

0-791048

На правах рукописи:



МУХИНА Инна Васильевна

**ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ
РАЗВИТИЯ СУБЪЕКТОВ
МИКРОПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

Специальность: 08.00.10 - "Финансы, денежное обращение и кредит"

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Саратов - 2011

Работа выполнена на кафедре финансов Саратовского государственного социально-экономического университета.

Научный руководитель - д-р экон. наук, профессор
Яшина Нина Михайловна

Официальные оппоненты - д-р экон. наук, профессор
Нестеренко Екатерина Анатольевна
- канд. экон. наук, доцент
Богомолова Галина Дмитриевна

Ведущая организация - Воронежский государственный университет

Защита состоится 16 декабря 2011 года в 15⁰⁰ час. на заседании диссертационного совета Д 212.241.03 при Саратовском государственном социально-экономическом университете по адресу:

410003, Саратов, Радищева, 89, Саратовский государственный социально-экономический университет, ауд. 843.

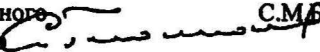
С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке университета.

Автореферат разослан 15 ноября 2011 года.

НАУЧНАЯ БИБЛИОТЕКА КГУ



0000664191

Ученый секретарь диссертационного совета, д-р экон. наук, профессор  С.М. Богомолов

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы исследования. Микропредпринимательство является неотъемлемым элементом современной рыночной экономики, способным обеспечить высокий уровень и качество жизни населения. Микропредприятия в сравнении с более крупными предприятиями сектора малого бизнеса, гибко реагируют на изменение конъюнктуры рынка, гарантируют быстрый оборот ресурсов, высокую динамику роста, придают экономике дополнительную стабильность, насыщают рынок товарами и услугами, формируют конкурентную среду. Микропредпринимательство решает, прежде всего, проблему занятости населения путем создания новых рабочих мест, что наиболее актуально в условиях современного рынка.

Среди всей совокупности российских малых предприятий согласно Федеральному Закону от 24.07.2007 г. №209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" (с изменениями от 18 октября 2007 г., 22, 23 июля 2008 г.) (далее Закон) выделяются микропредприятия, размер которых по числу занятых составляет до 15 человек работающих, предельные значения выручки от реализации без учета НДС до 60 млн руб.; их доля на 1 января 2010 года составила 85% от общего количества малых предприятий. Микропредпринимательство является основой для развития малого, а в дальнейшем и среднего предпринимательства.

Современное состояние микропредпринимательства в России носит достаточно сложный и противоречивый характер: отраслевая структура несбалансированна, наблюдается значительная концентрация в оптовой и розничной торговле - 42,8%, операциях с недвижимым имуществом, аренде и предоставлении услуг - 18,2%. Неравномерность экономического развития субъектов РФ сказывается на распределении субъектов микро-предпринимательства: в Центральном Федеральном округе - 29,2%, в Дальневосточном Федеральном округе - 4%.

По-прежнему низкой остается доля малых предприятий, включая микропредприятия в ВВП. По оценкам Минэкономразвития России в 2009 г. этот показатель составил около 21%. Для сравнения, доля малых предприятий, включая микропредприятия в ВВП Великобритании, США, Германии, Японии колеблется от 50 до 55%, в Италии и Франции - около 60%.

Причинами такого положения микропредпринимательства в России являются: глобальный экономический кризис, несовершенная и нестабильная нормативно-правовая база, чрезмерная фискальная нагрузка и др. На этом фоне существует проблема финансирования субъектов микропредпринимательства, которая выражается в дефиците средств как для текущей, так и для инвестиционной деятельности. В связи с этим усиливается интерес к изучению микропредприятий, к анализу тенденций изменения финансового состояния и инвестиционной активности данного сектора экономики, возможностей мобилизации финансовых ресурсов для развития субъектов микропредпринимательства, а значит, формируется потребность в соответствующей информации.

Одним из важнейших направлений, способствующих развитию микропредпри-

нимательства, является совершенствование финансового механизма, целью которого является создание благоприятных финансово-экономических условий для устойчивого развития субъектов микропредпринимательства. Все вышеперечисленные проблемы, особенно обострившиеся в современных кризисных условиях, требуют дальнейшей научной разработки с целью их внедрения в практику.

Степень разработанности проблемы. Интерес к изучению проблем малого предпринимательства, включая микропредприятия, в России появился в 90-х годах, когда законодательно были оформлены условия создания и функционирования этого сектора экономики.

Вопросы становления и развития малого предпринимательства, включая микропредприятия, нашли отражение в ряде теоретических и прикладных исследований таких отечественных авторов, как Арустамов Э.А., Блинов А.О., Буев В.В., Виленский А.В., Грядов С.И., Родионова Н.В., Чепуренко А.Ю., Читанова О.О., Шапкин И.Н., Шестоперов О.М., Ясин Е.Г. и др. Методологические и теоретические аспекты финансирования текущей, а также инвестиционной деятельности малого предпринимательства, включая микропредприятия, нашли отражение в работах Агеева Ш.М., Ахмедова Н.А., Барулина С.В., Горфинкеля В.Я., Злобина Б.Н., Ермаковой Е.А., Ибадовой Л.Ф., Касьянова А.В., Колчиной Н.В., Крутика А.Б., Лапусты М.Г., Нестеренко Е.А., Нешитого А.С., Поляка Г.Б., Самсонова Н.Ф., Соболев Д.В., Старостина Ю.Л., Стояновой Е.С., Шамрай А.А., Швандова В.А., Якуниной А.В., Яшиной Н.М. и др., а также зарубежных ученых З. Боди, Р. Дамари, Дж. Ван Хорна, Дж. Лэмбдена, П. Уилсона, Д. Штайнхоффа и др. Значительная роль в развитии малого предпринимательства, включая микропредприятия, принадлежит государству, что предопределяет повышенный интерес ученых к проблемам поддержки малого предпринимательства, которые были исследованы в работах Барановой И.В., Ксенофонтовой Н.А., Михеева И.Н., Устинова Г.А., Шулуся А.А. и др.

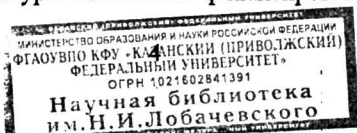
Однако в сфере микропредпринимательства, как составляющей малого предпринимательства, остается много проблемных вопросов, требующих уточнения и решения. Нуждаются в разработке вопросы формирования устойчивого развития, аспекты финансового реформирования и финансового регулирования субъектов микропредпринимательства. На этом фоне возникает необходимость поиска действенных адекватных финансовых механизмов развития микропредпринимательства.

