

0-793808

На правах рукописи



Николаева Екатерина Владимировна

**ОСОБЕННОСТИ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК
РОССИЙСКИХ КОРПОРАЦИЙ В ТРАНСФОРМИРУЕМОЙ
ЭКОНОМИКЕ**

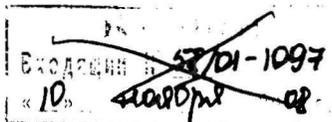
Специальность 08.00.01 – «Экономическая теория»

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук



Челябинск

2008



Работа выполнена на кафедре экономики отраслей и рынков
Челябинского государственного университета.

Научный руководитель – доктор экономических наук,
профессор Бархатов В.И.

Официальные оппоненты: доктор экономических наук,
профессор Горшков А.В.
кандидат экономических наук,
доцент Сигатова Н.А.

Ведущая организация – Российская экономическая академия им. Плеханова

Защита состоится «27» ноября 2008г., в 14 часов, на заседании диссертационного совета ДМ 212.296.06 при ГОУ ВПО «Челябинский государственный университет» по адресу: 454136, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, д. 70 «Б», ауд. 123.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке ГОУ ВПО «Челябинский государственный университет».

Автореферат разослан «24» октября 2008 г.

НАУЧНАЯ БИБЛИОТЕКА КГУ



0000714723

Ученый секретарь
диссертационного совета,
кандидат экономических наук,
старший научный сотрудник

В.Н. Козлов

Актуальность темы исследования. На современном этапе развития российской экономики проблема транзакционных издержек приобрела особую актуальность. Причиной этого является недостаточная развитость институциональной среды в России по сравнению с другими странами. При этом значительная доля совокупных транзакционных издержек имеет место в корпоративном секторе экономики, что связано с постоянным укрупнением таких структур и увеличением числа сделок, совершаемых корпорациями.

Основная сложность в изучении транзакционных издержек состоит в том, что, несмотря на возросший интерес к данной проблеме, до сих пор не существует единого подхода к определению категории и форм транзакционных издержек, а также универсальной методики оценки уровня транзакционных издержек. Большая часть этих издержек носит скрытый характер, не отражаясь в документах финансово-хозяйственной деятельности предприятия, что затрудняет их количественную оценку.

Проблема измерения и минимизации транзакционных издержек приобретает особую важность для большинства корпораций как институциональных единиц в современной экономике. Само существование фирмы как совокупности контрактов невозможно представить без издержек, сопровождающих ее транзакции. С увеличением размеров фирмы разрастается и набор контрактов, лежащих в основе ее формирования и функционирования. А это неуклонно ведет к росту транзакционных издержек. Формирование крупных предприятий (корпораций) путем концентрации ресурсов, объединения элементов одной технологической цепочки в единую, более сложную структуру имеет основной своей целью минимизацию транзакционных издержек участников экономического обмена.

Современные российские корпорации идут по пути укрупнения внутренней структуры управления, что приводит к появлению целого ряда новых форм транзакционных издержек. В результате возникает проблема эффективности таких структур. Отсутствие методики расчета транзакционных издержек корпораций не позволяет сделать однозначные выводы в пользу процессов интеграции или дезинтеграции, происходящих в корпоративном секторе. Поэтому среди важнейших приоритетов изучения данной области экономической теории находятся: определение категории и форм транзакционных издержек, их источников и причин возникновения, а также разработка методики оценки уровня транзакционных издержек корпораций. Этим и обусловлена актуальность диссертационного исследования в теоретическом и практическом аспектах.

Степень разработанности проблемы. В современной экономической литературе большое внимание уделено проблеме транзакционных издержек. Большинство ученых по-разному трактуют данную категорию, придавая решающее значение тем или иным формам транзакционных издержек. Категория транзакционных издержек впервые появилась в работах Р. Коуза, который первоначально относил к ним только издержки, возникающие при использовании ценового рыночного механизма. Позднее Р. Коуз определял транзакционные издержки как издержки поиска информации о контрагентах, согласования ус-



ловий сделки, заключения контракта и контроля за его исполнением. Теория трансакционных издержек сформировалась в 1950-60-е гг.

Вслед за Р. Коузом проблему трансакционных издержек рассматривали Дж. Стиглер, Й. Барцель, С. Чен, Ф. Хайек, П. Милгром и Дж. Робертс. Дж. Стиглер сравнивает трансакционные издержки с силами трения в физике и особое внимание уделяет издержкам поиска. Й. Барцель в своей концепции определяющую значение отводит издержкам измерения. Наиболее радикальное определение трансакционных издержек принадлежит С. Чену, который относит к ним все затраты, возникающие помимо издержек производства. По Ф. Хайеку, выигрывает не то общество, которое производит больше продукции с меньшими затратами сырья и материалов, а то, которое производит продукцию с меньшими удельными затратами трансакционных издержек. П. Милгром и Дж. Робертс определяющую роль отводят издержкам по ведению переговоров. Именно данный вид издержек, по их мнению, и служит основанием для отъезда от рынка в пользу фирмы.

Несколько иной взгляд на категорию трансакционных издержек имел Д. Норт. Он рассматривал трансакционные издержки, связанные с изменениями институциональной системы и изучаемые в рамках новой экономической истории и теории общественного выбора. Эти издержки служат источником социальных, политических и экономических институтов. Такие издержки он определял как трансформационные, то есть возникающие в процессе трансформации институциональной среды. Несмотря на различие, трансформационные и трансакционные издержки находятся в тесной зависимости. При небольших трансакционных издержках функционирование институциональной системы любые изменения сдерживаются угрозой высоких трансформационных издержек, а технический прогресс и накопление капитала автоматически обеспечивают экономический рост.

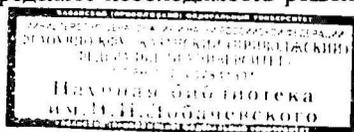
Более современным этапом в развитии теории трансакционных издержек стало исследование О. Уильямсона. Он разработал и применил методологические принципы трансакционной теории для исследования различных организационных структур на микроуровне.

Дальнейшие разработки теории трансакционных издержек и теории фирмы были проведены А. Алчянном и Г. Демсецем, У. Меклингом и М. Дженсенем, Э. Фуруботном и Г.Рихтером. Современными российскими исследователями проблемы трансакционных издержек являются Р. Капелюшников, В. Радаев, В. Кокорев, А. Олейник, С. Осмолвец, А. Шаститко.

Таким образом, в качестве актуальных проблем теории трансакционных издержек можно назвать следующие: проблема определения форм трансакционных издержек, проблема количественной оценки трансакционных издержек, проблема определения оптимального размера фирмы в зависимости от величины трансакционных издержек. Анализу данных проблем и посвящено исследование.

Цель диссертационного исследования – разработать модель трансакционных издержек российских корпораций и оценить уровень трансакционных издержек российских корпораций.

Цель диссертационного исследования определяет необходимость решения ряда задач:



- уточнить содержание категории «транзакционные издержки» с учетом специфических форм транзакционных издержек, отражающих особенности функционирования корпорации в условиях трансформируемой экономики;
- раскрыть особенности транзакционных издержек российских корпораций в трансформируемой экономике;
- разработать методику оценки уровня транзакционных издержек корпорации;
- предложить и проверить гипотезы транзакционных издержек в российских корпорациях;
- разработать концептуальные аспекты модели транзакционных издержек российских корпораций.

