

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВПО третьего поколения.

Автор: к.э.н., доц. Бодров О.Г.

Рецензенты: к.э.н., доц. Кабашева И.А.
к.э.н., доц. Рудалева И.А.

1. Цели и задачи дисциплины

Цель учебного курса институциональной экономики – ввести студентов в круг знаний, составляющих основы профессиональной культуры экономиста, сформировать у студентов основы знаний об институциональной экономике (ИЭ) как о целостной системе, включающей, наряду с экономическими, и социальные, организационные, правовые, моральные сферы, способные оказывать существенное влияние на процессы саморазвития экономических отношений.

Дисциплина «Институциональная экономика» предполагает решение следующих задач:

- ввести студентов в круг основных понятий институциональной экономики, познакомить с основными направлениями и теориями, развивающимися в рамках новой институциональной экономики, объяснить им сравнительные возможности этих теорий и решаемые ими задачи;

- научить студентов выявлять институциональные закономерности и тенденции развития экономической системы;

- сформировать представление об основных организационных формах и видах институционального устройства экономики, а также об их воздействии на развитие экономических агентов;

- выработать у студентов навыки институционального анализа современной экономики.

2. Место дисциплины в структуре ООП бакалавриата

Данная учебная дисциплина включена в раздел "Б3.Б.13 профессионального цикла дисциплин и относится к базовой части". Осваивается на втором курсе (4 семестр).

Изучению дисциплины институциональной экономики предшествует освоение следующих дисциплин: история экономических учений, микроэкономика, макроэкономика, финансы, искусство ведения бизнес-переговоров.

Данная дисциплина способствует освоению следующих дисциплин: экономика труда, страхование, маркетинг, комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

В результате овладения программой бакалавры должны:

Знать:

- историю формирования и основные идеи современного институционализма как ведущего направления в институциональной мысли;
- сравнительные возможности различных направлений современного институционализма и решаемые ими задачи;
- основные понятия, концепции институциональной экономики, а также методы экономического анализа институтов;
- основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право;

Уметь:

- применять междисциплинарный подход институционального анализа, синтезирующего дискурсы различных дисциплин, включая экономику, право и социологию;
- использовать инструментарий и методы экономического анализа и уметь применять на практике полученные знания при анализе формальных и качественных моделей институциональной тематики институциональной теории при исследовании институтов современной экономики;
- строить простейшие модели для анализа институциональных феноменов;

Владеть:

- понятийным аппаратом современной институциональной теории и важнейшими категориями современного институционализма;

- навыками работы с оригинальными научными публикациями по институциональной экономике;

- навыками поиска и использования информации, необходимой для осуществления институционального анализа современной экономики;

- навыками самостоятельного анализа формальных и качественных моделей институциональной тематики.

Демонстрировать способность и готовность:

- выявлять неэффективные нормы и правила, оценивать степень негативных последствий факта их существования;

- выработать меры преодоления неэффективных норм и правил, оценить экономическую эффективность их применения;

- определить уровень транзакционных издержек организации;

- провести комплекс мер по спецификации прав собственности, в том числе на нематериальные активы, процессы, решения;

- выявить причины и оценить уровень оппортунизма работников организации; разработать комплекс мер по его минимизации.

В процессе изучения дисциплины «Институциональная экономика» формируются компетенции:

- владения культурой институционального мышления, способность к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей её достижения (ОК-1);

- способности анализировать социально-значимые институциональные проблемы и процессы, происходящие в обществе, и прогнозировать возможное их развитие в будущем (ОК-4);

- способности логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь (ОК-6);

- способен находить организационно-управленческие решения преодоления институциональных ловушек и готов нести за них ответственность (ОК-8);
- способности к саморазвитию, повышению своей квалификации и мастерства (ОК-9);
- осознания социальной значимости своей будущей профессии (ОК- 11);
- способности собирать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета институциональных, экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов (ПК-1);
- способности осуществлять сбор, анализ и обработку данных , необходимых для решения поставленных институциональных и экономических задач (ПК-4);
- способности, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные, проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет (ПК-10);
- способности использовать для решения институциональных проблем современные технические средства и информационные технологии (ПК-12)
- способности преподавать институциональную экономику в образовательных учреждениях различного уровня, используя существующие программы и учебно-методические материалы (ПК-14);
- способности принять участие в совершенствовании и разработке учебно-методического обеспечения институциональной экономики (ПК-15).