Таким образом, недостаточная степень разработанности проблемы подтверждает актуальность темы исследования и необходимость ее теоретического и практического развития, что предопределило цель, задачи и структуру работы.

Цель и задачи исследования. Целью диссертационной работы является исследование теоретических положений и практических вопросов финансирования развития субъектов микропредпринимательства и разработке рекомендаций по совершенствованию механизма государственной финансовой поддержки с целью создания благоприятных финансово-экономических условий для устойчивого развития субъектов микропредпринимательства.

Для достижения цели диссертации были поставлены следующие задачи, определившие логику диссертационного исследования и его структуру:

- раскрыть экономическое содержание и выявить особенности формирования финансовых ресурсов субъектов микропредпринимательства;
- провести анализ структуры источников финансирования развития субъектов



микропредпринимательства и вопросов их классификации;

- раскрыть содержание финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства;

- проанализировать действующую систему финансового обеспечения субъектов микропредпринимательства и выявить факторы, сдерживающие развитие финансирования субъектов микропредпринимательства;

- рассмотреть финансовые инструменты в качестве источников мобилизации финансовых ресурсов для развития субъектов микропредпринимательства;

- рассмотреть возможности микрофинансирования как формы финансового обеспечения развития субъектов микропредпринимательства и разработать комплекс мер, направленных на создание благоприятных условий для развития такой формы финансирования;

- определить направления и меры по совершенствованию механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на федеральном уровне;

- предложить практические рекомендации в области налогообложения, направленные на повышение эффективности государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на региональном уровне.

Предметом диссертационного исследования являются финансовые отношения между субъектами микропредпринимательства и государством, финансово-кредитными институтами, складывающиеся в процессе развития микропредпринимательства в России.

Объектом исследования выступают финансовые ресурсы развития субъектов микропредпринимательства.

Теоретическая и методологическая основа исследования. Теоретическую базу исследования составили труды классиков теории финансов, налогообложения, государственного регулирования малого предпринимательства, включая микропредприятия, работы отечественных и зарубежных экономистов в области теории и практики финансирования развития субъектов малого предпринимательства, включая микропредприятия.

В качестве методологической базы исследования использовались системный и функциональный подходы, диалектический метод познания, научная абстракция, общенаучные методы анализа и синтеза, экспертных оценок, методы группировки, сравнения и обобщения, экономико-статистические методы, методы опроса, что позволило обеспечить достоверность и обоснованность выводов и рекомендаций, предложенных в диссертации.

Информационной базой исследования послужили федеральные законы Российской Федерации, иные нормативные и правовые акты РФ, материалы Министерства финансов РФ, Министерства экономического развития и торговли РФ, Федеральной службы государственной статистики, Саратовского областного комитета государственной статистики, интернет-ресурсы, а также материалы, опубликованные в периодической печати и результаты авторских расчетов.

Научная новизна диссертационного исследования заключается в разработке теоретических положений и практических рекомендаций по формированию эффективного финансового механизма развития микропредпринимательства в России на основе совершенствования форм и методов финансового обеспечения и государ-

ственной финансовой поддержки развития этих экономических субъектов.

Наиболее существенные результаты заключаются в следующем:

- дано определение финансов субъектов микропредпринимательства как всей совокупности денежных отношений, возникающих в процессе финансирования как текущей, так и инвестиционной деятельности, раскрыто содержание их функций в экономике и социальной жизни страны, а также доказано, что полноценная реализация функций финансов субъектов микропредпринимательства во многом зависит от условий государственной финансовой поддержки;

- выявлены особенности формирования финансовых ресурсов субъектов микропредпринимательства, к числу которых отнесены: узкий круг участников процесса формирования вследствие используемых организационно-правовых форм; ограниченность источников взносов в уставный капитал, в качестве которых выступают личные сбережения и доходы собственника и членов его семьи, паевые и иные взносы членов трудового коллектива и бюджетные средства; повышенные потребности в стартовом капитале вследствие высокого риска и низкой доходности деятельности на первых стадиях существования микропредприятий; преобладание собственных источников финансирования над заемными; ограниченные возможности самофинансирования в результате относительно высокой капиталоемкости при одновременно относительно низком уровне рентабельности;

- систематизированы источники финансирования развития субъектов микропредпринимательства с выделением внутренних источников (средств для формирования первоначального капитала и для развития деятельности) и внешних источников (средств, мобилизуемых на финансовом рынке, и средств государственной финансовой поддержки, предоставляемых субъектам микропредпринимательства на возмездной и безвозмездной основе);

- предложена трактовка и раскрыто содержание финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства как системы форм, методов и инструментов аккумуляции финансовых ресурсов и их вложения в развитие, техническое перевооружение и модернизацию деятельности, а также государственной финансовой поддержки, предназначенных для организации планирования и стимулирования финансовых потоков с целью создания благоприятных условий для устойчивого развития субъектов микропредпринимательства;

- уточнен состав факторов, сдерживающих развитие финансирования микропредпринимательства и влияющих на эффективность механизма государственной финансовой поддержки субъектов микропредпринимательства: общие для экономики страны проблемы - инфляция, отсутствие стабильных и развитых хозяйственных связей, низкая платежная дисциплина, низкий потребительский спрос, высокий уровень процентных ставок; недостаточное развитие микрофинансового рынка и небанковских микрофинансовых институтов; низкий уровень сбережений населения, оказывающий влияние на формирование начального капитала и собственных оборотных средств микропредприятий; недостаточная проработанность организационных и правовых основ регулирования микропредпринимательства;

- предложен необходимый в целях расширения кредитной поддержки микропредприятий методический подход к оценке их кредитоспособности на основе корректировки показателей рентабельности деятельности предприятия и концентрации заемного капитала с учетом динамики инфляции и ставки рефинансирования ЦБ РФ;

- разработан комплекс мер, направленных на создание благоприятных условий для развития такой формы финансирования, как микрофинансирование: утверждение единых стандартов микрофинансирования на уровне Минэкономразвития РФ; внедрение национальной системы рейтингов микрофинансовых организаций; разработка схем взаимодействия коммерческих банков с небанковскими микрофинансовыми институтами; использование технологий телемаркетинга и сети Интернет-продвижения микрофинансовых услуг;

- раскрыто содержание (понятие, состав и структура) механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства, ориентированного на создание благоприятных финансово-экономических условий для устойчивого развития субъектов микропредпринимательства и включающего в себя финансовое обеспечение в виде микрофинансирования, микрокредитования, инвестирования, а также финансовое регулирование в части налогообложения и тарифной политики;

- определены направления и меры по совершенствованию механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на федеральном уровне: стимулирование развития микрофинансирования, в том числе микролизинга; создание механизма справедливого распределения средств, направляемых федеральным центром на реализацию проектов по развитию субъектов микропредпринимательства; стимулирование развития франчайзинга как сегмента финансового рынка; введение компенсационных мер налогового характера для субъектов микропредпринимательства с целью минимизации неблагоприятных последствий замены единого социального налога страховыми взносами;

- даны рекомендации в области налогообложения, направленные на повышение эффективности государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на региональном уровне: применение дифференцированных пониженных ставок для микропредприятий по упрощенной системе налогообложения с объектом налогообложения "доходы, уменьшенные на величину расходов", в диапазоне от 5 до 15%; уменьшение корректирующего коэффициента К2 по единому налогу на вмененный доход.