Область исследования: в соответствии с паспортом специальности ВАК «Экономическая теория» область исследования соответствует содержанию п. 1.1 «Политическая экономия», а именно – эффективность общественного производства; взаимодействие производительных сил, экономических форм, методов хозяйствования и институциональных структур; теория хозяйственного механизма и п. 1.4 «Институциональная и эволюционная теория» - теория транзакционных издержек.

Объектом диссертационного исследования выступают транзакционные издержки корпорации как институциональной формы экономической системы.

Предмет исследования - экономические отношения, складывающиеся между субъектами корпорации по поводу институционального обеспечения процессов производства и обращения товаров и услуг.

Теоретическая и методологическая основы исследования. Диссертационное исследование базируется на теории и методологии, изложенной в фундаментальных трудах отечественных и зарубежных ученых по проблемам транзакционных издержек. Теоретическая и методологическая базы диссертационного исследования опираются на положения институциональной и неинституциональной теории.

Обоснование теоретических положений и аргументация выводов осуществлялась автором на основе применения таких методов научного познания, как структурный, факторный, сравнительный анализы, экономическое моделирование, классификация и агрегирование данных.

Информационную базу исследования составили материалы и статистические данные Федеральной службы статистики, аналитические обзоры экономического состояния ведущих российских предприятий, Интернет-ресурсы международных и российских аналитических и рейтинговых агентств, ассоциаций и союзов по отраслям экономики.

В ходе исследования были получены существенные результаты, научная новизна которых состоит в следующем:

1. Уточнена категория «транзакционные издержки». Для уточнения категории «транзакционные издержки» был использован синтез дихотомического и нового институционального подходов, включающий формы транзакционных издержек корпорации, адекватные условиям трансформируемой экономики: транзакционные издержки синергетического развития корпорации, транзакционные издержки минимизации и хеджирования рисков, транзакционные из-

держки глобализации и гиперконкуренции, трансакционные издержки «подчинения закону».

На основе выявленной методологии под трансакционными издержками понимаем затраты ресурсов, выраженные в денежной форме, на институциональное обеспечение процесса производства и обращения товаров и услуг, проявляющиеся в условиях трансформируемой экономики как рост затрат на получение синергетического эффекта корпорации, подчиненного законам глобализации и гиперконкуренции в условиях минимизации и хеджирования рисков корпорации.

2. Раскрыты особенности трансакционных издержек российских корпораций в трансформируемой экономике. Во-первых, глобализация мировой экономики увеличивает затраты ресурсов на адаптацию корпораций к новым условиям хозяйствования. Во-вторых, интеграционные процессы, протекающие в корпоративном секторе, вызывают рост внутренних трансакционных издержек корпорации на координацию подразделений и трансформацию внутрикорпоративных институциональных форм. В-третьих, увеличение трансакционных издержек корпорации происходит под воздействием издержек оппортунистического характера.

3. Разработана методика оценки уровня трансакционных издержек корпорации. В основе методики лежит расчет интегрального показателя, позволяющего определить уровень трансакционных издержек корпорации. В качестве информационной базы для количественной оценки уровня трансакционных издержек использованы данные бухгалтерской отчетности корпораций. Расчет показателя позволил сравнить корпорации различных отраслей российской экономики по уровню трансакционных издержек.

4. Проверены гипотезы трансакционных издержек российских корпораций. Для подтверждения гипотез была определена структура собственности корпораций, оценена эффективность их деятельности, выявлено качество корпоративного управления. Выдвинутые гипотезы подтвердили положительное влияние уровня трансакционных издержек на эффективность корпорации, позволили сделать вывод о снижении уровня трансакционных издержек российских корпораций, доказали значимость интеграционных процессов в снижении уровня трансакционных издержек корпораций, определили степень влияния качества корпоративного управления на уровень трансакционных издержек. Гипотезы прошли проверку на 5-10% уровне значимости.

5. Разработаны концептуальные аспекты модели трансакционных издержек российских корпораций. Модель представлена в виде структурно-логической схемы, раскрывающей механизм влияния трансакционных издержек корпорации на ее эффективность. В основу модели положен принцип оптимизации трансакционных издержек корпорации, позволяющий повысить эффективность корпорации.

Теоретическая и практическая значимость результатов исследования. Теоретическая значимость полученных результатов заключается в разработке автором теоретических положений, которые являются решением задачи оптимизации и количественной оценки трансакционных издержек. Результаты проведенного исследования и авторские предложения могут быть использованы в

области исследования институциональных структур и теории транзакционных издержек.

Высокая степень актуальности проблемы позволяет говорить о важном практическом значении результатов работы. Практическая значимость исследования заключается в формировании корпоративной политики, направленной на повышение эффективности корпорации путем оптимизации ее транзакционных издержек. Кроме того, результаты исследования могут быть использованы в преподавании учебных курсов «Экономическая теория», «Институциональная экономика», «Институциональная теория фирмы».

Апробация основных результатов исследования. Основные положения и результаты исследования обсуждались на научно-практической конференции «Проблемы развития институциональных форм в российской экономике» (Челябинск, 2007), международной научной конференции «Тинчуринские чтения» (Казань, 2007), всероссийской научно-практической конференции «Экономические, юридические и социокультурные аспекты развития региона» (Челябинск, 2008); региональной научно-практической конференции «Инновационные резервы повышения конкурентоспособности товаров и услуг» (Челябинск, 2008); международной научно-практической конференции «Теоретико-практические аспекты модернизации социальных, экономических, психолого-педагогических и информационных технологий» (Шадринск, 2008); международной научно-практической конференции «Факторы устойчивого развития права, экономики и исторической науки» (Шадринск, 2008), теоретико-методологическом семинаре преподавателей кафедры экономики отраслей и рынков Челябинского государственного университета (Челябинск, 2008), международной научной конференции «Топорковские чтения» (Рудный, 2008).

Публикации. По теме диссертации опубликовано 8 научных статей и тезисов общим объемом 3,13 п.л. авторского текста.

Структура и объем работы. Диссертация состоит из Введения, двух глав, Заключение и списка литературы. Исследование выполнено на 133 страницах основного текста и содержит 11 рисунков, 28 таблиц. Список литературы содержит 165 источников.

Во Введении обоснована актуальность темы диссертационного исследования, отражена степень разработанности проблемы, определены цель и задачи исследования, а также сформулированы научная новизна и практические результаты исследования.

В первой главе «Теоретические и методологические основы исследования транзакционных издержек корпорации» исследуется эволюция подходов к содержанию и формам транзакционных издержек, определены особенности транзакционных издержек российских корпораций в трансформируемой экономике.

Во второй главе «Модель оценки транзакционных издержек корпорации» предложена методика оценки уровня транзакционных издержек корпорации на основе расчета интегрального показателя, выполнен анализ тенденций и проверены гипотезы транзакционных издержек российских корпораций, разработаны концептуальные аспекты модели транзакционных издержек корпораций.

В Заключении представлены выводы и рекомендации по результатам проведенного исследования.

II. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И РЕЗУЛЬТАТЫ, ВЫНОСИМЫЕ НА ЗАЩИТУ

1. Уточнена категория «транзакционные издержки». Определены формы транзакционных издержек корпорации.

Для уточнения категории «транзакционные издержки» была рассмотрена эволюция взглядов зарубежных и российских ученых на ее содержание, которая позволила выявить существование двух подходов в теории транзакционных издержек. В частности, подход Р. Коуза и О. Уильямсона, применимый для сравнительного анализа эффективности государственных и частных структур, объяснения процессов неформальной институционализации, и подход Д. Норта, позволяющий проанализировать институциональные причины перехода от командной системы к рыночной, а также результаты процессов реформирования в трансформируемых экономиках.