4. Структура и содержание дисциплины

4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Для очной формы обучения

Вид учебной работы	Всего часов/ зачетных единиц	Семестр 4
Аудиторные занятия (всего)	54	54
В том числе:		
Лекции	26	26

Вид учебной работы	Всего часов/ зачетных единиц	Семестр 4
Практические занятия	28	28
Самостоятельная работа (всего)	54	54
В том числе: контроль самостоятельной работы	12	12
Вид промежуточной аттестации (зачет)	-	-
Общая трудоемкость час зачетных единиц	108/3	108/3

Для заочной формы обучения

Вид учебной работы	Всего часов/ зачетных единиц	Семестр 4
Аудиторные занятия (всего)	12	12
В том числе:		
Лекции	6	6
Практические занятия	6	6
Самостоятельная работа (всего)	92	92
В том числе: контроль самостоятельной работы	18	18
Вид промежуточной аттестации (зачет)	4	4
Общая трудоемкость час зачетных единиц	108/3	108/3

4.2. Содержание дисциплины

Тема 1. Неинституциональная экономическая теория: институты в экономическом анализе

Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. Традиционный и новый институционализм. Исследовательская программа новой институциональной теории, основные исследовательские проблемы и направления исследований.

Понятие института. Роль институтов в функционировании экономической системы. Функции институтов. Формальные и неформальные институты: природа санкций. Институты: механизмы решения проблем координации и мотивации. Принципы построения и анализа формальных моделей институциональ-

ных норм.

Поведенческие предпосылки неоинституциональной и новой институциональной теории. Ограниченная и органическая рациональность. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления. Оппортунистическая ловушка: оппортунизм работников и администрации фирмы. Правила мотивации.

Тема 2. Теория трансакционных издержек

Трансакция как базовый элемент институционального анализа. Классификация трансакций Дж. Коммонса: трансакции сделки, управления, рационализации. Концепция трансакции Уильямсона. Понятие и основные типы специфичности активов. Параметры трансакций (частота, неопределенность, специфичность активов) и управление контрактными отношениями. Фундаментальная трансформация: сущность явления и факторы возникновения.

Подходы к определению трансакционных издержек. Издержки функционирования рыночного механизма и издержки внутрифирменных трансакций. Основные факторы возникновения трансакционных издержек. Возникновение фирмы как результат наличия издержек функционирования рыночного механизма. Прямые и альтернативные издержки. Классификация трансакционных издержек Норта - Эггертссона.

Издержки ведения переговоров в условиях асимметричной информации. Издержки координации и мотивации: классификация Милгрота - Робертса. Карта трансакционных издержек. Трансакционные издержки и институты, проблема аллокативной нейтральности институтов.

Налоги как трансакционные издержки. Примеры количественной оценки трансакционных издержек: Норт, Уоллес (США); Тамбовцев В.Л.

Тема 3. Экономическая теория прав собственности

Методологические особенности теории прав собственности. Континентальная и англосаксонская правовые традиции. Перечень правомочий. Ценность ресурсов и благ.

Трансакционные издержки и спецификация (размывание) прав собственности. Ценность прав собственности. Обмен как обмен пучками прав собственности. Степень исключительности права частной собственности: исключительность права, исключительность права отчуждения. Обеспечение исключительных прав собственности. Ограничения и "размывания" прав собственности. Свойства эффективных прав собственности.

Тема 4. Теория внешних эффектов и теорема Коуза

Теорема Коуза. Внешние эффекты и минимизация трансакционных издержек. Влияние формальных и неформальных правил на динамику трансакционных издержек. Частные и социальные издержки. Логика теоремы Коуза. Доказательство теоремы Коуза, ее практическое значение. Выводы из теоремы Коуза: двусторонний характер внешних эффектов, экономический смысл прав собственности, роль государства в "провалах" рынка. Критика и опровержения теоремы Коуза.