Теоретическая значимость диссертационного исследования. Теоретическое значение диссертационного исследования заключается в том, что его результаты вносят определенный вклад в развитие финансовой науки и могут быть использованы для дальнейших теоретических разработок основных направлений оптимизации финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства.

Практическая значимость диссертационного исследования заключается в том, что отдельные результаты диссертационного исследования могут быть использованы для выработки фискальной и финансово-кредитной политики в отношении субъектов микропредпринимательства, которые будут способствовать оживлению и устойчивому (стабильному) развитию российского микропредпринимательства.

Основные положения диссертации стали темой публикаций в журналах и сборниках научных трудов.

Апробация результатов диссертационного исследования. Основные положения и выводы диссертационной работы обсуждены и получили апробацию в тезисах, статьях и выступлениях на российских и международных научных конфе-

ренциях, проходивших в 2009-2010 гг. в городах Саратове и Энгельсе.

Основные положения и результаты исследования нашли свое отражение в 13 публикациях автора общим объемом 6,0 п.л., в том числе 4 статьи в изданиях, рекомендованных ВАК, в объеме 2,0 п.л.

Предлагаемый автором методический подход к оценке кредитоспособности микропредприятий нашел применение в деятельности микропредприятий Саратовской области. Теоретические положения диссертационной работы используются в учебном процессе при преподавании дисциплин "Финансы организаций (предприятий)", "Финансы и кредит" и "Финансовый менеджмент". Практическое использование результатов исследования подтверждено справками о внедрении.

Объем и структура работы. Работа имеет следующую структуру, определенную логикой анализа взаимосвязанных аспектов изучаемого предмета и совокупностью решаемых задач:

Введение

Глава 1. Теоретические аспекты формирования финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства

1.1. Экономическое содержание и особенности финансов субъектов микропредпринимательства

1.2. Структура и источники финансирования развития субъектов микропредпринимательства

1.3. Содержание финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства

Глава 2. Проблемы финансирования развития субъектов микропредпринимательства в России: причины и пути их решения

2.1. Действующая система финансового обеспечения субъектов микропредпринимательства

2.2. Финансовые инструменты как источники мобилизации финансовых ресурсов для развития субъектов микропредпринимательства

2.3. Развитие микрофинансирования как формы финансового обеспечения развития субъектов микропредпринимательства

Глава 3. Пути совершенствования механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства

3.1. Приоритетные направления совершенствования механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на федеральном уровне

3.2. Повышение эффективности государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на региональном уровне

Заключение

Список использованной литературы

Приложения

Список использованной литературы содержит 175 источников. В работе 12 приложений, 14 таблиц и 5 рисунков. Объем диссертации составляет 180 страниц.

ОСНОВНЫЕ ИДЕИ И ВЫВОДЫ ДИССЕРТАЦИИ, ВЫНОСИМЫЕ НА ЗАЩИТУ

Основные научные результаты диссертационного исследования представлены в трех группах взаимосвязанных между собой проблем.

Первая группа проблем связана с исследованием экономического содержания и особенностей процесса формирования финансовых ресурсов субъектов микропредпринимательства, с выявлением специфики формирования источников финансирования развития субъектов микропредпринимательства, а также с раскрытием содержания финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства.

Несмотря на то, что Законом определены критерии отнесения к категориям микро- и малого предпринимательства, само понятие микропредприятия остается в тени понятия "малое предприятие". Так, можно встретить такие понятия, как малый (мелкий) бизнес, мелкое и среднее предпринимательство, семейный бизнес, мелкое производство. Синонимизируя микропредприятия и малые предприятия, упускается из виду важнейший момент: микропредприятия - это социальный ступок малого предпринимательства, т.е. та среда, из которой возникают малые предприятия. Отождествление этих понятий теоретически необоснованно. Подтверждением этому является тот факт, что микропредприятия количественно доминируют среди действующих малых предприятий, примерно 2-5% всех микропредприятий в дальнейшем становятся малыми и средними предприятиями. Микропредпринимательство в сравнении с малым предпринимательством характеризуется как наиболее неустойчивая предпринимательская структура, наиболее зависимая от колебаний рынка. В экономической литературе не описаны функции, которые выполняет микропредпринимательство, оно рассматривается в составе малого предпринимательства. В ходе диссертационного исследования выявлено, что микропредпринимательство призвано решать в первую очередь социальную и экономическую функции.

Под субъектами микропредпринимательства мы понимаем институциональные единицы, удовлетворяющие системе критериев, установленных Законом. Однако, следует заметить, что в Гражданском кодексе РФ дается перечень и определения юридических и физических лиц, но отсутствуют специальные правовые нормы, выделяющие микропредприятия в особую категорию. В Налоговом кодексе РФ также не определено понятие субъекта микропредпринимательства и льготы для данной категории. Законодательное закрепление понятия субъекта микропредпринимательства позволит разрабатывать программы государственной поддержки субъектов микропредпринимательства, формировать гибкую государственную налоговую политику по отношению к микропредприятиям.