С точки зрения первого подхода, категория «транзакционные издержки» впервые была выдвинута представителем институционализма Р. Коузом. Он определяет их как издержки, возникающие при использовании ценового рыночного механизма. Наиболее полно транзакционные издержки охарактеризовал К. Далман как издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта.

Дальнейшие исследования теории транзакционных издержек были проведены представителями неонституционализма. Важнейшим среди них является О. Уильямсон. Он впервые предложил применять теорию транзакционных издержек для исследования эффективности различных организационных структур на микроуровне. О. Уильямсон определяет транзакционные издержки как издержки, не связанные с процессом производства, и разделяет их на *ex ante* - издержки, предшествующие заключению договора, и *ex post* - издержки, связанные с неэффективной адаптацией и корректировкой договора. При исследовании транзакционных издержек организационных структур он впервые учитывал влияние на них таких факторов, как ограниченная рациональность, оппортунизм, специфичность активов.

Вслед за О. Уильямсоном теорию транзакционных издержек развивали такие представители неонституционализма, как К. Эрроу, С. Чен, П. Милгром, Дж. Робертс. Согласно К. Эрроу, транзакционные издержки - издержки эксплуатации экономической системы. С. Чен относит к транзакционным издержкам все затраты, возникающие помимо издержек производства. Наиболее подробно категорию «транзакционные издержки» определяют П. Милгром и Дж. Робертс. Согласно их трактовке, транзакционные издержки – это любые потери, возникающие вследствие неэффективности совместных решений, планов, заключаемых договоров и созданных структур; неэффективных реакций на изменившиеся условия; неэффективной защиты соглашений; все, что так или иначе отражается на сравнительной работоспособности различных способов распределения ресурсов и организации производственной деятельности.

Согласно подходу Д. Норта, транзакционные издержки – это затраты ресурсов, связанные с трансформацией институциональной среды. К ним он относит издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, формированием (или импортом) и адаптацией новых институтов в экономической системе. Представители неоинституционализма Э. Фуруботн и Г. Рихтер определяют транзакционные издержки в рамках второго подхода как расходы по созданию, поддержанию или изменению базовой институциональной структуры системы.

Среди российских ученых проблему транзакционных издержек исследовали Р. Капелюшников, А. Олейник, А. Шаститко. Р. Капелюшников дает определение транзакционных издержек как затрат и потерь, возникающих в процессе обмена товарами и юридическими обязательствами, а также сделок краткосрочного и долговременного характера, требующих детального документального оформления или предполагающих простое взаимопонимание сторон. А. Олейник к транзакционным издержкам относит издержки, связанные с обменом и защитой правомочий. Согласно взглядам А. Шаститко, транзакционные издержки – это ценность ресурсов, используемых в ходе решения проблемы координации и распределительных конфликтов в рамках и по поводу «правил игры» различного уровня.

Анализ эволюции взглядов зарубежных и российских авторов на категорию «транзакционные издержки» показал, что не существует единой точки зрения на данную категорию. Это, несомненно, требует ее уточнения, в том числе и применительно к корпорации в условиях трансформируемой экономики.

Для уточнения категории автором был использован синтез дихотомического и нового институционального подходов. С использованием дихотомического подхода транзакционные издержки рассматриваются как форма издержек, являющаяся логическим дополнением к производственным издержкам. Новый институциональный подход в рамках контрактной теории выделяет особый вид издержек (транзакционные), признавая небесплатности осуществляемых субъектами экономики сделок.

По нашему мнению, транзакционные издержки – это выраженные в денежной форме затраты ресурсов на институциональное обеспечение процесса производства и обращения товаров и услуг.

Экономическая категория является научно собирательным понятием, обобщенно характеризующим сущность многих однородных экономических явлений, включая их типизацию и классификацию. Поэтому содержание категории было бы неполным без определения форм транзакционных издержек.

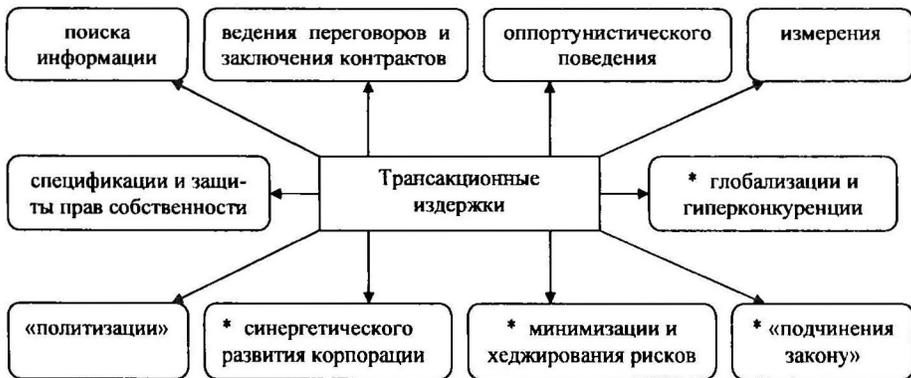
В результате исследования транзакционных издержек корпорации были выявлены новые их формы, отражающие специфику институционального обеспечения процессов производства и обращения товаров и услуг корпораций в трансформируемой экономике. Это позволило уточнить категорию «транзакционные издержки» с учетом выявленных форм, адекватных условиям функционирования корпорации в трансформируемой экономике.

При рассмотрении трансакций, осуществляемых корпорациями, все связанные с ними трансакционные издержки целесообразно разделить на внешние и внутренние по типу среды, в которой эти трансакции осуществляются.

Внешние трансакционные издержки – это затраты, связанные с координацией и взаимодействием субъектов сделки на рынке (во внешней среде).

Внутренние трансакционные издержки (внутрифирменные) – это затраты, возникающие при взаимодействии между подразделениями, а также в сфере реализации отношений «принципал-агент».

В свою очередь, все формы трансакционных издержек могут выступать в качестве внешних или внутренних по отношению к корпорации. Формы трансакционных издержек корпорации представлены на рисунке 1.



* Добавлено автором

Рисунок 1. Формы трансакционных издержек корпорации

Трансакционные издержки *синергетического развития корпорации* возникают в процессе интеграционного развития корпорации в условиях трансформации внешней среды. Внешне выступают в качестве затрат ресурсов на интеграцию, диверсификацию и инновационное развитие, которые корпорация несет на начальном этапе реализации синергетического развития. Внутри корпорации проявляются как издержки трансформации внутрикорпоративных институциональных форм.

Трансакционные издержки *глобализации и гиперконкуренции* возникают за пределами корпорации как результат интеграции российской экономической системы в мировое экономическое пространство, происходящей в условиях трансформации внешней среды. К таким издержкам относятся: издержки адаптации к изменившимся условиям хозяйствования, потери вследствие сокращения доли рынка из-за увеличения объемов импорта, затраты ресурсов на улучшение качества продукции, приведение её к мировым стандартам.

Трансакционные издержки *минимизации и хеджирования рисков* – это внешние трансакционные издержки корпорации, порождаемые высокой степе-

нью неопределенности в условиях трансформируемой экономики. Они проявляются как затраты ресурсов по минимизации рисков, возникающих вследствие нестабильности и высокой неопределенности внешней среды.

В трансформируемой экономике высоко бремя издержек «подчинения закону», что проявляется в росте затрат ресурсов на приобретение корпорацией многочисленных административных барьеров, препятствующих функционированию экономических единиц.