Наивная теория и теория групп интересов формирования прав собственности. Теория рентоориентированного поведения, ее приложения к анализу формирования прав собственности.

Тема 5. Теория контрактов

Основные принципы экономической теории контрактов. Совершенные и несовершенные контракты. Проблемы, обусловленные неполнотой реальных контрактов.

Классификация контрактов: классические, неоклассические и отношенческие контракты, их структура и свойства. Механизмы обеспечения выполнения контрактов. Проблемы формирования репутации. Механизмы контроля: внеш-

ние и внутренние. Методы борьбы с оппортунизмом в контрактных отношениях. Рыночные сигналы и фильтрация.

Тема 6. Контрактная природа фирмы.

Сравнительная характеристика неоклассического и институционального подходов к фирме. Причины возникновения фирм: взгляды Найта, Коуза, Алчиана, Уильямсона. Фирма как средство экономии трансакционных издержек. Определение границ фирмы по Коузу. Подход А.Алчиана и Г.Демсеца (1972). Фирма как сеть контрактов (У.Меклинг, М.Дженсен, 1976). Границы фирмы по О.Уильямсону (1985). Риск вымогательства в концепции С.Гроссмана и Г.Харта (1986). Организационная культура фирмы как ценный ресурс (Д.Крепс, 1990). Основные параметры институционального подхода к фирме.

Тема 7. Логика экономической организации

Понятие экономической организации. Организация и неопределенность. Необходимость возникновения и назначение организации. Организация и теория групп. Основные признаки организации. Дихотомия: институты и организации. Контроль и власть в хозяйственной организации. Процедуры выбора в организационном пространстве. Мотивация и поведение в рамках экономических организаций. Организация как элемент информационной системы. Распределение информации внутри организации. Типы экономических организаций.

Тема 8. Институциональная структура экономики и институциональные изменения

Понятие институциональной структуры. Эволюция институтов. Институты в различных экономических порядках. Иерархия правил и институтов. Соподчиненность правил: глобальные правила и конституционные (политические), экономические, локальные (контракты).

Механизм институциональных изменений. Типы и причины институциональных изменений. Импорт институтов. Институциональное проектирование. Государство и институциональные изменения. Необходимость и пределы влияния государства. Институциональная структура и институциональная среда. Формирование рыночной институциональной структуры в условиях кризиса. Институциональные изменения в условиях переходной экономики.

Тема 9. Государство в неинституциональной экономической теории.

Государство как организация. Феномен возникновения государства. Функции государства. Спецификация и защита прав собственности. Обмен информацией: издержки и искажения. Издержки измерения качества обмениваемых товаров и услуг. Оппортунистическое поведение и роль "третьей стороны" государства в конфликтах. Чистые общественные блага и проблема безбилетника. Функции и "провалы" государства: несоответствие доходов и расходов; отсутствие четких критериев эффективности деятельности; неравномерное распределение ресурсов. Границы "вмешательства" государства в сделки. Теория государства Д Норта. Государство и проблема "принципала - агента". Государство - гарант сделок: контрактное государство. Предпосылки существования контрактного государства.

4.3. Разделы дисциплины и виды занятий

Для очной формы обучения

Наименование тем дисциплины	Виды учебной работы (час)			Всего (час)	Форма промежуточной аттестации
	Лекции	Семинарские (практические занятия)	СРС/ в т.ч. КСР		
1. Неинституциональная экономическая теория: институты в экономическом анализе.	4	6	8/2	18	Потемный зачет
2. Теория транзакционных издержек.	4	4	8/2	16	Потемный зачет

Наименование тем дисциплины	Виды учебной работы (час)			Всего (час)	Форма промежуточной аттестации
	Лекции	Семинарские (практические занятия)	СРС/ в т.ч. КСР		
3. Экономическая теория прав собственности.	4	4	8/2	16	Потемный зачет
4. Теория внешних эффектов и теорема Коуза.	2	2	4/2	8	Потемный зачет
5. Теория контрактов.	4	4	6/2	14	Потемный зачет
6. Контрактная природа фирмы.	2	2	4/2	8	Потемный зачет
7. Логика экономической организации.	2	2	4	8	Потемный зачет
8. Институциональная структура экономики и институциональные изменения.	2	2	8	12	Потемный зачет
9. Государство в неинституциональной экономической теории.	2	2	4	8	Потемный зачет
Итого	26	28	54/12	108	

Для заочной формы обучения

Наименование тем дисциплины	Виды учебной работы (час)			Всего (час)	Форма промежуточной аттестации
	Лекции	Семинарские (практические занятия)	СРС/ в т.ч. КСР		
1. Неинституциональная экономическая теория: институты в экономическом анализе.	2	2	12/2	16	Потемный зачет
2. Теория транзакционных издержек.	2	2	12/2	16	Потемный зачет
3. Экономическая теория прав собственности.	2	2	12/2	16	Потемный зачет
4. Теория внешних эффектов и теорема Коуза.	-	-	10/2	10	Потемный зачет
5. Теория контрактов.	-	-	10/2	10	Потемный зачет
6. Контрактная природа фирмы.	-	-	6/2	6	Потемный зачет

Наименование тем дисциплины	Виды учебной работы (час)			Всего (час)	Форма промежуточной аттестации
	Лекции	Семинарские (практические занятия)	СРС/ в т.ч. КСР		
7. Логика экономической организации.	-	-	6/2	6	Потемный зачет
8. Институциональная структура экономики и институциональные изменения.	-	-	12/2	12	Потемный зачет
9. Государство в неинституциональной экономической теории.	-	-	12/2	12	Потемный зачет
Итого	6	6	92/18	104	

5. Образовательные технологии

Освоение дисциплины Институциональная экономика предполагает использование как традиционных (лекции, практические занятия с использованием методических материалов), так и инновационных образовательных технологий с использованием в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий: мультимедийных средств чтения лекций, электронных образовательных ресурсов, проведение потемных зачетов с использованием возможностей интернет тестирования в режиме On-Line

6. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины и учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов

6.1. Вопросы к зачету

- Тестовые задания к потемным зачетам находятся в электронном образовательном ресурсе «Институциональная экономика» – на сайте кафедры «Экономической теории», режим доступа: www.edu.cnoir.ru

- Примерный перечень вопросов к зачету:

1. Определение института. Функции институтов. Институты и организации.
2. Классификация институтов по признаку решаемых ими проблем.

3. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные, внутренние и внешние. Соотношение институтов различных категорий: зоны совпадения и конфликта. Характеристика механизмов принуждения к соблюдению правил.

4. Неформальные институты. Характеристика стимулов к соблюдению норм.

5. Понятие транзакционных издержек. Транзакционные и трансформационные издержки. Различные подходы к описанию категории транзакционных издержек.

6. Транзакционные издержки координации и мотивации.

7. Транзакционные издержки, возникающие в ходе подготовки и при заключении сделки (*ex ante*).

8. Транзакционные издержки после заключения контракта (*ex post*).

9. Специфичность активов: понятие специфичности, основные типы.

10. Проблема вымогательства при инвестициях в специфические активы. Механизмы предотвращения вымогательства.

11. Сравнительные параметры транзакций и оптимальные структуры управления сделками.

12. Проблема количественной оценки транзакционного сектора (исследование Дж. Уоллиса и Д.Норта на примере экономики США).

13. Основные принципы и понятия контрактного права, основные параметры контракта.

14. Понятия совершенного (полного) контракта и причины неполноты реальных контрактов.

15. Проблемы реализации неполных контрактов.

16. Неблагоприятный отбор (определения, примеры проявления на различных рынках, механизмы борьбы – сигналы, фильтрация, рacionamento с соответствующими примерами).

17. Моральный риск (определение, сферы проявления, методы борьбы с ним, границы их применимости).

18. Классификация контрактов (классический, неоклассический, отношенческий контракты).