Анализируя показатели деятельности субъектов микропредпринимательства в РФ за 2008-2009 гг. (данные за 2010 г. будут доступны в IV квартале 2011 г.) установлено, что среднесписочная численность работников имеет тенденцию к росту, что крайне важно в решении проблемы самозанятости. Показатель оборота микропредприятий в 2009 г. по сравнению с 2008 г. снизился на 0,2%. Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) за анализируемый период снизилась на 0,2% и составила 2,9% (по отдельным видам деятельности варьируется от -1,1 до 9,5%); рентабельность активов в 2009 г. составила 1,5% (по отдельным видам деятельности варьируется от -4,7 до 8,1%). Это значит, что у микропредприятий практически нет реальной возможности рассчитаться по заемным средствам - кредитам, т.к. цена кредита значительно выше этих показателей. Удельный вес убыточных микропредприятий, в общем их количестве составил 23,8%, в том числе в промышленности - 25,8%, в сельском хозяйстве - 29,7%, в строительстве - 25,8%, на транспорте - 29,4%, в оптовой и розничной торговле - 20,1%. По итогам 2009 г. удельный

вес инвестиций в основной капитал микропредприятий снизился на 0,6%. Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости свидетельствуют о том, что микропредприятия в основном формируют активы за счет собственных финансовых ресурсов. Таким образом, для российского микропредпринимательства вопросы поиска источников финансирования и инвестиций не только не теряют своей актуальности, а наоборот, приобретают все более критический характер.

В работе дано определение финансов субъектов микропредпринимательства как всей совокупности денежных отношений, возникающих в процессе финансирования как текущей, так и инвестиционной деятельности, раскрыто содержание их функций в экономике и социальной жизни страны, а также доказано, что полноценная реализация функций финансов субъектов микропредпринимательства во многом зависит от условий государственной финансовой поддержки.

В ходе диссертационного исследования выявлены особенности формирования финансовых ресурсов субъектов микропредпринимательства, к числу которых отнесены: узкий круг участников процесса формирования вследствие используемых организационно-правовых форм; ограниченность источников взносов в уставный капитал, в качестве которых выступают личные сбережения и доходы собственника и членов его семьи, паевые и иные взносы членов трудового коллектива и бюджетные средства; повышенные потребности в стартовом капитале вследствие высокого риска и низкой доходности деятельности на первых стадиях существования микропредприятий; преобладание собственных источников финансирования над заемными; ограниченные возможности самофинансирования в результате относительно высокой капиталоемкости при относительно низком уровне рентабельности.

В работе систематизированы источники финансирования развития субъектов микропредпринимательства, определяющие логику дальнейшего исследования с выделением внутренних источников (средств для формирования первоначального капитала и для развития деятельности) и внешних источников (средств, мобилизуемых на финансовом рынке, и средств государственной финансовой поддержки, предоставляемых субъектам микропредпринимательства на возмездной и безвозмездной основе) (Рис.1).

Предложенная классификация отражает специфику формирования источников финансирования развития субъектов микропредпринимательства в современных условиях, определяет характер взаимодействия микропредприятий с внешней средой и позволяет осуществлять более детальный анализ источников финансирования развития (инвестиций). В особую группу выделены источники финансирования развития субъектов микропредпринимательства в виде средств государственной финансовой поддержки, т.к. данный сектор нуждается в средствах такой поддержке в большей степени.

В диссертации предложена трактовка и раскрыто содержание финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства как системы форм, методов и инструментов аккумуляции финансовых ресурсов и их вложения в развитие, техническое перевооружение и модернизацию деятельности, а также государственной финансовой поддержки, предназначенных для организации планирования и стимулирования финансовых потоков с целью создания благоприятных условий для устойчивого развития субъектов микропредпринимательства.

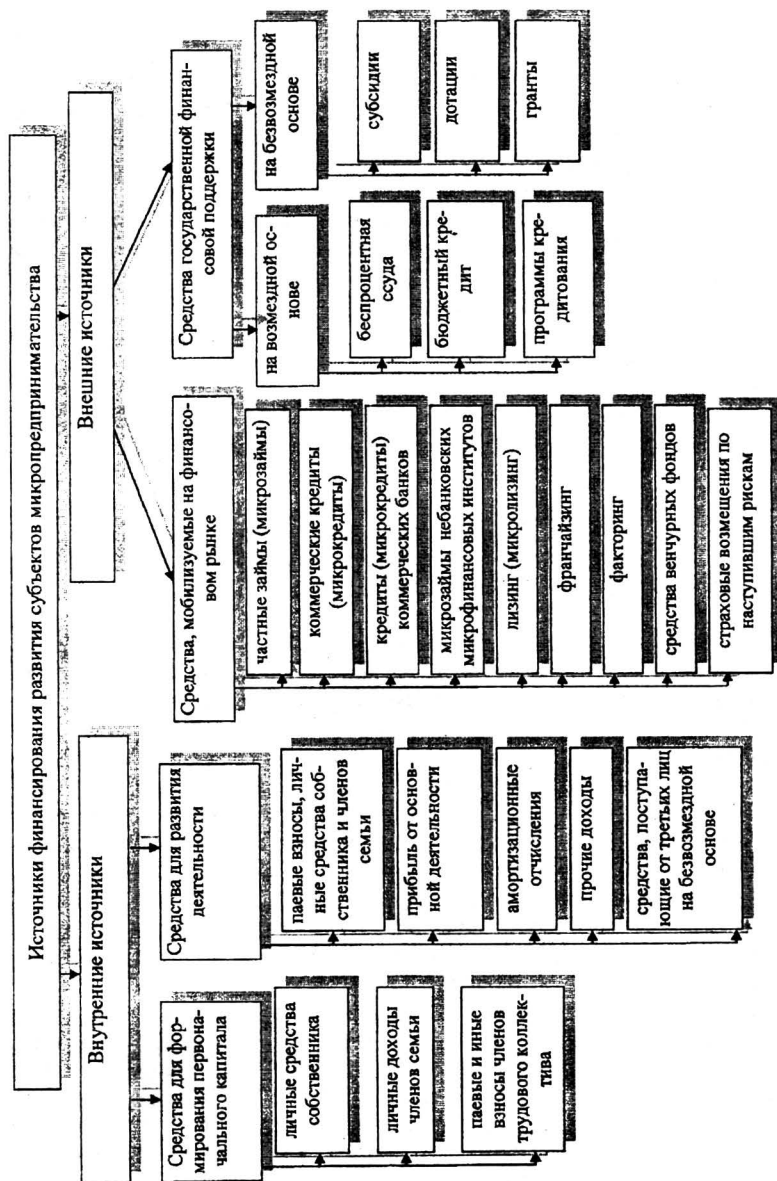


Рис.1. Классификация источников финансирования развития субъектов микропредпринимательства

Необходимость и взаимосвязь государственной поддержки с совершенствованием финансового механизма развития субъектов микропредпринимательства обоснованы тем, что последние являются базой для финансовой системы государства: чем устойчивее (стабильнее) основные финансовые показатели субъектов микропредпринимательства, тем обеспеченнее общегосударственные и региональные денежные фонды, более полно удовлетворяются социально-культурные и другие потребности.