Выявленные формы транзакционных издержек корпорации позволили уточнить категорию для условий трансформируемой экономики: транзакционные издержки – затраты ресурсов, выраженные в денежной форме, на институциональное обеспечение процесса производства и обращения товаров и услуг, проявляющиеся в условиях трансформируемой экономики как рост затрат на получение синергетического эффекта корпорации, подчиненного законам глобализации и гиперконкуренции в условиях минимизации и хеджирования рисков корпорации.

Рассматриваемые формы транзакционных издержек по-разному проявляются в корпорациях с различной организационной структурой. Транзакционные издержки синергетического развития связаны с интеграционными процессами, поэтому они чаще всего возникают в более сложных организационных структурах (X, M, V-формах). С транзакционными издержками глобализации и гиперконкуренции, а также издержками «подчинения закону» в равной мере сталкиваются все корпоративные структуры. Транзакционные издержки минимизации и хеджирования рисков чаще всего несут корпорации, осуществляющие большой объем сделок во внешней среде (У-форма). Корпорации, интегрирующиеся с контрагентами в одну структуру, снижают риски путем устранения неопределенности и оппортунизма со стороны партнеров (X, M, V-формы).

Таблица 1. Особенности проявления форм транзакционных издержек в различных организационных структурах

	У-форма	X-форма	M-форма	V-форма
1. Синергетического развития	минимальны	присутствуют	максимальны	присутствуют
2. Глобализации и гиперконкуренции	присутствуют	присутствуют	присутствуют	присутствуют
3. Минимизации и хеджирования рисков	присутствуют	отсутствуют	отсутствуют	минимальны
4. «Подчинения закону»	присутствуют	присутствуют	присутствуют	присутствуют

Источник: составлено автором

Следует отметить, что корпорации с У-формой (унитарные) в основном несут бремя внешних транзакционных издержек, в то время как корпорации с X, M и V-формой в попытке уйти от внешних транзакций сталкиваются с возросшими внутренними транзакционными издержками.

2. Определены особенности транзакционных издержек российских корпораций в трансформируемой экономике.

В условиях современной российской экономики корпорации сталкиваются с возросшей величиной транзакционных издержек. Это обусловлено трансформацией институциональной среды в стране, что, в свою очередь, сдерживает экономический рост, препятствует снижению затрат и росту эффективности деятельности корпораций. При этом можно выделить ряд особенностей, оказывающих влияние на уровень транзакционных издержек корпорации в трансформируемой экономике.

Первой особенностью является возрастание роли такой формы транзакционных издержек, как издержки глобализации и гиперконкуренции. Это связано с тем, что трансформационные процессы инициируют интеграцию российской экономической системы в мировое экономическое пространство. Глобализация мировой экономики требует адаптации экономических субъектов к изменившимся условиям, а также улучшения качества продукции и приведения ее к мировым стандартам. Кроме того, корпорации сталкиваются с потерями вследствие сокращения доли рынка из-за увеличения объемов импорта.

Вторая особенность транзакционных издержек связана с расширением интеграционных процессов в российской корпоративной среде. Это объясняется тем, что отказ от интеграции в условиях высокой неопределенности и оппортунизма, присущих российской экономике, способствует значительному росту транзакционных издержек. Кроме того, в ведущих отраслях российской экономики преобладают высокоспецифичные активы, что также увеличивает транзакционные издержки взаимодействия обособленных контрагентов. Вступление корпорации в вертикально-интегрированные структуры, с одной стороны, позволяет снизить ряд внешних транзакционных издержек, с другой – способствует увеличению внутрикорпоративных транзакционных издержек координации деятельности подразделений.

Третьей особенностью транзакционных издержек является распространение в корпоративной среде «правового нигилизма», что выражается в появлении в российской экономике корпораций управленческого типа. Такие корпорации характеризуются преобладанием интересов менеджмента над интересами акционеров. Наблюдается рост затрат на сокрытие теневых доходов корпорации от государства и акционеров. Возникновение такой корпорации порождает высокие внутрикорпоративные издержки оппортунистического поведения. Также следует отметить увеличение затрат на содержание разросшегося административно-управленческого аппарата.

Исследование российских корпораций позволило автору сделать ряд выводов относительно особенностей транзакционных издержек в трансформируемой экономике (таблица 2).

Таблица 2. Особенности трансакционных издержек российских корпораций в условиях трансформируемой экономики

Источник	Влияние на трансакционные издержки	Объект измерения
Глобализация мировой экономики	Рост затрат на адаптацию к изменившимся условиям хозяйствования, приведение продукции к мировым стандартам, а также потеря от сокращения доли рынка из-за увеличения объемов импорта (издержки глобализации и гиперконкуренции)	Издержки адаптации к изменившимся условиям хозяйствования; затраты на улучшение качества продукции
Интеграция	Сокращение внешних трансакционных издержек самостоятельных субъектов. Рост затрат интегрированных корпораций на улучшение координации деятельности подразделений (издержки синергетического развития корпорации)	Затраты на трансформацию внутрикорпоративных институциональных форм, на координацию подразделений
Управленческая корпорация	Рост теневых доходов менеджеров, а также затрат на их сокрытие от акционеров и государства (издержки оппортунистического поведения). Увеличение расходов на содержание административно-управленческого аппарата	Теневые доходы менеджеров корпорации, затраты на осуществление нелегальных контрактов, заработная плата административно-управленческого персонала

Источник: составлено автором

3. Разработана методика оценки уровня трансакционных издержек корпорации.

Отсутствие единого подхода к определению категории трансакционных издержек затрудняет их эмпирическую оценку. Уточнение категории позволило разработать методику оценки уровня трансакционных издержек.

Для этого были проанализированы существующие методики оценки трансакционных издержек, предложенные российскими и зарубежными исследователями. Однако ни одна из предложенных методик не позволяет дать четкой количественной характеристики корпоративных трансакционных издержек. Поэтому очевидна актуальность разработки такой методики.

Для разработки методики количественной оценки уровня трансакционных издержек выявим факторы, определяющие размер и состав трансакционного сектора корпораций. На величину трансакционных издержек влияют: оппортунизм, неопределенность и сложность координации субъектов сделки. От того, в какой мере каждый из перечисленных факторов проявляется в процессе осуществления сделки, зависит размер трансакционных издержек.

Особенности российской экономики накладывают свой отпечаток и определяют степень распространения оппортунизма и неопределенности, а также сложность координации субъектов в современных условиях. Процессы, происходящие в российском корпоративном секторе, обозначенные в работе как особенности трансакционных издержек корпораций, косвенно определяют величину трансакционных издержек, оказывая влияние на развитие указанных факторов. Среди таких особенностей, в первую очередь, следует выделить интегра-

цию российской экономики в мировое экономическое пространство. Это усиливает неопределенность внешней среды для субъектов экономики и вызывает ряд связанных с этим транзакционных издержек: издержки поиска информации, издержки ведения переговоров, издержки спецификации и защиты прав собственности, издержки минимизации и хеджирования рисков.

На величину транзакционных издержек также оказывают влияние интеграционные процессы, происходящие в российском корпоративном секторе. Укрупнение корпоративных структур является причиной усложнения координации между отдельными подразделениями корпорации. Это, в свою очередь, способствует росту транзакционных издержек синергетического развития, издержек «политизации».

