6.2 Промышленный переворот в США. Промышленный переворот в США занял сравнительно немного времени и завершился еще в первой половине XIX в. Важную роль в этом сыграли следующие обстоятельства:

- Полное господство буржуазии в северных штатах, отсутствие в Америке феодальных пережитков, таких, как цеховые ограничения, серьезно сдерживавших механизацию в Европе;

- территориальные и демографические изменения;

- капитализм в США стал развиваться позже, чем в Англии, и имел возможность полностью использовать английский технический опыт, значительно обогатив его;

- США находились в выгодном географическом положении, которое давало им возможность, не участвуя в европейских войнах, наживаться на них.

6.3 Экономические причины и последствия Гражданской войны в США (1861 – 1865 гг.). К 1860 г. США вышли на второе после Англии место в мире по уровню промышленного производства, а по уровню развития парового, железнодорожного и водного транспорта – оставили позади всех. Завершился промышленный переворот на приатлантическом Северо-востоке; был создан мощный индустриальный пояс в районе Великих Озер с такими крупными центрами, как Цинциннати, Чикаго, Кливленд, Сент-Луис и др., а в молодых западных штатах, где промышленность только зарождалась, даже мелкие предприятия с несколькими рабочими имели паровой двигатель. Новые перспективы открывали разработка железной руды на берегах Великих озер и добыча нефти в Пенсильвании, начатые еще в конце 1850-х гг.

Но политическое положение страны было нестабильным ввиду столкновения интересов промышленного Севера и плантаторского Юга. После избрания в 1860 г. президентом страны северянина-аболициониста Авраама Линкольна южные штаты объявили о своем выходе из состава США и образовании самостоятельной Конфедерации. Северяне в ответ начали гражданскую войну под лозунгами единства страны и отмены рабства. В 1865 г. армия Севера восторжествовала, хотя президент Линкольн пал жертвой террористического акта. К Конституции США была добавлена 13-я поправка об отмене невольничества во всех штатах.

За время войны Севера и Юга был принят целый ряд правительственных решений, судьбоносных для экономики страны. Среди них – учреждение Тихоокеанской железнодорожной компании и «Закон о Гомстедах» (1862 г.), согласно которому каждый мог получить земельный участок площадью 160 акров (примерно 65 га) на Дальнем Западе, уплатив 10-ти долларовой сбор. Через 5 лет этот участок переходил в полную собственность купившего, если он его обрабатывал. Гомстед-акт способствовал победе фермерского пути в сельском хозяйстве США. За 1860 – 1880 гг. в руки фермеров перешло 65 млн. акров свободных земель. Это способствовало быстрому росту сельскохозяйственного производства и образованию широкого платежеспособного внутреннего рынка.

Решение аграрного вопроса в пользу фермеров, переход политической власти в руки буржуазии Севера и ликвидация рабовладения как системы – все это устранило препятствия для развития американского капитализма.

В американской промышленности после Гражданской войны начался бурный подъем, во многом связанный с железнодорожным строительством «от океана до океана». В 1869 г. была построена первая трансконтинентальная магистраль, к 1882 г. к ней добавились еще четыре. Федеральное правительство передало частным предпринимателям, взявшимся за доработку национальной системы железных дорог, права на земельные участки вокруг железнодорожных линий. Бум железнодорожного строительства способствовал появлению целого ряда новых миллионеров («железнодорожных королей»), сопровождался различными финансовыми махинациями. Железные дороги стимулировали развитие тяжелой промышленности, они связали

территорию США в компактное хозяйственное целое и подключили к индустриализации северную соседку США – Канаду.

Особенно большие сдвиги произошли в машиностроении. Это позволило американской промышленности стать полностью независимой от промышленности Англии. За короткий срок американский станочный парк был пополнен новыми видами металлорежущих станков (револьверный, фрезерный и пр.) и обогнал по количеству и качеству европейское оборудование. После обнаружения в середине XIX в. в Пенсильвании, а затем и в других штатах месторождений нефти, возникла нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность, которая быстро стала одной из ведущих отраслей в американской экономике.

6.4 Вопросы для самоконтроля

1. В чем особенность социально-экономического развития южных, северных и центральных колоний Северной Америки в XVII в.?
2. Как вы думаете, почему в южных колониях укоренилось рабство?
3. Почему промышленный переворот в США закончился гораздо быстрее чем в других странах Европы?

6.5 Список терминов и определений

Бóстонское чаепíтие (англ. **Boston Tea Party**) – акция протеста американских колонистов 16 декабря 1773 года в ответ на действия британского правительства, в результате которой в Бостонской гавани был уничтожен груз чая

Гражданская война в США (война Севера и Юга; англ. American Civil War) – гражданская война 1861-1865 годов между соединением 20 нерабовладельческих штатов и 4 рабовладельческих штатов Севера с 11 рабовладельческими штатами Юга.

Тема 7. Основные тенденции развития мирового капиталистического хозяйства на рубеже XIX – XX вв. Особенности монополизации экономики по странам

7.1 Вторая технологическая революция. Промышленный переворот, начавшийся в Англии в 1760-е гг. и примерно через столетие завершившийся в странах первого и второго эшелонов капитализма, считается первой технологической революцией. Вторая технологическая революция охватывала примерно полувековой период – последнюю треть

XIX – начало XX в. вплоть до первой мировой войны (1914 – 1918 гг.). Эту эпоху называют по-разному: монополистический капитализм, финансовый капитализм, фондовый капитализм, империализм. Наиболее удачно, по-видимому, первое определение, во многом тождественное с остальными. В любом случае это был период качественных сдвигов в мировом капиталистическом хозяйстве: в исследовательской базе нововведений, в технологии производства и формах организации бизнеса, в структуре ведущих отраслей промышленности, во взаимоотношениях между капиталом и трудом, между капиталом и государством, между различными видами рынков и т.д.

К числу важнейших технологических достижений, изменивших отраслевую структуру экономики стран-лидеров, можно отнести:

- инновации, связанные с подготовкой и началом эры автомобильного транспорта: двигатели внутреннего сгорания, резиновые и пневматические шины, электромоторы, легированные стали (упрочение и облегчение конструкции автомобиля);

- инновации, стимулировавшие добычу и переработку нефти, которая стала заменять уголь в качестве главного топливного ресурса: керосин для освещения, бензин для двигателей внутреннего сгорания и др.;

- инновации в области промышленной, коммунальной и бытовой электроэнергетики и электротехники: динамо-машины, генераторы переменного тока, трансформаторы, гидроэлектростанции, лампочки накаливания, электросвязь (телефон, радио) и т.д.;

- инновации в черной и цветной металлургии: методы выплавки стали (бессемеровский и томасовский конвертеры, мартеновские печи), электрическая сварка, ковка и плавка, легированные стали, электролитический способ получения алюминия, скоростное резание металлов;

- инновации, связанные с химической промышленностью: производство искусственных (анилиновых) красителей, производство минеральных удобрений – нитратов, фосфатов, новый способ получения соды, целлулоид, фотопленка, производство взрывчатых веществ и т. д.;

- транспортные инновации (кроме автомобиля): изобретение пневматического тормоза и вагоноцистерн, электрификация железнодорожного транспорта, новые транспортные средства на воде и в воздухе – нефтеналивные суда (танкеры), дирижабли.