19. Индивидуальное частное предпринимательство: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

20. Партнерство: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

21. Закрытая корпорация: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

22. Открытая корпорация: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

23. Общество, основанное на взаимности (mutual): преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

24. Некоммерческая организация: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

25. Проблемы отделения собственности от контроля в организациях различных типов.

26. Неоклассическая теория фирмы, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

27. Теория принципала-агента, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

28. Подход Коуза к природе фирмы (теория трансакционных издержек), его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

29. Теория Алчиана-Демсеца, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

30. Подход Уильямсона, его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

31. Подход к фирме как к ядру контрактов, его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

32. Подход теории прав собственности к изучению фирмы, его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.

33. Внешние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров (угроза поглощения, угроза банкротства, рынок труда менеджеров).

34. Внутренние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров (оплата по результату, мониторинг, эффективная заработная плата).

35. Эффективная система прав собственности и ее свойства.

36. Проблема ограничения прав собственности.

37. Права собственности в неоклассической теории.

38. Права собственности в англосаксонской традиции.

39. Права собственности континентальной (романо-германской) традиции.

40. Чем определяется ценность ресурса.

41. Раскройте содержание связи между спецификацией прав собственности и эффективностью использования объекта собственности.

42. Почему права собственности включают в себя социальные нормы.

43. Понятие спецификации прав собственности.

44. Что такое ценность прав собственности.

45. Чем определяется ценность исключительных прав собственности.

46. Могут ли изменения в правах собственности привести к изменениям в функционировании экономической системы.

47. Понятие социальных издержек.

48. Докажите теорему Коуза.

49. Практическое значение теоремы Коуза.

50. Обоснуйте достоверность или опровергните теорему Коуза.

51. Классификации прав собственности: по уровням прав собственности, остаточные права, по типу исключения, по типу держателя, легальности, абсолютные и относительные права.

52. Проблемы использования коммунальной собственности и собственности открытого доступа.

53. Виды гарантий прав собственности.
54. Концепция остаточного контроля и остаточного дохода.
55. Проблема защиты прав собственности на нематериальные активы.
56. Понятие организации по Маршаллу.
57. Сущность организации в институциональной теории.
58. Основные признаки организации.
59. Причины возникновения организаций в экономической системе.
60. Сравнительный анализ институтов и организаций.
61. Теория групп интересов.
62. Теория рентоориентированного поведения.
63. Расширенная производственная функция Дженсена-Меклинга.
64. Необходимость государства.
65. Государство как организация.
66. Государство как фирма.
67. Теория государства Д. Норта.
68. Корпоративная теория возникновения государства.
69. Бюрократический аппарат и корпоративная теория возникновения государства.
70. Неоклассическая теория государства Норта.
71. Модель стационарного бандита Олсона.
72. Государство, как дискриминирующий монополист.
73. Функции государства.
74. Критерии эффективности деятельности государства.
75. Неравномерное распределение ресурсов.
76. Границы "вмешательства" государства в сделки.
77. Новая теория государства: причины существования бюрократического аппарата.
78. Проблема «принципал - агент» в системе бюрократического аппарата
79. Проблема «принципал - агент» в отношениях политических деятелей и бюрократического аппарата.

- 80. Факторы институциональных изменений.
- 81. Эволюционные институциональные изменения и импорт институтов.
- 82. Проблемы институциональной ловушки.
- 83. Институты в переходных экономиках.
- 84. Проблема оценки «качества» институциональной структуры.

6.2. Примерная тематика курсовых работ.

Курсовые работы учебным планом не предусмотрены

6.3. Виды самостоятельной работы студентов

- Изучение теоретического лекционного материала, основной и дополнительной литературы;
- Подготовка к семинарским занятиям;
- Выполнение промежуточных тестов в электронном образовательном ресурсе по Институциональной экономике;
- Выполнение индивидуальных проектов. Требования к выполнению и тематика индивидуальных проектов размещены в электронном образовательном ресурсе по Институциональной экономике. Режим доступа: <http://edu.cnoir.ru/course/view.php?id=586>

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

а) основная литература

1. Веблен Т. Теория праздного класса.- М.: Либроком, 2011. – 368 с.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: Учебник / Под ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана.- М.:ИНФРА-М, 2010. – 416 с.
3. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности. - М.: ИМЭМО, 1990. – 216 с.
4. Коуз Р. Фирма, рынок и право - М.: Новое издательство, 2007. – [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.knigafund.ru>.