Распространению оппортунизма в российском корпоративном секторе способствует существование и увеличение числа корпораций управленческого типа. Проявляется это в сокрытии менеджерами доходов от акционеров и государства. Сложность координации субъектов сделки обуславливают процессы корпоратизации и вертикальной интеграции, имеющие место в российских корпорациях. Крупные корпорации становятся менее гибкими в принятии решений и сложно управляемыми, а разросшийся административно-управленческий аппарат требует больших затрат на содержание. Также стоит добавить, что российские корпорации используют неэффективные структуры управления (У и Х-формы), затрудняя там самым координацию подразделений. Оппортунизм проявляется в росте издержек измерения, ведения переговоров, минимизации и хеджирования рисков, появлении издержек оппортунистического поведения.

Множество рассматриваемых транзакционных издержек могут являться учитываемыми или неучитываемыми. В качестве источников показателей, измеряющих уровень учитываемых транзакционных издержек, выступают данные бухгалтерской отчетности корпораций. Транзакционные издержки поиска информации и издержки измерения представлены в строке отчета о прибылях и убытках «Коммерческие расходы». Транзакционные издержки ведения переговоров и заключения контрактов, спецификации и защиты прав собственности, «подчинения закону», «политизации» – в строке «Управленческие расходы». Издержки синергетического развития предлагается оценивать через показатели, определяющие сложность координации внутри корпорации, – «Оборачиваемость активов» и «Уровень запасов в активах».

Издержки оппортунистического поведения, а также часть издержек «политизации», минимизации и хеджирования рисков не отражаются в данных бухгалтерской отчетности корпораций. Принимая во внимание уточнение категории, неучитываемые транзакционные издержки могут рассматриваться в качестве издержек в результате обращения их в денежную форму. В связи с этим предполагается, что все транзакционные издержки могут быть представлены в форме денежных затрат. Однако транзакционные издержки представления их в денежной форме слишком велики, поэтому они условно отнесены нами к «неучитываемым транзакционным издержкам».

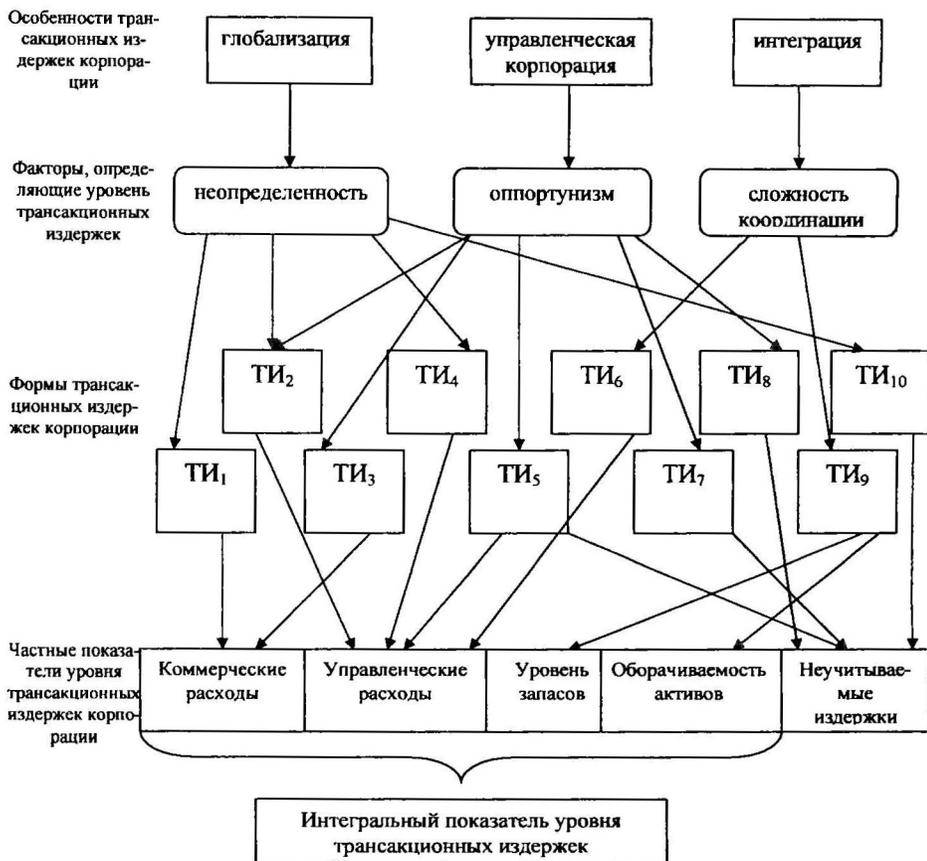


Рисунок 2. Разработка методики оценки уровня транзакционных издержек

- ТИ₁ – транзакционные издержки поиска информации;
 ТИ₂ – транзакционные издержки ведения переговоров и заключения контрактов;
 ТИ₃ – транзакционные издержки измерения;
 ТИ₄ – транзакционные издержки спецификации и защиты прав собственности;
 ТИ₅ – транзакционные издержки «подчинения закону»;
 ТИ₆ – транзакционные издержки «политизации»;
 ТИ₇ – транзакционные издержки оппортунистического поведения;
 ТИ₈ – транзакционные издержки минимизации и хеджирования рисков;
 ТИ₉ – транзакционные издержки синергетического развития.
 ТИ₁₀ – транзакционные издержки глобализации и гиперконкуренции.

Оценивать уровень транзакционных издержек корпораций предлагается на основе расчета интегрального показателя, представляющего собой совокупность индивидуальных показателей, характеризующих тот или иной источник издержек транзакции. При этом в интегральный показатель войдут только учитываемые транзакционные издержки, представленные в формах бухгалтерской отчетности. В противном случае методика оказалась бы слишком затратной.

Интегральный показатель уровня транзакционных издержек был определен как среднее арифметическое нормализованных значений индивидуальных показателей, характеризующих разные источники транзакционных издержек корпорации:

$$\gamma_j = 1/n \sum_{i=1}^n \frac{P_{ij} - \bar{P}_i}{\sigma_i}, \quad (1)$$

где P_{ij} – значение i -го показателя для j -го наблюдения;

\bar{P}_i – среднее значение i -го показателя по выборке;

σ_i – среднеквадратическое отклонение i -го показателя по выборке.

Предложенная в диссертации методика составления интегрального показателя имеет универсальный характер. Число и состав показателей может варьироваться в зависимости от целей исследования, при этом размерность показателей не имеет существенного значения. Рассчитанный показатель позволяет сопоставлять уровень транзакционных издержек для разных отраслей, регионов, стран, отдельных корпораций.

В рассчитываемый интегральный показатель было включено 3 частных показателя: доля коммерческих и управленческих расходов в выручке корпорации; удельный вес запасов в оборотных активах; обратная величина оборачиваемости оборотных активов корпорации.

Методика апробирована для ведущих российских корпораций нефтяной и газовой промышленности, металлургии, электроэнергетики, машиностроения за период с 2003 по 2007 год и основана на доступной информации, добровольно раскрываемой корпорациями. Характеристика уровня транзакционных издержек для отрасли получена на основе расчета среднего значения γ_j по всем корпорациям отрасли.

В таблице 3 представлены результаты расчета интегрального показателя уровня транзакционных издержек по отраслям.

Таблица 3. Уровень транзакционных издержек корпораций в 2007 году по отраслям

Отрасли	Нормализованные значения показателей транзакционных издержек корпорации			Значения интегрального показателя уровня транзакционных издержек
	Д(УР+КР)	УВЗап	ООбАкт	
нефтяная и газовая промышленность	0.05577	-0.89151	-0.12464	-0.32013
электроэнергетика	-1.595	-0.84391	-0.11047	-0.84979
металлургия	0.10709	0.09087	-0.57931	-0.12712
машиностроение	-0.32178	0.24774	0.79399	0.23998

Источник: составлено автором на основе данных статистики первого независимого рейтингового агентства (www.fira.ru)

Д(УР+КР) - доля управленческих и коммерческих расходов в выручке корпорации.