Вторая группа проблем, поднимаемых в диссертации связана с выявлением проблем финансирования развития субъектов микропредпринимательства в России, а также с исследованием возможностей мобилизации финансовых инструментов в качестве источников финансирования развития субъектов микропредпринимательства, в том числе возможностей микрофинансирования в решении финансовых проблем развития субъектов микропредпринимательства.

В ходе исследования уточнен состав факторов, сдерживающих развитие финансирования микропредпринимательства и влияющих на эффективность механизма государственной финансовой поддержки субъектов микропредпринимательства:

1) общие для экономики страны проблемы - инфляция, отсутствие стабильных и развитых хозяйственных связей, низкая платежная дисциплина, низкий потребительский спрос, высокий уровень процентных ставок (по данным проведенного мониторинга состояния малого предпринимательства России, включая микропредприятия в условиях кризиса для 56% респондентов привлечь заемные средства сложно или невозможно. В банках средневзвешенные процентные ставки по кредитам выросли с 15-17% годовых в середине 2008 г. до 25-31% в 2009 г., в 2010 г. - с 11,25 до 28%);

2) недостаточное развитие микрофинансового рынка и небанковских микрофинансовых институтов (к субъектам микропредпринимательства предъявляются жесткие требования по обеспечению, кредиты микропредпринимательству в России не превышают 12% ВВП, тогда как в развитых странах - 30-50%. По оценкам Минэкономразвития России, потребность микропредприятий в кредитных ресурсах, составляющая от 25-30 млрд долларов, удовлетворена лишь на 15-20%, инвестиционное кредитование является наиболее проблемной областью финансового обеспечения микропредпринимательства, доступ к долгосрочным займам практически отсутствует);

3) низкий уровень сбережений населения, оказывающий влияние на формирование начального капитала и собственных оборотных средств микропредприятий (среднемесячная номинальная начисленная заработная плата по России в 2009 г. в расчете на 1 работника составила 18 637,5 руб.);

4) недостаточная проработанность организационных и правовых основ регулирования субъектов микропредпринимательства, что в целом выражается в недостаточном действии механизма государственной финансовой поддержки, т.к. с 1 января 2011 г. вследствие замены единого социального налога (ЕСН) страховыми взносами совокупный тариф страховых взносов составил 34% для всех налоговых режимов. Для микропредприятий, применяющих упрощенную систему налогообложения (УСН) и единый налог на вмененный доход (ЕНВД), это означает увеличение фискальной нагрузки в 2,4 раза, что будет особенно чувствительно в контексте кризисных явлений в экономике. Для налогоплательщиков ЕСН совокупный та-

риф страховых взносов составил 20,2%, т.е. фискальная нагрузка увеличилась в 2 раза. Замена ЕСН страховыми взносами может привести к увеличению теневой составляющей бизнеса, снижению уровня заработной платы, уменьшению объемов производящихся и реализуемых товаров (услуг), росту убыточных микропредприятий, закрытию бизнеса, а значит к уменьшению налогооблагаемой базы и существенному сокращению доходной части бюджета, повлечет массовые увольнения работников в секторе микропредпринимательства, вызовет рост социальной напряженности среди населения.

Кроме того, согласно проведенному исследованию в 2007-2008 гг. государственная поддержка как источник финансирования для малого предпринимательства (включая микропредприятия) имеет значение на уровне статистической ошибки: от 1,5 до 4%. Результаты исследования предпринимательского климата в России за 2010-2011 гг. показали, что микропредпринимательство по-прежнему нуждается в специальных государственных программах по развитию, наиболее ожидаемыми мерами от правительства остаются "налоговые каникулы" и не повышение тарифов.

Проведенное исследование возможностей мобилизации финансовых ресурсов для развития субъектов микропредпринимательства показало, что несмотря на перспективность лизинга, его развитие в стране недостаточно. На фоне кризисных явлений в 2009 г. в структуре лизинговых сделок доля лизингополучателей микропредпринимательства снизилась за год на 4,8% по причине того, что лизингодатели опасались финансировать микропредприятия из-за неясности перспектив их развития. Финансирование предоставляется субъектам малого предпринимательства, включая микропредприятия, осуществляющим деятельность не менее 1 года под предметы лизинга в объеме от 150 тыс. руб. до 60 млн руб. в зависимости от лизинговой компании, лизингового продукта, типа оборудования, клиента и суммы первоначального взноса на срок от 1 года до 5 лет. Микролизинговые услуги (финансирование под предметы лизинга в объеме до 150 тыс. руб.) не предоставляются по причине высокой себестоимости при малой стоимости микролизинговых сделок.

Российский рынок франчайзинга пока сильно отличается от рынков развитых стран, несмотря на то, что за последние годы наблюдается существенный рост франчайзинга. К сожалению, в России до настоящего времени отсутствует законодательство о франчайзинговой деятельности. Отсутствие правовой базы существенно сужает возможность развития франчайзинга и в первую очередь значительно усложняет возможность кредитования франчайзи.

В обороте российских факторинговых компаний доля микропредпринимательства составляет около 15%. Факторы не торопятся обслуживать микропредприятия, причинами этого являются: отсутствие прозрачной структуры бизнеса, финансовая неустойчивость и чувствительность к проблемам рынка. Импульсом к расширению рынка факторинга для микропредпринимательства могут стать государственные программы поддержки и развития микропредпринимательства, за счет которых число микропредприятий увеличится, их финансовая устойчивость повысится.

Доля средств венчурных фондов в структуре источников финансирования инвестиционной деятельности микропредприятий составляет всего 1% и доказывает, что в России венчурные фонды не играют значимой роли в финансировании развития микропредпринимательства, т.к. они ориентированы на финансирование лишь

узкого сегмента технологических компаний.

Одной из причин, сдерживающих развитие финансирования субъектов микропредпринимательства в диссертации, была названа слабость кредитной поддержки микропредприятий со стороны банков и других кредитных и финансовых учреждений. Как показало исследование, развитие активного кредитования субъектов микропредпринимательства сдерживается, в том числе, недостатком в банках необходимого методического обеспечения оценки финансового положения предприятий малого бизнеса и микропредприятий, в частности.

В результате проведенного анализа было установлено, что применяемые банками традиционные методики оценки кредитоспособности заемщика не адаптированы к специфике деятельности микропредприятий, будучи ориентированными на финансовые коэффициенты, рассчитываемые за длительный период деятельности и долговременную кредитную историю. Несовершенство действующих методик оценки кредитоспособности предприятий проявляется в том, что не менее трех четвертей из них попадают в категорию неустойчивых, неплатежеспособных.

В целях устранения данного недостатка в диссертационном исследовании предложен методический подход к расчету показателей кредитоспособности микропредприятий, позволяющий вместо ретроспективной оценки состояния финансов предприятия учесть характеристики общей экономической среды деятельности нового предприятия. В числе достоинств предлагаемого метода следует отметить также его более широкие прогностические возможности, поскольку оценка перспектив погашения кредита в данном случае увязывается не с данными о прошлом предприятия, а с показателями состояния среды, в которой предприятию придется вести свою деятельность.

Предлагаемый в диссертации подход основан на корректировке используемых банками при оценке кредитоспособности своих заемщиков показателей рентабельности деятельности предприятия по доходу и концентрации заемного капитала с учетом данных о динамике инфляции и ставки рефинансирования. Суть корректировок показателя рентабельности деятельности предприятия по доходу заключается в следующем: числитель корректируется на индекс дохода (величина которых зависит от сумм фактических расходов и не пропорциональна объему выручки); знаменатель корректируется на индекс выручки от реализации, на индекс цен на продукцию (работы, услуги) организации, а также может быть увеличен, либо уменьшен в силу динамики инфляции в стране (отрасли).

Соответствующая формула расчета показателя рентабельности предприятия по доходу будет иметь следующий вид:

$$P = \frac{D_c * U_d}{B_c * U_B * U_H * U_C},$$

где: P - рентабельность деятельности предприятия по доходу, при этом $P > 10\%$; D_c - среднемесячный доход из расчета последнего квартала; U_d - индекс роста / снижения среднемесячного дохода; B_c - среднемесячная выручка из расчета последнего квартала; U_B - индекс роста / снижения среднемесячной выручки; U_H - индекс роста / снижения инфляции в стране (отрасли); U_C - индекс роста / снижения среднемесячных цен.

Показатель концентрации заемного капитала требует аналогичного подхода к его расчету, т.к. на его величину влияет объем полученных кредитов и займов. В связи с этим возникает необходимость корректировки на индексы роста / снижения

инфляции в стране (отрасли) (Y_H) и ставки рефинансирования ЦБ РФ (Y_{CP}):

$$K_K = \frac{3C * Y_{CP}}{BB * Y_H},$$

где: K_K - коэффициент концентрации заемного капитала, при $K_K < 60\%$; $3C$ - заемные средства; BB - валюта баланса; Y_{CP} - индексы изменения ставки рефинансирования ЦБ РФ.

Проведенные в диссертации расчеты показателей кредитоспособности по предлагаемым формулам на основе данных отчетности ООО "ЭнгКом" показали, что использование предложенного методического подхода позволяет более полно учесть влияние динамики ставки рефинансирования на величину долга организации, а валюты баланса на динамику инфляции в стране (отрасли). Конечные показатели рентабельности деятельности ООО "ЭнгКом" по доходу возрастают в этом случае на 15%, коэффициента концентрации заемного капитала снижается на 2,2%.

Кроме банков, субъектам микропредпринимательства предоставляют микрозаймы небанковские микрофинансовые организации, которые дополняют банковское предложение финансовых услуг для микропредприятий. В настоящее время функционируют семь типов небанковских микрофинансовых институтов: 1) региональные и муниципальные, государственные фонды поддержки микро- и малого предпринимательства; 2) частные микрофинансовые организации; 3) небанковские депозитно-кредитные организации; 4) кредитные потребительские кооперативы граждан; 5) кредитные потребительские кооперативы; 6) сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы; 7) потребительские общества.

В России в 2009 г. функционировало 2998 небанковских микрофинансовых институтов с портфелем займов в размере 2437 млн долл. США, предоставивших кредитные услуги 885809 человек под 9-30%. Существующее предложение микрозаймов составило не более 14% от спроса. Наиболее активны в российской практике микрокредитования кредитные кооперативы, обслуживающие 87,7% рынка микрофинансирования в России, насчитывающие 2627 организаций и обслуживающие более 800 тыс. заемщиков.

Микрофинансирование во всем мире включает такие финансовые услуги как микрокредитование, сбережение, микрострахование, микролизинг, денежные переводы, платежи. В ходе исследования выявлено, что на современном этапе в сфере микрофинансирования в России наиболее развито микрокредитование.

В диссертации разработан комплекс мер, направленных на создание благоприятных условий для развития микрофинансирования, что в свою очередь расширит возможности субъектов микропредпринимательства по привлечению дополнительных источников финансирования:

1) утверждение единых стандартов микрофинансирования на уровне Минэкономразвития РФ и внедрение национальной системы рейтингов микрофинансовых организаций, что повысит прозрачность и инвестиционную привлекательность рынка микрофинансирования;

2) широкое внедрение схем взаимодействия коммерческих банков с небанковскими микрофинансовыми институтами, включая:

- кредитование банками небанковских микрофинансовых организаций, которые получают возможность нарастить оборотные средства и кредитовать субъектов микропредпринимательства, а также начинающих предпринимателей. Таким образом, банки смогут поддержать предложение микрофинансовых услуг в депрессивных и

отдаленных регионах, где вообще отсутствуют банковские отделения;

- продвижение банковских пластиковых карт среди клиентов небанковских микрофинансовых организаций;

- небанковские микрофинансовые организации также могут выступать агентами банков по различным видам операций, которые сами не ведут: прием платежей, денежные переводы;

3) использование технологий телемаркетинга и сети Интернет-продвижения микрофинансовых услуг для увеличения объемов кредитования субъектов микропредпринимательства.

Эффективность применения той или иной формы стимулирования зависит, прежде всего, от условий финансовой поддержки государством. Обеспечение свободного доступа субъектов микропредпринимательства к финансовым ресурсам - один из основных факторов роста числа микропредприятий, а также повышения стабильности и масштабов деятельности уже существующих микропредприятий. Микрофинансирование является наиболее ориентированным рыночным механизмом финансовой поддержки субъектов микропредпринимательства. Для создания микрофинансовой организации требуются инвестиции, в т.ч. и государственные. Однако опыт развития микрофинансирования показывает, что этот вид деятельности может быть экономически выгодным и осуществляться на принципах самокупаемости.

Третья группа проблем связана с поиском путей совершенствования механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на федеральном и региональном уровнях.