5. Нельсон Р., Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. - М.: Дело, 2002. – 536 с.
6. Норт Д. Понимание процесса экономических изменений. - ИД ГУ ВШЭ, 2010. – 256 с.
7. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие / А.Н.Олейник. - М.: Вопросы экономики; ИНФРА-М, 2010. – 416 с.
8. Уильямсон О. Экономические институты капитализма. - СПб, 1997. – 318 с.
9. Фомина В.П., Алексеева С.Г. Институциональная экономика: учебное пособие. - М.: МГОУ, 2011. –[Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.knigafund.ru>.
10. Ходжсон Дж Экономическая теория и институты: Манифест современной институциональной экономической теории/ Пер. с англ. – Дело, 2003. – 464 с.
11. Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. - М.: ТЕИС, 2010. – 832 с.
12. Шинкевич А.И., Шинкевич М.В. Состояние и перспективы инновационного развития институционально-логистических систем промышленности Республики Татарстан. - Издательство: КГТУ, 2006. –[Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.knigafund.ru>.
13. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты / Т.Эггертссон; Пер. с англ. М.Я.Каждана. - М.: Дело, 2001. – 408 с.

б) дополнительная литература

1. Беккер Г. Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории. Составитель: Р. Капелюшников. - ИД ГУ ВШЭ, 2003. - 671 с.
2. Вэриан Х.Р. Микроэкономика. Промежуточный уровень. Современный подход/ Пер. с англ. Н.Л.Фроловой. - М.: ЮНИТИ, 1997. – 767 с.
3. Нейман Дж.фон, Моргенштерн О. Теория игр и экономическое пове-

дение. - М., 1970. – 275 с.

4. Права собственности, приватизация и национализация в России / Под общ. ред. В.Л.Тамбовцева. - М. : Фонд «Либеральная миссия»: Новое литературное обозрение, 2009. - 504 с.

5. Радаев В.В. Экономическая социология. Учебное пособие для вузов - 2-е изд. - ИД ГУ ВШЭ, 2008. – 602 с.

6. Тамбовцев В.Л. Теория институциональных изменений: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2011. – 154 с.

7. Тамбовцев В.Л. Основы институционального проектирования. Учебное пособие для ВУЗов. - М.: ИНФРА-М, 2009. – 144 с.

8. Фридрих А. фон Хайек. Индивидуализм и экономический порядок. – Изд.: Социум, 2011. – 432 с.

9. Шаститко А.Е. Внешние эффекты и транзакционные издержки/ А.Е. Шаститко. - М.: Теис, 1997. – 47 с.

10. Эрхард Л. Благосостояние для всех: Пер с нем. - М.: Дело, 2001. – 352 с.

в) программное обеспечение и Интернет-ресурсы

1. Бодров О.Г. Институциональная экономика. Электронный учебник. CD-ROM.

2. Бодров О.Г. Институциональная экономика. Электронный образовательный ресурс кафедры экономической теории Института экономики и финансов КФУ: <http://edu.cnoir.ru/course/view.php?id=586>

3. <http://www.economikus.ru>: Галерея экономистов; электронные учебники; навигатор; словари и т.д.

4. Электронно-правовая система «Гарант», «Консультант Плюс»

5. Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы:

-Encyclopedia of Law and Economics – <http://allserv.rug.ac.be/~gdegeest>

-Международная организация по новой институциональной экономике

ISNIE <http://www.isnie.org/>

-Библиотечка Либертариума – <http://www.libertarium.ru/librar>

-доступ к современным информационным системам (Росстата РФ, Росстата РТ и др.) - <http://www.gks.ru> ;

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

- компьютерные классы с выходом в интернет;
- аудитории, оборудованные мультимедийными средствами обучения.