УВЗап – удельный вес запасов в оборотных активах.

ООбАкт – обратная величина оборачиваемости оборотных активов.

Аналогично рассчитаны интегральные показатели за 2003-2007 годы, результаты расчетов представлены в таблице 4.

Таблица 4. Уровень транзакционных издержек по отраслям в 2003-2007 г.г.

отрасль	2003	2004	2005	2006	2007
нефтяная и газовая промышленность	-0.07723	-0.04994	-0.15112	-0.22715	-0.30743
электроэнергетика	-0.84985	-0.79104	-0.67509	-0.60109	-0.83854
металлургия	0.19015	0.18207	0.20234	0.13355	-0.06812
машиностроение	0.12129	0.39182	0.31438	0.17806	0.44922

Источник: составлено автором

Можно сделать вывод, что наиболее высокий уровень транзакционных издержек наблюдается в машиностроении, там наметилась тенденция к росту транзакционных издержек. Это может быть связано наличием множества внешних посредников в производственной цепи. Самый низкий уровень транзакционных издержек в электроэнергетике, что выражается в почти полном отсутствии управленческих и коммерческих расходов у корпораций отрасли и связано с полной интегрированностью и взаимозависимостью корпораций отрасли в рассматриваемом периоде.

4. Осуществлена проверка гипотез транзакционных издержек российских корпораций.

Было сформулировано и проверено четыре гипотезы относительно уровня транзакционных издержек корпораций.

Гипотеза 1. Экономия на транзакционных издержках приводит к снижению эффективности корпораций.

Эффективность корпорации определяется соотношением результатов производственной деятельности и затраченных на их достижение трудовых и материальных ресурсов. Эффективность производства в корпорации определяется как отношение чистой продукции к полной себестоимости продукции; в этих целях будем применять показатель рентабельности производства.

Для проверки гипотезы была оценена взаимосвязь уровня транзакционных издержек и показателя эффективности корпораций – рентабельности производства – для отраслей с высокой специфичностью активов: нефтяной и газовой промышленности, металлургии, электроэнергетики и машиностроения.

Рассчитаны линейные коэффициенты корреляции между уровнем транзакционных издержек и рентабельностью производства корпораций $r(LTrC, R)$.

Результаты проверки гипотезы представлены в таблице 5.

Таблица 5. Линейный коэффициент корреляции уровня транзакционных издержек и рентабельности производства

	нефтяная и газовая промышленность	металлургия	электроэнергетика	машиностроение
значение	0,54	0,61	0,66	0,3
t – статистика	2.82	2.18	2.16	0.45
статистическая значимость	0.01	0.06	0.07	0.69

Источник: составлено автором на основе данных статистики первого независимого рейтингового агентства (www.fira.ru)

В рассматриваемых отраслях, за исключением машиностроения, наблюдается достаточно тесная прямая взаимосвязь между уровнем транзакционных издержек и рентабельностью производства при допустимом уровне значимости. Объяснением этому служит то, что некоторые формы транзакционных издержек являются необходимыми направлениями расходов для корпораций, ориентированных на рост эффективности. К таким издержкам следует отнести: издержки минимизации и хеджирования рисков, издержки синергетического развития. Кроме того, в крупных корпорациях наблюдается большая величина постоянных транзакционных издержек. Размеры такой корпорации позволяют ей достичь эффекта экономии от масштаба.

Следует также отметить, что корпорации, снижающие транзакционные издержки путем вступления в вертикально-интегрированные структуры, характеризуются более высоким уровнем рентабельности. Достигается это за счет синергетического эффекта. Синергетический эффект чаще всего достигается в

вертикально-интегрированных корпорациях с мультидивизиональной формой управления (в России – ОАО ТНК-ВР, ОАО Сибнефть). В таких компаниях наблюдаются наиболее высокие показатели рентабельности производства.

Гипотеза 2. Трансакционные издержки российских корпораций снижаются по мере развития институциональной среды.

Для проверки гипотезы была проанализирована динамика уровня трансакционных издержек по отраслям экономики с высокой специфичностью активов: нефтегазовая, металлургическая, электроэнергетическая, машиностроительная отрасли. Такие отрасли характеризуются повышенным уровнем трансакционных издержек.

Динамика уровня трансакционных издержек корпораций по отраслям экономики представлена на рисунке 3.



Рисунок 3. Динамика уровня трансакционных издержек по отраслям

Динамика уровня трансакционных издержек свидетельствует о том, что трансакционные издержки снижаются в нефтяной и газовой промышленности, металлургии, электроэнергетике. Наблюдается рост уровня трансакционных издержек в машиностроительной отрасли. Проверенная гипотеза позволяет сделать вывод о том, что с развитием институциональной среды в России снижается уровень трансакционных издержек.

Гипотеза 3. Форма минимизации трансакционных издержек в российском корпоративном секторе – повышение степени вертикальной интеграции.

Снижению трансакционных издержек, порождаемых высокой специфичностью капитала, способствуют интеграционные процессы (вертикальная интеграция), происходящие в корпорации. Поэтому интересным представляется анализ интегрированности отрасли, к которой принадлежит корпорация.

Для проверки гипотезы была проанализирована структура собственности корпораций различных отраслей экономики и определена степень вертикальной интеграции отраслей. Проанализирована взаимосвязь между уровнем трансакционных издержек и степенью вертикальной интеграции.

Степень вертикальной интеграции в отрасли оценим с помощью коэффициента вертикальной интеграции (VI).

$$VI = \frac{\text{Выпуск вертикально-интегрированных корпораций}}{\text{Общий выпуск корпораций отрасли}} \quad (2)$$

На рисунке 4 представлена динамика коэффициента вертикальной интеграции по отраслям экономики.



Рисунок 4. Динамика коэффициента вертикальной интеграции по отраслям

В рассматриваемых отраслях наблюдаются предельно высокие значения показателя VI , что может быть вызвано высокой специфичностью активов в отраслях.

Взаимосвязь между уровнем транзакционных издержек и степенью вертикальной интеграции в отрасли определим на основе расчета линейного коэффициента корреляции между уровнем транзакционных издержек и показателем вертикальной интеграции $r(LTrC; VI)$.

Линейный коэффициент корреляции $r(LTrC; VI)$ для корпораций нефтяной и газовой промышленности составляет 0,015, для металлургических корпораций равен -0,89, для машиностроительных корпораций -0,77 (таблица 6).

Таблица 6. Линейный коэффициент корреляции уровня транзакционных издержек и коэффициента вертикальной интеграции

Линейный коэффициент корреляции	Отрасли		
	нефтяная и газовая промышленность	металлургия	машиностроение
значение	0,015	-0,89	-0,77
t-статистика	0.08	7.59	2.46
статистическая значимость	0.937	0.000003	0.069

Источник: составлено автором на основе данных статистики первого независимого рейтингового агентства (www.fta.ru)

Гипотеза позволяет сделать вывод о том, что в металлургической и машиностроительной отраслях существует обратная связь между уровнем транзакционных издержек и степенью вертикальной интеграции, то есть вступление корпорации в вертикально-интегрированные структуры позволяет снизить транзакционные издержки. Гипотеза не подтвердилась для нефтяной и газовой отрасли.