Государственная поддержка микропредпринимательству осуществляется в соответствии с Законом. Однако, несмотря на то, что Законом в составе малого предпринимательства в особую группу выделены микропредприятия, государственная поддержка в настоящее время оказывается микро- и малому предпринимательству в целом, на равных условиях. В России целью выделения микропредприятий в составе малого предпринимательства является ведение статистического учета и мониторинга. На наш взгляд, целью также должно быть: выделение микропредприятий, нуждающихся в различных видах поддержки или льгот.

Необходимость усиления государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства обусловлена следующими факторами: 1) незащищенностью и уязвимостью микропредприятий, особенно в стартовый период; 2) постоянно возрастающей потребностью субъектов микропредпринимательства в финансовых ресурсах и ограниченном доступе к ним; 3) специфическими, присущими микропредприятиям, возможностями решать проблемы социально-экономического развития страны.

Для поддержки субъектов микропредпринимательства необходимо формировать более четкие программы, выбирать конкретные формы, методы и инструменты поддержки в соответствии с целями программ, а значит проводить более гибкую по отношению к микропредприятиям фискальную политику, льготное финансирование, применение других экономических рычагов воздействия на динамику и эффективность их развития.

В диссертации раскрыто содержание (понятие, состав и структура) механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства.

тельства, ориентированного на создание благоприятных финансово-экономических условий для устойчивого развития субъектов микропредпринимательства и включающего в себя финансовое обеспечение в виде микрофинансирования, микрокредитования, инвестирования, а также финансовое регулирование в части налогообложения и тарифной политики (Рис. 2).

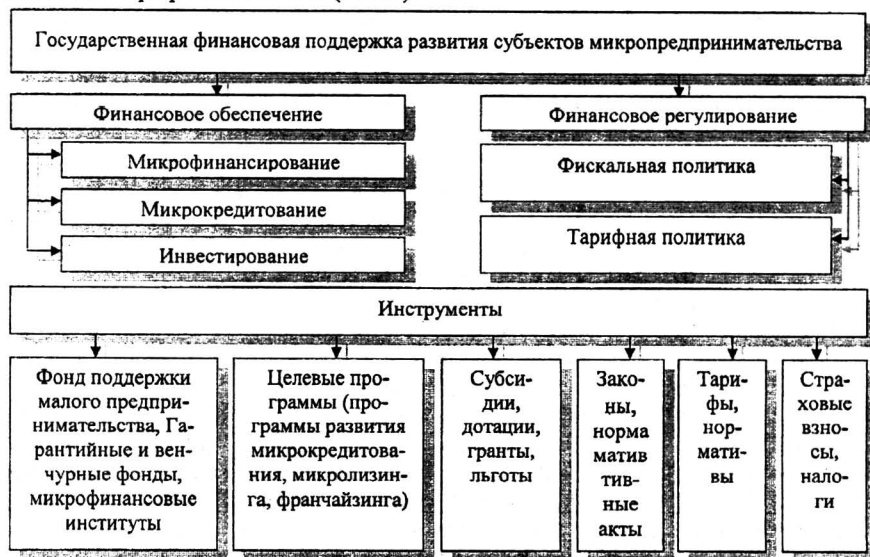


Рис. 2. Механизм государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства

В диссертации определены направления и меры совершенствования механизма государственной финансовой поддержки развития субъектов микропредпринимательства на федеральном уровне, в частности:

1) стимулирование развития микрофинансирования. Роль государства в этом процессе заключается в гармонизации правового регулирования в сфере микрофинансирования, построения эффективной модели государственного контроля и надзора за деятельностью микрофинансовых организаций в сочетании с саморегулированием, создании условий для реализации банками и небанковскими микрофинансовыми организациями функций по обеспечению финансовыми ресурсами субъектов микропредпринимательства:

во-первых, активное участие государства в создании новых организаций, предоставляющих микрофинансовые услуги;

во-вторых, широкое внедрение гарантийных схем и механизма субсидирования части процентной ставки по кредитам субъектам микропредпринимательства;

в-третьих, льготирование налогообложения прибыли небанковских микрофинансовых организаций, полученной от выдачи кредита микропредприятию (внести корректировку налогооблагаемого дохода таким образом, чтобы микрофинансовые организации могли уменьшить налогооблагаемый доход на сумму доходов, полученных от кредитования субъектов микропредпринимательства); также необходимо

предоставить небанковским микрофинансовым организациям законодательную возможность уменьшать налогооблагаемую базу для исчисления налога на прибыль на величину расходов, связанных с формированием резервов на возможные потери по кредитам;

в-четвертых, стимулирование развития микролизинга для субъектов микропредпринимательства. С учетом опыта зарубежных стран, где микролизинг рассматривается как эффективный инструмент финансовой поддержки микропредпринимательства, особенно в небольших населенных пунктах и сельской местности можно сделать вывод, что наиболее действенная финансовая поддержка субъектам микропредпринимательства оказывается в том случае, когда на базе микрофинансовых и лизинговых организаций наряду с услугами по выдаче микрозаймов могут оказываться услуги микролизинга. Целесообразно разработать государственную программу в области развития микролизинга как составной части развития микрофинансирования, нацеленной на облегчение доступа к финансированию субъектов микропредпринимательства, на снижение уровня удорожания предметов лизинга в виде компенсации части платежей;

2) создание механизма справедливого распределения средств, направляемых федеральной властью на проекты развития микропредпринимательства в регионах с целью выравнивания диспропорций между ними, а именно: необходимо ликвидировать или упростить системы конкурсов на федеральном уровне, т.к. субъект Федерации, не имеющий достаточно средств для софинансирования какого-либо проекта не может рассчитывать на победу в конкурсах и предоставление ему бюджетных субсидий, что усиливает диспропорцию в развитии регионов;

3) стимулирование развития сегмента финансового рынка - франчайзинга посредством институционального оформления рынка, совершенствования законодательного регулирования; также необходимо включение в государственную программу поддержки субъектов микропредпринимательства системы развития франчайзинга, создание системы налоговых льгот для франчайзи на начальном этапе развития франчайзинговой системы;

4) минимизация неблагоприятных социально-экономических последствий, связанных с заменой ЕСН страховыми взносами для субъектов микропредпринимательства посредством отмены Федерального закона от 24.07.2009 г. №212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования" с одновременным введением компенсационных мер налогового характера:

во-первых, изменить налоговый период для плательщиков ЕНВД - календарный год вместо квартала с целью упрощения процедуры отчетности, установить добровольный порядок перехода субъектов микропредпринимательства на данную систему налогообложения;

во-вторых, освободить от налогов накопления микропредприятий, предназначенные для дальнейших инвестиций;

в-третьих, снизить налоговую ставку по УСН, в случае, если объектом налогообложения являются "доходы", с 6 до 2%;

в-четвертых, снизить налоговую ставку по ЕСХН с объектом налогообложения "доходы, уменьшенные на величину расходов", с 6 до 2%.

в-пятых, не повышение, "замораживание" тарифов на продукцию и услуги естественных монополий.

В диссертации также разработаны рекомендации в области налогообложения, направленные на повышение эффективности государственной финансовой поддержки развития микропредпринимательства на региональном уровне:

1) активизировать в соответствии со статьей 346.20 п.2 НК РФ принятие законов субъектами РФ, вводящих пониженные ставки для малых предприятий (включая микропредприятия) по УСН с объектом налогообложения "доходы, уменьшенные на величину расходов" в диапазоне от 5 до 15% в зависимости от вида деятельности. Согласно проведенным исследованиям, действующая с 01.01.2009 г. мера по предоставлению субъектам РФ права устанавливать пониженную ставку налога затронула только 14% предпринимателей. Видится необходимым установить минимальный размер налоговой ставки (5%) для субъектов микропредпринимательства, включая и индивидуальных предпринимателей с учетом приоритетных отраслей региона;

2) необходимо уменьшить корректирующий коэффициент K2 по ЕНВД, что позволит достичь своего рода баланса - увеличение размера отчислений на соцстрах компенсируется уменьшением коэффициента K2.

Предлагаемые рекомендации позволят облегчить деятельность субъектов микропредпринимательства, повысить их финансовую устойчивость и позволят создать условия для дальнейшего развития субъектов микропредпринимательства.

СПИСОК РАБОТ, ОПУБЛИКОВАННЫХ ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИИ

Статьи в журналах и изданиях, рекомендуемых ВАК:

1. *Мухина И.В.* Особенности формирования источников финансирования инвестиционной деятельности микробизнеса // Российское предпринимательство. - 2009. - №11 (выпуск 1). - 0,45 п.л.

2. *Мухина И.В.* Развитие организационных форм микропредпринимательства как элемента финансовой системы // Вестник СГАУ им. Н.И. Вавилова, №1, 2010. - 0,6 п.л.

3. *Мухина И.В.* Методический подход к оценке кредитоспособности и финансового положения заемщиков-микропредприятий // Вестник СГАУ им. Н.И. Вавилова, №9, 2010. - 0,56 п.л.

4. *Мухина И.В.* Пути совершенствования государственной финансовой поддержки субъектов микропредпринимательства // Российское предпринимательство. - 2011. - №5 (выпуск 1). - 0,4 п.л.

Статьи и тезисы докладов в других изданиях:

5. *Мухина И.В.* Оценка инвестиционной привлекательности предприятия // Экономика и управление предприятиями: методы, модели, технологии: Сб. науч. трудов / Отв. ред. проф. В.И. Долгий. - Саратов: Научная книга, 2008. - 0,45 п.л.

6. *Мухина И.В.* Инвестиционный рынок и глобальный экономический кризис // Тенденции развития современного общества: пути преодоления экономического кризиса (27 апреля 2009 г.). Сб. науч. трудов (по материалам международной научно-практической конференции). В 2-х частях. - Ч.1. / Отв. ред. В.И. Долгий. - Сара-

102

тов: Научная книга, 2009. - 0,4 п.л.

7. Мухина И.В. Финансовое обеспечение инвестиционной деятельности предприятий в условиях глобального экономического кризиса // Экономический и социальный-философский потенциал современного общества: возможности, тенденции, перспективы развития. (29 июня 2009 г.). Сб. науч. трудов (по материалам международной научно-практической конференции). В 3-х частях. - Ч.2. / Отв. ред. В.И. Долгий. - Саратов: Научная книга, 2009. - 0,6 п.л.

8. Мухина И.В. Инвестиционная политика предприятий на современном этапе // Молодые ученые - агропромышленному комплексу Поволжского региона: Сб. науч. работ: Выпуск 6. / Под ред. д-ра экон. наук А.В. Голубева. - Саратов: СГАУ им. Н.И. Вавилова, 2009. - 0,45 п.л.

9. Мухина И.В. Особенности функционирования микробизнеса в системе финансовых отношений // Тенденции и перспективы развития современного общества: экономика, социология, философия, право (05 октября 2009 г.). Сб. науч. трудов (по материалам международной научно-практической конференции). В 4-х частях. - Ч.3. / Отв. ред. В.И. Долгий. - Саратов: ООО "Издательство КУБиК", 2009. - 0,55 п.л.

10. Мухина И.В. Кредитование микробизнеса: проблемы и перспективы развития // Вавиловские чтения - 2009: Материалы международной научно-практической конференции (25-26 ноября). Саратов: ООО "Издательство КУБиК", 2009. - 0,55 п.л.

11. Мухина И.В. Государственная финансовая поддержка микробизнеса // Экономика, социология, философия, право: пути созидания и развития (21 декабря 2009 г.). Сб. науч. трудов (по материалам международной научно-практической конференции). Ч.3 - Саратов: ООО "Издательство КУБиК", 2010. - 0,4 п.л.

12. Мухина И.В. Микрофинансирование как инструмент финансово-кредитной поддержки субъектов микропредпринимательства // Инновационные методы и технологии в науке и экономике: юбил. сб. науч. тр., посвящ. 10-летию кафедры информационных систем и технологий / под ред. Н.С. Навоева. Поволж. кооп. ин-т Российского ун-та кооперации. - Энгельс: Ред.-изд. центр ПКИ, 2010. - 0,25 п.л.

13. Мухина И.В. Банковский кредит как источник финансового обеспечения субъектов микропредпринимательства // Правовые и экономические механизмы преодоления последствий мирового финансового кризиса (21 мая 2011 г.): Материалы ежегодной научной конференции аспирантов и молодых ученых / Поволж. кооп. ин-т Российского ун-та кооперации. - Энгельс: ПКИ, 2011. - 0,25 п.л.

Автореферат

Подписано в печать 14. 11. 2011 г.
Бумага типогр. №1
Печать офсетная
Заказ 486

Формат 60x84 1/16
Гарнитура "Times"
Уч.-изд. л. 1,0
Тираж 100 экз.

Издательский центр Саратовского
государственного социально-экономического университета.
410003, Саратов, Радищева, 89.