

**А.Р. Халметова, А.Е. Шляхтин**  
*Казанский федеральный университет, Казань, Россия*

## **АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕЗИДЕНТОВ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН «АЛАБУГА» И «ТОМСК»**

**Аннотация:** В данной статье представлена аналитическая информация по особым экономическим зонам (ОЭЗ), функционирующим на территории Российской Федерации. В ходе исследования рассмотрены ОЭЗ России, проанализированы основные экономические показатели деятельности предприятий, на основе данных представлена обобщающая таблица, а также рассмотрены проблемы функционирования ОЭЗ и пути их решения. Данные могут быть использованы резидентами для улучшения стратегической политики, а также инвесторами, государственными органами.

**Ключевые слова:** Особые экономические зоны, оценка эффективности деятельности особых экономических зон, проблемы функционирования особых экономических зон.

Для решения повышения инвестиционной привлекательности регионов и России в целом создаются особые экономические зоны (ОЭЗ), которые представляют собой ограниченные территории с особым юридическим статусом по отношению к другим территориям и льготными экономическими условиями для национальных и иностранных предпринимателей.

ОЭЗ функционируют более, чем в 200 стран мира. В России развитие экономических зон началось в 2005 году с момента принятия Федерального Закона об ОЭЗ 22.07.2005 года. Однако первый опыт организации ОЭЗ был в 1980–1990 гг. на территории СССР. Тогда первая попытка перехода к рыночной экономике и стимулирования международных экономических отношений не увенчалась успехом. В России на данный момент 26 особых экономических зон, из которых девять-действующие, но эффективность их деятельности вызывает особый интерес.

После анализа деятельности российских ОЭЗ в 2016 году, Счетная Палата РФ объявила об отсутствии экономического эффекта от функционирования некоторых зон. Отсюда вытекает актуальный на сегодняшний день вопрос: как повысить эффективность предприятий ОЭЗ и стоит ли это делать вообще.

Мы проанализировали финансовое состояние резидентов особых экономических зон г. Томск, Томская область, и г. Елабуга, Республика Татарстан. В нашу выборку ОЭЗ «Томск» вошли следующие компании: ЗАО «Элекард Девайсез», ООО «Субмикронные технологии», ООО «ЭлеТим», ООО «СибирьСофтПроект», ООО «СофтИнформ» – которые представляют собой компании ИТ сектора и электроники. В выборку резидентов по ОЭЗ «Алабуга» вошли следующие компании химической и машиностроительной промышленности: ООО «Джошкуноз Алабуга»,

ООО «ФС Елабуга», АО «Интерскол-Алабуга, АО «АГАР», ООО "Алабуга-Волокно", ООО"ЗМ Волга", ООО "Эр Ликид Алабуга", ООО "П-Д Татнефть-Алабуга, АО "Полиматиз". Всего 14 компаний, из которых 5 принадлежат Томску, а 9 – Алабуге.

На конец 2017 года «Алабуга» считается наиболее успешной экономической зоной промышленно-производственного типа, приносящей 68% совокупной выручки и 42% налоговых сборов от всех ОЭЗ России. Но даже при таких итогах, деятельность предприятий считается неэффективной.

*Таблица 1*

Группировка резидентов ОЭЗ «Томск» и «Алабуга» по показателям  
Отношение чистой прибыли к выручке и Отношение себестоимости продаж  
к выручке в 2017 г.

Категория	Нет данных	Менее 0%	От 0 до 10%	Более 10%
Отношение чистой прибыли к выручке в 2017 г.	2	5	6	1
	Нет данных	Менее 80%	От 80% до 100%	Более 100%
Отношение себестоимости продаж к выручке в 2017 г.	2	3	7	1

Из анализа финансовых показателей мы можем увидеть, что для данных компаний они принимают неудовлетворительное значение. Так, для для всех рассмотренных резидентов Алабуги имеет место факт того, что доля себестоимости в выручке компаний превышает 85%, а для компаний ООО "Алабуга-Волокно" и ООО"ЗМ Волга" значение составляет 226% и 191% соответственно. Неудовлетворительное значение также принимают показатели рентабельности. Для многих резидентов ведение обычной деятельности является убыточным, исходя из анализа данных бухгалтерского и финансовых балансов. Хотя в таблице приведены данные за 2017 год, в исследовании мы рассматривали период с 2012 по 2017 года.

Стоит сказать, что среди резидентов особых экономических зон имеется ряд компаний, которые имеют достаточно хорошие показатели финансово-хозяйственной деятельности, но как показывает статистика, (в анализ вошли не все компании, так как имеется проблема в том, что не все компании отправляют свои данные бухгалтерской и финансовой отчетности на сайт Росстата) таких компаний значительно меньше. Обозначенная проблема является очень актуальной и важной, так как для данных компаний предоставляются налоговые льготы, которые являются выпадающими доходами бюджетов бюджетной системы страны.

Потери от финансирования проекта создания ОЭЗ в 2016 были настолько огромными, что Министерство экономического развития России внесло в Правительство проект распоряжения о закрытии 10 особых

экономических зон. Резиденты не могут в полном объеме осуществить поставленные цели: не создаются новые рабочие места, не осваиваются в полном размере отведенные под предприятия земли, не создаются новые технологии.

Эти данные подтолкнули государство с 1 января 2018 года повысить некоторые налоговые ставки. Например, отменена нулевая ставка по налогу на прибыль для резидентов технико-внедренческих ОЭЗ (каким и является ОЭЗ «Томск»). Теперь они обязаны перечислять в бюджет 3% от прибыли.

Мы считаем, что решением данной проблемы должна быть не только смена налоговой политики, но и более строгий отбор кандидатов, необходим механизм возврата потерянных доходов бюджетов при ликвидации или ведением резидентов в течение длительного времени неудовлетворительной финансово-хозяйственной деятельности за счет активов компании. Ведь как показывает наше исследование, у ОЭЗ есть примеры успешных предприятий. Нам стоит лишь поддерживать данную тенденцию, используя опыт современников.

Для повышения эффективности ОЭЗ и решения проблемы нехватки кадров, например, создают Инженерные центры, сотрудничают с ВУЗами страны, создают на своей базе колледжи и центры подготовки кадров.

Для привлечения новых технологий есть большое количество конкурсов и грантов для ученых, специалистов. Главное, правильно найти рычаг и помнить, что целью создания ОЭЗ является улучшение экономического положения России, а не способ уйти от уплаты налогов.

Таким образом, можно сделать вывод, что нет единого мнения по поводу деятельности предприятий ОЭЗ. Некоторые эксперты и аналитики утверждают, что поддержание ОЭЗ благоприятно влияет на привлечение капитала в регионы, другие же называют их «черными дырами» государственного бюджета. Необходимо проводить модернизацию данного института, совершенствовать нормативно-правовую базу. Именно так получится преодолеть экономические проблемы регионов, улучшить их благосостояние и увеличить количество рабочих мест.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон от 22 июля 2005 N 116–ФЗ (ред. от 18.07.2017) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ. – 2011. – N 38. – Ст. 5400.
2. Постановлением Правительства Российской Федерации от 26 апреля 2012 г. N 398 «Об утверждении критериев создания особой экономической зоны»// Собрание законодательства Российской Федерации. – 2012. – N 19. – Ст. 2423; 2013. – N 13. – Ст. 1573.
3. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации– <http://economy.gov.ru/mines/main>
4. Сиразетдинов Р.М., Салахиева Л.Р. Особые экономические зоны как инструмент инновационного развития национальной экономики:

эффективность, тенденции, проблемы и пути их решения. // Российское предпринимательство. – 2016. – Том 17. – № 21. – С. 2827–2836.

5. Кропова А.А. Проблемы функционирования ОЭЗ и пути их решения // Молодой ученый. – 2016. – № 4. – С. 433-436.

6. Официальный сайт ОАО «Особые экономические зоны». – <http://www.russez.ru/>

Сайт Федеральной службы государственной статистики. – <http://www.gks.ru/>