Для подтверждения гипотезы также было рассчитано соотношение между транзакционными издержкам вертикально-интегрированных и неинтегрированных корпораций (транзакционный параметр K) и определена взаимосвязь между коэффициентом вертикальной интеграции и транзакционным параметром.

Транзакционные издержки вертикально-интегрированных корпораций ниже транзакционных издержек, возникающих в результате взаимодействия независимых корпораций.

Транзакционный параметр K позволяет сопоставить транзакционные издержки, возникающие внутри вертикально-интегрированных объединений, и транзакционные издержки неинтегрированных корпораций.

$$K = (\delta - 2\tau) / \tau, \quad (3)$$

где δ – транзакционные издержки внутри вертикально-интегрированных структур;

2τ – транзакционные издержки межфирменного взаимодействия (где τ – транзакционные издержки одной фирмы, не входящей в вертикально-интегрированную структуру, 2τ – суммарные транзакционные издержки двух контрагентов по осуществлению сделки на рынке).

Для проверки гипотезы в качестве транзакционных издержек были использованы значения коммерческих и управленческих расходов корпораций. Использование данных показателей стало возможным вследствие доказательства тесной взаимосвязи между уровнем транзакционных издержек в отрасли и значениями коммерческих и управленческих расходов корпораций. Линейный коэффициент корреляции $r(LTC, D)$ составил 0,59 для нефтегазовой отрасли, 0,82 для металлургической отрасли и 0,96 для машиностроительной отрасли.

На основе институционального анализа финансовых документов корпораций определено соотношение между уровнем внутренних и внешних транзакционных издержек (транзакционный параметр K).

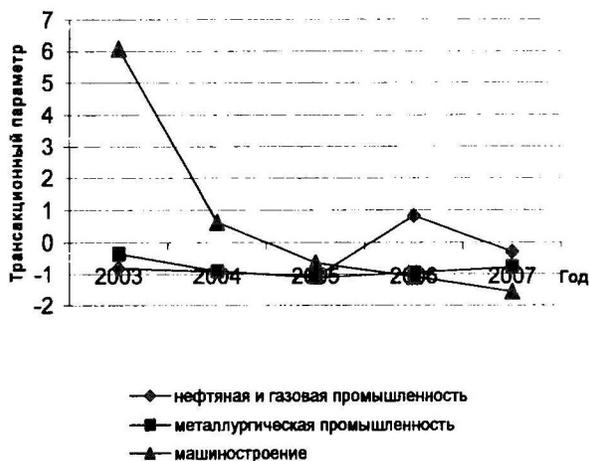


Рисунок 5. Динамика транзакционного параметра K по отраслям

Отрицательные значения транзакционного параметра K свидетельствуют о превышении транзакционных издержек межфирменного взаимодействия неинтегрированных корпораций. Положительные – о превышении внутрикорпоративных издержек вертикально-интегрированных корпораций над транзакционными издержками неинтегрированных корпораций.

Линейный коэффициент корреляции транзакционного параметра и коэффициента вертикальной интеграции $r(K, VI)$ составляет 0,11 для корпораций нефтегазовой промышленности, 0,82 для металлургических корпораций, 0,95 для машиностроительных корпораций (таблица 7). Выполненный расчет свидетельствует о существовании тесной прямой связи между показателями в металлургической и машиностроительной отраслях. Для нефтегазовой отрасли гипотеза отвергается.

Таблица 7. Линейный коэффициент корреляции транзакционного параметра и коэффициента вертикальной интеграции

Линейный коэффициент корреляции	Отрасли		
	нефтяная и газовая промышленность	металлургия	машиностроение
значение	0,11	0,82	0,95
t-статистика	0.59	5.35	5.78
стат. значимость	0.555	0.0001	0.004

Источник: составлено автором на основе данных статистики первого независимого рейтингового агентства (www.fira.ru)

Рост коэффициента вертикальной интеграции будет сопровождаться ростом транзакционных издержек межфирменного взаимодействия. Если же значение коэффициента VI уменьшается с ростом транзакционного параметра K, то это соответствует увеличению внутренних издержек вертикально-интегрированных корпораций по сравнению с издержками межфирменного взаимодействия. В нашем случае доказано, что вертикальная интеграция способствует снижению транзакционных издержек корпораций.

Гипотеза 4. Высокое качество корпоративного управления сопровождается высоким уровнем транзакционных издержек.

Степень качества корпоративного управления определим на основе рейтинга корпоративного управления, присваиваемого корпорации (НРКУ). Национальный рейтинг корпоративного управления присваивается на основании методики, разработанной консорциумом Российского института директоров и рейтингового агентства «Эксперт РА» с использованием публичной информации и данных, получаемых непосредственно от корпораций – участников рейтинга.

Рейтинг представляет собой интегральную оценку по 4 группам показателей: права акционеров; деятельность органов управления и контроля; раскрытие информации; соблюдение интересов всех заинтересованных сторон и корпоративная социальная ответственность.

Корпоративное управление – это, с одной стороны, инструмент снижения транзакционных издержек, что проявляется в согласовании интересов в отношениях принципал/агент, с другой стороны, требует значительных затрат ресурсов.

Для проверки гипотезы была оценена корреляция между уровнем транзакционных издержек корпораций и присвоенным ей рейтингом корпоративного управления $r(LTrC; НРКУ)$. Линейный коэффициент корреляции составил 0,46, t-статистика 1,64, статистическая значимость коэффициента корреляции 0,10. Это позволило сделать вывод, что качество корпоративного управления влияет на уровень транзакционных издержек российских корпораций, то есть для повышения качества управления корпорацией необходимы затраты ресурсов, обо-

значенные нами как транзакционные издержки синергетического развития корпорации.

Результаты проверки выдвинутых в ходе исследования гипотез транзакционных издержек российских корпораций представлены в таблице 8.

Таблица 8. Гипотезы транзакционных издержек российских корпораций

Гипотеза	Результат проверки	Вывод, рекомендации
1. Экономия на транзакционных издержках приводит к снижению эффективности корпораций	Доказана достаточно тесная прямая взаимосвязь между транзакционными издержками и рентабельностью корпорации.	Оптимизация транзакционных издержек корпорации не сводится к их минимизации.
2. Транзакционные издержки российских корпораций снижаются по мере развития институциональной среды	Уровень транзакционных издержек снижается в нефтегазовой отрасли, металлургии и машиностроении; увеличивается в электроэнергетике.	Институциональная среда оказывает влияние на уровень транзакционных издержек.
3. Форма минимизации транзакционных издержек в российском корпоративном секторе – повышение степени вертикальной интеграции	В рассматриваемых отраслях наблюдается высокий показатель степени вертикальной интеграции и преимущественно отрицательные значения транзакционного параметра. Доказано наличие тесной взаимосвязи между уровнем транзакционных издержек и коэффициентом вертикальной интеграции, а также между транзакционным параметром и коэффициентом вертикальной интеграции.	В металлургии и машиностроении вертикальная интеграция может служить формой минимизации транзакционных издержек корпораций. В указанных отраслях транзакционные издержки неинтегрированных корпораций превышают издержки вертикально-интегрированных.
4. Высокое качество корпоративного управления сопровождается значительной величиной внутренних транзакционных издержек	Линейный коэффициент корреляции уровня транзакционных издержек и рейтинга корпоративного управления составляет 0,46.	Повышение качества корпоративного управления вызывает рост уровня транзакционных издержек российских корпораций.

Источник: составлено автором

Выдвинутые гипотезы легли в основу разработки концептуальных аспектов модели транзакционных издержек корпорации.