Особо следует выделить достижения в военной технике, связанные со многими отраслями промышленности: ручное огнестрельное оружие (ружья и винтовки с магазинами, наган, маузер), станковый пулемет, стальные пушки, взрывчатые вещества (динамит, баллистит, тротил), самодвижущиеся мины - торпеды, миноносцы, корабли со стальными корпусами, подводные лодки, бронированный автомобиль и т. д.

Значение ведущих отраслей промышленной революции – текстильной, угольной, черной металлургии, парового транспорта – не уменьшилось. Но вместе с тем резко выросло значение химической промышленности и сложились новые отрасли-лидеры: нефтедобыча и нефтепереработка, электроэнергетика и электротехника, новые виды транспорта.

7.2 Монополизация мировой экономики. Вторая технологическая революция привела к структурным сдвигам в промышленности: ведущее место заняли отрасли тяжелой промышленности, значительно опередив по темпам роста легкую промышленность. Это, в свою очередь, привело к качественным изменениям в характере капиталистического рынка: происходило перерастание свободной конкуренции в монополию или олигополию – подчинение рынка какой-либо корпорации или его раздел несколькими крупнейшими фирмами.

Причинами монополизации рынка были стремление предпринимателей к извлечению максимума прибыли за счет вытеснения конкурентов и вызванное структурными сдвигами резкое возрастание минимальных размеров капитала, требуемого для функционирования отдельного предприятия, также как и другие барьеры для вступления в отрасль.

Вторая технологическая революция и переход промышленного капитализма в монополистическую стадию изменили соотношение сил в мировой экономике. Англия утратила свою промышленную гегемонию и уступила индустриальное первенство не только в мире, но и в Европе. Английская промышленность в новых условиях стала отставать: в ее структуре все еще преобладала легкая промышленность, а тяжелая, хотя и развивалась более быстро, но все же значительно медленнее, чем в США и Германии. Английские капиталисты стали в широких масштабах экспортировать капитал в колонии, инвестируя строительство портов, дорог, промышленных предприятий, разработку рудников, разбивку

плантаций. Вывоз капитала подталкивала необходимость обеспечения сырьем (нефтью, каучуком, цветными металлами) новых отраслей промышленности, но старые отрасли, не получая дополнительных вложений на техническое перевооружение, продолжали работать на устаревшем оборудовании. В результате ни те ни другие не поспевали за темпами роста в США и Германии. Исключением было судостроение, обеспечивавшее наращивание английской морской мощи: известный писатель Г. Дж. Уэллс назвал Великобританию «пароходной империей».

7.3 Вопросы для самоконтроля

1. Почему экономические процессы, происходившие в ведущих странах мира в конце XIX – начала XX вв., получили название «второй технологической революции»?

2. Какие отрасли получили мощное развитие в конце XIX – начала XX вв.?

3. Какие организационные формы предприятий стали появляться в конце XIX – начала XX вв.?

7.4 Список терминов и определений

Вторая промышленная революция (или же технологическая революция) – фаза промышленной революции, охватывающая вторую половину XIX и начало XX в.

Монополизм – преобладание на рынке товаров и услуг одного или нескольких производителей, продавцов, объединившихся для завоевания рынка, подавления конкурентов.

Трест – форма объединения предпринимателей, при которой участники объединения теряют прямую производственную, коммерческую, а нередко и юридическую самостоятельность.

Синдикат – это организационная форма монополистического объединения, при которой вошедшие в него компании теряют коммерческую сбытовую самостоятельность, но сохраняют юридическую и производственную свободу действий. Иными словами, в синдикате сбыт продукции и распределение заказов осуществляется централизованно.

Картель – форма монополистического соглашения между фирмами, принадлежащими чаще всего к одной отрасли

Тема 8. Становление различных систем регулируемого капитализма

8.1 Экономический кризис 1929 – 1933 годов в США. В октябре 1929 г. с краха на Нью-йоркской фондовой бирже начался кризис американской экономики, обнаруживший всю глубину противоречий между бумом деловой активности 1920-х гг. и все еще низким платежеспособным спросом большинства американцев, между накопленным производственным потенциалом и системой крупнокорпоративного монополизма, сопровождаемого расцветом финансовых спекуляций. Заработная плата и покупательная способность большинства американского населения не соответствовали возросшему уровню массовых потребительских стандартов. Различные отрасли развивались неравномерно. Монополизированная крупнокорпоративная структура бизнеса приводила к взвинчиванию цен и росту спекуляции ценными бумагами. Эти противоречия обострились в период экономического кризиса 1929 – 1933 гг.

Блажь «американского индивидуализма» не оправдала себя. Выход из кризиса, получившего название «Великая депрессия», был найден на путях крупномасштабного государственного вмешательства в экономику, осуществленного администрацией нового президента – Ф.Д.Рузвельта. Меры государства по выходу из экономического кризиса получили название «Новый курс».

8.2 Влияние мирового экономического кризиса на западные страны. Великая депрессия, начавшись в США, в 1930 г. охватила и страны Западной Европы. Ранее других на путь выхода из кризиса посредством перехода к смешанной экономике вступила Швеция. Это было связано с деятельностью экономистов-теоретиков Стокгольмской школы (Э.Линдаль, Г.Мюрдаль, Б.Улин, Э.Лундберг) и приходом к власти в 1932 г. правительства социал-демократов, министр финансов которого Эрнст Вигфорсс пришел к выводу, что государственные инвестиции и организуемые общественные работы могут повысить покупательную способность и уменьшить масштабы экономического кризиса.

Противоположной оказалась судьба Германии, где кризис был более сильным, чем в Европе, преобладание крупного корпоративного капитала - подавляющим. Рабочие, офицеры, мелкие хозяева и служащие были

выбиты из колеи мировой войной, гиперинфляцией 1922 – 1923 гг., политической нестабильностью. На фоне всеобщей деморализации к власти в Германии в начале 1933 г. пришли нацисты. Их экономическая программа была целиком сориентирована на подготовку к войне за «жизненное пространство для нации». Это означало милитаризацию хозяйства и курс на автаркию – самообеспечение необходимыми ресурсами. Милитаризация экономики вела к увеличению масштабов государственного предпринимательства. Государственный сектор возрос и за счет «ариизации» промышленных предприятий, принадлежавших еврейскому капиталу.

Обновленная армия, крупномасштабное производство военной техники, мощная тяжелая промышленность подготовили германскую агрессию в Европе. При потворстве западных держав нацисты развязали Вторую мировую войну, унесшую 50 миллионов человеческих жизней.

8.3 Вопросы для самоконтроля

1. Почему экономический кризис 1929-1933 гг. получил название «Великой депрессии»?
2. Какие шаги предприняли западные страны по пути выхода из кризиса?

8.4 Список терминов и определений

Вели́кая депрессия (англ. **Great Depression**) – мировой экономический кризис, начавшийся в 1929 году и продолжавшийся до 1939 года.

Тема 9. Особенности экономического развития Японии

9.1 Феодализм в Японии. Японское государство возникло в середине VII в. Японское море, по другую сторону которого расположены Китай и Корея, по своей исторической роли отчасти аналогично Средиземному.

С IX в. надельная система эволюционировала в феодальную: наряду с владениями Императорского дома и буддийских монастырей, обладавших правами, аналогичными западноевропейскому иммунитету, из раздачи привилегированных наделов возникли наследственные «именные поля», куда сбегали земледельцы от государственных поборов. Своенравные обладатели «именных полей» стали запрещать появляться в своих владениях представителям власти. Междоусобные конфликты вследствие изменений в структуре землевладения привели в конце XII в. к

установлению режима сегуната: за императором остались лишь религиозно-церемониальные функции, а реальная власть перешла в руки главнокомандующего – сегуна, титул которого стал династическим.

В XIII в. в связи с угрозой вторжения в Японию монгольского завоевателя Хубилай-хана, покорителя Китая (монгольский флот был уничтожен тайфунами в Японском море), усилилась роль сословия малоземельных воинов – самураев; а в результате длительных междоусобиц феодальных кланов в XIV в. возвысились крупные землевладельцы-воины – дайме. Самураи стали селиться в замках дайме и служить за рисовые пайки. От самураев требовались боевое искусство и отказ от материальных благ в пользу аскетизма и воинской преданности. Их кодекс чести был основан на философии дзен-буддизма: вера в судьбу, подчинение неизбежности и спокойствие перед лицом бедствий.

XV в. был временем прогресса в сельском хозяйстве Японии, активизации внутренней и внешней (с Китаем и Кореей) торговли. Главной статьей японского вывоза в Китай были самурайские мечи, а также благородные металлы и медь, изящные безделушки. Ввозились хлопок, шелк-сырец, ткани, фарфор, книги. Финансовые расчеты осуществлялись за счет весовой единицы риса – коку.

В XVI в. появились «новые дайме» – инициаторы строительства дорог, торговых складов, городских торговых кварталов, и заокеанские пришельцы - португальцы и испанцы, у которых японцы быстро переняли огнестрельное оружие.

9.2 «Мейдзи исин» и имперская модернизация Японии. Среди японских самураев уже в 1840-е гг. появились идеологи, размышлявшие над печальной судьбой Китая, самоизоляция которого при маньчжурской династии Цинь завершилась унижительным поражением от Англии в «опиумной войне» 1839 – 1842 гг. и подчинением воле западных империалистов. Самураи Сакума Седзан и Екои Сенан пришли к выводу о бессмысленности самоизоляции Японии и необходимости заимствования западного опыта, прежде всего в области военной техники, и заморской экспансии для развития торговли. В 1860-е гг. неспособность сегуната ответить на вызов со стороны Запада привела к восстанию сторонников преобразований, свержению династии Токугава и провозглашению восстановления власти императора (им в то время был 15-летний Мусихито). Вслед за ликвидацией режима сегуната новый кабинет

министров ликвидировал сословные привилегии даймэ и самураев, а также административную систему феодальных княжеств, заменив ее Префектурами. Местопребывание императора было перенесено в Токио. Синтоизм провозглашен государственной религией, а царствование Мусихито (1868 – 1912 гг.) было названо «Мейдзи исин» – «эрой обновления». Есида Сеин был признан национальным героем, а главными лозунгами Мейдзи стали формулы Сакума Седзана и Екои Сенана – «японская этика, западная техника» и «богатая страна – сильная армия».

Правительство Мейдзи провело широкомасштабные реформы, начиная с аграрной и кончая введением григорианского календаря и метрической системы мер. Земельные участки были отданы на началах аренды тем, кто их обрабатывал. За счет поземельного налога (3% от оценочной стоимости земли) были выплачены компенсации бывшим даймэ и самураям. Аграрная реформа способствовала товаризации сельского хозяйства, росту производства шелка и чая для экспортной продажи. Были провозглашены свобода вероисповедания, свобода собраний и ассоциаций, торговли и предпринимательства, включая создание предприятий иностранцами (но с запретом продавать им землю и экспортировать зерно), отменены ремесленные корпорации, клановые монополии и внутренние таможи. Благодаря привлечению иностранного капитала было развернуто железнодорожное строительство.

В стране сложилась система правительственной поддержки частного бизнеса – патернализм. Патернализм стал характерным в отношениях не только между бизнесом и государством, но и между капиталом и трудом.

Первая мировая война была использована Японией для навязывания «21 условия» Китаю (1915 г.). Правда, в 1922 г. Япония была вынуждена примириться с решением западных держав о «политике открытых дверей» в Китае.

В 1920-е гг. окончательно сложилось господство в экономике Японии шести крупнейших фирм – дзайбацу, выросших из старых торговых домов, – Мицуи, Мицубиси, Сумитомо, Ясуда.

Новую территориальную экспансию японский империализм начал в 1931 г. с захвата всей Маньчжурии. Милитаризация экономики страны в 1930-е гг., заключение в 1936 – 1940 гг. Антикоминтерновского, а затем Берлинского пакта с нацистской Германией и фашистской Италией, вторжение в Китай в 1937 г., неудачи в столкновениях с Советской

Армией на озере Хасан (Приморье) в 1938 г. и у реки Халхин-Гол (Монголия) в 1939 г., нападение на военно-морскую базу США Перл-Харбор (Гавайи) в 1941 г.; оккупация в 1941 – 1943 гг. Филиппин, Малайского архипелага, Индокитая, большей части Китая; потеря всех колоний, военная капитуляция в 1945 г., атомная бомбардировка американцами Хиросимы и Нагасаки – таков оказался пагубный путь японского империализма. Осенью 1945 г. страна была оккупирована американской армией. Имперская модель модернизации целиком дискредитировала себя.

9.3 Вопросы для самоконтроля

1. Выделите основные направления политики «Мейдзи исин»?
2. Какие факторы послужили мощным толчком для развития японской экономики?

9.4 Список терминов и определений

Сёгун – это «полководец», «командующий»

Дайме (яп. 大名, даймё:, букв. «большое имя», устар. Даймиос) – крупнейшие военные феодалы средневековой Японии.

Мэйдзи исин – политические события и социально-экономические преобразования в Японии середины и второй половины XIX в., в результате которых была ликвидирована феодальная система и образовалось централизованное буржуазное государство.

Тема 10. Различные модели смешанной экономики после Второй мировой войны

10.1 Послевоенное развитие экономики Западного мира определялось в первую очередь бесспорным экономическим и военно-политическим лидерством США и противостоянием с их бывшим союзником в борьбе с нацистской Германией – Советским Союзом, ставшим во главе «второго мира» – социалистического лагеря, охватившего к 1950 г. управляемые коммунистическими партиями страны Восточной Европы, Китай, Северную Корею, а позднее Вьетнам, Лаос и Кубу и стремившегося распространить свое влияние на Ближний и Средний Восток, Африку, Латинскую Америку.

«Первый мир» объединился по «атлантической оси» вокруг США, первенство которых признали Англия, Франция и созданная в 1949 г. на

подконтрольных американской армии западногерманских землях Федеративная Республика Германия. В свою очередь, США, после Великой депрессии дистанцировавшиеся от заокеанских проблем, теперь решительно взяли курс на использование своего экономического превосходства для реализации *Rex Americana* – либерального устройства мира под американским верховенством.

Реализация гегемонии США происходила посредством деятельности международных валютно-финансовых институтов, созданных в 1944 г. на конференции в г. Бреттон-Вуде (штат Нью-Гэмпшир) – Международного валютного фонда (МВФ) и Всемирного банка, заключенного в 1947 г. Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ) и военно-политических блоков – НАТО (Североатлантический пакт, подписан в 1949 г. в Вашингтоне США, Канадой и десятью западноевропейскими государствами, к 1955 г. присоединились Греция, Турция и ФРГ).

Кейнсианская политика экономического роста сделала доступными массовому американскому потребителю разнообразные товары. Насыщению рынка бытовой техникой длительного пользования способствовало внедрение целого ряда изобретений 1930-х гг. – магнитофон, телевизор, долгоиграющая пластинка, транзистор, шариковая ручка, фотоаппарат «Поляроид» и т.д. Прогресс в сельском хозяйстве был частью гораздо более широкого процесса качественного преобразования технологий на основе достижений современной научно-технической революции, первый этап которой охватил 1950 – 1960-е гг. Основные результаты этого этапа: опережающее развитие автомобильного транспорта и его инфраструктуры, гражданской авиации, атомной энергетики, нефтехимии, производства синтетических материалов, электронно-вычислительной техники; автоматизация производства, поточное машиностроение; базовые организационно-экономические принципы – вертикальная интеграция фирм, дальнейшая концентрация, «тейлоризм», стратегическое планирование.

Воплощение достижений НТР в электрифицированном обиходе (автомобили, холодильники, телевидение, магнитофоны, вакуумные пылесосы, стиральные и посудомоечные машины) способствовало созданию в США мощного сектора домашнего хозяйства, сопоставимого по масштабам с другими секторами экономики и обеспечивающего расширенное воспроизводство качества человеческих ресурсов. Понятия

хаусхолд (домохозяйство) и человеческий капитал прочно вошли в язык западной экономической теории.

10.2 Модель социального рыночного хозяйства в ФРГ. Министром экономики в первом правительстве Федеративной Республики Германии стал проф. Л.Эрхард, еще весной 1945 г. разработавший программу восстановления экономики страны. Концепция Эрхарда базировалась на теоретических построениях экономистов Фрайбургской школы, предложивших доктрину ордолиберализма (буквально «порядок свободы»), настаивавшую на активности государства как создателя общественных институтов, гарантирующих свободное проявление частной инициативы и политическую демократию. Более конкретным переложением идей ордолиберализма стала модель «социального рыночного хозяйства», под которой понималось:

- приоритет в экономической политике государства не по регулированию хозяйственных процессов, а по установлению форм и правил («рамочного обрамления») действия хозяйственных субъектов;

- нацеленность создаваемых форм и правил на обеспечение свободного конкурентного порядка и открытости рынков, стимулирование хозяйственной инициативы максимального числа частных лиц: антимонопольная политика, поддержка среднего и малого бизнеса;

- взаимосоответствие всех элементов экономической жизни - предпринимательской деятельности, денежной политики, банковской системы и т.д.;

- стабильность денежного обращения и экономической политики, обеспечение предсказуемых условий инвестирования;

- преодоление консервативной структуры потребления, создание условий для выравнивания платежеспособности всех слоев населения.

10.3 Голлизм и модернизация французской экономики. Утверждение смешанной экономики по другую сторону Рейна происходило по иной, чем западногерманский ордолиберализм, модели. Во Франции с установлением Четвертой республики – приходом к власти лидеров Движения Сопротивления во главе с генералом Шарлем де Голлем (премьер-министр в 1944 – 1946 гг.) и при сильном влиянии социалистов и коммунистов – под прямой контроль государства перешли энергоресурсы, страховые компании, крупнейшие банки и еще ряд крупных фирм, а для стимулирования экономического роста стало

использоваться индикативное (рекомендательное) государственное планирование.

Государственный План модернизации и оснащения был пущен в действие (с 1946 г.) первым экономическим советником де Голля Жаном Моннэ, который объяснял отставание французской экономики сложившейся консервативной структурой предприятий, ориентированных на семейную производственную единицу. Моннэ, как и Дж.К.Гэлбрейт, считал, что технологический прогресс может быть реализован лишь на крупномасштабных предприятиях, обладавших в ряде случаев монопольными позициями. Однако, с другой стороны, ряд французских традиций содействовал успеху идеологии экономического дирижизма, включавшего в себя централизм и индикативное планирование, - давняя тенденция вмешательства государства в экономику, тесные взаимоотношения между предпринимателями и высшими чиновниками - в большинстве своем выпускниками одних и тех же элитных учебных заведений.

К моменту второго прихода генерала де Голля к власти содержание и главные направления модернизации французской экономики были четко определены. Став в 1958 г. премьер-министром, де Голль добился принятия новой конституции, установившей во Франции режим президентской Пятой республики, ограничивавшей полномочия парламента. На этот раз своим экономическим советником де Голль выбрал либерального экономиста Ж.Рюэффа, но генерал сохранил приверженность экономическому дирижизму, провозгласив выполнение плана «пламенным долгом каждого француза».

Умелое вмешательство в экономику государственных органов Пятой республики было нацелено на решение следующих основных задач:

- совершенствование экономической структуры за счет демополизации некоторых замкнутых национальных рынков при одновременном укрупнении промышленно-финансовых групп, деятельность которых приобрела международные масштабы;

- «устройство территории» (равномерное развитие всех регионов страны);

- поддержание классового согласия, смягчение традиционной для Франции социальной напряженности.

1960-е гг. стали годами «больших проектов» по созданию или радикальному обновлению атомной энергетики, самолетостроения, космической технологии, производства ЭВМ.

Для голлистской модернизации характерна активная региональная политика государства – преодоление исторически сложившейся традиции оттягивания гипертрофированным Парижским регионом ресурсов провинции. Региональному выравниванию способствовали политика размещения государственных и стимулирования частных инвестиций, крупномасштабные программы развития дорожной инфраструктуры – от национальных скоростных магистралей до разветвленной сети муниципальных шоссе, создание на периферии «полюсов научно-технического роста» вокруг «больших проектов» и университетских центров (Гренобль, Нант).

Большое место в модернизации Франции заняли преобразования в сельском хозяйстве, превращение его из архаичного парцеллярного в современное фермерское и кооперативное, интегрированное в агроиндустриальный комплекс с химической промышленностью и машиностроением.

Политика де Голля была продолжена его преемником Ж.Помпиду. В результате глубокой структурной перестройки, технологической модернизации, развития организационно-хозяйственной, транспортной и коммуникационной инфраструктуры, научно-технического потенциала Франция к началу 1970-х гг. по уровню эффективности производства заняла ведущее место среди европейских стран.

10.4 Европейская экономическая интеграция. На протяжении многих столетий «рейнская ось» Западной Европы, ставшая к концу XIX в. осью европейской тяжелой промышленности (Рур, Саар, Валлония, Лимбург, Люксембург и Лотарингия), была постоянным источником войн и конфликтов. Но после Второй мировой войны удалось добиться превращения этого макрорегиона в место, где стал развиваться процесс сотрудничества и прогресса. В 1951 г. шесть государств, расположенных на и вокруг «лотарингской оси» – Нидерланды, Бельгия, Люксембург (с 1948 г. объединились в таможенный союз Бенилюкс), ФРГ, Франция и Италия подписали «Соглашение о создании Европейского общества угля и стали», объединившего горную и металлургическую промышленность этих стран. ЕОУС стало преддверием объединения тех же шести стран в

1957 – 1958 гг. в Европейское экономическое сообщество («Общий рынок»). В противовес ему в 1960 г. было создано другое макрорегиональное объединение – Европейская ассоциация свободной торговли, куда вошли Англия, Швеция, Норвегия, Дания, Швейцария, Австрия и Португалия. Однако впоследствии (1972 г.) Англия и Дания вышли из ЕАСТ и вместе с Ирландией были в 1973 г. приняты в ЕЭС. С интеграцией девяти динамично развивающихся стран в Европейское экономическое сообщество оно превратилось в мощный центр экономической силы, способный бросить вызов США. Но еще одним центром экономической мощи к этому времени стала Япония.

10.5 Японское «экономическое чудо». После капитуляции Японии во Второй мировой войне американские оккупационные власти провели в стране ряд реформ. С целью демилитаризации и демократизации новая конституция запрещала существование армии. Были распущены дзайбацу и принято антимонопольное законодательство; введено трудовое законодательство, предусматривавшее 8-часовой рабочий день, страхование по безработице и при несчастных случаях; поощрялись создание профсоюзов, охвативших до 60% рабочей силы Японии (сравнительно с 30% в среднем по западным странам) и система пожизненного найма.

Решающее значение для «посева» впечатляющего экономического роста Японии имели создание в 1949 г. Министерства внутренней торговли и промышленности (МВТП) и война в Корее 1950 – 1953 гг., обеспечившая 3-миллиардные интендантские заказы Японии как геополитическому бастиону США в противостоянии с «миром социализма». МВТП стало проводить целенаправленную политику структурной перестройки и экономического роста. Оно осуществляло практически полный контроль за восстановлением промышленности Японии и развитием внешнеторговых отношений – импорт, закупки лицензий, валютные операции, иностранные капиталовложения, льготные долгосрочные займы и правительственные субсидии. Приоритет был отдан таким промышленным отраслям, как сталелитейная, нефтехимическая, машино- и судостроение, электротехника и электроника.

Испытывая недостаток важнейших видов сырья для тяжелой промышленности, японцы нашли выход в модели проточной экономики.

Они сделали ставку на свою извилистую береговую линию и новые возможности морского транспорта, открывшиеся с созданием крупнотоннажных рудовозов и супертанкеров и механизацией погрузочно-разгрузочных работ.

Вторая половина 1950-х гг. стала для Японии временем начала высоких урожаев риса и индустриализации сельского хозяйства, насыщения спроса на предметы потребления длительного пользования (черно-белые телевизоры, холодильники, стиральные машины) и быстрого производства электронного оборудования. Сдвиг к океану явился фактором создания прогрессивной структуры и масштабного обновления производственного аппарата.

Экономические успехи стран Западной Европы и Японии изменили соотношение сил на мировом рынке, увеличив удельный вес этих стран за счет США. На гегемонии США в мировой торговле было основано их валютное преобладание, закрепленное Бреттон-Вудской системой золотодолларового эталона. США, аккумулировавшие основную часть международного золотого запаса, продавали иностранным фирмам и финансовым органам золотые слитки по фиксированной цене 35 долларов за унцию. Расширение масштабов международных торговых и финансовых операций вызвало растущий спрос на доллары как мировые валютные резервы; сформировался особый рынок евродолларов. Однако ситуация, в которой «доллар так же хорош, как и золото», была неустойчивой из-за роста дефицита платежного баланса США, вызванного военными расходами и программами «помощи развитию» стран «третьего мира». Дефицит платежного баланса США и накопление долларовых запасов у фирм и финансовых органов других стран привели к истощению золотого запаса США и к тому, что к 1967 г. лишь треть, а в 1971 г. лишь шестая часть долларовых резервов иностранцев могла быть обменена на золото. В результате США в начале 1970-х гг. были вынуждены девальвировать доллар в целях стимулирования своего экспорта для улучшения платежного баланса. Это означало крушение Бреттон-Вудской системы фиксированных валютных курсов и переход к «плавающим курсам» национальных валют. Прекращение связи национальных валют с денежным металлом и манипулирование валютными курсами означало кризис мировой финансовой системы. Этот кризис был усугублен в середине 1970-х гг. структурными кризисами,

ставшими сильнейшим потрясением капиталистической экономики со времен Великой депрессии и Второй мировой войны.

10.6 Вопросы для самоконтроля

1. Назовите основные направления развития европейских стран, США и Японии в послевоенное время?

2. Почему послевоенное развитие Японии получило название «экономическое чудо»?

10.7 Список терминов и определений

«Третий мир» – географический термин второй половины XX века, обозначающий страны, не участвующие прямо в холодной войне и сопутствующей ей гонке вооружений.

Бреттон-Вудская система, Бреттон-Вудское соглашение (англ. Bretton Woods system) – международная система организации денежных отношений и торговых расчётов, установленная в результате Бреттон-Вудской конференции, проходившей с 1 по 22 июля 1944 года.

Дзайбацу (яп. 財閥?, собственность) – японский термин, означающий «денежный клан» или конгломерат. Он использовался с XIX до первой половины XX века для именованя больших семей, контролирующих банковские и индустриальные объединения (картели, синдикаты). Четыре главных дзайбацу начали свою историю ещё в период Эдо. Это «Мицубиси», «Мицуи», «Сумитомо» и «Ясуда. Бизнес-конгломераты, «дочерние» и более мелкие дзайбацу, которые просуществовали со времён Русско-японской войны до Второй мировой: «Асано», «Окура», «Кога», «Накадзима» и «Аюкава».

Тема 11. Структурные сдвиги в экономике ведущих капиталистических стран

11.1 Экономическое развитие ведущих западных государств в 1970 – 1980-е гг. Если валютный кризис был спровоцирован изменением соотношения сил между сформировавшимися тремя центрами капиталистического мира, то структурные кризисы были спровоцированы борьбой стран «третьего мира» за «новый международный экономический порядок». По окончании Второй мировой войны и формирования двух противостоящих друг другу миров – капиталистического во главе с США и социалистического во главе с СССР и Китайской Народной

Республикой – началось крушение колониальной системы империализма. Получавшие независимость бывшие колонии западных держав составили наряду со странами Латинской Америки и Среднего Востока «третий мир». Страны социалистического лагеря в совокупности самостоятельно удовлетворяли свои потребности в минеральном сырье, тогда как страны Запада и особенно Япония зависели (и зависят) от ресурсов «третьего мира». Добившиеся политической независимости молодые государства в экономическом отношении не смогли избавиться от зависимости от постколониальных европейских компаний и динамичных американских корпораций, распространивших свою деятельность за океаны. Транснациональные корпорации обеспечили себе контроль за производством сырья в «третьем мире» и его перекачку в «первый мир» посредством «ножниц цен» (низкие цены на вывозимое из «третьего мира» сырье, высокие цены на промышленные товары развитых стран). Важнейшее место среди сырьевых ресурсов заняла нефть, ставшая основным энергоносителем, вытеснив уголь. Она обеспечивала спрос на жидкое топливо в условиях массовой автомобилизации и развития авиации, обогрев жилья и энергообеспечение промышленных предприятий даже в таких угольных странах, как ФРГ и Англия.

Дешевизна важнейшего для динамично развивающихся экономик ведущих капиталистических стран энергоресурса была обеспечена деятельностью Международного нефтяного картеля, объединившего 7 крупнейших транснациональных корпораций, возникших еще в начале XX в. (5 американских, англо-голландская «Ройял-Датч Шелл» и «Бритиш Петролеум»), и крупномасштабной продажей по бросовым ценам на мировой рынок нефти, добываемой в Советском Союзе (видимо, из желания советского руководства поддержать – снижая доходы иранского шаха и арабских шейхов от продажи нефти – египетского президента Насера в его претензиях на роль лидера всего Ближнего Востока).

Однако в 1973 г. страны созданной еще в 1960 г. ОПЕК (Организации стран – экспортеров нефти – Ирана, Ирака, Кувейта, Катара, Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратов, Ливии, Алжира, Габона, Нигерии, Венесуэлы, Эквадора, Индонезии), действуя как международный картель и поддержанные СССР, вчетверо повысили цены на нефть. За этим «нефтяным шоком» последовало повышение цен на другие виды

минерального сырья и продовольствие, а ирано-иракская война 1979 – 1980 гг. вызвала второй «нефтяной шок» – новый скачок цен на нефть.

«Нефтяные шоки» и общее вздорожание сырья ввергли развитые страны в полосу структурных кризисов (1974 – 1975 гг., 1980 – 1982 гг.) – энергетического, сырьевого, продовольственного. Резкий скачок цен вызвал инфляцию издержек, причем эта инфляция протекала в условиях роста безработицы и спада производства. Подобное явление, названное стагфляцией, оказалось сокрушительным ударом по кейнсианской политике обеспечения полной занятости при помощи регулируемой инфляции.

Сложившаяся в различных вариантах модель смешанной экономики была рассчитана на массовое производство (экономия на масштабе) при мобилизации сырья и энергии и массовое стандартизированное потребление при стимулировании платежеспособного спроса населения. Благодаря ей трудящиеся классы на Западе были накормлены, одеты, получили крышу над головой и бытовую технику длительного пользования, широкий доступ к образованию, медицинским услугам, туризму.

Однако с ростом благосостояния увеличилось и разнообразие потребительских вкусов и предпочтений. Нарастание объемов, мощностей, скоростей, грузопотоков натолкнулось на ограничения, связанные не только с изменением условий извлечения энергосырьевых ресурсов из слаборазвитых стран, но и с экологическим кризисом на самом Западе – загрязнением окружающей среды промышленными отходами, химическими удобрениями и т.д. Активная социальная политика привела к разбуханию государственного аппарата, а некоторые требования сильных профсоюзов лишали экономику маневренности (запреты частичной занятости, приема на работу не членом профсоюзов, манипулирование с продолжительностью рабочего дня).

В верхних эшелонах власти западных стран произошел поворот от либерального реформизма к неоконсерватизму, особенно ярко проявившийся в курсе администрации 41-го президента США Р.Рейгана (1981 – 1989 гг.) и правительства премьер-министра Великобритании М.Тэтчер. В идеологии неоконсервативный курс проявился в воинствующем антикоммунизме (рейгановская риторика об «империи зла» – СССР), критике «государства благосостояния» за присвоение им

слишком большого числа функций, упоре на традиционные ценности западного индивидуализма – свобода выбора, частная инициатива, «закон и порядок». В экономике – в повороте от кейнсианских методов регулирования к методам, рекомендованным сторонниками критиков кейнсианства – монетаристами и теоретиками экономики предложения.

Программа, основанная на идеях монетаризма и экономики предложения и практически воплощенная в «рейганомике» и «тэтчеризме», включала следующие основные черты:

- Сокращение государственных расходов на социальные программы;
- значительное сокращение масштабов государственного регулирования частного предпринимательства. В Англии, где сразу после войны и в 1960 – 1970-е гг. лейбористское правительство осуществило широкомасштабную национализацию (Банк Англии, угольная, газовая и нефтяная промышленность, электроэнергетика, черная металлургия, транспорт, крупнейшая автомобильная корпорация страны «Бритиш мотор», судостроение, авиаракетное производство и т.д.), правительство Тэтчер развернуло обратный процесс приватизации, осуществляемой в форме акционирования предприятий. Распыление акций приватизированных предприятий среди широких слоев населения подавалось как решающий этап к «народному капитализму». Одновременно шло наступление на права профсоюзов, были объявлены незаконными все виды забастовок солидарности. Увеличение в результате приватизации численности акционеров с 2 до 9 млн. чел. (за 1980 – 1987 гг.) привело к тому, что их число превысило число членов профсоюзов;

- финансовое оздоровление за счет удержания темпа роста массы денег на неинфляционном уровне;

- резкое сокращение ставок подоходного налога и налога на прибыль корпораций для стимулирования частнопредпринимательской инициативы. В США в 1986 г. налоговая система была реформирована таким образом, что предельная ставка налога на состоятельных налогоплательщиков упала с 50% до 28%.

Правительства Рейгана и Тэтчер добились успехов в борьбе с инфляцией и оживлении экономического роста. Это обеспечило неоконсерваторам широкую общественную поддержку. Антиинфляционные меры отвечали заинтересованности средних классов, располагающих собственностью в виде мелких предприятий, ценных

бумаг, накоплений в банках, в стабильности покупательной силы денег как формы богатства. Антикоммунизм Рейгана и Тэтчер также был поддержан средними классами, по благополучию которых (взлет цен на бензин) больно ударил «нефтяной шок», вызванный действиями ОПЕК под одобрение Советского Союза.

Инспирированное неоконсервативными правительствами оживление рыночных сил способствовало структурному скачку в экономике США и Англии, который стал ответом капитализма на структурные кризисы 1970-х гг. Структурная перестройка охватила как макро-, так и микроуровни, обеспечив простор для развития отраслей, выдвинутых на первые роли новым этапом современной научно-технической революции, обнаружив новые возможности мелкого бизнеса и вызвав переворот в организационных принципах технологического процесса и внутрифирменного управления.

Второй этап современной НТР, начавшийся в 1970-е гг., выдвинул на первые роли микроэлектронику, информатику и телекоммуникации, биотехнологию, производство новых материалов, робототехнику, лазерную технологию, оптоволоконную и космическую связь. Особое значение имеет процесс информатизации, ассоциируемый главным образом с компьютером и телекоммуникациями. Он дает основание для выделения новой стадии развития общества.

1979 – 1981-е гг. были для США годами максимального уровня энергопотребления и выплавки стали, производства металлорежущих станков и металлообрабатывающего оборудования. Был также пройден предел роста производства традиционных предметов длительного пользования – черно-белых телевизоров, холодильников, кондиционеров. В то же время с 1983 года, когда начался экономический подъем, началось и массовое производство новой бытовой аппаратуры – персональных компьютеров и флоппи-дисков, видеомагнитофонов и видеокассет. Благодаря «третьей волне» сформировались инновационные принципы, качественно отличные от принципов «второй волны» – миниатюризация, ресурсосбережение, тонкая настройка технологических процессов, экономия на разнообразии, замена иерархических организационных структур сетевыми.

Удалось создать энергосберегающие технологии и материалы-заменители с широким диапазоном заданных свойств, меньшим весом и

меньшей затратой дефицитных ресурсов – волоконно-оптический кабель вместо медного, композиты и керамика вместо стали, алюминия и традиционных пластмасс; монокристаллические сплавы со сверхбыстрой кристаллизацией жидкой фазы металла вместо легированных сталей с дефицитными хромом и кобальтом.

Для сохранения гибкости крупные фирмы стали применять разнообразные организационные формы: от создания «фирм-отпрысков», административно не связанных с основными, до использования особых денежных символов – бондов – в расчетах между подразделениями для имитации конкуренции между структурными единицами корпорации.

В экономике Японии политику новых структурных сдвигов направляло министерство внешней торговли и промышленности. Начиная с 1980-х гг. оно поставило задачу ускоренного развития 14 наукоемких высокотехнологичных отраслей: авиации, космической, волоконной оптики, производства ЭВМ и роботов, полупроводников, электронной обработки текстов, программного обеспечения (software) и электронного машиностроения (мехатроника); биотехнологии, медицинской электроники, фармацевтики, производства новых сплавов и керамических материалов.

В 1985 г. для объединения фирм, решающих задачу освоения производств – от мелких и средних до крупнейших – МВТП инициировало создание Конференции нового бизнеса и Центра венчурных предприятий. В 1980-е гг. на долю Японии приходилось около 2/3 мирового производства промышленных роботов; около 3/4 – сверхбольших интегральных схем; около 50% – а станков с ЧПУ и продуктов тонкой керамики; около 90 % – выпуска видеомагнитофонов.

Однако не США и Япония имели наивысшие темпы экономического роста в период кардинальных структурных сдвигов в экономике. Быстрее всего в 1970 – 1980-е гг. развивались страны Юго-Восточной Азии: Южная Корея, Тайвань, Гонконг и Сингапур, прозванные «четырьмя тиграми». Переход стран Юго-Восточной Азии из числа слаборазвитых в разряд новых индустриальных был не единственным процессом дифференциации в «третьем мире» в 1970 – 1980-е гг. Наряду с «азиатскими драконами» в число новых индустриальных стран – экспортеров продукции обрабатывающей промышленности вошли такие крупные американские страны, как Мексика и Бразилия. В особую группу

выделились страны «нефтяной элиты», извлекавшие выгоду из повышения мировых цен на нефть – Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Катар, Бахрейн, Бруней. Среди нефтедобывающих стран, в свою очередь, особые позиции заняли страны с авторитарными политическими режимами, бросавшие вызов «первому миру» исламским фундаментализмом (Иран), действиями в роли «глобальных гладиаторов» (Ирак), поддержкой терроризма (Ливия). Дальнейшее усложнение глобальной структуры было вызвано быстрым экономическим ростом миллиардного Китая с поворотом его в 1979 г. в сторону рыночной экономики и распадом в 1989 г. социалистического лагеря в Восточной Европе, а в 1991 г. – Советского Союза.

11.2 Макрорегиональная экономическая интеграция в мировом хозяйстве. Распад советского блока, а затем и самого СССР оставил США мировым военно-политическим гегемоном. Однако за годы после окончания Второй мировой войны США утратили прежнее экономическое превосходство, и в XXI веке ожидается напряженная борьба за экономическое лидерство между североамериканским, западноевропейским и азиатско-тихоокеанским центрами экономической мощи. Изыскивая новые возможности в конкурентной борьбе, ведущие страны расширяют свои интеграционные процессы. Тон задавала Западная Европа созданием ЕЭС, расширением его к 1995 г. до 15 стран (в 1980-е гг. в ЕЭС вступили Греция, Испания и Португалия, в 1995 г. – Австрия, Швеция и Финляндия). В 1967 г. была создана Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), почти все участники которой вошли к 1990 гг. в число новых индустриальных стран. В 1989 г. было положено начало Организации тихоокеанского экономического сотрудничества (АПЕК), куда наряду с Японией, Южной Кореей, «тремя Китаями» (КНР, Гонконг, Тайвань) и странами АСЕАН (Малайзия, Индонезия, Таиланд, Филиппины, Сингапур, Бруней) вошли США, Австралия, Новая Зеландия, а позже – Чили. С другой стороны, в 1990-е годы США с Канадой и Мексикой образовали Североамериканскую (НАФТА), а Бразилия, Аргентина, Парагвай и Уругвай – Южно-американскую (МЕРКОСУР) зоны свободной торговли. По-видимому, следует ожидать развертывания процесса вхождения в макрорегиональные экономические объединения бывших стран Восточного блока и республик СССР.

11.3 Вопросы для самоконтроля

1. Вследствие каких событий западные капиталистические страны в 1970-1980-е гг. испытывали значительные трудности? Какой выход ими был найден?

2. Расскажите как развивались интеграционные процессы во второй половине XX в.?

11.4 Список терминов и определений

Постколониальная политика (Postcolonial Policy) – комплекс решений и осуществляемых государственным руководством действий в странах, вышедших из системы прямых связей «метрополия – колония», иными словами – это политика бывших колоний и метрополий в постколониальный период, то есть после получения независимости в процессе деколонизации. Обычно чаще всего термин применяется в отношении стран, потерявших свои колониальные империи и вынужденных перестраиваться в новых для себя условиях, хотя учитывая неизбежные тесные связи между колонизируемыми и колонизаторами, термин также адекватен и часто применяется для обозначения политики недавно освободившихся стран.

«Империя зла» (англ. Evil empire) – политическое клише, введенное президентом США Рональдом Рейганом в отношении СССР.

Список рекомендуемой литературы

Основная

1. Барышников В. История делового мира России/ В. Барышников. – М., 1995.
2. Бор М.З. История мировой экономики: конспект лекций/ М.З. Бор. – М., 1998.
3. Вее В.Г. История мировой экономики 1945-1990 гг./В.Г. Вее. – М., 1995.
4. История мировой экономики/ Под ред. Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. – М., 2004.
5. История мировой экономики. Хозяйственные реформы. 1920 – 1990: Учебное пособие для вузов/ Под ред. В. Марковой. – М., 1995.
6. История мировой экономики/ Под ред. М.В. Конотопова, С.И. Сметанина. – М., 1997.
7. История экономики: Учебник/ Под общ. ред. О.Д.Кузнецовой, И.Н. Шапкина. – 2-е изд., испр. и доп. – М., 2007.
8. Лойберг М.Я. История экономики/ М.Я. Лойберг. – М., 1997.
9. Очерки экономических реформ/ Под ред. Ю.Ф. Воробьева и др. – М., 1993.
10. Тимошина Т. М. Экономическая история России/ Т.М. Тимошина. – М., 1998.
11. Экономическая история зарубежных стран/ Под ред. К. Голубничего. – М., 1996.
12. Экономическая история зарубежных стран/ Под общ. ред. В.И. Голубовича. – Минск, 1987.
13. Экономическая история СССР/ Под ред. Г. Чунтулова. – М., 1987.
14. Экономическая история СССР/ Под ред. П. Хромова. – М., 1988.
15. Экономическая история: новые формы организации и контроля самостоятельной работы студентов/ Под ред. М.П. Рачкова. – Иркутск, 1996.
16. Яковец Ю. История цивилизаций/ Ю. Яковец. – М., 1995.

Дополнительная литература

1. Арнольд Ф. Предпосылки единого преобразования. «Экономическое чудо». Людвиг Эрхард// Диалог. – 1991. – № 18.

2. Атлас М.С., Валенцова Н.И. Денежные реформы России в XIX в.// Финансы. – 1994. – № 9.
3. Бааш Э. История экономического развития Голландии в XVI-XVIII вв./ Э. Бааш. – М., 1949.
4. Баггер Х. Реформы Петра I/ Х. Баггер. – М., 1985.
5. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм XV-XVIII вв.: В 3 т./ Ф. Бродель. – М., 1987-1992.
6. Варга Е.С. Экономические кризисы/ Е.С. Варга. – М., 1974.
7. Заозеровская Е.И. У истоков крупного производства в русской промышленности XVI-XVII вв./ Е.И. Заозеровская. – М., 1970.
8. История древнего мира/ Под ред. И.М. Дьякова: В 2 т. – М., 1983.
9. Капитализм и рынок: экономисты размышляют/ Под ред. В.И. Кузнецова и др. – М., 1993.
10. Каштанов С.М. Финансы средневековой Руси/ С.М. Каштанов. – М., 1988.
11. Кредер А.А. Американская буржуазия и «Новый курс»/ А.А. Кредер. – Саратов, 1988.
12. Кузишин В.И. Античное классическое рабство как экономическая система/ В.И. Кузишин. – М., 1990.
13. Левицкий Я.А. Город и феодализм в Англии/ Я.А. Левицкий. – М., 1987.
14. Левичева И.Н. Реформа Канкрина// Деньги и кредит. – 1993. – № 4.
15. Малькова Т.Н. Древняя бухгалтерия: какой она была/ Т.Н. Малькова. – М., 1995.
16. Манту П. Промышленная революция XVIII столетия в Англии/ П. Манту. – М., 1937.
17. Массон В.В. Экономика и социальный строй древних обществ/ В.В. Массон. – М., 1976.
18. Накамура Т. Из истории модернизации Японии – уроки для России/ Т. Накамура – М., 1989.
19. Обухов Н.П. Первоначальное накопление капитала в России// Деньги и кредит. – 1993. – № 12.
20. Осипов Ю.М. Философия хозяйства/ Ю.М. Осипов. – М., 1992.
21. Перепелкин Ю.А. Хозяйство староегипетских вельмож/ Ю.А. Перепелкин. – М., 1988.
22. Полянский Ф.Я. Экономический строй мануфактуры в России XVIII в./ Ф.Я. Полянский. – М., 1956.

23. Потемкин Ф.В. Промышленная революция во Франции: В 2 т./Ф.В. Потемкин. – М., 1971.
24. Противоречия и императивы общецивилизационного процесса// Вестник МГУ. Сер. соц.-полит. исследов. – 1992. – №1. – С.3-50.
25. Прозектор Д.М. Мировые войны и судьбы человечества/ Д.М. Прозектор. – М., 1986.
26. Рочестер А. Американский капитализм/ А. Рочестер. – М., 1950.
27. Соловьева А.М. Промышленная революция в России в XIX в./ А.М. Соловьева. – М., 1993.
28. Фонотов А.Г. Россия от мобилизационного общества к инновационному/ А.Г. Фонотов. – М., 1993.
29. Черников Г.П. Предприниматель – кто он? Из опыта российского и зарубежного предпринимательства/ Г.П. Черников. – М., 1992.
30. Шапиро А.Л. Проблемы социально-экономической истории Руси XIV-XVI вв./ А.Л. Шапиро. – Л., 1978.