5. Разработаны концептуальные аспекты модели транзакционных издержек российских корпораций.

Анализ особенностей и проверка гипотез транзакционных издержек российских корпораций позволили разработать концептуальные аспекты модели транзакционных издержек корпораций.

Согласно проверенной гипотезе о взаимосвязи транзакционных издержек и показателя рентабельности производства корпорации, было установлено, что экономия на транзакционных издержках приводит к снижению рентабельности. Таким образом, можно составить схему оптимизации транзакционных издержек и повышения эффективности корпорации (рисунок 6).



Рисунок 6. Структурно-логическая схема максимизации эффективности корпорации и оптимизации транзакционных издержек

Рентабельность корпорации определяется на основе соотношения прибыли (PF) и общих издержек корпорации, относимых на себестоимость (ТС). На рентабельность корпорации влияют два вида транзакционных издержек: учитываемые транзакционные издержки, включаемые в себестоимость, и неучитываемые транзакционные издержки, снижающие чистую прибыль корпорации (рисунок 7).

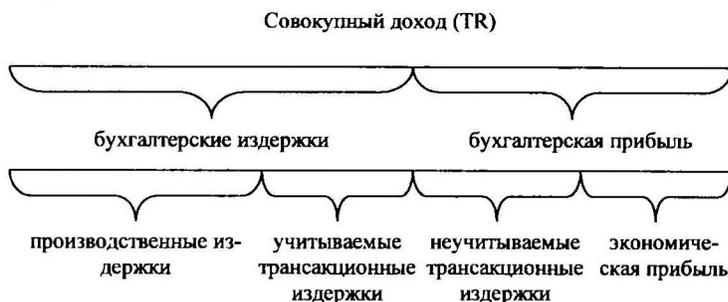


Рисунок 7. Соотношение прибыли и транзакционных издержек

Для увеличения рентабельности необходимо максимизировать прибыль и минимизировать совокупные издержки корпорации, а также неучитываемые транзакционные издержки, относимые на прибыль корпорации. Максимизация прибыли сопровождается ростом транзакционных издержек синергетического развития и издержек минимизации и хеджирования рисков и сокращением транзакционных издержек оппортунистического поведения. Издержки синергетического развития влияют на увеличение прибыли посредством улучшения внутренней координации корпорации и более эффективного распределения ресурсов между подразделениями. Издержки минимизации и хеджирования рисков позволяют снизить внешние риски и увеличить совокупный доход корпорации. К неучитываемым транзакционным издержкам, относимым на прибыль,

относятся издержки оппортунистического поведения. Их снижение позволит увеличить чистую прибыль корпорации.

Снижение совокупных издержек может осуществляться путем снижения производственных издержек и минимизации транзакционных издержек, относимых на себестоимость. Производственные издержки могут быть уменьшены посредством увеличения транзакционных издержек «политизации» и «подчинения закону». Издержки «политизации» выражаются в затратах на лоббирование интересов корпорации, а также в принятии внутрикорпоративных решений относительно трансфертных цен. Транзакционные издержки «подчинения закону» - это затраты на преодоление административных барьеров. С другой стороны, следует минимизировать учитываемые транзакционные издержки, относимые на себестоимость продукции корпорации. К таким издержкам относятся: издержки поиска информации, ведения переговоров и заключения контрактов, измерения, спецификации и защиты прав собственности, глобализации и гиперконкуренции.

Таблица 9. Влияние транзакционных издержек на прибыль корпорации

Формы транзакционных издержек	Влияние на прибыль через		Проявляются в корпорации как	
	выручку	производственные издержки	учитываемые трансакц. издержки	неучитываемые трансакц. издержки
поиска информации	0	-	*	
ведения переговоров и заключения контрактов	0	-	*	
оппортунистического поведения	-	0		*
измерения	0	-	*	
спецификации и защиты прав собственности	0	-	*	
«политизации»	0	+		*
«подчинения закону»	0	+		*
глобализация и гиперконкуренции	0	-	*	*
синергетического развития	+	0		*
минимизации и хеджирования рисков	+	0		*

Источник: составлено автором

«+» - рост транзакционных издержек;

«-» - снижение транзакционных издержек;

«0» - не влияют;

«*» - проявляются.

Таким образом, оптимальный уровень транзакционных издержек корпорации не предполагает их минимизацию. Различные формы транзакционных издержек оказывают различное влияние на эффективность деятельности корпорации. Сбалансированная их величина позволит достичь повышения эффективности корпорации.

IV. РАБОТЫ ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИИ

Публикации в журналах, рекомендованных ВАК

1. Николаева, Е.В. Эволюция взглядов на проблему транзакционных издержек [Текст] / Е.В. Николаева // Вестник ЧелГУ. Серия «Экономика». – Челябинск:ЧелГУ, 2008, стр. 56-61, (0,75 п.л.)

Другие публикации

1. Николаева, Е.В. Особенности транзакционных издержек в трансформируемой экономике и пути их оптимизации [Текст] / Е.В. Николаева // Материалы научно-практической конференции «Проблемы развития институциональных форм в российской экономике», Челябинск: ЧелГУ, 2007, стр. 38-46, (0,56 п.л.)

2. Николаева, Е.В. Особенности транзакционных издержек корпораций Челябинской области [Текст] / Е.В. Николаева // Сборник трудов Научно-практической конференции «Экономические, юридические и социокультурные аспекты развития региона», - НОУ Челябинский институт экономики и права им. М.В. Ладوشина, 2008, стр. 283-292, (0,62 п.л.).

3. Николаева, Е.В. Особенности транзакционных издержек в транзитивной экономике и пути их минимизации [Текст] / Е.В. Николаева // Материалы докладов 2 международной научной конференции «Гинчуринские чтения», - Казань: Казанский государственный энергетический университет, 2007, стр. 97-99, (0,2 п.л.)

4. Николаева, Е.В. Особенности транзакционных издержек корпорации в транзитивной экономике [Текст] / Е.В. Николаева // Материалы региональной научно-практической конференции «Инновационные резервы повышения конкурентоспособности товаров и услуг», - Челябинск: РГТЭУ, 2008, стр. 79-81, (0,25 п.л.).

5. Николаева, Е.В. Особенности корпоративных транзакционных издержек в экономике России [Текст] / Е.В. Николаева // Сборник трудов Научно-практической конференции «Теоретико-практические аспекты модернизации социальных, экономических, психолого-педагогических и информационных технологий». – Шадринск: Издательство ОГУП «Шадринский Дом Печати», 2008, стр. 57-60, (0,25 п.л.).

6. Николаева, Е.В. Взаимосвязь транзакционных издержек и показателей эффективности корпораций [Текст] / Е.В. Николаева // Сборник материалов международной научно-практической конференции «Факторы устойчивого развития права, экономики и исторической науки». – Шадринск – Москва: Издательство ОГУП «Шадринский Дом Печати», 2008, стр. 305-308, (0,25 п.л.)

7. Николаева, Е.В. Оценка транзакционных издержек корпорации [Текст] / Е.В. Николаева // Сборник трудов Международной научной конференции Топорковские чтения выпуск 8, том 2, Рудный: Рудненский индустриальный институт, 2008, стр. 183-186, (0,25 п.л.)

102

Николаева Екатерина Владимировна

**ОСОБЕННОСТИ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК
РОССИЙСКИХ КОРПОРАЦИЙ В ТРАНСФОРМИРУЕМОЙ
ЭКОНОМИКЕ**

Специальность 08.00.01 – «Экономическая теория»

**Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук**