

**КАЗАНСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

---

—  
**ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ  
КАФЕДРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ**

**И.Ф. ГОЦУЛЯК, В.А. МАЛЬГИН, И.И. АБДУЛЛИН**

**МАКРОЭКОНОМИКА**

**КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ**

КАЗАНЬ 2013

*Принято на заседании кафедры экономической теории*

*Протокол № 3 от 22.11.2013*

**Авторский коллектив:**

к.э.н., доцент **Гоцуляк И.Ф.** (темы 1,2,3,4,5,6,7,8,9,10,12,13,14,15),  
д.э.н., профессор **Мальгин В.А.** (темы 11,16),  
к.э.н., доцент **Абдуллин И.И.** (тема 11, вопрос 1).

**Гоцуляк И. Ф., Мальгин В. А., Абдуллин И. И.**  
**Макроэкономика: конспект лекций. Учеб. пособие.** Казань:  
К(П)ФУ, 2013. – 130 с.

Конспект лекций по дисциплине «Макроэкономика» подготовлен в соответствии с Программой, составленной на основе ФГОС ВПО третьего поколения, и включает все ее темы. Учебное пособие включает краткое содержание тем. В каждой теме конспекта предложены методологические основы для освоения вопросов каждой темы согласно оглавлению, список терминов и определений, контрольные вопросы.

Предлагаемая структура пособия позволяет организовать процесс освоения студентом дисциплины как в плане его самостоятельной работы, так и на семинарских занятиях с преподавателем в аудитории. Текущий контроль освоения студентом дисциплины осуществляется преподавателем в ходе опроса студентов при проведении семинарских занятий, а также путем контрольного тестирования студентов, осуществляемого по каждой теме через ЭОР по дисциплине «Макроэкономика», размещенном на площадке «Барс» системы дистанционного обучения Казанского (Приволжского) федерального университета (<http://bars.kpfu.ru>). Итоговый контроль усвоения знаний студентами осуществляется на экзамене.

© Казанский (Приволжский) федеральный университет, 2013

© И.Ф.Гоцуляк, 2013

© В.А.Мальгин, 2013

© И.И.Абдуллин, 2013

## **Оглавление**

<b>Метаданные ЭК .....</b>	<b>6</b>
<b>Тема 1. Введение в макроэкономику.....</b>	<b>7</b>
1. Определение предмета макроэкономики. Метод макроэкономики ...	7
2. Общественное воспроизводство. Народнохозяйственный кругооборот.....	9
Термины и определения .....	13
Контрольные вопросы .....	13
<b>Тема 2. Экономическая структура .....</b>	<b>15</b>
1. Понятие экономической структуры. Классификация структур.....	15
2. Межотраслевые комплексы. Структура АПК, ВПК (ОПК) .....	17
3. Теневая экономика .....	18
Термины и определения .....	19
Контрольные вопросы .....	20
<b>Тема 3. Макроэкономические показатели .....</b>	<b>21</b>
1. Система национальных счетов как отражение кругооборота продуктов и доходов .....	21
2. Основные показатели СНС. Основные макроэкономические тождества.....	22
3. Модель «затраты - выпуск» В. Леонтьева. Межотраслевой баланс .	26
Термины и определения .....	28
Контрольные вопросы .....	28
<b>Тема 4. Функциональные формы общественного продукта.....</b>	<b>29</b>
1. Сущность национального дохода. Распределение, перераспределение и конечное использование.....	29
2. Национальное богатство и его структура.....	31
Термины и определения .....	34
Контрольные вопросы .....	34
<b>Тема 5. Макроэкономическое равновесие совокупного спроса и совокупного предложения.....</b>	<b>35</b>
1. Совокупный спрос (AD). Совокупное предложение (AS).....	35
2. Равновесие совокупного спроса и совокупного предложения в модели AD-AS .....	38
Термины и определения .....	39
Контрольные вопросы .....	39
<b>Тема 6. Потребление, сбережения, инвестиции: проблема равновесия.....</b>	<b>40</b>
1. Потребление и сбережения. Концепции потребления .....	40

2. Спрос на инвестиционные блага. Равновесие инвестиций и сбережений.....	42
Термины и определения .....	46
Контрольные вопросы .....	46
<b>Тема 7. Цикличность экономического развития. Экономические кризисы .....</b>	<b>48</b>
1. Понятие и основные характеристики экономического цикла.....	48
2. Типы экономических циклов .....	49
3. Теоретические концепции экономического цикла .....	52
Термины и определения .....	54
Контрольные вопросы .....	54
<b>Тема 8. Инфляция. Антиинфляционная политика .....</b>	<b>55</b>
1. Виды и причины возникновения инфляции .....	55
2. Экономическая политика в условиях инфляции .....	58
Термины и определения .....	60
Контрольные вопросы .....	61
<b>Тема 9. Рынок труда, занятость и безработица.....</b>	<b>62</b>
1. Экономическая активность населения. Последствия безработицы..	62
2. Взаимосвязь уровня безработицы с темпами инфляции .....	65
3. Государственное воздействие на уровень занятости .....	66
Термины и определения .....	67
Контрольные вопросы .....	68
<b>Тема 10. Совокупные доходы населения и их перераспределение. Социальная политика в рыночной экономике .....</b>	<b>69</b>
1. Доходы населения и источники их формирования .....	69
2. Социальная структура общества. Дифференциация доходов населения.....	70
3. Социальная политика государства в рыночной экономике.....	73
Термины и определения .....	74
Контрольные вопросы .....	74
<b>Тема 11. Роль государства в рыночной экономике.....</b>	<b>76</b>
1. Государственное регулирование – объективная необходимость рыночной экономики .....	76
2. Модели взаимоотношений экономики и государства.....	77
3. Объекты и цели государственного регулирования экономики.....	78
4. Методы государственного экономического регулирования .....	79
Термины и определения .....	80
Контрольные вопросы .....	80

<b>Тема 12. Денежный рынок. Денежно-кредитная политика .....</b>	<b>81</b>
1. Сущность и функции денег в современной экономике .....	81
2. Предложение денег на денежном рынке .....	86
3. Спрос на деньги в неоклассической и кейнсианской теории.....	89
4. Виды, методы и инструменты денежно-кредитной политики .....	92
Термины и определения .....	95
Контрольные вопросы .....	97
<b>Тема 13. Рынок ценных бумаг и фондовая биржа.....</b>	<b>98</b>
1. Функции рынка ценных бумаг в рыночной экономике .....	98
2. Инструменты РЦБ .....	100
3. Организация и регулирование РЦБ.....	102
Термины и определения .....	104
Контрольные вопросы .....	104
<b>Тема 14. Налогово-бюджетная политика государства .....</b>	<b>105</b>
1. Государственный бюджет и его структура.....	105
2. Налоги и налоговая система.....	109
3. Фискальная политика в макроэкономическом регулировании.....	111
Термины и определения .....	112
Контрольные вопросы .....	113
<b>Тема 15. Экономический рост – обобщающий результат функционирования национальной экономики .....</b>	<b>114</b>
1. Необходимость, типы, факторы и показатели экономического роста .....	114
2. Неоклассические и кейнсианские модели экономического роста..	116
Термины и определения .....	122
Контрольные вопросы .....	123
<b>Тема 16. Мировое хозяйство .....</b>	<b>124</b>
1.Сущность мирового хозяйства. Интеграция и интернационализация .....	124
2.Внешняя торговля и внешнеторговая политика. Платёжный баланс .....	126
3.Валютный курс: номинальный и реальный. Изменение реального и обменного курса .....	127
Термины и определения .....	128
Контрольные вопросы .....	128
<b>Список литературы и сетевых источников .....</b>	<b>129</b>
Литература .....	129
Интернет-ресурсы .....	129

## Метаданные ЭК

**Направление подготовки:** 080100.62 «Экономика» (бакалавриат, 1 курс, очное и заочное обучение)

**Дисциплина:** «Макроэкономика»

**Количество часов :** бакалавриат - 180 ч. (в том числе очное обучение: лекции - 36, практические занятия - 36, самостоятельная работа – 108; заочное обучение: лекции - 12, практические занятия - 14, самостоятельная работа – 154); форма контроля - экзамен

### Темы:

1. Введение в макроэкономику. Общественное воспроизводство. 2. Экономическая структура. 3. Макроэкономические показатели. 4. Функциональные формы общественного продукта. 5. Макроэкономическое равновесие совокупного спроса и совокупного предложения. 6. Потребление, сбережения инвестиции: проблема равновесия. 7. Цикличность экономического развития. Экономические кризисы. 8. Инфляция. Антиинфляционная политика. 9. Рынок труда, занятость и безработица. 10. Совокупные доходы населения и их перераспределение. Социальная политика в рыночной экономике. 11. Роль государства в рыночной экономике. 12. Денежный рынок. Денежно-кредитная политика. 13. Рынок ценных бумаг и фондовая биржа. 14. Налогово-бюджетная политика государства. 15. Экономический рост - обобщающий результат функционирования национальной экономики. 16. Мировое хозяйство.

**Ключевые слова:** общественное воспроизводство, безработица, инфляция, цикличность развития, денежный рынок, рынок ценных бумаг, воспроизводство населения и занятость, налогово-бюджетная политика, социальная политика, экономический рост, международная валютно-финансовая система.

### Авторы:

Гоцуляк Ирина Федоровна, доцент кафедры экономической теории, кандидат экономических наук, e-mail: [Irina.goczulyak@mail.ru](mailto:Irina.goczulyak@mail.ru);

Мальгин Виктор Андреевич, профессор кафедры экономической теории, доктор экономических наук;

Абдуллин Ильдар Икрамович, доцент кафедры экономической теории, кандидат экономических наук.

## **Тема 1. Введение в макроэкономику**

### **Вопросы темы:**

1. Определение предмета макроэкономики. Метод макроэкономики
2. Общественное воспроизводство. Народнохозяйственный кругооборот

### ***1. Определение предмета макроэкономики. Метод макроэкономики***

Макроэкономика является одним из самых молодых и наиболее быстро развивающихся разделов экономической теории. Ее особый предмет и специфический метод исследования стали формироваться начиная с 30-х годов XX в. Фундаментальное значение для становления и развития макроэкономики как самостоятельного раздела экономической теории имели, во-первых, потребность в агрегированных статистических данных характеризующих развитие национальной экономики в целом; во-вторых, Великая депрессия, когда результаты экономического развития вошли в противоречие с теоретическими выводами классической экономической школы о способности рыночного механизма к саморегулированию; в-третьих, возникла необходимость в теоретическом обосновании антициклической политики государства.

Основоположником современной макроэкономической теории стал британский экономист Дж.М.Кейнс (1883—1946), который разработал научную концепцию, объясняющую возникновение конъюнктурных колебаний в экономике, а также предложил специальную программу действий правительства по преодолению депрессии и сглаживанию экономического цикла. Основные теоретические идеи Кейнса были изложены в его работе "Общая теория занятости, процента и денег", вышедшей в свет в 1936 г. Несмотря на то что ряд положений и выводов этой работы в настоящее время подвергнут достаточно обоснованной критике, она, по мнению большинства современных ученых, является наиболее значительным экономическим трудом XX в.

Предмет макроэкономики - закономерности функционирования экономики как целостной системы на уровне агрегированных

показателей. В качестве понятий, которыми оперирует макроэкономика, выступают агрегаты. Это научные абстракции, которые объединяют по какому либо признаку в единое целое множество экономических явлений или процессов.

Между микро- и макроанализом нет непреодолимой границы. Обе сферы человеческой деятельности — на уровне фирмы (отрасли) и в масштабе страны, обе части экономической теории тесно взаимосвязаны. Но разделение уровней, даже при известной его условности, полезно в методическом плане и отражает реально существующие различия. Интересы отдельного индивидуума, одной фирмы, одной отрасли и интересы общества не равнозначны.

В макроэкономике, как и в других разделах экономической теории, применяются как общенаучные методы исследования, так и специфические.

К числу основных общенаучных методов, используемых в макроэкономических исследованиях, относятся сочетание анализа и синтеза, единство логического и исторического аспектов рассмотрения, метод научной абстракции, системно-функциональный анализ, экономико-математическое моделирование, сочетание позитивного и нормативного подходов.

Специфические методы макроэкономического исследования:

1. Метод агрегирования - направлен на изучение принципов формирования агрегированных показателей, характеризующих уровень или тенденции развития экономики в целом. Метод агрегирования позволяет широко использовать в анализе макроэкономических процессов экономические модели. Это абстрактное отображение изучаемых с их помощью реальных явлений и процессов в экономике.

2. Макроэкономика использует также известный из микроэкономики равновесный подход при изучении агрегированных величин.

3. Как и в микроэкономике, используется метод «при прочих равных условиях».

4. Макроэкономический анализ предполагает разделение переменных на эндогенные и экзогенные. Эндогенные переменные определяются внутри экономической системы, экзогенные переменные — вне ее.

5. Представление экономических переменных как потоков и как запасов. Поток — экономическая переменная, которая измеряется в

движении с учетом того периода времени, для которого делается расчет. Запас рассчитывается на определенную дату.

Следует отметить, что вопрос о целях и методах осуществления макроэкономической политики является одним из наиболее дискуссионных. Именно по этому вопросу наиболее отчетливо просматриваются различия между разными школами макроэкономических теорий.

Теоретической основой неоднозначной трактовки целей и задач макроэкономической политики служит разное понимание способности рынка к саморегулированию и бескризисному экономическому развитию.

К ключевым проблемам макроэкономики относятся:

оптимальный объем совокупного производства (формирование объема и структуры общественного продукта);

взаимодействие реального и денежного секторов экономики;

анализ экономических деловых циклов (причины циклических колебаний и конъюнктурных изменений в экономике);

взаимодействие инфляции и безработицы (природа и социально-экономические последствия инфляции; факторы, регулирующие занятость в масштабах национальной экономики и определяющие уровень безработицы);

анализ торгового баланса страны (взаимосвязь национальных рынков внутри страны и с иностранным сектором экономики; влияние на состояние и развитие национальной экономики международных экономических связей);

достижение эффективной макроэкономической политики государства (факторы и механизм экономического роста; воздействие государственной политики на результаты функционирования национальной экономики и тенденции их изменения).

## **2. Общественное воспроизводство. Народнохозяйственный кругооборот**

Хотя макроэкономика сформировалась в начале 20 века, но основоположником макроанализа процесса воспроизводства считается Франсуа Кенэ (1694-1774). В 1758 г. он описал процесс воспроизводства ВВП как кругооборот денежных потоков, который, по его мнению, аналогичен кровообращению в организме человека.

Следующая макроэкономическая модель появилась в экономической науке только более чем через 100 лет. Во 2 томе "Капитала" (1885) К.Маркс исследовал классический капитализм эпохи промышленной революции, состоящий из двух классов – капиталистов и наемных рабочих, выявил условия и закономерности простого и расширенного воспроизводства. На двухсекторной модели народного хозяйства он проанализировал условия простого и расширенного воспроизводства совокупного общественного продукта. При этом он обращал внимание на необходимое соответствие между стоимостной и натурально-вещественной структурой СОП.

Общественное воспроизводство – это непрерывное возобновление материальных благ и услуг в процессе производства, распределения, обмена и потребления. Простое воспроизводство – это возобновление производства в неизменных размерах. Расширенное воспроизводство – это возобновление производства в расширенных размерах.

Результатом общественного воспроизводства является валовой национальный продукт (ВНП), который проходит в своем движении ряд стадий: производство – процесс преобразования и приспособления природных материалов для нужд человека; распределение – процесс определения доли, пропорции участия каждого участника экономической деятельности в производственном продукте; обмен – процесс движения материальных благ и услуг от одного участника экономической деятельности к другому потребление – процесс использования результатов производства для удовлетворения потребностей.

Теоретической основой анализа процесса воспроизводства в современных условиях является модель народнохозяйственного кругооборота.

Модель народнохозяйственного кругооборота – это модель экономической системы, описывающая потоки товаров и услуг, которыми обмениваются экономические субъекты, сбалансированные потоками денежных платежей.

Основными субъектами рыночной экономики являются домохозяйства и фирмы. Домохозяйства предъявляют спрос на потребительские товары и услуги, являясь одновременно поставщиками экономических ресурсов. Фирмы предъявляют спрос на ресурсы, предлагая, в свою очередь, потребительские товары и услуги. Верхняя часть рисунка — основа для изучения рынков благ, нижняя

часть рисунка — основа для изучения рынков факторов производства. Экономические блага выступают как средства связи между экономическими агентами (рис.1.1).



Рис.1.1. Простая модель экономического кругооборота

Экономический кругооборот — это круговое движение реальных экономических благ, сопровождающееся встречным потоком денежных доходов и расходов. Эта модель может быть уточнена включением оборотов внутри секторов.

Подчеркивая главное, простая модель кругооборота абстрагируется от роли государства, которое влияет как на агентов рыночной экономики, так и на рынки продуктов, факторов производства. Функции государства в кругообороте можно представить следующим образом (рис.1.2).



Рис.1.2. Модель экономического кругооборота с участием государства

Домашние хозяйства и фирмы платят в пользу государства налоги, получая от него, в свою очередь, трансфертные платежи и субсидии. Кроме этого, правительство осуществляет на рынках крупные закупки.

Данная модель не учитывает сбережение, как реальных экономических благ, так и денежных ресурсов, а также то, что какие-то ресурсы могут выпадать из процесса оборота. Такие обстоятельства могут в дальнейшем существенно изменить простую модель кругооборота. Самым важным из последствий является развитие кредитной системы.

Представим более сложную картину, когда в процессе кругооборота помимо домашних хозяйств и фирм, принимают участие государство и финансовые структуры, перераспределяющие денежные ресурсы.

На новой, схеме кругооборота функционируют четыре участника экономических операций: домашние хозяйства, предприятия, государство, банки (рис.1.3).



Рис.1.3. Модель экономического кругооборота с участием государства и банков

И, наконец, модель кругооборота может быть уточнена путем включения в нее международной торговли.

Иностранный сектор связан с другими экономическими субъектами во-первых, через импорт товаров и услуг. Импортируемые товары и услуги поступают в страну на рынок благ, а отраженный в модели кругооборота встречный поток денежных платежей — с рынка благ в иностранный сектор экономики. Второй способ связи национального

хозяйства с заграницей — экспорт товаров и услуг. Денежные средства, полученные в обмен на стоимость товаров и услуг, проданных иностранным покупателям, поступают на рынки продуктов, где они сливаются с потоками денежных средств от продажи благ отечественным домашним хозяйствам и государству. Разница между величиной денежных поступлений по экспорту и денежных платежей по импорту называется чистым экспортом.

Кроме того, экономика связана с внешним миром через различные международные финансовые операции. Эти операции приводят к возникновению потоков платежей, направленных как внутрь экономической системы, так и за ее пределы. Первые из этих потоков принято называть притоками капитала, вторые — оттоками капитала. Разница между притоком и оттоком капитала называется чистым притоком капитала. Ее положительная величина означает, что за счет займов на мировых финансовых рынках страна привлекает средства для накопления капитала.

Таким образом, через модель экономического кругооборота, в наиболее общем виде представлен характер взаимосвязей между отдельными сферами и секторами, их роль и взаимовлияние.

### ***Термины и определения***

**Предмет макроэкономики** – закономерности функционирования экономики как целостной системы на уровне агрегированных показателей.

**Макроэкономические агрегаты** – научные абстракции, объединяющие по какому либо признаку в единое целое множество экономических явлений или процессов.

**Общественное воспроизводство** – непрерывное возобновление материальных благ и услуг в процессе производства, распределения, обмена и потребления.

**Модель народнохозяйственного кругооборота** – модель экономической системы, описывающая потоки товаров и услуг, которыми обмениваются экономические субъекты, сбалансированные потоками денежных платежей.

### ***Контрольные вопросы***

1. Главные проблемы макроэкономики и система макроэкономических целей.
2. Особенности макроэкономического анализа.

3. Макроэкономическое агрегирование как метод анализа в макроэкономике.
4. Макроэкономические модели и их использование в макроэкономическом анализе.
5. Понятие общественного воспроизводства и его основных стадий.
6. Основные субъекты процесса воспроизводства в макроэкономике.
7. Понятие народнохозяйственного кругооборота.

## **Тема 2. Экономическая структура**

### **Вопросы темы:**

1. Понятие экономической структуры. Классификация структур
2. Межотраслевые комплексы. Структура АПК, ВПК (ОПК)
3. Теневая экономика

### **1. Понятие экономической структуры. Классификация структур**

Теория структуры занимает достаточно почетное место в экономике. Большое внимание этим проблемам уделили, в частности, лауреаты Нобелевской премии Л.Канторович, С. Кузнец, В. Леонтьев и др.

В общем виде структура означает способ упорядочения организованных единиц, состоящих из многочисленных и различных по своей природе элементарных частей.

Экономическая структура общества - соотношение между множеством макроэкономических элементов, тесно взаимосвязанных между собой.

В каждой стране складывается своя экономическая структура, характеризующая соотношение деятельности домашних хозяйств, фирм, отдельных отраслей, секторов экономики в национальном хозяйстве страны, а также соотношение национального и мирового хозяйства.

Экономическую структуру можно изучать по различным критериям. При этом формируются определенные макроэкономические пропорции.

Макроэкономические пропорции - количественные отношения между отдельными элементами хозяйства, характеризующими структурные сдвиги в экономике.

По степени агрегированности пропорции разделяются на:

1. Общеэкономические – пропорции между агрегатами, формируемыми без учета структуры общественного разделения труда.
2. Пропорции, отражающие структуру общественного разделения труда: межотраслевые; внутриотраслевые; межрегиональные; межгосударственные и др.

С точки зрения перспектив развития производства важное значение в макроэкономических исследованиях имеет анализ организационно-экономической, социально-экономической, воспроизводственной, отраслевой структур общественного продукта.

Организационно-экономическая структура отражает отношения, складывающиеся в процессе организации производства общественного продукта. Социально-экономическая структура отражает разбивку общественного производства на социальные сектора.

С точки зрения перспектив развития производства в макроэкономическом анализе наибольшее значение имеют воспроизводственная и отраслевая структуры.

Воспроизводственная структура - структура, отражающая деление составных частей общественного продукта в зависимости от их функционального назначения.

Отраслевая структура производства характеризует сложившуюся систему распределения производственных ресурсов по основным видам деятельности, а также долю отдельных отраслей в общем объеме национального производства.

В современной западной литературе (А.Фишер, К.Кларк) используется теория «трех секторов». В основе этой теории лежит деление всех отраслей на «первичный», «вторичный» и «третичный» секторы. В «первичный сектор» входят отрасли, связанные с производством, добычей и использованием природных ресурсов (сельское, лесное, рыбное хозяйство). «Вторичный сектор» состоит из отраслей обрабатывающей промышленности; добывающую промышленность относят иногда к первому, иногда ко второму сектору. К «третичному сектору» относят отрасли сферы услуг - транспорт, образование, госаппарат, торговлю, финансы, армию и т.д.

Отраслевая структура в ходе экономического развития, как правило, претерпевает существенные изменения. К числу закономерностей развития отраслевой структуры на современном этапе относятся: опережающий рост промышленности по сравнению с сельским хозяйством, что выражается в снижении доли сельского хозяйства в ВВП; повышение доли сферы услуг в общем объеме национального производства; постепенное уменьшение удельного веса промышленности, вызванное, с одной стороны, опережающим ростом сферы услуг, с другой — повышением эффективности промышленного производства и снижением роли базовых отраслей.

## **2. Межотраслевые комплексы. Структура АПК, ВПК (ОПК)**

Межотраслевые производственные комплексы включают группы взаимосвязанных отраслей, производств, объединенных одним или несколькими видами экономических связей. Это: единство решаемых задач, назначение и взаимозаменяемость продукции; производственно-технологические или ресурсо-производственные связи; общность технологии и производственной базы; комплексное использование общих видов производственных ресурсов.

Выделяют следующие межотраслевые комплексы: оборонно-промышленный, топливно-энергетический, машиностроительный, металлургический, аграрно-промышленный и др.

Агропромышленный комплекс (АПК) – это совокупность отраслей сельского хозяйства и сопряженных с ним отраслей экономики по производству сельскохозяйственной техники, сельскохозяйственной продукции, ее переработке и реализации. Аграрно-промышленный комплекс является жизненно важным для страны сектором экономики. Именно здесь производится основная масса продуктов питания, наличие которых является первым условием жизни человека. Структуру АПК образуют: производство средств производства для сельского хозяйства; собственно сельское хозяйство; переработка и реализация готовой продукции.

Важнейшей составной частью АПК является продовольственный комплекс (ПК), в который не входят отрасли переработки сельскохозяйственного сырья непищевого назначения.

Присущая странам с развитой экономикой тенденция преобладания в системе АПК несельскохозяйственных сфер предопределяет и ведущее их значение в агробизнесе. Агробизнес – это, в условиях рыночной экономики, специфическая форма координации обеспечения сельского хозяйства необходимыми ресурсами и осуществления последовательных операций производства, переработки и распределения продовольствия и технического сырья. Цель агробизнеса – максимизация дохода через удовлетворение потребностей.

В современных условиях в России к сфере исключительной ответственности государства в экономике относится оборонно-

промышленный комплекс (ОПК) - ключевое звено реального сектора экономики. Оборонно-промышленный комплекс России (ОПК), ранее называвшийся «военно-промышленный комплекс» (ВПК), представляет собой наиболее качественный, высокотехнологичный сектор экономики. Наибольшая часть российского потенциала инноваций сосредоточена в оборонном комплексе. В него включены новейшие достижения страны как в организации производства, так и в области технологии и лучшие кадры ученых, специалистов и рабочих.

### **3. Теневая экономика**

Теневая экономика (Shadow economy) – хозяйственная деятельность, которая развивается вне государственного учета и контроля, а потому не отражается в официальной статистике. Причины возникновения теневой экономики: высокий уровень налогообложения, экономическая нестабильность, кризисное состояние экономики, незащищенность прав собственности, неблагоприятный социальный фон, политическая нестабильность

Теневая (неучтенная, нерегистрируемая) экономика включает такие виды экономической деятельности, как скрытая, неформальная, нелегальная.

Скрытая экономическая деятельность включает в себя в большинстве случаев не запрещенную законом экономическую деятельность, которая скрывается или преуменьшается осуществляющими ее единицами с целью уклонения от уплаты налогов, социальных взносов или выполнения определенных административных обязанностей. Это деятельность может осуществляться практически во всех отраслях экономики.

Неформальная экономическая деятельность осуществляется в основном на законном основании индивидуальными производителями или так называемыми некорпорированными предприятиями и связана с невозможностью или нецелесообразностью учета.

Нелегальная (подпольная) экономическая деятельность является незаконной, то есть она охватывает те виды производства товаров или услуг, которые прямо запрещены существующим законодательством. В настоящее время к таким видам деятельности можно отнести производство и продажу наркотиков; производство и продажу, в обход установленных правил, оружия; проституцию; контрабанду.

Уход участников теневой экономики от уплаты налогов перекладывает бремя по производству общественных благ на меньшее число налогоплательщиков. Государство вынуждено повышать налоги для выполнения своих программ. А это в свою очередь, подталкивает к разрастанию теневого сектора.

Одной из причин, порождающий рост теневой экономики, является слишком высокая цена подчинения закону. Эта цена складывается из трансакционных издержек, связанных с расходами по оформлению своего бизнеса, получению лицензий, а также юридическому оформлению контрактов; она связана также с расходами по уплате налогов государству и выполнению законодательства в сфере труда, экологии, социальных программ и т.д. Когда издержки, вызванные подчинением закону, настолько велики, что не дают возможности развиваться бизнесу, фирмы уходят в тень.

Другой причиной является то, что в развивающихся странах и странах с переходной экономикой правовая и судебная система находятся на стадии становления, и государство не в силах в полной мере защитить права и интересы граждан.

### ***Термины и определения***

**Экономическая структура общества** – соотношение между множеством макроэкономических элементов, тесно взаимосвязанных между собой.

**Макроэкономические пропорции** – количественные отношения между отдельными элементами хозяйства, характеризующими структурные сдвиги в экономике.

**Воспроизводственная структура** – отражает деление составных частей общественного продукта в зависимости от их функционального назначения.

**Отраслевая структура** – характеризует сложившуюся систему распределения производственных ресурсов по основным видам деятельности, а также долю отдельных отраслей в общем объеме национального производства.

**Межотраслевые производственные комплексы** – включают группы взаимосвязанных отраслей, производств, объединенных одним или несколькими видами экономических связей.

**Теневая экономика** – хозяйственная деятельность, которая развивается вне государственного учета и контроля, а потому не отражается в официальной статистике.

***Контрольные вопросы***

1. Признаки классификации экономических структур.
2. Основные формы макроэкономических пропорций.
3. Методологические подходы к классификации отраслевой структуры.
4. Аграрно-промышленный комплекс (АПК).
5. Оборонно-промышленный комплекс (ОПК).
6. Структура теневой экономики.
7. Причины и последствия теневой экономики.

## **Тема 3. Макроэкономические показатели**

### **Вопросы темы:**

1. Система национальных счетов как отражение кругооборота продуктов и доходов
2. Основные показатели СНС. Основные макроэкономические тождества
3. Модель «затраты - выпуск» В. Леонтьева. Межотраслевой баланс

### ***1. Система национальных счетов как отражение кругооборота продуктов и доходов***

Прежде чем переходить к рассмотрению основных макроэкономических проблем, необходимо определиться с теми показателями, которые возможно использовать в макроэкономике.

С 20-х гг. XX в. многие экономисты начинают специализироваться на исследовании макроэкономических проблем, что способствует накоплению и систематизации статистических данных о макроэкономических процессах.

В 1920 г. в США У.Митчелл основал Национальное бюро экономических исследований (National Bureau of Economic Research (NBER)). В 1931 г. по его приглашению в этом бюро начал работать В. Леонтьев.

В Советской России также в 1920 г. при Народном комиссариате финансов был создан Институт по изучению народнохозяйственных конъюнктур, в котором стали работать известные экономисты и статистики (Н.Д.Кондратьев, А.Л. Вайнштейн, А.А. Конюс, М.В.Игнатъев, Е.Е. Слуцкий). В данном институте проводили всесторонние исследования экономического развития нашей страны и ведущих капиталистических государств с целью разработки научных прогнозов и методов управления народным хозяйством. В СССР была создана система показателей и таблиц, называемая балансом народного хозяйства, которая использовалась уже при составлении первого пятилетнего плана развития народного хозяйства (1928-1932 гг.).

После Второй мировой войны к разработке системы макроэкономических показателей подключились международные экономические организации, и в 1953 г. в ООН был опубликован документ под названием «Система национальных счетов и вспомогательных таблиц», который можно рассматривать как первый международно признанный вариант системы макроэкономических показателей. Эта система пересматривалась в 1993 г., ныне действует вариант 2003 г.

В России с конца 80-х гг. с переходом к рыночной экономике осуществлен переход от баланса народного хозяйства к международным показателям системы национальных счетов.

Система национальных счетов (СНС) — это система взаимоувязанных показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических процессов. Она дает сведения о всех стадиях экономического кругооборота. Каждой стадии экономического кругооборота соответствует специальный счет или группа счетов. СНС учитывает деятельность всех участников общественного производства и содержит показатели, которые в обобщенном виде отражают все экономические операции.

В итоге обработки информации составляется комплекс балансовых таблиц, показатели которых позволяют определить обобщающие макроэкономические показатели, характеризующие состояние экономики и динамику экономического роста.

Полноправные в хозяйственном отношении субъекты, экономическая активность которых отражается в СНС называются институциональными единицами. Они должны быть резидентными, т.е. действующими в стране на постоянной основе. Решающим критерием при определении резидентности хозяйственного субъекта является местонахождение центра его интереса на экономической территории конкретной страны.

## ***2. Основные показатели СНС. Основные макроэкономические тождества***

Для измерения объемов производства в макроэкономике используются показатели, входящие в систему национальных счетов. Наиболее важными из используемых в современной СНС показателями являются: ВВП – валовой внутренний продукт; ВВП -

валовой национальный продукт; ЧВП или ЧНП – чистый внутренний или национальный продукт; НД - национальный доход; ЛД - личный доход; РД – располагаемый доход. Центральным показателем СНС является ВВП. Прочие показатели СНС получаются из ВВП расчетным образом.

Валовой внутренний продукт — ВВП (gross domestic product — GDP) это суммарная стоимость товаров и услуг, произведенных в границах данной страны за определенный период времени. Как правило, ВВП подсчитывают за год.

Близким, хотя и не тождественным ВВП показателем, является валовой национальный продукт ВВП (gross national product — GNP). ВВП - это суммарная стоимость товаров и услуг, произведенных резидентами данной страны за определенный период времени.

Как следует из определений, различие между ВВП и ВВП заключается в том, на какой основе делается выборка товаров и услуг, включаемых в показатель: на основе географической принадлежности (ВВП) или на основе национальной принадлежности (ВВП). ВВП отвечает на вопрос, где создан продукт; ВВП – какой стране он принадлежит.

В последние годы при подсчете валового продукта предпочтение отдается ВВП перед ВВП и большинство стран использует именно этот показатель. Россия также использует в СНС показатель ВВП.

Существуют 3 способа измерения ВВП: по расходам - как сумма расходов конечных пользователей на покупку товаров услуг (метод конечного использования) - счет производства; по доходам - как сумма доходов субъектов хозяйственной деятельности, созданных в процессе производства (распределительный метод) - счет распределения; по добавленной стоимости (производственный метод).

ВВП по расходам подсчитывается как сумма совокупных расходов всех субъектов рыночного хозяйства. Как известно из курса микроэкономики, в экономической деятельности страны участвуют три основных экономических субъекта: домохозяйства, фирмы и государство. Именно они и осуществляют совокупные расходы.

Компоненты этих расходов обозначаются и называются следующим образом:

С (consumption) — личные потребительские расходы, потребление домохозяйств; включают денежные средства населения, направляемые

на покупку товаров текущего потребления, товары длительного пользования, а также оплату;

$I_g$  (gross investment) — валовые частные внутренние инвестиции, потребление фирм; состоят из покупок предпринимателями машин и оборудования, всех затрат на строительство и изменений запасов оборотных фондов; валовые инвестиции включают внутренние инвестиции и амортизацию:  $I_g = I_n + d$ , где  $I_n$  (net investment) — чистые инвестиции;  $d$  (depreciation) — амортизация;

$G$  (government) — государственные расходы; включают расходы государства на приобретение товаров и услуг (конечной продукции), а также покупку производственных ресурсов (государственные закупки); единственным видом бюджетных расходов государства, не входящим в этот элемент совокупных расходов, являются трансфертные платежи, которые не отражают увеличения текущего производства, а являются формой перераспределения государственных расходов.

$NX$  (net export) — чистый экспорт, прибавляется к компонентам совокупных расходов в открытой экономике; определяется как экспорт ( $X$  - export) минус импорт ( $M$  - import):  $NX = X - M$

Таким образом, расчет произведенного ВВП по расходам ( $Y$ ) может быть представлен уравнением:  $Y = C + I_g + G + NX$ . Уравнение, записанное в таком виде, называется основным макроэкономическим тождеством.

ВВП по доходам характеризует порядок распределения на доходы субъектов хозяйственной деятельности (вознаграждение за труд, рентные платежи, процент, прибыль) и образование распределенных средств, не связанных с выплатой доходов. Подсчитывается как сумма всех доходов всех факторов производства (труда, земли, капитала, предпринимательства), участвующих в производственной деятельности. Компоненты этих доходов обозначаются и называются следующим образом:

$W$  — вознаграждение за труд наемных работников; включаются непосредственно заработная плата, выплачиваемая фирмами наемным работникам, а также множество дополнений к заработной плате (взносы предпринимателей на социальное страхование, в частные фонды социального обеспечения, медицинского обслуживания и пр.);

$R$  — рентные доходы (платежи); доходы, получаемые собственниками земли, зданий и сооружений и другой недвижимости;

$r$  – процент; образует статью доходов собственников денежного капитала;

$P$  – прибыль; состоит из двух основных элементов — прибыли корпораций и доходов на собственность некорпоративного предпринимательского сектора.

Средства, не связанные с выплатой доходов, включают:  $d$  – амортизационные отчисления;  $T_i$  – чистые косвенные налоги на бизнес, т.е. налоги минус субвенции.

Итоговый расчет ВВП (ВВП) по доходам может быть представлен уравнением:  $Y = W + R + r + P + d + T_i$ .

Наряду с расчетом ВВП (ВВП) по расходам и по доходам существует третий метод его исчисления, основанный на концепции добавленной стоимости. Добавленная стоимость представляет собой разницу между выручкой от реализации продукции (отдельной фирмы или отрасли в целом) и стоимостью сырья и материалов, потребленных при производстве данной продукции.

В СНС ВВП по добавленной стоимости определяется суммированием стоимости товаров и услуг, производимых в стране, за вычетом стоимости промежуточных продуктов на каждой стадии производства. Таким образом ВВП в макроэкономике выступает как сумма добавленной стоимости всех производителей и позволяет учесть вклад различных фирм и отраслей в создание ВВП. Для экономики в целом сумма всей добавленной стоимости должна быть равна стоимости всех конечных товаров и услуг.

Система национальных счетов (СНС) помимо ВВП включает и другие показатели. Производным от ВВП (ВВП) показателем является Чистый внутренний продукт — ЧВП (net domestic product — NDP) — это ВВП минус амортизационные отчисления.

Следует различать номинальные и реальные макроэкономические показатели и прежде всего номинальный и реальный ВВП. Номинальный ВВП — это ВВП, подсчитанный в текущих ценах. Реальный ВВП — это ВВП, в котором устранено изменение уровня цен. Отношение номинального ВВП к реальному ВВП называется дефлятором ВВП.

Дефлятор является одним из наиболее распространенных ценовых индексов, с помощью которых измеряются изменения уровня цен в стране. Помимо дефлятора ВВП, используются и другие Ценовые индексы: индекс потребительских цен (ИПЦ), индекс цен

производителей (ИЦП). При этом в качестве весов цен могут использоваться как фиксированные наборы благ (так называемая «потребительская корзина»), так и изменяющиеся. В связи с этим следует выделить индексы цен Ласпейреса, Пааше и Фишера.

Индексы Ласпейреса ( $I_L$ ) - индексы для неизменного набора товаров, в качестве весов цен используется неизменная потребительская корзина. Индексы Пааше - индексы для изменяющегося набора товаров, или с переменными весами. Широкое применение в последнее время находит индекс Фишера, который представляет собой среднегеометрическое значение из индексов Ласпейреса и Пааше.

### **3. Модель «затраты - выпуск» В. Леонтьева. Межотраслевой баланс**

В 30-х гг. XX в. для анализа структурных условий народнохозяйственного воспроизводства В. Леонтьевым была разработана модель межотраслевого баланса (МОБ). В развитых странах Запада эта модель получила широкое распространение под названием «модель затраты – выпуск». В настоящее время эту модель широко используют в практических расчетах затрат на производство и цен, при анализе межотраслевых связей и определении структуры СОП. Ее можно также рассматривать в виде свода таблиц национального счетоводства (рис.3.1).

Упрощенная модель МОБ экономики, состоящей лишь из трех отраслей (Д – добывающая, О – обрабатывающая, У – услуги), представлена в таблице.

Из таблицы видно, что, с одной стороны, все отрасли выступают как производители и формируют совокупное предложение благ и услуг, продают их другим отраслям. В этом качестве они под названием «выпуск» записаны в строках баланса. С другой стороны, эти же отрасли выступают как потребители и в этом качестве они формируют совокупный спрос, являются покупателями материальных благ и услуг, предложенных другими отраслями. Как покупатели под названием «затраты», они записаны в столбцах баланса.

# МОДЕЛЬ МЕЖОТРАСЛЕВОГО БАЛАНСА

	Д	О	У	М	С	І	G	NX	Y
Д	A11Y1	A12Y2	A13Y3	M1	C1	I1	G1	NX1	Y1
О	A21Y1	A22Y2	A23Y3	M2	C2	I2	G2	NX2	Y2
У	A31Y1	A32Y2	A33Y3	M3	C3	I3	G3	NX3	Y3
М	M1	M2	M3	$\Sigma M$	$\Sigma C$	$\Sigma I$	$\Sigma G$	$\Sigma NX$	$\Sigma Y$
W	W1	W2	W3	$\Sigma W$	выпуск				
R	R1	R2	R3	$\Sigma R$	→				
r	r1	r2	r3	$\Sigma r$	затраты				
P	P1	P2	P3	$\Sigma P$	↓				
d	d1	d2	d3	$\Sigma d$					
Ti	T1	T2	T3	$\Sigma Ti$					
Y	Y1	Y2	Y3	$\Sigma Y$					

Рис.3.1. Модель межотраслевого баланса («затраты-выпуск»)

В модели МОБ выделяются три квадранта. В квадранте I отражены все межотраслевые потоки промежуточных продуктов ( $M$ ). Показатель  $a_{ij}$  представляет количество продукции отрасли  $i$ , производительно потребленной в отрасли  $j$ .

В квадранте II также с разбивкой по отраслям показана структура использования ВВП: потребление домашних хозяйств ( $C$ ), инвестиции ( $I$ ), государственные расходы ( $G$ ), чистый экспорт ( $NX$ ). Сумма промежуточного и конечного продуктов образует совокупный общественный продукт.

В квадранте III представлена структура образования конечного продукта или отраслевая структура ВВП: вознаграждение за труд наемных работников ( $W$ ), рентные доходы ( $R$ ), процент ( $r$ ), прибыль ( $P$ ), амортизационные отчисления ( $d$ ), косвенные налоги на бизнес ( $Ti$ ).

Таким образом, МОБ раскрывает как источники образования общественного продукта, так и направления его использования.

## ***Термины и определения***

**Система национальных счетов (СНС)** — система взаимосвязанных показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических процессов.

**Валовой внутренний продукт (ВВП)** — суммарная стоимость товаров и услуг, произведенных в границах данной страны за определенный период времени.

**Валовой национальный продукт (ВНП)** — суммарная стоимость товаров и услуг, произведенных резидентами данной страны за определенный период времени.

**Номинальный ВВП** — ВВП, подсчитанный в текущих ценах.

**Реальный ВВП** — ВВП, в котором устранено изменение уровня цен.

**Индексы Ласпейреса** — индексы для неизменного набора товаров, в качестве весов цен используется неизменная потребительская корзина.

**Индексы Пааше** — индексы для изменяющегося набора товаров, или с переменными весами.

**Модель «затраты – выпуск» (межотраслевой баланс)** — свод таблиц национального счетоводства, используемый в практических расчетах затрат на производство и цен, при анализе межотраслевых связей и определении структуры совокупного общественного продукта.

## ***Контрольные вопросы***

1. Основные различия между показателями ВНП и ВВП.
2. Измерение ВВП (ВНП) по расходам.
3. Измерение ВВП (ВНП) по доходам.
4. Измерение ВВП (ВНП) по добавленной стоимости.
5. Понятие конечного и промежуточного продукта.
6. Дефлятор ВВП (ВНП).

## Тема 4. Функциональные формы общественного продукта

### Вопросы темы:

1. Сущность национального дохода. Распределение, перераспределение и конечное использование
2. Национальное богатство и его структура

### **1. Сущность национального дохода. Распределение, перераспределение и конечное использование**

Исследованием национального дохода занимались экономисты разных направлений. У. Петти еще в 1664 г. пытался анализировать доходы в обществе и их распределение. Он составил баланс доходов и расходов населения Англии того времени, национальный доход он сводил к сумме доходов всего населения, полученных с земли, домов, капиталов и труда.

Проблемы национального дохода изучали А. Смит и Д. Рикардо. Они определяли стоимость всего общественного продукта суммой доходов общества, исключая при этом входящую в стоимость продукта стоимость средств производства.

К. Маркс рассматривал национальный доход как вновь созданную стоимость ( $V + m$ ) в масштабе общества, созданную живым трудом наемных рабочих.

Французский экономист Ж. Б. Сэй считал, что стоимость и полезность есть результат услуг трех факторов производства (труда, капитала, земли), а общая стоимость всех продуктов складывается из доходов трех классов — рабочих, капиталистов и земледельцев. Национальный доход создает каждый человек, получающий доход.

Современные западные экономисты разделяют взгляд Ж.Б. Сэя на национальный доход, согласно которому каждый вид деятельности приносит одинаковый доход независимо от профессии и сферы деятельности.

Рассмотрим, какое место в СНС занимает показатель национального дохода. Наиболее важными из используемых в современной СНС показателями являются валовой внутренний продукт (ВВП) и валовой национальный продукт (ВНП). На практике, однако, слова «продукт» и «доход» часто употребляются как

эквиваленты, поэтому показатель «валовой национальный продукт» называется также «валовой национальный доход» (ВНД).

Валовой национальный доход (ВНД) / Gross National Income (GNI) — совокупная ценность всех товаров и услуг, произведенных в течение года на территории государства (то есть ВВП), плюс доходы, полученные гражданами страны из-за рубежа, минус доходы, вывезенные из страны иностранцами.

Для большинства стран мира показатели ВВП и ВНД различаются незначительно и зачастую считаются взаимозаменяемыми. Термин «валовой» означает, что из общей рыночной ценности произведенных товаров и услуг не была исключена ценность потребленного в процессе производства капитала. Если бы это было сделано, то был бы получен не «валовой», а «чистый национальный продукт», практически равный национальному доходу.

Чистый внутренний продукт (ЧВП) получается путем вычитания из ВВП амортизационных отчислений; их изъятие из объема ВВП очищает его от двойного счета. Соответственно чистый национальный доход (ЧНД) определяют путем вычитания из ВНД амортизации (потребления основного капитала).

Следующая стадия очистки достигается с помощью показателя национального дохода (НД). Этот показатель позволяет освободить произведенный продукт от искажения цен в результате государственного вмешательства. НД равняется ЧВП за вычетом косвенных налогов.

Можно определить НД и иначе. Напомним, что ВВП в сфере распределения состоит из доходов владельцев факторов производства, амортизационных отчислений и косвенных налогов. При подсчете НД два последних компонента изымаются из его стоимости. Поэтому НД равняется сумме первичных доходов владельцев факторов производства.

Показатель национального дохода имеет глубокий экономический смысл. Структура НД является важнейшим показателем распределения доходов разных слоев населения и социальной стратификации общества. Однако этот важный макроэкономический показатель в современной статистике не подсчитывается.

После завершения перераспределительных процессов фактические доходы владельцев факторов производства могут сильно отличаться от первоначальных. Среди всех показателей СНС лучше других

описывает уровень и структуру доходов физических лиц до уплаты налогов показатель «личный доход». Личный доход (ЛД) рассчитывается путем вычитания из НД косвенных налогов и добавлением сальдо частных и государственных трансфертов, а также вторичных (или перераспределенных) доходов, в том числе полученных в виде процентов. Личный доход (ЛД) представляет собой полученный доход в отличие от НД, который является заработанным доходом.

Располагаемый личный доход (РД) равняется личному доходу за вычетом прямых налогов. Он показывает, какими суммами могут реально распоряжаться домохозяйства. К основным видам налогов, выплачиваемых из личного дохода, относятся подоходный налог, налог на прибыль в некорпоративном секторе экономики, налог на имущество и налог на наследство.

Важное значение для макроэкономического анализа имеет и использование располагаемого дохода: РД идет либо на потребление, либо на сбережение. Пропорции, в которых они соотносятся, определяют ресурсную базу капиталовложений в экономику страны (инвестирована может быть только сбереженная часть РД, а не потребленная).

Относительно новым для нашей экономической науки является показатель чистого экономического благосостояния, который применяется в дополнение к показателю валового национального дохода. Этот показатель не является конкретным статистическим показателем, не исчисляется ни в одной стране мира, он отражает новую дискуссионную концепцию оценки состояния экономики в современных условиях.

Чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ) - это обобщающий макроэкономический показатель, характеризующий качество и уровень жизни населения в целом. Введен в экономическую науку В.Нордхаусом и Дж.Тобином.  $ЧЭБ = ВВП - \text{денежная оценка отрицательных факторов, воздействующих на благосостояние} + \text{нерыночная деятельность в денежной оценке} + \text{денежная оценка свободного времени}$

## **2. Национальное богатство и его структура**

СНС ориентирована в основном на отражение потоков. ВВП, ВНП, НД – потоковые показатели. Но не менее важна и информация о макроэкономических показателях запасового типа. Важнейший из них – национальное богатство.

Вопрос о национальном богатстве, его сущности и условиях накопления всегда являлся главным вопросом экономической науки. И с развитием экономики и экономической науки понятие национального богатства периодически менялось.

Впервые национальное богатство было исчислено английским экономистом У.Петти в 1664, во Франции первая оценка национального богатства относится к 1789, в США — к 1805, в России — к 1864. С 1853 методологические проблемы измерения национального богатства становятся темой международных статистических конгрессов.

В 1947 создана Международная ассоциация исследования проблем национального дохода и богатства, которая с 1966 выпускает журнал «The Review of Income and Wealth».

Наиболее значительные исследования Национального богатства в XX в. за рубежом проведены Р. Голдсмитом, рассчитавшим величину национального богатства в США за 1898—1948, 1905—50, 1945—58, и П.Редферном, который определил объём национального богатства Великобритании за 1938—1953.

В 30-х гг. советский статистик А.Л Вайнштейн исчислил величину национального богатства России по состоянию на 1 января 1914, показав его распределение по отраслям хозяйства и социальным группам.

В советской экономической литературе под национальным богатством понимался запас материальных благ, созданных трудом и используемых для производства и потребления, а природные богатства и рабочая сила (труд) выступают в качестве источников и условий создания национального богатства. Некоторые советские экономисты включают в состав национального богатства естественные ресурсы. Наконец, существует точка зрения, согласно которой понятие национального богатства должно охватывать и нематериальные ценности — объём научных знаний, уровень культуры населения и т.п.

Таким образом, предлагается несколько определений национального богатства.

1. Национальное богатство – совокупность материальных и нематериальных благ, созданных трудом предшествующих и нынешних поколений и вовлеченных в процесс воспроизводства природных ресурсов, которыми располагает общество на определенный момент времени; важный макроэкономический показатель, характеризующий экономическую мощь страны.

2. Национальное богатство — это общий итог постоянно повторяющегося процесса общественного производства за всю историю развития национальной экономики.

3. Национальное богатство в широком смысле слова представляет собой все то, чем так или иначе обладает нация. В этом смысле к национальному богатству относятся не только материальные блага, но и все природные ресурсы, климат, произведения искусства и многое другое. Однако все это очень трудно посчитать в силу целого ряда объективных причин. Поэтому в практике экономического анализа применяется показатель национального богатства в узком смысле слова.

4. К национальному богатству в узком смысле слова относится все то, что так или иначе опосредовано человеческим трудом и может быть воспроизведено. Другими словами, национальное богатство страны представляет собой совокупность материальных и культурных благ, накопленных данной страной на протяжении ее истории, к данному моменту времени. Это результат труда многих поколений людей.

Между национальным богатством и созданным в стране общественным продуктом существуют прямая и обратная зависимости. Прямая зависимость определяется тем, что общественный продукт является основным источником пополнения и обновления НБ. Обратная зависимость заключается в том, что сам объем произведенного общественного продукта, темпы и абсолютные значения его прироста зависят от накопленного национального богатства, его величины, структуры и качественного состава образующих его элементов.

В системе национальных счетов национальное богатство определяется как сумма чистого собственного капитала всех хозяйственных субъектов, т.е. в него включаются, кроме материальных ресурсов, финансовые активы, непроектные

материальные активы (авторские права, лицензии и т.д.), но вычитаются финансовые обязательства.

### ***Термины и определения***

**Валовой национальный доход (ВНД)** — совокупная ценность всех товаров и услуг, произведенных в течение года на территории государства, плюс доходы, полученные гражданами страны из-за рубежа, минус доходы, вывезенные из страны иностранцами.

**Чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)** — обобщающий макроэкономический показатель, характеризующий качество и уровень жизни населения в целом.

**Национальное богатство** – совокупность материальных и нематериальных благ, созданных трудом предшествующих и нынешних поколений и вовлеченных в процесс воспроизводства природных ресурсов, которыми располагает общество на определенный момент времени.

**Национальное богатство в СНС** – определяется как сумма чистого собственного капитала всех хозяйственных субъектов.

### ***Контрольные вопросы***

1. Различия между национальным богатством, национальным доходом, личным доходом, располагаемым доходом.
2. Производство национального дохода и факторы его роста.
3. Формы располагаемого дохода на стадии конечного использования.
4. Межотраслевой баланс как инструмент анализа и прогнозирования структурных взаимосвязей в экономике.
5. Структура национального богатства в СНС.
6. Проблемы оценки национального богатства России.
7. Понятие чистого экономического благосостояния (ЧЭБ).

## **Тема 5. Макроэкономическое равновесие совокупного спроса и совокупного предложения**

### **Вопросы темы:**

1. Совокупный спрос (AD). Совокупное предложение (AS)
2. Равновесие совокупного спроса и совокупного предложения в модели AD-AS

### **1. Совокупный спрос (AD). Совокупное предложение (AS)**

В макроэкономике идею макроэкономической стабильности принято показывать на модели «Совокупный спрос — совокупное предложение» (AD-AS).

Совокупный спрос (агрегированный спрос — aggregate demand — AD) — это совокупный объем экономических благ, который готовы приобрести экономические агенты при различных уровнях цен.

Совокупный спрос представляет собой сумму всех расходов на конечные товары и услуги, произведенные в экономике. Он отражает связь между объемом совокупного выпуска, на который предъявлен спрос экономическими агентами, и общим уровнем цен в экономике. Соответственно, компонентами совокупного спроса являются элементы первого макроэкономического тождества, определяемые при расчете ВВП по расходам (потребительские, инвестиционные, государственные расходы, чистый экспорт). Они были рассмотрены в предыдущей теме.

Кривая совокупного спроса AD показывает количество товаров и услуг, которое потребители готовы приобрести при каждом возможном уровне цен. Она дает такие комбинации объема выпуска и общего уровня цен в экономике, при которых товарный и денежный рынки находятся в равновесии (рис.5.1).

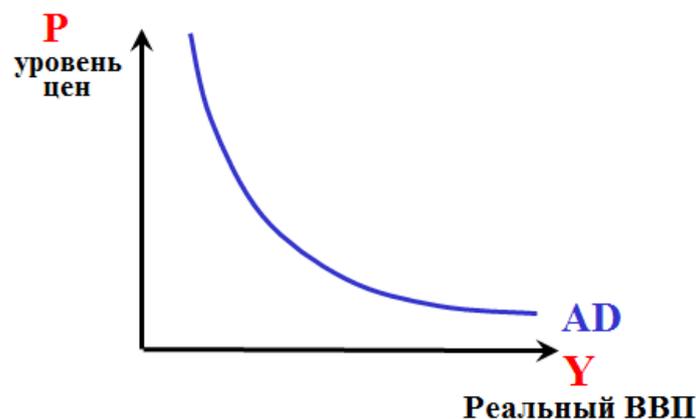


Рис.5.1. Кривая совокупного спроса

Кривая совокупного спроса (AD) внешне напоминает кривую рыночного спроса на отдельном товарном рынке в микроэкономике. Но построена эта кривая в иной системе координат и между этими кривыми много различий. Если в случае рыночного спроса по осям откладывались показатели количества и цены, то для совокупного спроса это будут показатели реального объема производства и уровня цен соответственно.

Объяснение отрицательного наклона кривой AD принято связывать со следующими эффектами в рыночном хозяйстве: эффект процентной ставки (эффект Кейнса), эффект богатства (эффект Пигу), эффект импортных закупок (эффект Манделла-Флеминга). Эти эффекты оказывают свое влияние на совокупный спрос через цены. Изменение уровня цен вызывает движение по кривой совокупного спроса.

Другие факторы (неценового характера) вызывают смещение самого графика совокупного спроса вправо (увеличение совокупного спроса) или влево (снижение совокупного спроса). Основными факторами, вызывающими эти смещения, являются изменение личных потребительских расходов, изменение инвестиционных расходов, изменение политики государственных изменений экспорта и импорта. Эти смещения также называют шоками совокупного спроса.

А теперь обратимся к анализу совокупного предложения. Совокупное предложение (агрегированное предложение aggregate supply AS) — это совокупный объем национального продукта, который произведен в стране при различных уровнях цен.

Графический анализ кривой совокупного предложения AS является более сложным, чем исследование кривой AD. Важно сразу сделать оговорку, что в рядах экономистов кейнсианской и неоклассической школ не существует полного единодушия в определении конфигурации этой кривой (рис.5.2).

Как и рыночное предложение в микроэкономике, совокупное предложение в макроэкономике имеет положительный наклон, так как при росте уровня цен производители в целом будут склонны при прочих равных условиях наращивать предложение товаров и услуг. Однако, в отличие от предложения на отдельном рынке, совокупное предложение в макроэкономике графически имеет три четко различающихся участка: горизонтальный кейнсианский участок (1); промежуточный восходящий участок (2); вертикальный классический участок (3).



Рис.5.2. Кривая совокупного предложения

В масштабе всей экономики каждый из отрезков характеризует три различных ситуации: кейнсианский отрезок (1) - состояние неполной занятости; восходящий отрезок (2) - состояние, приближающееся к уровню полной занятости; классический отрезок (3) - состояние полной занятости. Полная занятость - это оптимальная занятость ресурсов при данном уровне развития экономики.

Если изменение уровня цен вызывает движение по кривой совокупного предложения, то, как и в случае с кривой совокупного спроса, есть ряд факторов неценового характера, которые вызывают смещение графика вправо (увеличение совокупного предложения) или

влево (снижение совокупного предложения). Сдвиги AS будут свидетельствовать о новом уровне издержек на единицу продукции, следовательно, изменится и реальный выпуск, и уровень цен в стране.

## **2. Равновесие совокупного спроса и совокупного предложения в модели AD-AS**

Графически макроэкономическое, равновесие будет означать совмещение на одном рисунке кривых AD и AS и пересечение их в некой точке. Кривая AD может пересечь кривую AS на трех уже известных нам отрезках: горизонтальном, промежуточном или вертикальном. Каждый раз при этом возникает макроэкономическое равновесие, т.е. весь произведенный продукт оказывается полностью купленным. Однако это три разные равновесные ситуации.

Согласно кейнсианскому подходу, экономика, находящаяся в депрессивном состоянии с неполным использованием всех ресурсов, будет отвечать на расширение совокупного спроса увеличением реального ВВП, но без повышения уровня цен. Причину жесткости (неизменности) цен можно объяснить тем, что в условиях депрессивной экономики вовлечение в производство незанятых ресурсов не будет сопровождаться повышением цен на них.

Промежуточный отрезок означает, что экономика приближается к состоянию потенциального ВВП (полной занятости всех ресурсов) и начинают появляться так называемые «узкие места». В такой ситуации для расширения объема реального ВВП необходимо повышение цен на факторы производства, чтобы вовлечь в производство дополнительные ресурсы, что повлечет за собой рост издержек на единицу продукции и повышению уровня цен. На промежуточном участке также можно увеличивать совокупный спрос, при этом будут наблюдаться и рост уровня цен, и рост реального объема.

И, наконец, классическая и неоклассическая школы считают, что рыночный механизм, если в его действие не вмешается государство, сам по себе обеспечивает состояние полной занятости. Экономика функционирует на уровне, соответствующем потенциальному ВВП. Поэтому «скольжение» вдоль отрезка 3 сопровождается только изменением уровня цен, а реальный ВВП не меняется.

Сравнивая все три варианта макроэкономического равновесия, следует отметить, что, выбирая тип экономической политики,

необходимо четко представлять себе, на каком участке кривой совокупного предложения находится экономика страны, а следовательно, к рекомендациям какой школы будет тяготеть экономическая политика.

### **Термины и определения**

**Совокупный спрос** — совокупный объем экономических благ, который готовы приобрести экономические агенты при различных уровнях цен; представляет собой сумму всех расходов на конечные товары и услуги, произведенные в экономике.

**Совокупное предложение** — совокупный объем национального продукта, который произведен в стране при различных уровнях цен.

**Эффект Кейнса (эффект процентной ставки)** — последовательность событий при изменении уровня цен: рост (снижение) уровня цен → снижение (увеличение) реальных кассовых остатков → повышение (снижение) ставки процента → сокращение (увеличение) спроса на инвестиции → снижение (рост) национального дохода.

**Эффект Пигу (эффект богатства)** — последовательность событий при изменении уровня цен: рост (снижение) уровня цен → снижение (увеличение) реальных кассовых остатков → увеличение (уменьшение) предельной склонности к сбережению → сокращение (увеличение) потребления домашних хозяйств → снижение (рост) национального дохода.

**Эффект Манделла-Флеминга (эффект импортных закупок)** — последовательность событий при изменении уровня цен: рост (снижение) уровня цен на отечественные товары → относительное снижение (рост) уровня цен на импортные товары → сокращение (увеличение) чистого экспорта → снижение (рост) национального дохода.

### **Контрольные вопросы**

1. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса.
2. Факторы сдвига кривой совокупного спроса.
3. Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах.
4. Неценовые факторы изменения совокупного предложения.
5. Шоки спроса и шоки предложения в модели «AD-AS».

## **Тема 6. Потребление, сбережения, инвестиции: проблема равновесия**

### **Вопросы темы:**

1. Потребление и сбережения. Концепции потребления
2. Спрос на инвестиционные блага. Равновесие инвестиций и сбережений

### ***1. Потребление и сбережения. Концепции потребления***

Потребление представляет собой самый большой составной компонент ВВП, поэтому его анализ исключительно важен для исследования основных макроэкономических взаимозависимостей.

Кейнс описывает устойчивую склонность общества к потреблению с помощью психологического закона, согласно которому по мере роста совокупного реального дохода увеличивается и совокупное потребление, но не в такой же мере, в какой растет доход, — потребление отстает от роста дохода. Недостаточная склонность к потреблению может привести к отставанию совокупного спроса от уровня, обеспечивающего полную занятость.

Для измерения склонность к потреблению и сбережению используются показатели средней и предельной склонности к потреблению и к сбережению.

Средняя склонность к потреблению (average propensity to consume — APC) — это отношение размеров потребления к размеру дохода. Средняя склонность к сбережению (average propensity to save — APS) — это отношение размеров сбережения к размеру дохода.

Предельная склонность к потреблению (MPC — marginal propensity to consume) — это отношение изменения потребления к вызвавшему его изменению дохода. Предельная склонность к сбережению (MPS — marginal propensity to save) — это отношение изменения сбережения к вызвавшему его изменению дохода. Эти величины показывают, какую часть дополнительного дохода домашние хозяйства склонны будут потреблять, а какую — сберегать.

В сумме предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению равны единице, что следует из их

определения: так как  $\Delta Y = \Delta C + \Delta S$ , то, разделив все компоненты этого равенства на  $\Delta Y$ , мы получим  $1 = MPC + MPS$ .

Основной психологический закон находит подтверждение не только на уровне отдельного домашнего хозяйства, но и на макроэкономическом уровне. В результате выстраиваются функции потребления и сбережения и их графики. Поскольку эти функции связаны между собой, графики расположены друг под другом так, чтобы связь между ними была видна (рис.6.1).

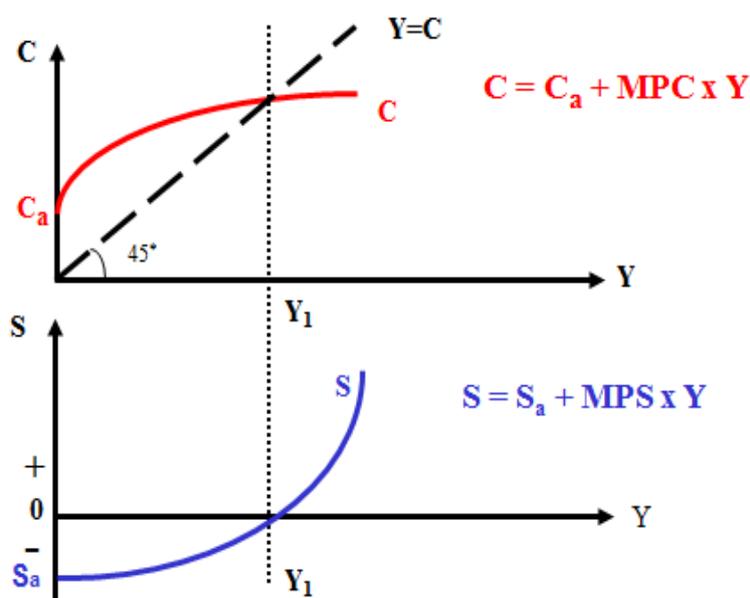


Рис.6.1. Потребление и сбережения в кейнсианской концепции

Проанализируем построение графика функции потребления. Прежде всего строится линия, выходящая из начала координат под углом  $45^\circ$ . Это вспомогательная линия, которая показывает, что было бы, если бы весь доход полностью потреблялся (ее еще можно назвать линией нулевых сбережений). Затем выстраивается линия потребления. Она начинается с некоторого уровня  $C_a$ , представляющего автономное потребление. Это потребление, обусловленное прожиточным минимумом, т.е. независимо от уровня дохода это потребление должно быть в обществе, иначе общество погибнет. Отрицательным потребление не может быть по определению. Далее потребление становится производным от дохода, и график потребления нарастает по мере роста дохода. Но в силу того, что потребление растет медленнее, чем доход, приросты потребления

оказываются меньше, чем приросты дохода: график потребления «закрывается».

$Y_1$  - единственный уровень дохода, при котором весь доход полностью потребляется (точка нулевого сбережения). Левее от этого уровня наблюдается доход, который недостаточен для данного потребления, — это участок отрицательных сбережений, или жизнь в долг. Правее — доход, при котором потребление оказывается ниже его уровня и происходит формирование накоплений, т.е. образуются положительные сбережения.

График сбережений строится с учетом графика потребления. Определяем точку нулевых сбережений, находящуюся на уровне  $Y_1$ . Слева от нее — область отрицательных сбережений, справа — область положительных сбережений. Если потребление относительно убывает по мере роста дохода, то сбережение относительно растет: график «раскрывается».

В неоклассической концепции взаимосвязь функций потребления и сбережений рассматривается иначе. Учитывается зависимость от процента — чем выше процент, тем больше сбережения и меньше потребление.

## **2. Спрос на инвестиционные блага. Равновесие инвестиций и сбережений**

Инвестиции — это виды материальных и нематериальных ценностей, вкладываемые в предпринимательскую и другие виды деятельности с целью получения прибыли или достижения социального эффекта.

В макроэкономическом анализе инвестиции рассматриваются как один из основных компонентов совокупного спроса. Источником инвестиций выступают сбережения, поэтому важно представлять их взаимосвязь.

Произведенный национальный доход равен сумме потребления и сбережений:  $Y = C + S$ . Национальный доход при его использовании равен сумме расходов на потребление и инвестиции:  $Y = C + I$ . Для того чтобы в экономике существовало макроэкономическое равновесие, необходимо, чтобы произведенный доход полностью использовался, т.е. чтобы инвестиции были равны сбережениям:  $S = I$ .

С точки зрения классической школы, взаимосвязь сбережений и инвестиций можно представить как рынок капитала, где сбережения — это предложение капитала, а инвестиции — спрос на капитал, при этом ценой капитала выступает процентная ставка, а равновесие между сбережениями и инвестициями обеспечивается через ценовой механизм, т.е. через механизм процентной ставки. Сбережения и инвестиции определяются одной и той же величиной — уровнем процентной ставки ( $r$ ), поэтому проблемы достижения равновесия между сбережениями и инвестициями не существует:  $S(r)=I(r)$ .

По кейнсианской теории проблема заключается в том, что сбережения и инвестиции могут осуществляться различными хозяйствующими агентами, которые заранее не обговаривают объем сбережений и объем инвестиций, т.е. потенциально заложено возможное несоответствие желания сберегать и желания инвестировать. С точки зрения кейнсианцев, сбережения и инвестиции зависят от разных величин: инвестиции, как и у классиков, определяются уровнем процентной ставки, а сбережения зависят от уровня дохода:  $S(Y)=I(r)$ . Это означает, что равенство сбережений и инвестиций находится под вопросом.

Как известно, перед правительством стоят две основные макроэкономические задачи, которые можно проиллюстрировать на модели равновесия: достичь макроэкономического равновесия; сохраняя равновесие, повысить уровень равновесного дохода.

Как этого можно добиться, можно показать на модели, получившей название «кейнсианский крест» (рис.6.2).

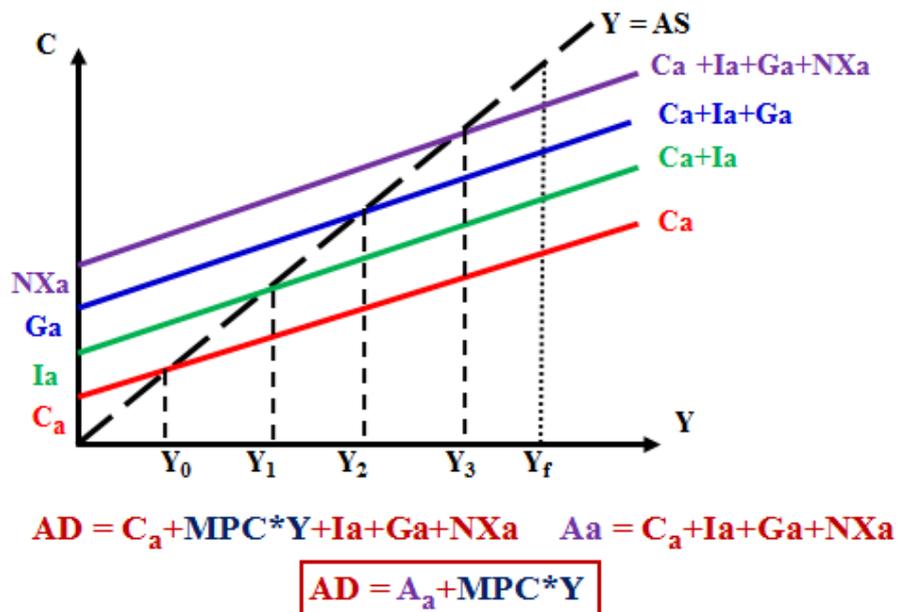


Рис.6.2. «Кейнсианский крест»

График совокупных расходов может быть дополнен не только потребительскими, но и инвестиционными расходами. График планируемых совокупных расходов сдвигается вверх на величину автономных инвестиций. Равновесный уровень дохода повышается. Чем больше автономные инвестиции, тем выше поднимается график совокупных расходов и тем ближе уровень полной занятости. Если государство будет само осуществлять автономные расходы, то линия планируемых совокупных расходов сдвинется вверх еще выше. Прибавив к автономным расходам расходы на чистый экспорт, мы еще ближе подходим к уровню полной занятости.

Таким образом, каждое добавление какого-либо элемента автономных расходов будет сдвигать вверх линию совокупных расходов и с учетом всех элементов автономных расходов совокупный спрос можно представить как  $AD = C_a + MPC*Y + I_a + G_a + NX_a$ . Сумму всех автономных расходов обозначим:  $A_a = C_a + I_a + G_a + NX_a$ . Тогда  $AD = A_a + MPC*Y$ , где  $MPC*Y$  - функция потребления.

Взаимосвязь сбережений, инвестиций, уровня процента и уровня дохода можно графически представить с помощью модели IS (investment — savings; инвестиции — сбережения). Модель разработана в 1930-е гг. английским экономистом Дж. Хиксом и дополнена в 50-х гг. американским экономистом Э.Хансенем. Она показывает равновесие на реальном рынке, т.е. на рынке товаров и

услуг. Кривая IS проходит через точки, отражающие такое соотношение процентной ставки и дохода, при которых выполняется условие равновесия, т.е. сбережения равны инвестициям (рис.6.3).

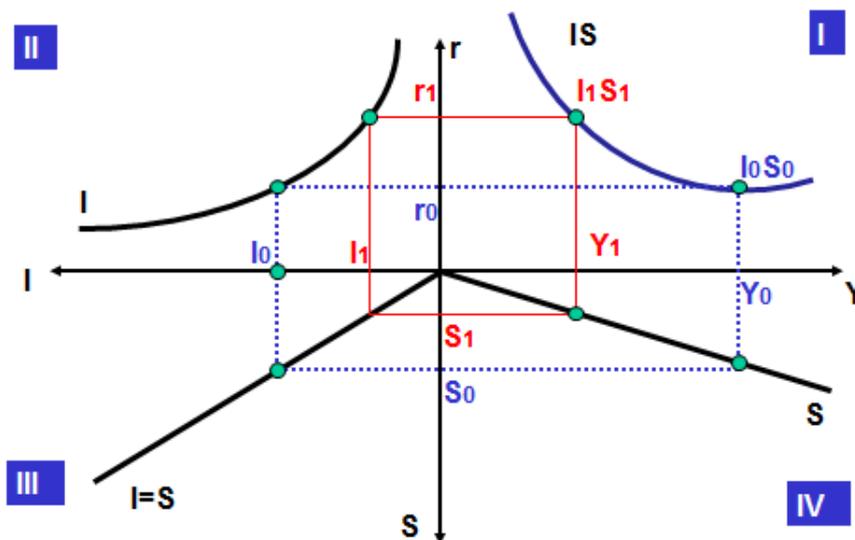


Рис.6.3. Модель IS

Прирост инвестиций приводит к приросту дохода. Однако, как показывает практика, доход растет интенсивнее, чем растут инвестиции. Если инвестиции вырастают на какую-то величину, то для того, чтобы получить рост дохода, необходимо эту величину умножить на определенное число, называемое мультипликатором. Мультипликатор (множитель) - коэффициент, характеризующий меру приращения национального дохода при увеличении автономных расходов макроэкономических субъектов. Величина мультипликатора зависит от предельной склонности к сбережению:  $k=1/MPS$ . Чем ниже предельная склонность к сбережению, тем сильнее эффект мультипликатора.

Поскольку не только инвестиции, но и любой компонент автономных расходов (потребление, инвестиции, государственные расходы, чистый экспорт) могут точно так же воздействовать на доход, его называют мультипликатором автономных расходов. Итак, мультипликатор автономных расходов — это отношение изменения равновесного дохода к изменению любого компонента автономных расходов.

До сих пор речь шла об автономных инвестициях, т.е. инвестициях, не зависящих от уровня дохода. Сами инвестиции

рассматривались как фактор роста дохода. Но по мере роста дохода инвестиционные возможности увеличиваются, и тогда имеют место производные инвестиции. Производные (индуцированные) инвестиции зависят от динамики национального дохода. Накладываясь на автономные инвестиции, они усиливают экономический рост, ускоряют его. Это выражается в эффекте акселератора.

Акселератор (ускоритель) - это коэффициент, указывающий на количественное отношение прироста инвестиций данного года к приросту национального дохода прошлого года:  $A_I = \Delta I / \Delta Y$ .

### ***Термины и определения***

**Предельная склонность к потреблению (MPC)** — отношение изменения потребления к вызвавшему его изменению дохода.

**Предельная склонность к сбережению (MPS)** — отношение изменения сбережения к вызвавшему его изменению дохода.

**Инвестиции** — виды материальных и нематериальных ценностей, вкладываемые в предпринимательскую и другие виды деятельности с целью получения прибыли или достижения социального эффекта.

**Кривая IS** — совокупность точек, представляющих сочетания значений ставки процента и национального дохода, при которых согласно кейнсианской концепции на рынке благ достигается равновесие.

**Мультипликатор автономных расходов** — коэффициент, характеризующий меру приращения национального дохода при увеличении автономных (независимых от величины национального дохода) расходов макроэкономических субъектов.

**Акселератор (ускоритель)** — коэффициент, указывающий на количественное отношение прироста инвестиций данного года к приросту национального дохода прошлого года; коэффициент приростной капиталоемкости национального дохода.

**Парадокс бережливости** — снижение производимого национального дохода по мере роста объема сбережений согласно концепции Кейнса.

### ***Контрольные вопросы***

1. Факторы, определяющие потребление и сбережения.
2. Предельная склонность к потреблению и сбережению в кейнсианской концепции.

3. Автономные и производные инвестиции.
4. Инфляционный и дефляционный разрыв.
5. Сущность механизма превращения сбережений домохозяйств в инвестиции фирм.
6. Модель совокупных доходов и расходов («кейнсианский крест»).
7. Модель «инвестиции – сбережения» (IS).

## **Тема 7. Цикличность экономического развития. Экономические кризисы**

### **Вопросы темы:**

1. Понятие и основные характеристики экономического цикла
2. Типы экономических циклов
3. Теоретические концепции экономического цикла

### ***1. Понятие и основные характеристики экономического цикла***

В рыночной экономике состояние равновесности периодически нарушается, наблюдается цикличность, повторяемость в функционировании национального хозяйства. Цикличность можно определить как движение национальной экономики от одного макроэкономического равновесия к другому.

Направление и степень изменения совокупности показателей, характеризующих развитие народного хозяйства, определяют как экономическую конъюнктуру. Волнообразные повторения циклических колебаний дают возможность трактовать экономический цикл как период развития экономики между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры.

Для того чтобы изучить цикл, необходимо выделить его основные фазы. Фазы экономического цикла – периоды функционирования экономики, отличающиеся направлением и степенью активности. Обычно выделяют четыре фазы экономического цикла: кризис (рецессия), депрессия, оживление, подъем (экспансия).

Кризис (рецессия) — это нарушение равновесия в экономике, вызывающее снижение и приостановку производства, а в наиболее тяжелых случаях – даже разрушение производительных сил. За кризисом следует фаза депрессии, в течение которой постепенно расходуется избыток товаров (часть сбывается по низким ценам, часть портится). В фазе оживления преодолевается низшая точка спада, и начинается постепенное возвращение экономики к докризисному состоянию. Наконец, в фазе подъема (экспансии) экономика бурно развивается, уровень производства превышает докризисный, значительно повышаются товарные цены, сокращается безработица, растет спрос на ссудный капитал и повышается уровень ссудного

процента. Цикл завершен, подготавливаются условия для следующего кризиса. Основной фазой цикла является кризис, который служит исходным пунктом следующих за ним фаз цикла. Вместе с тем, каждая фаза цикла создает условия и предпосылки, необходимые для перехода к следующей фазе.

Чтобы правильно оценить, в какой фазе экономического цикла находится экономика той или иной страны, эксперты оценивают динамику основных макроэкономических показателей. Как правило, в качестве индикаторов экономического цикла выбирают следующие показатели: совокупный выпуск (ВВП или ВНП), уровень цен, объем денежной массы и т.п.

В зависимости от того, в каком направлении идет изменение тех или иных макроэкономических показателей по фазам цикла, их делят на проциклические - растут при подъеме и снижаются при спаде, противоциклические (контрциклические) - растут при спаде и снижаются при подъеме, ациклические - у этих показателей нет связи с экономическим циклом.

Кроме того, по классификации Национального бюро экономических исследований США различают три вида параметров по признаку синхронизации — опережающие, запаздывающие и соответствующие.

В настоящее время статистики и экономисты не способны дать точных прогнозов экономической конъюнктуры, а могут определить лишь общую ее тенденцию. Это связано с тем, что, во-первых, трудно учесть все факторы, особенно в период нестабильности экономики и политических потрясений; во-вторых, существенное влияние на национальную экономику оказывает международное окружение; в-третьих, даже правильно определив тенденцию, трудно предсказать точные даты прохождения фаз и вовремя изменить экономическую политику; наконец, действия предпринимателей могут усугубить нежелательные отклонения конъюнктуры.

## **2. Типы экономических циклов**

Современной общественной науке известны более 1500 типов цикличности. Наиболее часто упоминаются четыре из них: краткосрочные циклы периодичностью 2 — 4 года (циклы Китчина); среднесрочные циклы периодичностью 7—12 лет (циклы Жуглара);

среднесрочные циклы или длинные колебания периодичностью 20—25 лет (циклы Кузнецца); долгосрочные циклы или длинные волны периодичностью 48—55 лет (циклы Кондратьева).

Американский экономист Китчин (1926) сосредоточил свое внимание на исследовании коротких волн длиной от 2 до 4 лет на основе изучения финансовых счетов и продажных цен при движении товарных запасов. В последнее время все чаще говорят о сокращении или даже исчезновении циклов товарно-материальных запасов. Объясняют это, в частности, большей информированностью производителей о нуждах потенциальных клиентов. Однако совсем списывать со счетов эти циклы пока еще рано.

Среднесрочные циклы 7—12 лет экономическая наука выделила раньше всего — это те циклы, которым уделяется наибольшее внимание при изучении макроэкономической нестабильности, поскольку на сглаживание именно этих циклических колебаний направлена в основном политика правительства. Цикл получил имя Жуглара (1819—1905) за его большой вклад в изучение природы промышленных колебаний во Франции, Великобритании и США на основе фундаментального анализа колебаний ставок процента и цен. Этот цикл имеет и другие названия: "бизнес-цикл", "промышленный цикл", "средний цикл". Й.Шумпетер (1883—1950) в 1939 г. выделил 11 циклов Жуглара за период с 1787 по 1932 г.

В 1930-е годы в США появились исследования так называемого строительного цикла. Некоторые аналитики построили первые статистические индексы совокупного годового объема жилищного строительства и обнаружили в них следующие друг за другом длительные интервалы быстрого роста и глубоких спадов или застоя. В 1946 г. С.Кузнец (1901—1985) пришел к выводу, что показатели национального дохода, потребительских расходов, валовых инвестиций в оборудование производственного назначения, а также в здания и сооружения обнаруживают взаимосвязанные 20-летние колебания. При этом он отметил, что в строительстве эти колебания обладают самой большой относительной амплитудой.

Первые попытки в области создания теории длинных волн были предприняты на заре XX в. Однако наибольший вклад внес русский ученый Н.Д.Кондратьев (1892—1938), который опубликовал несколько основополагающих работ в данной области. Он изложил результаты своих исследований, касающихся динамики индексов

товарных цен, процентных ставок, ренты, заработной платы, производства важнейших видов продукции и т.д. для ряда развитых стран с 1770 по 1926 г.

Н.Д. Кондратьев выявил, что повышательные фазы в большей степени, чем понижительные, изобилуют социальными потрясениями. Он также отмечал особенно угнетающее воздействие понижительных фаз на сельское хозяйство и установил огромную роль ссудного капитала в развитии долгосрочных циклов. Большие циклы Кондратьев рассматривал как нарушение и восстановление экономического равновесия длительного периода и считал, что «основная причина лежит в механизме накопления, аккумуляции и рассеяния капитала, достаточного для создания новых основных производительных сил»<sup>1</sup>.

Циклические кризисы перепроизводства называют общими, т.к. они охватывают все сферы народного хозяйства, большую часть производства.

Наряду с общими в экономике возникают также частичные кризисы. Они охватывают не все, а только отдельные сферы экономической деятельности (например, кризис в сфере денежного обращения).

С точки зрения структуры экономики различают также аграрные и другие отраслевые кризисы, которые охватывают не всю экономическую систему, а лишь отдельные отрасли: сельское хозяйство, энергетику, тяжелую промышленность и т.п. Структурные кризисы могут проявляться как в виде относительного недопроизводства, так и относительного перепроизводства, сопровождать общий промышленный цикл или не совпадать с ним. Аграрные кризисы, как правило, вызываются сочетанием природных факторов, упущениями в организации труда, технической отсталостью, несовершенными системами землепользования и землевладения и т.п. Они отличаются продолжительностью и антициклическостью.

Экономические кризисы могут поразить экономику одной страны или приобрести мировой характер. Наиболее известен мировой кризис 1929-1933 гг., который охватил все промышленно развитые страны и отличался необычайно затяжным характером и глубокими и тяжелыми последствиями. Экономические и социальные последствия этого

---

<sup>1</sup> Кондратьев Н.Д. Проблемы экономической динамики. М., 1989. С. 226.

кризиса поставили под угрозу само существование экономической системы свободного предпринимательства и вызвали необходимость выработки так называемого «нового курса», суть которого состояла в усилении государственного воздействия на ход экономических процессов.

В условиях быстроразвивающейся научно-технической революции регулирующее влияние государства существенно смягчает отрицательные последствия циклических колебаний, вносит ряд изменений в ход самого цикла.

Экономические циклы эпохи свободной конкуренции и современной регулируемой рыночной экономики существенно различаются между собой как по продолжительности в целом, так и по проявлениям нарушения сбалансированности, глубине и масштабам падения производства и жизненного уровня населения. Меняются глубина и продолжительность кризисов, основных фаз и параметров цикла. Начиная с 1970-х гг., происходит синхронизация экономических циклов: для большинства развитых стран наблюдается приблизительно одновременное наступление повышательных и понижательных фаз экономического цикла. Причина этого — углубление взаимозависимости стран, формирование единого глобального экономического пространства, когда экономику одной отдельно взятой страны уже невозможно рассматривать отдельно от мирового экономического хозяйства в целом.

Большое влияние на процесс развития экономических циклов оказывает научно-технический прогресс. Он ускоряет обновление основного капитала, что приводит в фазе кризиса не только к перепроизводству товаров, но и к перепроизводству капитала, обостряется проблема незагруженности производственных мощностей, и динамика цикла становится более неровной.

### **3. Теоретические концепции экономического цикла**

Среди экономистов нет единодушия при определении причин экономической цикличности. Более того, многие экономисты отрицают цикличность развития экономики в принципе. Проблемами кризиса и цикла занимались, как правило, представители побочных течений экономической мысли. Экономистами же ортодоксального направления идея цикличности отвергалась как противоречащая

закону Сэя, согласно которому спрос всегда равен предложению. Поэтому у старых классиков А.Смита, Д.Рикардо, Дж.Ст.Милля, А.Маршалла феномен цикла если и просматривался, то мимоходом, как частное и мимолетное явление. К тому же ни А.Смит, ни Д.Рикардо — основатели классической школы — не были свидетелями экономических циклов.

Как правило, сторонники неоклассической и монетарной школ предпочитают говорить не о цикличности, а о нециклических колебаниях, вызванных совокупностью произвольных экономических факторов. Особое место в данном случае занимают ортодоксальные марксисты, которые признают лишь теорию промышленного цикла К.Маркса, отвергая прочие виды цикличности.

Однако и среди экономистов, которые признают цикличность, нет никакого единства относительно природы этого явления. В самом общем смысле можно выделить три подхода к объяснению цикличности: экзогенный, эндогенный и эклектичный.

Экзогенные теории объясняют циклические колебания причинами, лежащими за пределами экономической системы. С их точки зрения причинами экономических циклов являются неэкономические факторы, например: психологические установки (волны пессимизма и оптимизма, охватывающие периодически человеческое общество, вызывают соответственно спады и подъемы экономической конъюнктуры); политические шоки (теория политико-экономического цикла, объясняющая подъемы активизацией правительства накануне выборов); природные катаклизмы (наводнения, землетрясения как причины спада, теория солнечных пятен Джевонса, который связывал экономическую активность населения с активностью солнца, и т.п.).

Однако, несмотря на разнообразные внешние причины, которые могут вызывать циклические колебания, большинство экономистов полагает, что экономические циклы следует связывать все же с какими-либо экономическими событиями, т.е. большинство экономистов — сторонники эндогенных теорий. Эндогенные теории объясняют циклические колебания причинами, лежащими внутри экономической системы. К таким причинам, например, относятся: стимулирующая или сдерживающая кредитно-денежная политика Центрального банка; активизация или спад потребительской активности; инновации; обновление основного капитала.

В последнее время часто используется комплексный подход к объяснению природы циклических колебаний. Эклектики пытаются найти и объединить рациональные начала двух первых течений.

### **Термины и определения**

**Цикличность** – движение национальной экономики от одного макроэкономического равновесия к другому.

**Фазы экономического цикла** – периоды функционирования экономики, отличающиеся направлением и степенью активности: кризис (рецессия), депрессия, оживление, подъем (экспансия).

**Экономический цикл** – развитие экономики между двумя одноименными фазами экономического цикла.

**Циклы Китчина (циклы запасов)** – краткосрочные циклы периодичностью 2 — 4 года; выведены на основе изучения финансовых счетов и продажных цен при движении товарных запасов.

**Циклы Жуглара (промышленные циклы)** – среднесрочные циклы периодичностью 7—12 лет; выведены на основе фундаментального анализа колебаний ставок процента и цен.

**Циклы Кузнеца (строительные циклы)** – среднесрочные циклы или длинные колебания периодичностью 20—25 лет.

**Циклы Кондратьева** – долгосрочные циклы или длинные волны периодичностью 48—55 лет.

**Экзогенные теории** – объясняют циклические колебания причинами, лежащими за пределами экономической системы.

**Эндогенные теории** – объясняют циклические колебания причинами, лежащими внутри экономической системы.

**Эклектический подход** – комплексный подход к объяснению природы циклических колебаний, объединяющий рациональные начала экзогенных и эндогенных теорий.

### **Контрольные вопросы**

1. Связь цикличности движения рыночной экономики с ее ростом и развитием.
2. Классический промышленный цикл и его фазы: кризис, депрессия, оживление, подъем.
3. Вклад Н.Д. Кондратьева в теорию цикличности развития экономики.
4. Современные особенности экономических колебаний.
5. Общие и структурные экономические кризисы.

## Тема 8. Инфляция. Антиинфляционная политика

### Вопросы темы:

1. Виды и причины возникновения инфляции
2. Экономическая политика в условиях инфляции

### **1. Виды и причины возникновения инфляции**

Инфляция как общемировая экономическая проблема наиболее остро стала проявляться в XX веке.

Первоначально причиной инфляции считали переход к бумажным деньгам. Аргументы: пока деньгами были золотые монеты, количество денег в обращении строго зависело от золотого запаса страны, и нельзя было выпустить не обеспеченные золотом деньги. В настоящее время экономическая наука установила, что у инфляции много причин и она бывает разных видов.

Таким образом, инфляция — это сложное многофакторное явление, которое характеризует нарушение воспроизводственного процесса, выступает результатом макроэкономической нестабильности, нарушением баланса между совокупным спросом и совокупным предложением, присуща экономике, использующей бумажно-денежное обращение.

Сущностью инфляции является дисбаланс между совокупным предложением и совокупным спросом, сложившийся на всех рынках:  $AS < AD$ .

В экономической литературе обычно выделяют такие общие для всех стран причины инфляции, как диспропорциональность — несбалансированность государственных расходов и доходов; инфляционно опасные инвестиции — преимущественно милитаризация экономики; монополизация общества; открытость экономики и вовлечение её в мирохозяйственные связи («импортируемая» инфляция) и т.п.

Инфляция бывает очень разной по своему проявлению, динамике развития, поэтому выделяют различные виды инфляции.

По критерию отношения экономических агентов к инфляции ее можно разделить на два вида: ожидаемая и неожиданная. Ожидаемая инфляция возникает тогда, когда экономические агенты осознают, что

уровень цен растет каждый год с определенной динамикой. Неожидаемая инфляция — это внезапный скачок цен, который с точки зрения экономических субъектов является непредсказуемым.

По форме проявления инфляцию делят на подавленную и открытую инфляцию. Подавленная инфляция — это ситуация, когда цены формально не меняются в силу того, что кто-то поддерживает их на уровне ниже рыночного (обычно их поддерживает государство), но при этом инфляция проявляется в отклонении цен «теневое» сектора экономики от официального, в наличии дефицита, в формировании системы перераспределения товаров, в ухудшении качества товаров и услуг. Открытая инфляция — это та инфляция, которая выражается в официальном росте уровня цен.

На практике измерение инфляции сводится к определению основных видов индексов цен. Наиболее часто используемым показателем уровня цен является индекс потребительских цен (индекс Ласпейреса), рассчитываемый для неизменного набора товаров, или с неизменными весами. Однако он не учитывает возможности замены более дорогих товаров более дешевыми, т.е. происходит недооценка возможного изменения товарной структуры.

Индекс, рассчитываемый для изменяющегося набора, т.е. учитывающий возможность взаимного замещения товаров, называется индексом Пааше (дефлятор ВВП). Но в индексе Пааше не отражается происходящее при этом снижение уровня благосостояния.

У каждого из этих индексов есть свои преимущества и свои недостатки. Тем не менее они дают возможность привести номинальные показатели к реальным значениям, а также проводить сравнения по годам, выявляя тенденции изменения реальных показателей. Дефлятор, хотя и шире, чем индекс роста цен, однако ежемесячно данные по нему собрать очень сложно, поэтому в ежемесячной статистике во многих странах предпочитают использовать последний. В долгосрочной перспективе эти показатели сближаются.

Измерив темп инфляции, можно отнести ее к одной из трех разновидностей: умеренная (темп до 10% в год); галопирующая (темп от 10 до 200% в год); гиперинфляция (темп свыше 200% в год). Такое деление весьма условно, так как конкретная оценка степени инфляции зависит от той ситуации, которая складывается в рассматриваемой

стране. Поэтому тому или иному виду инфляции обычно принято давать экономическую характеристику.

Умеренная (ползучая) инфляция — это такая инфляция, при которой сохраняется ценность денег, контракты заключаются в номинальных ценах, низкие спекулятивные ожидания на денежном рынке. Галопирующая инфляция — это такая инфляция, при которой деньги начинают терять свою ценность, а экономические агенты стремятся их переводить в товарные ценности, происходит интенсивная индексация доходов, цен контрактов, нарастают спекулятивные тенденции и инфляционные ожидания. Гиперинфляция — это такая инфляция, когда в экономике наблюдается «бегство от денег» в реальные ценности, деньги полностью теряют свою ценность, происходит крах существующей денежной системы. В период гиперинфляции темп инфляции может исчисляться тысячами процентов.

Инфляцию можно также классифицировать в зависимости от тех источников, которые ее вызывают. С этой точки зрения выделяют инфляцию спроса и инфляцию предложения (издержек).

Если причины дисбаланса находятся на стороне совокупного спроса, такая инфляция называется инфляцией спроса. При этом кривая совокупного спроса смещается вправо на промежуточном и вертикальном участках, наблюдается рост общего уровня цен, который, однако, на промежуточном отрезке сопровождается ростом реального объема производства, т.е. инфляция спроса может быть положительным явлением, если только темпы роста цен сопоставимы с темпами роста производства. На вертикальном участке наблюдается инфляция без увеличения реального объема производства.

Если причины дисбаланса находятся на стороне совокупного предложения, то такая инфляция называется инфляцией предложения. Ее еще называют инфляцией издержек, инфляцией затрат, или стагфляцией. Кривая совокупного предложения смещается влево, и этот сдвиг вызывает рост цен при сокращении реального объема производства, т.е. инфляция предложения — явление сугубо отрицательное. Следует отметить, что при инфляции предложения рост цен наступает раньше роста денежной массы, что отличает ее от инфляции спроса.

На практике оба типа инфляции тесно связаны друг с другом, и в экономике одновременно присутствуют причины, вызывающие и

инфляцию спроса, и инфляцию предложения. Важно учитывать, какой вид инфляции является генератором инфляционного роста цен.

## **2. Экономическая политика в условиях инфляции**

В какой-то мере, говоря о показателях и типах инфляции, мы уже затронули вопрос о ее последствиях, влиянии на экономику. Это позволяет вести речь о некоторых специфических функциях инфляции.

Ряд экономистов придерживаются той точки зрения, что незначительная по размерам инфляция (скажем, ежегодное повышение цен составляет 3—4%), сопровождаемая соответствующим ростом денежной массы, способна стимулировать производство. При этом расширение производства будет тем значительнее, чем больше имеется неиспользуемых факторов производства. Рост массы обращающихся денег ускоряет платежный оборот, способствует активизации инвестиционной деятельности. В свою очередь, рост производства приведет к восстановлению равновесия между товарной и денежной массами при более высоком уровне цен.

Процесс этот противоречив. С одной стороны, увеличиваются денежные прибыли, расширяются капиталовложения, а с другой стороны, рост цен ведет к обесцениванию неиспользуемого капитала. Выигрывают не все, а прежде всего наиболее сильные фирмы, имеющие современное оборудование, наиболее совершенную организацию производства. В лучшем положении оказываются социальные группы, живущие на нефиксированные доходы, если их номинальные доходы будут расти темпом, обгоняющим рост цен.

К негативным последствиям инфляционных процессов относятся: снижение реальных доходов населения (при неравномерном росте номинальных доходов); обесценивание сбережений населения (повышение процентов на вклады, как правило, не компенсирует падение реальных размеров сбережений); потеря у производителей заинтересованности в создании качественных товаров (увеличивается выпуск товаров низкого качества, сокращается производство относительно дешевых товаров); усиление диспропорций между производством промышленной и сельскохозяйственной продукции; ухудшение условий жизни преимущественно у представителей социальных групп с твердыми доходами (пенсионеров, служащих, студентов, чьи доходы формируются за счет госбюджета).

Преодоление инфляции остается одной из главных задач антикризисной стратегии. Эволюция рыночного мировоззрения сформировала три направления антиинфляционной политики: кейнсианское, монетаристское и структуралистское.

Кейнсианцы считали, что создав эффективный спрос, можно поднять уровень предложения. Государство, предоставляя крупным частным фирмам государственный заказ, провоцирует мультипликационный эффект, спад сокращается, безработица снижается. Предложение растет, что приводит к падению цен и уменьшению инфляции. Негативная особенность кейнсианских рецептов — углубление бюджетного дефицита, который не должен покрываться дополнительной эмиссией денег, поскольку это является самой разрушительной формой инфляции. Кейнс предлагал прибегнуть к государственным внешним заимствованиям, которые гасятся в дальнейшем, после обуздания инфляции.

Рекомендации кейнсианцев в начале 1970-х годов вдруг стали иметь прямо противоположный эффект. Вызвано это было тем, что в 1970-е же усилились монополистические тенденции на многих рынках и воздействие роста совокупного платежеспособного спроса на расширение производства сильно ослабилось. Во многих странах стал расти внешний долг и дальше увеличивать его не представлялось возможным.

Монетаристы обратили внимание на то, что рецепты Кейнса не дают кризису до конца выполнить свою очищающую функцию и восстановить в стране экономическое равновесие. Монетарные программы осуществляются в три этапа. На I и II этапах используются рычаги, снижающие совокупный спрос, на III — рычаги, стимулирующие рост товарной массы. Сократить спрос предлагалось путем денежной реформы конфискационного плана, замораживанием сбережений, уменьшения бюджетного дефицита за счет освобождения от чрезмерных социальных программ.

Несмотря на жесткость, эффект от монетаристских рецептов, использованных в США (рейганомика), в Великобритании (тетчеризм) и других странах, привел к длительному и эффективному подъему. Но применение монетаристских рекомендаций в развивающихся и постсоциалистических странах показало, что без задействования немонетаристских инструментов экономического регулирования, результаты монетаристской политики оказываются низкими: резкий

экономический спад, высокая безработица, падение уровня жизни населения.

Рост критических взглядов на монетаристские концепции среди ученых и практиков и побудило их к поискам альтернативной монетаризму экономической концепции, отвечающей в первую очередь интересам развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

Такой концепцией стал структурализм, крупнейшими центрами развития которого стали латиноамериканские страны. Ключевым элементом концепции структурализма является утверждение о наличии "инерционной инфляции", не связанной с расширением денежной массы. Такая инерция вызывается явлениями долгосрочной адаптации экономики к высокому уровню инфляции, в частности возникновением у экономических субъектов высоких инфляционных ожиданий.

Практика применения структуралистских антиинфляционных мер в Аргентине и Бразилии доказала возможность проведения экономической стабилизации в стране без значительного спада производства при удержании уровня инфляции в приемлемых рамках. Однако в случаях когда происходит резкое ослабление контроля за приростом денежной массы, инфляция становится галопирующей.

### ***Термины и определения***

**Инфляция** — сложное многофакторное явление, характеризующее нарушение воспроизводственного процесса; выступает результатом макроэкономической нестабильности, нарушением баланса между совокупным спросом и совокупным предложением, присуща экономике, использующей бумажно-денежное обращение.

**Инфляция спроса** — инфляция, первоисточником которой является рост совокупного спроса чаще всего из-за увеличения предложения денег.

**Инфляция издержек** — инфляция, первоисточником которой является дисбаланс на стороне совокупного предложения.

**Денежные иллюзии** — ориентация экономического субъекта при принятии хозяйственных решений на номинальные, а не реальные значения ценностных показателей.

**Эффект Фишера** – последовательность событий при изменении уровня цен: снижение (рост) уровня цен, сокращение (увеличение) совокупного спроса по двум причинам: 1) сокращение (увеличение) текущего потребления домашних хозяйств из-за ожидания дальнейшего снижения (роста) уровня цен; 2) перераспределение имущества от должников к кредиторам (от кредиторов к должникам); поскольку предельная склонность к потреблению у должников больше, чем у кредиторов, то совокупный спрос уменьшается (растет).

**Структурализм** – утверждение о наличии «инерционной инфляции», не связанной с расширением денежной массы; такая инерция вызывается явлениями долгосрочной адаптации экономики к высокому уровню инфляции, в частности возникновением у экономических субъектов высоких инфляционных ожиданий.

### ***Контрольные вопросы***

1. Понятие, причины возникновения и факторы развития инфляции.
2. Количественные характеристики инфляции.
3. Отличия умеренной, галопирующей и гиперинфляции.
4. Взаимосвязь и взаимодействие инфляции спроса и инфляции издержек.
5. Положительные и отрицательные экономические последствия инфляции.
6. Взгляды классиков и кейнсианцев на антиинфляционную политику.
7. Динамическая модель AD-AS как инструмент анализа инфляционных процессов.

## **Тема 9. Рынок труда, занятость и безработица**

### **Вопросы темы:**

1. Экономическая активность населения. Последствия безработицы
2. Взаимосвязь уровня безработицы с темпами инфляции
3. Государственное воздействие на уровень занятости

### ***1. Экономическая активность населения. Последствия безработицы***

В макроэкономике рынок труда увязывается с категориями «занятость» и «безработица», а также с воздействием этих категорий на экономический рост.

Взрослое население, обладающее способностью к труду, делится на несколько основных категорий в зависимости от того положения, которое оно занимает относительно рынка труда.

Трудоспособное население — это все те, кто по возрасту и по состоянию здоровья способны работать. Определяется на основании возрастного состава граждан страны. Разграничение отдельных категорий населения осуществляется в соответствии с занятостью в различных секторах экономики.

В особую категорию выделяются лица, не входящие в состав рабочей силы. К ним относятся те, кто не имеет работы, но не отвечает требованию поиска работы. Существует также категория лиц, которые действительно хотели бы работать, но по тем или иным причинам отказались от поиска — это так называемые отчаявшиеся найти работу. Данную категорию людей относят не к безработным, а к лицам, не входящим в состав рабочей силы.

В создании общественного продукта принимает участие только экономически активное население. Экономически активным населением называют также рабочую силу страны. Рабочая сила (или экономически активное население) представлена двумя группами населения: занятые и безработные.

Занятость - деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход.

Безработица представляет собой превышение количества людей, желающих найти работу (предложение рабочей силы), над числом имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти рабочие места (спрос на рабочую силу).

Уровень безработицы определяется в процентах как отношение количества безработных к численности экономически активного населения (или численности рабочей силы).

Согласно определению Международной организации труда (МОТ) безработным считается лицо, которое в рассматриваемом периоде не имело работы, занималось активным ее поиском и готово приступить к ее выполнению.

По российскому законодательству безработными признаются трудоспособные граждане, которые не имеют работы и заработка, зарегистрированы в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы и готовы приступить к ней.

С помощью показателя уровня безработицы можно наглядно представить состояние рынка труда в той или иной стране. Тем не менее, данный показатель не при всех условиях способен наиболее верно охарактеризовать макроэкономическую ситуацию. Уровень безработицы нельзя считать абсолютным критерием неблагополучия в экономике. Это связано с возможными неточностями при его определении.

Для анализа динамики безработицы используют не только значение уровня (нормы) безработицы. Продолжительность срока, в течение которого человек в среднем пребывает в состоянии незанятости, составляет показатель продолжительности безработицы.

В зависимости от различной продолжительности периода незанятости выделяют следующие формы безработицы: фрикционную, структурную и циклическую.

Фрикционная безработица отражает текучесть кадров, связанную с переменой рабочих мест (сменой места жительства, получением образования, переходом с низкооплачиваемой работы на более высокооплачиваемую или интересную). Эта форма безработицы ограничивается обычно краткими сроками, имеет преимущественно добровольный характер, считается неизбежной. Ее результатом является повышение благосостояния граждан и более рациональное распределение трудовых ресурсов.

Структурная безработица связана с технологическими сдвигами в

экономике, возникает из-за несоответствия структуры спроса и предложения на рабочую силу. Структурные безработные не могут сразу получить работу без переподготовки или смены места жительства, поэтому структурная форма безработицы имеет преимущественно вынужденный и долговременный характер и считается более серьезной проблемой для экономики.

Совокупность фрикционной и структурной безработицы образует уровень естественной безработицы, соответствующий потенциальному объему ВВП или ситуации макроэкономического равновесия. Естественная безработица представляет наилучший для экономики резерв рабочей силы.

Естественный уровень безработицы определяется в результате усреднения фактического уровня безработицы в стране за предыдущие 10 лет (или более длительный период) и последующие 10 лет (используются прогнозные оценки с учетом вероятностной динамики ожидаемого уровня инфляции).

Естественный уровень безработицы периодически пересматривается. Это связано с изменением демографического состава рабочей силы, приходом на рынок труда женщин, а также со значительным расширением компенсационных программ по безработице, позволивших безработным более спокойно и тщательно относиться к поиску подходящего рабочего места.

Циклическая безработица возникает в связи со спадом производства во время промышленного кризиса. Для сглаживания негативных последствий такого вида безработицы необходимы разработка и принятие специальных программ обеспечения занятости, финансируемых государством.

В качестве главной «цены» безработицы выступает невыпущенная из-за нее продукция. Американский экономист Артур Оукен (1928-1980) математически выразил отношение между уровнем безработицы и величиной отставания ВВП.

Закон Оукена гласит, что превышение фактического уровня безработицы на 1% над ее естественным уровнем приводит к уменьшению фактического ВВП по сравнению с потенциально возможным (при полной занятости) ВВП на  $\beta$  % (в среднем на 2-3%). Коэффициент  $\beta$  устанавливается эмпирическим путем и различен в разных странах.

## 2. Взаимосвязь уровня безработицы с темпами инфляции

Один из наиболее известных способов исследования инфляции через анализ роста заработной платы был предложен английским экономистом О.Филлипсом. Он изучил статистические данные, касающиеся денежной зарплаты и безработицы в Великобритании более чем за сто лет, и обнаружил между ними четко прослеживаемую связь. Полученные выводы были представлены графически. Кривая Филлипса – это графическое изображение зависимости между темпом изменения цены труда и уровнем безработицы. Позднее кривая Филлипса была модифицирована и в настоящее время используется графическое изображение зависимости между темпом инфляции и уровнем безработицы (рис.9.1).

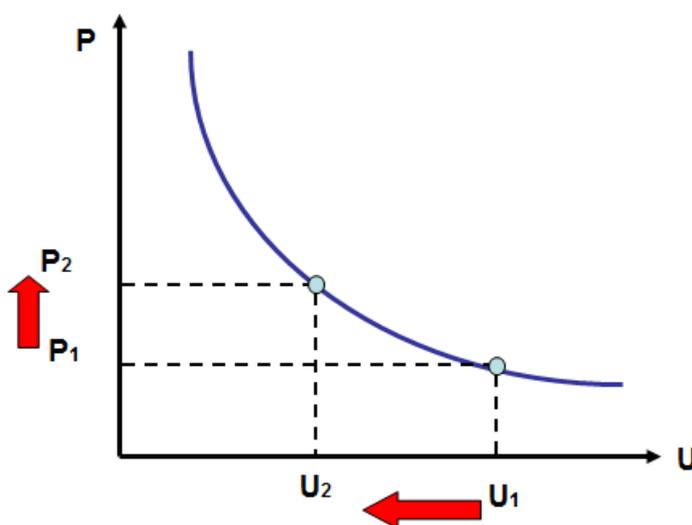


Рис.9.1. Кривая Филлипса

На графике видно, что понижение уровня безработицы от  $U_1$  до  $U_2$  приводит к росту уровня цен от  $P_1$  до  $P_2$ .

Экономическая альтернатива инфляции и безработицы подтверждалась на практике до начала 1970-х годов. Однако затем началось одновременное сосуществование инфляции и безработицы — отрицательное явление, получившее название стагфляции: одновременные стагнация в производстве и инфляция в денежной сфере. По сути дела, стагфляция — это другое название рассмотренной выше инфляции предложения, или инфляции издержек.

Явление стагфляции графически можно проиллюстрировать двояко: либо правосторонним смещением кривой Филлипса, либо левосторонним смещением кривой совокупного предложения.

В краткосрочном периоде кривая Филлипса отражает те закономерности, которые были рассмотрены, т.е. на ней может быть верно проиллюстрирована альтернатива между инфляцией и безработицей. Однако в долгосрочном периоде кривая Филлипса приобретает вертикальный характер подобно тому, как и кривая совокупного предложения в долгосрочном периоде становится вертикальной линией. В результате в долгосрочном периоде отсутствует альтернатива между инфляцией и безработицей, а все попытки правительства понизить безработицу приводят лишь к «скольжению» кривой Филлипса вверх.

Гипотеза естественного уровня безработицы (гипотеза М. Фридмена) развивается в русле классической школы. Кейнсианцы противопоставляют ей свою концепцию гистерезиса. Гистерезис (от греч. отставание) в экономике означает влияние прошедших событий на естественные значения экономических переменных в долгосрочном периоде; это сохраняющиеся длительное время последствия отдельных макроэкономических мероприятий. Иначе говоря, невозврат к естественному уровню.

Гистерезис безработицы был характерен для экономики Великобритании в 1980-е годы. Борьба с инфляцией повысила показатель безработицы с 4 до 11% в период правления М. Тэтчер, однако в последующие за этим годы безработица не вернулась к своему исходному уровню.

Тем не менее, несмотря на такие противоречивые мнения относительно естественного уровня и кривой Филлипса, эта кривая широко используется в теоретических построениях и в практической сфере.

### ***3. Государственное воздействие на уровень занятости***

В современной макроэкономической теории существуют различные подходы к регулированию занятости. Традиционно выделяют два главных направления: неоклассическое и кейнсианское. Разработанные в рамках данных школ методы и инструменты по регулированию рынка труда предлагается широко использовать

странам не только с развитой рыночной экономикой, но и с переходной экономикой.

Достижение высокого уровня занятости - одна из основных целей макроэкономической политики государства

Выделяются следующие типы воздействия на уровень занятости. Активная государственная политика предусматривает совокупность правовых, организационных и экономических мер, проводимых государством в целях снижения уровня безработицы в стране. Пассивная государственная политика направлена на сглаживание негативных последствий безработицы.

Активная политика занятости включает: осуществление мероприятий по созданию новых рабочих мест; обучение, переподготовку и повышение профессиональной квалификации безработных; активный поиск и подбор для безработных подходящих должностей; субсидирование создания новых рабочих мест; организацию рабочих мест для безработных через систему общественных работ; проведение мер по предупреждению увольнений работников.

Пассивная политика предполагает следующие действия: выплату пособий по безработице; оказание материальной помощи безработным; осуществление доплат на иждивенцев; выдачу малоимущим гражданам недорогих товаров первой необходимости; организацию питания безработных в специальных столовых.

### ***Термины и определения***

**Занятость** – деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход.

**Безработица** – превышение количества людей, желающих найти работу (предложение рабочей силы), над числом имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти рабочие места (спрос на рабочую силу).

**Уровень безработицы** – определяется в процентах как отношение количества безработных к численности экономически активного населения (или численности рабочей силы).

**Фрикционная безработица** – отражает текучесть кадров, связанную с переменой рабочих мест.

**Структурная безработица** – связана с технологическими сдвигами в экономике, возникает из-за несоответствия структуры спроса и предложения на рабочую силу.

**Уровень естественной безработицы** – совокупность фрикционной и структурной безработицы; соответствует потенциальному объему ВВП или ситуации макроэкономического равновесия.

**Закон Оукена** – превышение фактического уровня безработицы на 1% над ее естественным уровнем приводит к уменьшению фактического ВВП по сравнению с потенциально возможным (при полной занятости) ВВП на  $\beta$  % (в среднем на 2-3%).

**Кривая Филлипса** – графическое изображение зависимости между темпом изменения цены труда и уровнем безработицы.

**Кривая Филлипса модифицированная** – графическое изображение зависимости между темпом инфляции и уровнем безработицы.

**Стагфляция** – одновременные стагнация в производстве и инфляция в денежной сфере; состояние экономической конъюнктуры, при котором инфляция сочетается с ростом уровня безработицы.

**Гистерезис** – влияние прошедших событий на естественные значения экономических переменных в долгосрочном периоде; это сохраняющиеся длительное время последствия отдельных макроэкономических мероприятий; невозврат к естественному уровню.

### **Контрольные вопросы**

1. Социально-экономические факторы воспроизводства трудовых ресурсов и рабочей силы.
2. Классический, кейнсианский, неоклассический подходы к безработице.
3. Теория естественного уровня безработицы.
4. Кривая Филлипса и ее интерпретация.
5. Активная и пассивная политика занятости.

## **Тема 10. Совокупные доходы населения и их перераспределение. Социальная политика в рыночной экономике**

### **Вопросы темы:**

1. Доходы населения и источники их формирования
2. Социальная структура общества. Дифференциация доходов населения
3. Социальная политика государства в рыночной экономике

### ***1. Доходы населения и источники их формирования***

Совокупность доходов населения, их уровень, структура, способы получения и дифференциация являются основными показателями социально-экономического благополучия общества. Под доходами населения понимается сумма денежных средств и материальных благ, полученных или произведенных домашними хозяйствами за определенный период времени. Их роль в жизнедеятельности человека определяется тем, что уровень и структура потребления населения прямо зависит от размера дохода.

Основные формы доходов населения – это факторные и нефакторные доходы. В группу факторных доходов включаются доходы, получаемые от факторов труд (зарплата), земля (рента) и капитал (ссудный процент и прибыль от предпринимательской деятельности). Нефакторные доходы представляют собой различные трансфертные выплаты. Трансферты — это безвозмездные передачи части дохода или имущества индивида или организации в распоряжение других лиц. Они несут функцию социальной защиты определенной части населения, идут на выплату пенсий, стипендий, пособий.

Неучитываемые доходы подразделяются на две группы: легальные и нелегальные. К легальным доходам относятся виды доходов, получаемые за любой вид хозяйственной деятельности, не противоречащий законодательству и прошедший регистрацию в государственных органах. Это доходы, которые не представляется возможным учесть, так как они чаще всего представляют собой небольшие суммы поощрения за выполненные работы и услуги. К

нелегальным видам доходов относятся доходы, получаемые за незаконную, скрытую от общества экономическую деятельность, т.е. в теневой экономике.

Для оценки уровня и динамики доходов населения используются показатели номинального, располагаемого и реального дохода. Номинальный доход — количество денег, полученное отдельными лицами в течение определенного периода. Располагаемый доход — доход, который может быть использован на личное потребление или сбережение. Он меньше номинального дохода на сумму налогов и обязательных платежей. Реальный доход — представляет собой количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, т.е. с поправкой на изменение уровня цен. Номинальные и реальные доходы находятся в постоянной динамике и не обязательно изменяются в одну и ту же сторону. Например, номинальный доход может увеличиться, а реальный в то же самое время — уменьшиться, если цены на товары растут быстрее, чем номинальный доход.

Важное значение для характеристики благосостояния граждан имеют совокупные доходы всего населения, которые представляют собой объем средств, поступающий в их распоряжение с учетом бесплатных и льготных услуг из общественных фондов потребления. Рост совокупных доходов при неизменных ценах и налогах свидетельствует о повышении возможностей населения для удовлетворения своих потребностей.

## ***2. Социальная структура общества. Дифференциация доходов населения***

Получение доходов сопровождается неравенством. Дифференциация доходов указывает на различия в уровнях доходов на душу населения. Для характеристики неравномерности распределения дохода общества между различными группами населения в экономической теории часто используется кривая Лоренца. Кривая Лоренца характеризует степень неравенства в персональном распределении дохода и степень неравенства в распределении богатства; показывает реальное распределение дохода; отражает долю дохода, приходящегося на разные группы населения; используется для анализа распределения дохода в разные периоды времени, или в

определенных странах, или между различными группами населения (рис.10.1).

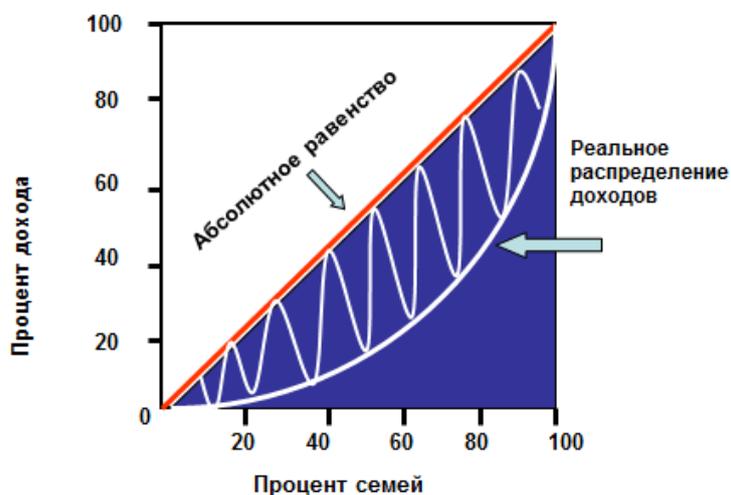


Рис.10.1. Кривая Лоренца

Прямая на графике отражает абсолютно равномерное распределение совокупного дохода между всеми группами населения, а отклонения от нее характеризуют степень неравномерности распределения доходов. Если каждая группа будет получать равную долю дохода, то на графике это отразится в виде прямой линии абсолютного равенства. Чем ближе кривая Лоренца к линии абсолютного равенства, тем выше степень равномерности распределения дохода. Чем больше вогнутость кривой Лоренца, тем более неравномерным является распределение дохода

Если поделим площадь выпуклой фигуры на площадь треугольника, ограниченного осью абсцисс, линией равномерного распределения и прямой, параллельной оси ординат, то получим коэффициент Джини. Если его значение близко к 1, имеем сверхбогатое меньшинство и нищее большинство, а если к 0, — в обществе процветает уравниловка.

Основные причины неравенства доходов: различия в интеллектуальных, физических способностях; различия по уровню полученного образования и профессиональной подготовки; различия в готовности рисковать («плата за риск»); неравенство владения собственностью; удача, связи, несчастья, дискриминация и т.д. Все причины можно условно разделить на зависящие и не зависящие от

личных усилий доходополучателей. Граница между этими группами факторов может быть более или менее подвижной.

Совокупные доходы общества в целом и каждого из его членов оцениваются как показатели экономического благосостояния, которое имеет количественную и качественную определенность. Количественной характеристикой благосостояния является уровень жизни — категория, ориентированная на такую оценку степени удовлетворения материальных и духовных потребностей (питание, одежда, жилище, услуги и т.п.), которая поддается прямому количественному измерению в денежных или натуральных единицах.

Недостаточность количественных оценок условий жизни посредством сугубо экономического подхода, сводимых в категорию уровня жизни, вызвала появление категории качества жизни. Это такая оценка степени удовлетворения материальных и духовных потребностей, которая не поддается прямому количественному измерению, а требует сложных приемов косвенной оценки. Сюда относятся оценки содержательности труда и досуга, удовлетворенности тем и другим, уровня комфорта в труде и быту, качества и модности одежды, качества питания и условий приема пищи, жилья, жилой и окружающей среды вообще, функционирования социальных институтов, качественного уровня удовлетворения потребностей в общении, знаниях, творчестве, общественно-политической активности и т.п.

Серьезной проблемой современного общества является бедность. В самом общем виде бедность определяется как ситуация, в которой потребности не могут быть достаточно удовлетворены. Однако это общее определение должно быть конкретизировано. Более определенно под бедностью понимается ситуация, при которой благосостояние личности (семьи) находится ниже определенного минимального уровня, называемого порогом бедности. Следует иметь в виду, что бедность не поддается точному определению и поэтому в разных странах трактуется неоднозначно.

Обратим внимание на тот факт, что прожиточный минимум — это не физиологический минимум, который можно определить как уровень дохода, необходимый для физического выживания. Прожиточный минимум, или черта бедности, говорит о некоем минимальном уровне стандарта жизни. Разумеется, этот стандарт

будет различным у разных стран и народов и у одной и той же страны на разных этапах исторического развития.

### **3. Социальная политика государства в рыночной экономике**

Прогнозирование уровня жизни и качества жизни населения являются важной функцией государства. Рынок сам по себе не может регулировать эту сферу, поэтому обязанность регулирования в этой сфере возлагается на государство. Непродуманная политика государства в этой области может привести к росту социальной напряженности.

В настоящее время основную работу по повышению качества жизни населения выполняют государственные органы социальной защиты населения, специализированные общественные и профессиональные организации, негосударственные коммерческие структуры, фонды благотворительности и милосердия, религиозные организации, профессиональные организации педагогов, юристов, социальных работников, политические партии и общественные движения.

Социальной политикой называется комплекс осуществляемых государством, субъектом Федерации или местным органом власти мероприятий, направленных на регулирование социально-экономических отношений. Социальная политика государства предполагает наличие:

- 1) общественно поддерживаемой социальной доктрины;
- 2) конституционных и законодательных установлений и конкретизирующих их нормативных подзаконных актов по группам и отдельным социальным обязательствам государства;
- 3) институционального каркаса и механизмов организации исполнения социальных обязательств государства;
- 4) организационной структуры мониторинга и контроля;
- 5) ресурсов для реализации предыдущих позиций и для непосредственного исполнения социальных обязательств государства.

Роль государства в проведении социальной политики доходов должна быть направлена на поддержание равновесия доходов и расходов, спроса и предложения.

## **Термины и определения**

**Доходы населения** — сумма денежных средств и материальных благ, полученных или произведенных домашними хозяйствами за определенный период времени и предназначенных для приобретения благ и услуг на цели личного потребления.

**Номинальный доход** — количество денег, полученное домашними хозяйствами в течение определенного периода.

**Располагаемый доход** — доход домашних хозяйств, который может быть использован на личное потребление или сбережение; меньше номинального на сумму обязательных налогов и платежей.

**Реальный доход** — количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, т.е. с поправкой на изменение уровня цен.

**Кривая Лоренца** — характеризует степень неравенства в персональном распределении дохода и степень неравенства в распределении богатства.

**Рациональный уровень потребления** — определяется исходя из удовлетворения разумных потребностей человека; включает набор товаров и услуг, обеспечивающих гармоничное физиологическое и социальное развитие индивида.

**Минимальный уровень потребления** — рассчитывается исходя из минимального уровня потребностей; определяется набором товаров и услуг неквалифицированного работника и его иждивенцев.

**Физиологический уровень потребления** — уровень потребления, ниже которого человек не может существовать физически.

**Уровень бедности** — доля населения, получающая доход ниже установленного правительством официального минимального уровня потребления.

**Закон Энгеля** — при увеличении дохода потребители повышают расходы на предметы роскоши в большей степени, чем на товары первой необходимости; таким образом, при прочих равных условиях доля дохода, расходуемая на пищу, является показателем уровня благосостояния данной группы населения.

## **Контрольные вопросы**

1. Принципы формирования доходов населения.
2. Измерение неравенства в распределении доходов с помощью кривой Лоренца.

3. Отличия социального прожиточного минимума от физиологического минимума.
4. Социальная справедливость и экономическая эффективность: основные противоречия.
5. Социальная защита и социальные гарантии в рыночной экономике.
6. Социальная роль индексации доходов.
7. Цели политики доходов в странах с рыночной экономикой.

## Тема 11. Роль государства в рыночной экономике

### Вопросы темы:

1. Государственное регулирование – объективная необходимость рыночной экономики
2. Модели взаимоотношений экономики и государства
3. Объекты и цели государственного регулирования экономики
4. Методы государственного экономического регулирования

### **1. Государственное регулирование – объективная необходимость рыночной экономики**

Необходимость государственного регулирования экономики обусловлена, прежде всего, недостатками рыночного механизма, называемыми провалами рынка.

Провал рынка (market failure) — неспособность рыночной системы произвести определенные блага вообще или произвести их в оптимальном количестве.

Обычно выделяют 4 типа неэффективных ситуаций, свидетельствующих о «провалах» рынка.

1. Монополия. Наличие рыночной власти у производителя и продавца приводит к тому, что одних товаров производится больше чем надо, других - меньше. Монополия максимизирует прибыль, сокращая производство (тем самым искусственно увеличивая спрос на свой товар) и увеличивая цены. В результате рынок перестает быть эффективным.

2. Асимметрия информации, т.е. неполнота информации у участников рынка. Асимметрия информации создает возможности для злоупотребления и риска недобросовестного поведения и может привести к фиаско рынка.

3. Внешние эффекты - это косвенное воздействие производства или потребления одного блага на производство или потребление другого блага. Различают отрицательные и положительные внешние эффекты.

4. Общественные блага - это блага совместного потребления, обладающие свойствами неисключаемости и неконкурентности и цена производства которых всегда выше цены спроса. Понятие

общественных благ было введено в середине XVIII в. Д. Юмом, который указывал на существование таких видов услуг, производство которых не приносит прибыли индивидуумам, однако при коллективном производстве может быть полезно для общества в целом.

Таким образом, наличие провалов рынка обуславливает необходимость государственного регулирования.

Государственное регулирование экономики - это система экономических мер, направленных на достижение целей социально-экономического развития: создание нормальных условий для функционирования рыночного механизма; обеспечение устойчивых темпов роста; регулирование структурных изменений в экономике, вызванных потребностями современной НТР; обеспечение социальной стабильности и социального прогресса; решение экологических проблем.

## **2. Модели взаимоотношений экономики и государства**

Проблемы государственного регулирования экономики в рыночных условиях остаются предметом острых дискуссий. Как показывает мировой опыт, современная экономика немыслима без эффективного взаимодействия с государством, органами его законодательной и исполнительной власти.

Под государственным регулированием экономики в условиях рыночного хозяйства следует понимать систему типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

Исторически сложились два ведущих методологических подхода к регулированию рыночной экономики: Кейнсианская школа (теория регулирования хозяйственного механизма); синтез неоклассических, подчас консервативных доктрин невмешательства государства в хозяйственную жизнь общества. Между данными школами имеется как много общего, так и существенных различий.

Различают следующие типы государственного регулирования: а) полный государственный механизм в управлении хозяйством;

б) различные варианты сочетания рыночных и государственных регуляторов; в) крайний либерализм, признающий эффективным только условия неограниченного частного предпринимательства.

### **3. Объекты и цели государственного регулирования экономики**

Объектами государственного регулирования являются сферы отрасли, регионы, а также ситуации, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть трудности, проблемы, не разрешаемые в отдалённом будущем, в то время, как снятие этих проблем настоятельно необходимо для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности.

Важнейшими объектами государственного регулирования могут быть: экономический цикл; отраслевая и региональная структура народного хозяйства; условия накопления капитала; занятость; денежное обращение; НИОКР; условия конкуренции и т.п.

Объекты государственного регулирования различаются в зависимости от уровня решаемых ими задач. Можно выделить следующие иерархические уровни: уровень фирмы; регионы; отрасли; секторы экономики (промышленность, сельское хозяйство, услуги); хозяйство в целом (хозяйственный цикл), денежное обращение, НИОКР и т.д.

Эффективность вмешательства государства в экономику во многом зависит и от того, насколько правильно выбраны критериальные цели, обеспечивающие успех или не успех экономической политики.

Применительно к России генеральной целью государственного регулирования экономики является экономическая стабильность и укрепление существующего строя внутри страны и за рубежом, адаптация его к изменяющимся условиям,

Конкретные цели непосредственно вытекают из генеральной цели государственного экономического регулирования и подчиняются ей.

Какова же мера участия государства в экономике? Ответить на этот вопрос достаточно сложно. Однако ясно одно, что оно должно делать то, чего не может делать рынок. Государство, следовательно, должно сосредоточить усилия, прежде всего там, где рынок обнаруживает свои «провалы». Например, мелкое производство и

торговля не нуждаются в государственном участии, поскольку этим занимаются частные предприниматели. Другое дело крупное производство, поскольку здесь подход не может быть однозначным. В данном случае требуется определённое сочетание рыночной мотивации (стремление к получению максимальной прибыли) со способностью государства привлечь большие ресурсы.

Для российских условий, (поскольку продолжает сохраняться в силу различных причин монополизированный рынок), наиболее приемлемой является концепция стабилизации производства и формирования рыночной экономики на базе активной роли государства в экономике, особенно в плане решения задач вывода её из создавшегося кризиса, путём активных государственных и частных капиталовложений и иных мер порождающих эффект наращивания спроса и предложения.

#### **4. Методы государственного экономического регулирования**

Способы, формы и методы государственного регулирования во многом определяются теми целями и задачами, которые государство формулирует и ставит на длительную перспективу перед страной.

Как показывает анализ мирового экономического опыта, все методы государственного регулирования, несмотря на их определённое разнообразие, можно разбить на две группы: прямые (административные) и косвенные (экономические).

Прямые методы и инструменты государственного регулирования (государственное субсидирование, система государственного управления экономикой, государственное предпринимательство и др.) оказывают непосредственное воздействие на деятельность хозяйствующих субъектов и базируются на властно-распорядительных отношениях. Правовая форма здесь играет главенствующую роль.

Существенную роль в регулировании экономики играют и инструменты административного регулирования. Они включают в себя: регистрацию; лицензирование; применение санкций и ограничений и др.

Активное воздействие на рыночную экономику общество оказывает с помощью косвенных методов: финансово-кредитных рычагов, налогов, преференций, квот, таможенных пошлин и др. Они характеризуются тем, что государство не влияет прямо на

принимаемые субъектами экономики решения. Такое регулирование лишь создаёт предпосылки к тому, чтобы при самостоятельно выборе экономических решений хозяйствующие субъекты стремились к тем вариантам, которые соответствуют целям экономической политики.

### ***Термины и определения***

**Провал рынка** — неспособность рыночной системы произвести определенные блага вообще или произвести их в оптимальном количестве.

**Государственное регулирование экономики** — система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

**Объекты государственного регулирования** — сферы отрасли, регионы, а также ситуации, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть трудности, проблемы, не разрешаемые в отдалённом будущем, в то время, как снятие этих проблем настоятельно необходимо для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности.

### ***Контрольные вопросы***

1. Необходимость производства общественных благ.
2. Отличия общественных и частных благ.
3. Свойства общественных благ.
4. Пределы государственного вмешательства в экономику.
5. Экономические функции государства.
6. Субъекты и объекты государственного регулирования.
7. Система целей макроэкономического регулирования и их конфликт.

## Тема 12. Денежный рынок. Денежно-кредитная политика

### Вопросы темы:

1. Сущность и функции денег в современной экономике
2. Предложение денег на денежном рынке
3. Спрос на деньги в неоклассической и кейнсианской теории
4. Виды, методы и инструменты денежно-кредитной политики

### 1. Сущность и функции денег в современной экономике

По вопросу о происхождении денег существует две концепции: рационалистическая и эволюционная.

**Рационалистическая концепция** объясняет возникновение денег в результате соглашения между людьми, которые изобрели их в виде специального инструмента, служащего для передвижения стоимостей в меновом обороте. Они объясняют зачем нужны деньги, но не объясняют как они возникли.

Представители **эволюционной концепции** (К.Маркс, А.Смит, Д.Рикардо и др.) утверждают, что деньги появились помимо воли людей в результате длительного развития обмена, когда из огромного товарного мира выделился особый товар, выполнявший роль денег.

Более полное проявление сущности денег выражается через их функции.

В экономике деньги выполняют пять функций: меры стоимости; средства обращения; средства платежа; средства образования сокровищ, накоплений и сбережений; мировые деньги.

Функция денег как меры стоимости. На стадии формирования товарных отношений деньги сыграли роль средства, приравнявшего к деньгам другие товары, они сделали их соизмеримыми не просто как продукты человеческого труда, а как части денежного материала - золота и серебра. В результате товары стали соотноситься друг с другом в постоянной пропорции, то есть возник масштаб цен как определенный вес золота или серебра, принятый государством за денежную единицу. Для выполнения этой функции не обязательны реальные деньги.

Функция денег как средства обращения (обмена). При выполнении этой функции деньги играют роль посредника в обмене

двух товаров, благодаря чему преодолеваются индивидуальные, временные и пространственные границы, характерные для прямого товарообмена. Эту функцию выполняют, во - первых, реальные, или наличные деньги, а во-вторых, знаки стоимости - бумажные и кредитные деньги.

Функция денег как средства платежа возникла в результате развития кредитных отношений в капиталистическом хозяйстве. Деньги, выполняя функцию средства платежа, имеют свою специфическую форму движения, отличную от формы движения денег как средства обращения. Эта функция закладывает предпосылки экономических кризисов. В условиях развитого товарного хозяйства деньги в функции средства платежа объединяют многих товаропроизводителей. В связи с этим разрыв одного звена в цепи платежей ведет к развитию кризисных явлений и массовому банкротству товаровладельцев. Функция выполняется в виде специфических денег – бумажных денег (титул товара).

Функция денег как средства сохранения ценности, образования сокровищ, накоплений и сбережений. Поскольку деньги представляют всеобщее воплощение богатства, то возникает стремление к их накоплению. Функцию накопления сокровищ раньше выполняли полноценные и реальные деньги - золото и серебро. В условиях металлического денежного обращения функция накопления сокровищ выполняла роль стихийного регулятора закона денежного обращения. С ростом товарного производства превращение денег в сокровище становится необходимым условием регулярного возобновления воспроизводства. Стремление к получению наибольшей прибыли заставляет предпринимателей не хранить деньги как мертвое сокровище, а пускать их в оборот.

Функция мировых денег получила полное развитие с созданием мирового рынка. Мировые деньги служат: всеобщим платежным средством; всеобщим покупательным средством; материализацией общественного богатства.

Движение денег при выполнении ими своих функций представляет собой денежное обращение. Денежное обращение осуществляется в наличной и безналичной формах. Наличные деньги используются для кругооборота товаров и услуг, а также для расчетов, не связанных непосредственно с движением товаров и услуг (расчетов по выплате заработной платы, пособий, пенсий; по платежам

населения за коммунальные услуги и др.). Безналичное обращение осуществляется с помощью чеков, векселей, кредитных карточек и других кредитных инструментов. Наличное и безналичное обращение образует общий денежный оборот страны, в котором действуют единые деньги одного наименования.

Денежная система - законодательно закрепленная форма организации денежного обращения, исторически сложившаяся в данной стране. В зависимости от вида обращаемых денег можно выделить два основных типа денежных систем: система обращения металлических денег, когда в обращении находятся полноценные золотые и (или) серебряные монеты, которые выполняют все функции денег, а кредитные деньги могут свободно обмениваться на денежный металл (в монетах и слитках); система бумажно-кредитного обращения, при которой действительные деньги вытеснены знаками стоимости, а в обращении находятся бумажные (казначейские векселя) либо кредитные деньги.

Современные денежные системы зарубежных стран, несмотря на свои особенности, имеют много общих черт. Они включают следующие элементы: денежную единицу, масштаб цен, эмиссионную систему, виды денег, являющихся законным платежным средством, государственный аппарат регулирования денежного обращения.

Денежная масса - это совокупность наличных и безналичных покупательных и платежных средств, обеспечивающих обращение товаров и услуг в экономике, которыми располагают экономические агенты.

Для характеристики структуры денежной массы вводятся измерители денежной массы - денежные агрегаты. Денежные агрегаты располагаются по степени убывания ликвидности. Ликвидность — способность быстрого перевода актива в наличные деньги без потерь его стоимости (или с минимальными издержками). По мере снижения ликвидности в состав компонентов денежной массы последовательно включаются активы, все в меньшей мере способные выполнять функцию средства платежа.

Состав и структура агрегатов денежной массы в разных странах различны и определяются особенностями национального денежного рынка и характером проводимой денежной политики (США - 4, Франция – 2). В России для расчета денежной массы применяют

агрегаты  $M_0$ ,  $M_1$ ,  $M_2$ ,  $M_3$ . Каждый предыдущий агрегат включается в последующий.

Денежный агрегат  $M_0$  – включает наличные деньги в обращении. Денежный агрегат  $M_1$  включает  $M_0$  плюс деньги на счетах «до востребования» (транзакционные депозиты, деньги для сделок). Денежный агрегат  $M_2$  включает  $M_1$  плюс деньги на срочных и сберегательных счетах + депозиты в специализированных финансовых институтах. Денежный агрегат  $M_3$  является наиболее крупным. Он включает агрегат  $M_2$  плюс депозитные сертификаты банков, облигации государственного займа и другие ценные бумаги государства и коммерческих банков.

Важнейшим элементом рыночной экономики является рынок денежно-кредитных ресурсов. Временно свободные денежные средства должны не лежать без движения, а аккумулироваться в денежно-кредитных учреждениях и направляться в виде инвестиций в реальный сектор экономики.

Кредит (лат. *creditum* — ссуда, долг) — сделка между экономическими субъектами по предоставлению денег или имущества в пользование на условиях срочности, возвратности и платности. Источниками кредита являются временно свободные денежные средства экономических агентов. С помощью кредита осуществляется перераспределение капитала между различными отраслями и фирмами в соответствии с меняющейся конъюнктурой рынка.

По способу кредитования различают натуральный и денежный кредиты. По сроку кредитования различают краткосрочный кредит (ссуда выдается на срок до 1 года); среднесрочный кредит со сроком от 2 до 5 лет; долгосрочный кредит — от 6 до 10 лет; долгосрочный специальный кредит — более 10 лет. По характеру предоставления: коммерческий, банковский потребительский, ипотечный, государственный, международный. В последнее время получили развитие новые формы кредитования, такие как лизинг, факторинг, форфейтинг, траст.

Кредитная система — это совокупность кредитных отношений, форм и методов кредитования, осуществляемых кредитно-финансовыми институтами.

Современная кредитная система государства складывается из банковской системы (Центральный банк и коммерческие банки) и совокупности так называемых специализированных небанковских

кредитно-финансовых институтов, способных аккумулировать временно свободные средства и размещать их с помощью кредита.

Первый уровень банковской системы занимает Центральный банк (ЦБ) – главное звено кредитной системы.

ЦБ выполняет следующие функции: эмиссия национальных денежных знаков, организация их обращения и изъятия из обращения на территории РФ; регулирование величины предложения денег; общий надзор за деятельностью кредитно-финансовых учреждений страны и исполнением финансового законодательства; предоставление кредитов коммерческим банкам в качестве кредитора в последней инстанции; выпуск и погашение государственных ценных бумаг, управление счетами правительства, расчетно-кассовое обслуживание государственных институтов и учреждений; осуществление зарубежных финансовых операций; регулирование банковской ликвидности с помощью традиционных методов воздействия на активы банков: политика учетных ставок на открытом рынке и обязательных резервов; регламентация валютного обращения в стране и контроль за валютными операциями экономических субъектов.

Второй уровень банковской системы — это сеть коммерческих банков. Банк — кредитно-денежный институт, занимающийся привлечением и размещением денежных ресурсов. Банк предоставляет различные кредитно-финансовые услуги: кредитно-расчетное обслуживание субъектов хозяйствования; прием вкладов и выдача кредитов; посредничество в платежах; купля-продажа ценных бумаг; размещение государственных займов; управление по доверенности имуществом клиентов; консультации по финансово-кредитным вопросам. В качестве инвесторов коммерческие банки могут вкладывать деньги в облигации и другие ценные бумаги.

Банки осуществляют активные и пассивные операции. С помощью пассивных операций банк мобилизует ресурсы, а с помощью активных осуществляет их размещение. Ресурсы банка формируются за счет собственных и привлеченных средств.

Банковский процент является своеобразной ценой кредита. Его величина зависит от соотношения спроса и предложения на денежном рынке, а также степени риска, который несет кредитор, ссужая определенную денежную сумму должнику. Базисными для всей системы процентных ставок являются: учетный процент Центробанка; ставка по казначейским векселям; межбанковские ставки по

однодневному ссудам. Их изменения зависят от общего состояния экономики, темпа инфляции, направлений проводимой денежно-кредитной политики.

К системе специализированных кредитно-финансовых институтов относятся: инвестиционные банки, занимающиеся эмиссионно-учредительской деятельностью; сберегательные учреждения привлекают мелкие сбережения и доходы, которые не могут функционировать как капитал; страховые компании для которых характерна специфическая форма привлечения средств — продажа страховых полисов; пенсионные фонды; инвестиционные компании — выполняют роль промежуточного звена между индивидуальным денежным капиталом и корпорациями, функционирующими в нефинансовой сфере.

## **2. Предложение денег на денежном рынке**

Денежный рынок — это рынок денежных средств, на котором в результате взаимодействия спроса на деньги и предложения денег устанавливается равновесное значение количества денег и равновесная ставка процента.

В теории денежного рынка при анализе спроса и предложения на денежном рынке деньги рассматриваются как запас, как некоторое количество, существующее в данный момент.

Вся совокупность разнообразных финансовых средств, обращающихся на рынке в качестве денег, образует предложение денег. Предложение денег в экономике регулируется в основном Центральным банком, а также в определенных случаях в незначительной мере зависит и от поведения населения и крупных коммерческих финансовых структур.

Кривая предложения денег отражает зависимость количества денег в обращении от уровня процентной ставки (при неизменной денежной базе). Различают краткосрочную и долгосрочную кривые предложения денег. Для агрегата  $M_1$  краткосрочная кривая предложения денег является вертикальной линией, так как денежный мультипликатор стабилен и не зависит от процентной ставки. Для других агрегатов ( $M_2$ ,  $M_3$ ) она представлена наклонной линией.

Долгосрочная кривая предложения денег отражает зависимость денежной массы от изменения процентной ставки при изменении

спроса на деньги. Вид кривой предложения денег зависит от тактических целей денежно-кредитной политики, проводимой Центральным банком.

Кривая предложения имеет вертикальный вид тогда, когда Центральный банк реализует цель поддержания количества денег на постоянном уровне и уверенно контролирует количество денег в обращении независимо от колебания процентной ставки; имеет горизонтальный вид тогда, когда целью политики является сохранение стабильным номинального размера ссудного процента; имеет наклонный вид тогда, когда Центральный банк допускает определенное увеличение количества денег, находящихся в обращении, и соответственно номинальной ставки.

С точки зрения предложения государство может увеличивать денежную массу двумя путями: эмиссией и увеличением безналичной части денежной массы. В основе способности банков создавать деньги лежат их избыточные резервы и принцип мультипликатора.

Центральный банк фиксирует размер денежных средств, обязательных для хранения каждым коммерческим банком в форме резервных вкладов в Центральном банке. Обязательные резервы представляют собой часть суммы депозитов, которую коммерческие банки обязаны хранить в виде беспроцентных вкладов в Центральном банке. Обязательные резервные требования используются Центральным банком для страхования вкладов, для осуществления межбанковских расчетов и для регулирования деятельности кредитно-банковской системы.

Нормы обязательных резервов устанавливаются в процентах от объема депозитов. Их величина различается в зависимости от видов вкладов. Например, по срочным вкладам ниже, чем по вкладам до востребования. На основе установленной нормы обязательных резервов определяется их величина.

Размер кредитных ресурсов каждого отдельного коммерческого банка определяется величиной его избыточных резервов, которые представляют собой разность между общей величиной резервов и обязательными резервами.

Соотношение между величинами обязательных резервов, избыточных резервов, объемом депозитов и нормой обязательных резервов можно представить в следующем виде:  $r = R/D$ , где  $r$  — норма

обязательных резервов;  $R$  — обязательные резервы в ЦБ (reserves);  $D$  — депозиты (deposits).

Процесс мультиплицированного расширения банковских депозитов характеризуется денежным (кредитным) мультипликатором, определяемым по формуле:  $m=1/r$ , или  $m = D/R$ .

Данный механизм следует рассматривать как идеальную схему, действующую при условии, что все субъекты все полученные деньги вносят в банки, никто не изымает своих вкладов, а банки выдают кредиты с учетом установленной нормы обязательных резервов, т.е. отсутствуют наличные деньги. В реальной жизни мультипликационный эффект расширения депозитов зависит от величины «утечек», так как не все деньги, взятые в форме ссуд в банках, возвращаются в банковскую систему: часть их продолжает циркулировать в качестве наличных.

Денежная масса ( $M$ ) состоит из наличности и депозитов:  $M=C+D$ , где  $C$  — наличность (cash). Если формулу мультипликатора без учета наличных можно записать  $m=D/R$ , то с учетом наличных ее иногда записывают следующим образом:  $m=(C+D)/(R+C)$ . Показатель  $(R+C)$  называется денежной базой ( $B$ ). Денежная база — это сумма наличности и резервов. Тогда с учетом денежной базы формулу денежного мультипликатора можно записать:  $m = M/B$ .

Теперь в формуле  $m=(C+D)/(R+C)$  разделим каждый компонент на величину депозитов:  $m=(C/D+D/D)/(R/D+C/D)$ . Тогда  $m=(1+c)/(r+c)$ , где  $c$  — коэффициент депонирования, т.е. отношение наличности к депозитам.

Коэффициент депонирования показывает, насколько население предпочитает хранить свое богатство в форме наличных денег. Чем меньше коэффициент депонирования, тем больше население желает размещать свои деньги в виде депозитов.

Чем выше Центральный банк устанавливает норму обязательных резервов, тем меньшая сумма денежных средств может быть использована коммерческими банками, для кредитных операций. Увеличение нормы обязательных резервов уменьшает денежный мультипликатор и ведет к сокращению денежной массы. Следовательно, изменяя норму обязательных резервов, Центральный банк может изменять величину предложения денег в экономике.

### **3. Спрос на деньги в неоклассической и кейнсианской теории**

Денежный рынок по-разному рассматривается с позиций классической и кейнсианской школы. Эти школы дают разную трактовку спроса на деньги.

Спрос на деньги определяется величиной денежных средств, которые хозяйственные агенты хотят использовать как платежные средства. Он показывает, какую часть своего дохода экономические субъекты предпочитают хранить в наиболее ликвидной форме — в форме наличных денег (денежной кассы). Спрос на деньги представляет собой спрос на запас денег, измеренный в определенный момент.

Держание денежной кассы на руках связано с альтернативными затратами и лишает ее владельца доходов, которые он мог бы получить, если бы купил на них иные виды имущества.

Начнем с изложения классической точки зрения. Часто ее называют монетаристской, поскольку классическая теория денежного рынка разрабатывалась в основном сторонниками монетаризма.

Монетаристская теория спроса на деньги унаследовала основные постулаты количественной теории денег, возникшей в XVIII веке. Основные идеи этой школы изложены в работах Дж. Милля, А. Маршалла, А. Пигу, И.Фишера и др.

В рамках количественной теории денег спрос на деньги определяли в соответствии с уравнением И.Фишера:  $MV=PQ$ , где  $M$  – количество денег в обращении;  $V$  – скорость обращения денег (количество оборотов в год, которое совершает в среднем денежная единица в результате приобретения товаров и услуг);  $P$  – уровень цен;  $Q$  – реальный объем производства. Представим формулу Фишера в виде:  $M=PQ/V$ . Заменим количество денег в обращении  $M$  на величину спроса на деньги  $M_d$  и преобразуем формулу. Получим:  $M_d = PQ/V$ .

Из уравнения следует, что величина спроса на деньги находится в прямой зависимости от уровня цен и реального объема производства и в обратной зависимости от скорости денежного обращения.

Если предположить, что все сделки учитываются в величине номинального валового национального продукта ( $Y$ ), то получим, что  $Y=PQ$ . Тогда  $M_d = Y/V$ . В данном случае величина спроса на деньги зависит от следующих факторов: уровня реального объема производства и скорости обращения денег.

Количественная теория денег получила развитие в работах М. Фридмана, представителя современного монетаризма. Он рассматривал спрос на деньги отдельного лица, который ограничен суммой имеющегося у него "портфеля ресурсов" — денег и других активов:  $M_d = P_f (R_b, R_e, p, h, y, u)$ , где  $M_d$  — величина спроса на деньги;  $P_f$  — абсолютный уровень цен;  $R_b$  — номинальная норма процента по облигациям;  $R_e$  — рыночная стоимость дохода по акциям;  $p$  — темп изменения уровня цен, в %;  $h$  — отношение между человеческим богатством (трудом) и всеми другими формами богатства;  $y$  — общий объем богатства;  $u$  — величина, отражающая возможное изменение вкусов и предпочтений.

В "портфельной" теории спрос на деньги рассматривается в связи с задачей оптимизации портфеля активов экономических субъектов. С их точки зрения, население стоит перед выбором разных активов и спрос на деньги связан с единственным мотивом предпочтения ликвидности. Экономические субъекты формируют такой состав портфеля всех своих активов, который позволяет максимально удовлетворить их полезность от владения имуществом при определенном риске. В результате спрос на деньги как на имущество порожден мотивом предпочтения ликвидности. В портфельных теориях делается акцент на функции денег как средства накопления или образования имущества.

Экономисты кембриджской школы, виднейшие представители неоклассиков (А. Маршалл, А. Пигу, Д. Робертсон) в начале XX века предложили кембриджскую версию уравнения обмена:  $M = kPY$ , где  $k$  — величина, обратная показателю скорости обращения денег  $V$ . Левая часть уравнения выражает предложение денег, а правая — спрос на деньги. Таким образом, в неоклассической теории спрос на деньги зависит от уровня номинального дохода ( $PY$ ), т. е. прямо зависит от уровня цен  $P$  и уровня реального дохода  $Y$ .

Для определения денежной массы в реальном выражении левую и правую части уравнения следует разделить на  $P$ :  $M/P = kY$ . Показатель  $k$  — это коэффициент монетизации, или показатель насыщенности экономики деньгами. Он показывает, какую долю от номинального ВВП составляют номинальные денежные запасы населения, и рассчитывается как отношение  $M/PY$ .

Насыщенность экономики деньгами, или норма монетизации (коэффициент монетизации, коэффициент предпочтения ликвидности),

представляет собой отношение  $M2$  к ВВП, выраженное в процентах. На практике коэффициент монетизации рассчитывается в России как отношение денежного агрегата  $M2$  к номинальному ВВП. По мере снижения уровня инфляции и увеличения спроса на деньги коэффициент монетизации повышается.

В теории денег М.Кейнса главная роль отводится ставке процента. Он исходил из того, что деньги — один из видов богатства в структуре портфеля активов экономических агентов. Теория спроса на деньги Кейнса получила название теории предпочтения ликвидности, поскольку, согласно данной теории, часть портфеля активов, которую экономические субъекты желают иметь в виде денег, зависит от их оценки свойства ликвидности. Кейнс в отличие от представителей классической школы, которые главное внимание уделяли транзакционному спросу на деньги, рассматривал и другие мотивы.

Согласно кейнсианской теории предпочтения ликвидности, существуют три главных побудительных мотива хранения экономическими агентами части их богатства (портфеля активов) в форме денег. Транзакционный мотив предполагает, что часть богатства приходится держать в денежной форме с целью использования денег в качестве средства платежа и средства обращения. Мотив предосторожности определяет желание экономических субъектов хранить деньги на случай возникновения непредвиденных обстоятельств. Спекулятивный мотив вызван желанием избежать потерь капитала, связанных с хранением его в виде ценных бумаг в периоды снижения их курсовой стоимости.

Соответственно, Дж. М. Кейнс выдвигает два компонента спроса на деньги: спрос на деньги для сделок (транзакционный спрос и по мотиву предосторожности) и спрос на деньги со стороны активов (спекулятивный спрос). Здесь кейнсианцы согласны с классиками: деньги нужны, чтобы осуществлять сделки. Величина этого компонента спроса на деньги зависит от размера дохода, что также совпадает с представлениями классиков.

Дж. М. Кейнс считал, что в условиях неопределенности и риска спрос на деньги в значительной степени зависит от уровня процента по альтернативным активам (у Кейнса альтернативным активом выступают облигации). Если норма процента низка, нет смысла обменивать наличные деньги на такие активы. Если норма процента

высока, экономические субъекты начинают избавляться от наличных денег, обменивая их на эти альтернативные активы.

Темп инфляции представляет собой дополнительную альтернативную стоимость хранения денег. Это обусловлено тем, что инфляция подрывает полезность денег как средства сбережения, а потому увеличивает желание экономических агентов хранить неликвидные активы, например недвижимость. Или запасы товаров, цены на которые растут тем быстрее, чем выше темпы инфляции в стране. Ввиду этого спрос на деньги находится под влиянием как реальной ставки процента, так и ожидаемого темпа инфляции. Тогда функция спроса на деньги:  $M_d = f(Y, r, p)$ , где  $Y$  — номинальный национальный доход;  $r$  — реальная ставка процента;  $p$  — ожидаемый темп инфляции. Реальная ставка процента и ожидаемый темп инфляции являются альтернативными стоимостями не приносящих дохода денег. Следовательно, их сумма составляет общую альтернативную стоимость денег в виде номинальной нормы процента. Это можно выразить следующим уравнением:  $r+p=i$ , где  $i$  — номинальная норма процента. Поэтому формулу спроса на деньги можно переписать в виде:  $M_d = f(Y, i)$

#### **4. Виды, методы и инструменты денежно-кредитной политики**

Кредитно-денежная, или монетарная, политика представляет собой контроль над денежным предложением с целью достижения неинфляционного роста ВВП и полной занятости.

Основными инструментами денежно-кредитной являются: операции на открытом рынке; изменение учетной, или дисконтной, ставки; изменение нормы обязательных резервов.

Операции на открытом рынке (купля-продажа долговых обязательств правительства) характерны для тех стран, где имеется достаточно развитый рынок ценных бумаг, в том числе и государственных облигаций. Это — главный инструмент кредитно-денежной политики в США, странах ЕС и в других странах с рыночной экономикой.

Есть несколько каналов, по которым деньги попадают в сферу обращения. Важнейший из них — покупка Центральным банком долговых обязательств правительства. В данном случае предложение денег осуществляется через бюджетные каналы. Когда ЦБ покупает

государственные облигации, находящиеся у коммерческих банков, он за счет эмиссии увеличивает сумму денег на их резервных счетах. Следовательно, повышается способность банков к выдаче ссуд и таким образом увеличивается объем денежной массы. Если ЦБ покупает облигации у населения, то он расплачивается за них наличными, которые могут как остаться на руках у граждан, так и быть депонированы на текущих счетах.

Таким образом, ЦБ, непосредственно воздействуя на денежную базу, ведет к расширению денежной массы благодаря действию денежного мультипликатора.

Противоположный эффект будет иметь продажа облигаций коммерческим банкам и населению. Коммерческие банки, приобретая облигации, уменьшают свои резервы. Население, покупая облигации, расплачивается за них деньгами, следовательно, объем его денежных запасов уменьшается. С уменьшением денежной базы уменьшается предложение денег экономике в результате действия денежного мультипликатора.

Выставляя на продажу пакет облигаций, ЦБ увеличивает тем самым их предложение. Эта операция ведет к снижению текущей рыночной цены облигаций и соответственно к повышению их доходности, т. е. ставки процента по облигациям. Естественно, что экономические субъекты выразят желание купить ценную бумагу с более высокой доходностью при формировании своего портфеля активов.

Изменение учетной ставки, или дисконтная политика, — другой важнейший инструмент монетарной политики ЦБ. Учетная ставка (ставка дисконта) — это процентная ставка, которую устанавливает ЦБ по кредитам, выдаваемым коммерческим банкам. В России используется термин «ставка рефинансирования».

Предполагается, что если ЦБ повышает ее, то коммерческие банки сокращают объем своих заимствований в Центральном банке, а следовательно, уменьшается и возможность коммерческих банков выдавать ссуды. Денежное предложение будет уменьшаться. Экономические субъекты, которые, в свою очередь, берут ссуды у коммерческих банков, должны будут платить по более высокой текущей процентной ставке.

Обратная картина наблюдается при снижении учетной ставки. Получая более дешевые кредиты у ЦБ, коммерческие банки могут

снизить и свои текущие ставки процента. Возможность получения более дешевых ссуд стимулирует процессы заимствования, и, таким образом, денежная масса будет мультипликативно расширяться.

Ставка рефинансирования в России играет роль ориентира для банков и финансового рынка в целом, сигнализируя о намерениях ЦБ в отношении проведения кредитно-денежной политики. В странах с рыночной экономикой учетная ставка служит индикатором для межбанковского рынка кредитов, на котором и происходят реальные процессы кредитования и заимствования.

И наконец, изменение нормы обязательных резервов – третий инструмент кредитно-денежной политики ЦБ (ЦБ России использует термин «норматив обязательных резервов»).

Резервы коммерческих банков хранятся в ЦБ. Это пассивы ЦБ. Повышение нормы обязательных резервов означает сужение кредитной способности коммерческих банков. Они смогут выдавать ссуды в меньшем объеме, и благодаря действию денежного мультипликатора предложение денег уменьшится. Снижение нормы обязательных резервов означает, что у банков расширяются возможности для выдачи ссуд, и предложение денег увеличивается.

Дискреционная (гибкая) кредитно-денежная политика направлена на стимулирование или сдерживание деловой активности в зависимости от фаз среднесрочного экономического цикла. Теоретически такая политика базируется на кейнсианских представлениях о стабилизирующей роли государства в сфере управления совокупным спросом.

Стимулирующая дискреционная политика — это политика «дешевых» денег, которая используется ЦБ при спадах производства. Она основана на кейнсианских представлениях о передаточном механизме изменений в экономике, вызванных ростом или уменьшением денежного предложения. В упрощенной форме последовательность изменений макроэкономических переменных при политике «дешевых» денег можно представить следующим образом:  $M^S$  (растет)  $\rightarrow i$  (снижается)  $\rightarrow I$  (растут)  $\rightarrow AD$  (растет)  $\rightarrow Y$  (растет).

Напротив, сдерживающая кредитно-денежная политика, или политика «дорогих» денег, проводится при «перегревах» экономики, сопровождающихся инфляцией. Трансмиссионный механизм действует следующим образом:  $M^S$  (снижается)  $\rightarrow i$  (растет)  $\rightarrow I$  (уменьшаются)  $\rightarrow AD$  (уменьшается)  $\rightarrow Y$  (уменьшается).

В отличие от кейнсианцев монетаристы считают, что нужно контролировать предложение денег, не беспокоясь о колебаниях ставки процента. Выводы монетаристов базируются на важнейшей предпосылке, о которой речь шла ранее: показатель скорости обращения денег ( $V$ ) стабилен. Исходя из этого, изменение предложения денег ( $M$ ) будет отражаться лишь на уровне цен ( $P$ ). Монетаристы предлагают ЦБ заранее объявлять: темп роста денежной массы будет соответствовать трендовому темпу роста ВВП. Таргетирование показателя  $M^S$ , о котором говорилось выше, будет таким образом играть роль своеобразного автоматического стабилизатора экономики. При неизменной скорости обращения денег ( $V$ ) номинальный ВВП ( $PY$ ) увеличивался бы устойчивыми и предсказуемыми темпами.

В заключение еще раз отметим, что по проблемам кредитно-денежной политики во взглядах экономистов разных направлений нет единства. Конкурирующие школы — монетаристы и кейнсианцы — по-разному трактуют возможности ЦБ достичь поставленных целевых ориентиров. Глубинная причина их расхождений лежит в оценке самой сути рыночной системы. Кейнсианцы считают, что она в принципе нестабильна и недостаточно конкурентна, следовательно, государству отводится важнейшая роль в стабилизации экономики путем гибкой кредитно-денежной политики. Монетаристы, напротив, полагают, что современная рыночная экономика достаточно конкурентна и способна «самонастраиваться» без особого государственного вмешательства, которое, по их мнению, и приводит своими действиями в кредитно-денежной сфере к дестабилизации экономики.

### ***Термины и определения***

**Денежная масса** — совокупность всех денежных средств, находящихся в наличной и безналичной форме.

**Денежное обращение** — движение денег при выполнении ими своих функций.

**Денежная система** — законодательно закрепленная форма организации денежного обращения, исторически сложившаяся в данной стране.

**Денежные агрегаты** — измерители денежной массы; располагаются по степени убывания ликвидности.

**Ликвидность** — способность быстрого перевода актива в наличные деньги без потерь его стоимости (или с минимальными издержками).

**Кредит** — сделка между экономическими субъектами по предоставлению денег или имущества в пользование на условиях срочности, возвратности и платности.

**Кредитная система** — совокупность кредитных отношений, форм и методов кредитования, осуществляемых кредитно-финансовыми институтами.

**Денежная база** — объем долговых обязательств Центрального банка; в каждый данный момент распределена на две части: наличные деньги в обращении и резервы коммерческих банков в Центральном банке.

**Квази-деньги** — ликвидные депозиты банковской системы, которые непосредственно не используются как средство платежа: срочные и сберегательные депозиты и депозиты в иностранной валюте.

**Кривая LM** — совокупность точек, представляющих сочетания значений ставки процента и национального дохода, при которых согласно кейнсианской концепции на рынке денег сохраняется равновесие.

**Ликвидная ловушка** — состояние экономической конъюнктуры, при котором ставка процента приблизилась к своему минимально возможному значению, поэтому прирост предложения денег не может ее понизить и стимулировать инвестиционный спрос.

**Классическая дихотомия** — представление национальной экономики в виде двух обособленных друг от друга секторов: реального и денежного; в реальном секторе независимо от денежного определяются объем и структура выпуска, занятость, относительные цены благ, а денежный сектор устанавливает лишь уровень (денежный масштаб) цен.

**Сеньораж** — доход государства, получаемый в результате увеличения находящихся в обращении денег; равен разности между суммой дополнительно выпущенных денег и затратами на их выпуск.

**Скорость обращения денег** — отношение величины совокупных расходов за период к количеству находящихся в обращении денег.

**Операции на открытом рынке** - купля-продажа центральным банком государственных ценных бумаг для изменения количества находящихся в обращении денег.

**Контрольные вопросы**

1. Факторы, определяющие спрос на деньги.
2. Количественная теория денег. Уравнение Фишера. Кембриджская версия уравнения Фишера.
3. Трансакционный и спекулятивный спрос на деньги.
4. Теория выбора портфеля.
5. Классическая дихотомия.
6. Ловушка ликвидности.
7. Механизм воздействия монетарной политики на ВВП.
8. Цели, объекты и субъекты денежно-кредитной политики. Стимулирующая и сдерживающая дискреционная политика.
9. Модель IS-LM (инвестиции-сбережения-ликвидность-деньги).
10. Последствия нарушения равновесия на денежном рынке для реальной экономики.

## **Тема 13. Рынок ценных бумаг и фондовая биржа**

### **Вопросы темы:**

1. Функции рынка ценных бумаг в рыночной экономике
2. Инструменты РЦБ
3. Организация и регулирование РЦБ

### ***1. Функции рынка ценных бумаг в рыночной экономике***

В современной рыночной экономике важное место отводится рынку ценных бумаг. Процесс его формирования и развития в сложившихся условиях носит объективный и закономерный характер. Прежде всего, вследствие усложнения и расширения производственной и коммерческой деятельности растет потребность в привлечении все большего объема кредитных средств. Ее можно удовлетворить за счёт выпуска и продажи ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг соотносится с такими видами рынков, как рынок капиталов, денежный рынок, финансовый рынок: традиционно на этих рынках представлено движение денежных ресурсов.

Рынок ценных бумаг - это часть финансового рынка, обеспечивающая возможность быстрого перелива финансовых средств в различные сектора экономики и способствующая активизации инвестиций.

Рынок ценных бумаг (фондовый рынок) есть система экономических отношений между теми, кто выпускает и продает ценные бумаги, и теми, кто их покупает и становится их владельцами.

Рынок ценных бумаг отличается от других видов рынка специфическим характером обращающегося товара.

Ценная бумага (титул собственности) является документом, удостоверяющим право собственности его владельца на какое-либо имущество или на капитал, отданный в займы за предоставленное вознаграждение в виде процента или дивиденда. Это товар, который, имея незначительную собственную стоимость, может быть продан по очень высокой рыночной цене.

Ценные бумаги представляют собой как бы бумажный дубликат реального капитала. Однако, появившись, фиктивный капитал

начинает жить самостоятельной жизнью. Фиктивный капитал представляет собой бумажный символ реального капитала. Цена фиктивного капитала определяется, во-первых, соотношением спроса и предложения на капитал и, во-вторых, величиной капитализированного дохода по ценным бумагам.

Разница между размерами фиктивного и действительного капитала составляет учредительскую прибыль, которую получают, прежде всего, основатели высокодоходных предприятий. Один из способов ее получения — разводнение капитала — выпуск акций на сумму, значительно превышающую капитал, реально вложенный в предприятия.

Источник дохода по фиктивному капиталу полностью скрыт, кажется, что ценные бумаги обладают способностью приносить доход сами по себе. Особенно это проявляется в облигациях государственных займов. Эта форма фиктивного капитала не только не имеет стоимости, но часто не представляет и никакого реального капитала, так как проценты по облигациям в основном выплачиваются за счет налогов.

Экономическая роль рынка ценных бумаг определяется функциями, которые выполняют ценные бумаги в процессе обращения и хозяйственного использования.

Прежде всего, с их помощью происходит процесс централизации временно свободных средств. Ценные бумаги, выступая в качестве средств инвестирования, используются не только для ликвидации дефицита капитальных вложений и экономического стимулирования деятельности предприятий, но и для создания финансовых условий функционирования объектов рыночной инфраструктуры: банков, бирж, страховых компаний, торговых домов и т.д.

С помощью ценных бумаг, выпускаемых в обращение государством, осуществляется покрытие дефицита текущего бюджета, обеспечивается его кассовое исполнение, сглаживаются неравномерности поступления налоговых платежей.

Перелив капитала на рынке ценных бумаг позволяет быстро осуществлять межотраслевое и межрегиональное перемещение капитала с целью его концентрации в технически или экономически прогрессивных отраслях производства и наиболее перспективных регионах для быстрого хозяйственного развития.

Информационная функция дает возможность инвесторам через ситуацию на рынке ценных бумаг увидеть и почувствовать состояние экономической конъюнктуры в стране, в соответствии с ней сориентироваться и принять оперативные меры для рационального использования своих капиталов.

Деятельность рынка ценных бумаг может снижать инфляционное состояние экономики. Направляя часть потребительных доходов на инвестиционные цели и тем самым снижая их избыточное давление на потребительский рынок, она в общем воспроизводственном плане способствует нормализации пропорций потребления и накопления.

## **2. Инструменты РЦБ**

В мировой практике существуют различные виды ценных бумаг, или, как их еще называют, инструментов рынка ценных бумаг или фондового рынка. Обобщив разные определения, можно дать общее достаточно нейтральное определение ценной бумаги.

Ценные бумаги - это особым образом оформленные финансовые инструменты, выражающие отношения (чаще всего долговые) между сторонами и подтверждающие право либо на какое-то имущество, либо на денежную сумму.

Экономическая природа позволяет их объединить в три основные группы. Прежде всего это ценные бумаги, выражающие отношения со-владения. Их широко представляют акции. Далее следуют ценные бумаги, опосредующие кредитные отношения. Это различные долговые обязательства в виде облигаций, казначейских нот, казначейских векселей и др. И, наконец, производные инструменты фондового рынка — обратимые облигации, обратимые привилегированные акции, специальные ценные бумаги банков и др.

Среди них одной из наиболее распространенных форм являются акции. Акция — это ценная бумага, выпускаемая акционерным обществом в обращение, которая подтверждает, что ее владелец внес определенную сумму денег в капитал данного общества и имеет право на получение ежегодного дохода из его прибыли и право на участие в управлении.

Выпущенные акции обращаются на рынке ценных бумаг до тех пор, пока существует акционерное общество. Их стоимость не погашается, а переводится в деньги лишь путем продажи. С продажей

акций происходит смена владельца части капитала и величина реального капитала акционерного предприятия не уменьшается, а сам производственный процесс не нарушается.

Как правило, на акциях указывается их номинальная стоимость. Помимо номинальной стоимости акции имеют биржевую или курсовую цену, которая устанавливается под влиянием спроса и предложения. Она рассчитывается по формуле: Курс акций = Дивиденд \* 100 / Норма процента.

Среди инструментов рынка ценных бумаг важное место занимают облигации, выражающие долговые обязательства. Эмитировать (выпускать) их может государство, органы местного самоуправления, предприятия, различные фонды и другие организации.

Долгосрочные облигации, действие которых ограничивается определенным сроком (3—5 и более лет), по истечении которого они погашаются по номинальной стоимости, дают право держателю облигации получать доход в виде фиксированного процента от нарицательной стоимости.

В отличие от акций облигации не предоставляют держателям права участвовать в управлении делами эмитента. Облигационный метод мобилизации финансовых ресурсов обладает рядом преимуществ. Проценты по облигациям, как правило, не превышают процент по банковскому кредиту, а сроки погашения значительно продолжительнее. Если же заемщиком выступает государство, налог на доход от облигаций не взимается, а государство-заемщик выступает убедительным гарантом того, что долговые обязательства будут погашены своевременно и качественно. Благодаря всем этим доводам во многих странах облигации завоевали репутацию весьма привлекательного способа вложения и привлечения средств.

Определенное место на рынке ценных бумаг занимают векселя. Это разновидность ценных бумаг строго установленной формы, представляющая собой не ограниченное никакими условиями и оговорками долговое обязательство о беспорной уплате в установленный срок должником предъявителю векселя обозначенной в нем денежной суммы. Вексель относится к краткосрочным инструментам рынка. Срок их обращения колеблется от нескольких дней до 3—6 месяцев. Они могут свободно обращаться и после первичного размещения перепродаваться другим субъектам.

Помимо перечисленных выше видов ценных бумаг существуют казначейские ноты, казначейские обязательства, депозитные сертификаты и другие инструменты рынка ценных бумаг.

### **3. Организация и регулирование РЦБ**

Инвестирование капитала в ценные бумаги в широких размерах началось в середине XIX века. К этому времени рынок ценных бумаг уже получил значительное развитие. Определился и круг его участников. Первоначально ими были физические лица, выступавшие в качестве трейдеров - индивидуалов и владельцев банкирских домов. Затем к операциям с ценными бумагами приступили и юридические лица.

Субъекты рынка ценных бумаг:

1. Эмитенты - любой орган или организация, выпускающие в обращение деньги и ценные бумаги, производящие эмиссию. Эмиссия - процесс выпуска и распределения ценных бумаг между первыми владельцами.

2. Инвесторы - юридическое или физическое лицо, вкладывающее собственные заемные или иные привлеченные средства в инвестиционные проекты. Инвестиционный капитал, вкладываемый инвестором, может быть представлен в виде финансовых ресурсов, имущества.

3. Профессиональные участники рынка ценных бумаг - брокеры и дилеры. Брокер (отдельные лица, фирмы, организации) - агент, выступающий в роли посредника между продавцами и покупателями ценных бумаг. Он действует по поручению своих клиентов за их счет, получая плату или вознаграждение в виде процентов при заключении сделки. Дилеры (частные лица, фирмы) действуют в биржевых операциях от своего имени и за собственный счет.

Непременным условием любой деятельности на фондовом рынке является для юридических лиц получение государственной лицензии, а для отдельных граждан - квалификационного аттестата Министерства финансов РФ.

Всё многообразие ценных бумаг после своего выпуска поступает на рынок, который исходя из различий в способах первоначального размещения и их последующей перепродажи подразделяется на

первичный и вторичный, а вторичный - на биржевой и внебиржевой (рис.13.1).

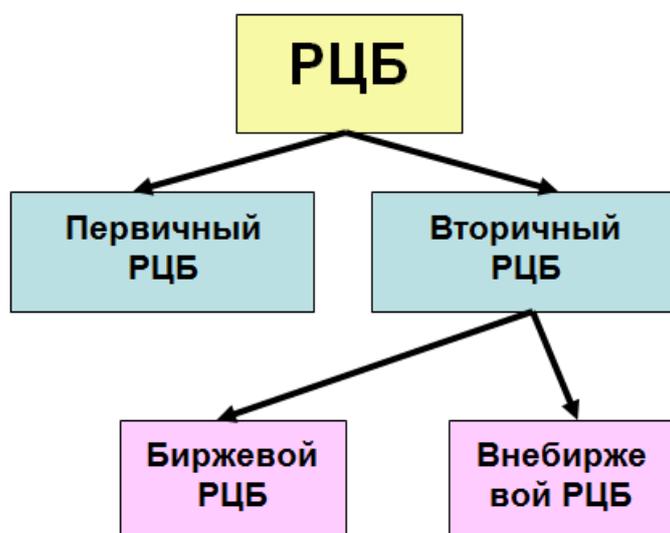


Рис.13.1. Структура рынка ценных бумаг

Первичный рынок ценных бумаг - это рынок первой и последующих эмиссий, т.е. первоначального размещения ценных бумаг, а вторичный - это рынок, на котором обращаются ранее эмитированные на первичном рынке ценные бумаги. Биржевой рынок - рынок операций с ценными бумагами, проходящими через фондовую биржу, внебиржевой - рынок операций с ценными бумагами, совершаемых вне фондовой биржи.

Основу рынка ценных бумаг составляет фондовая биржа. Фондовая биржа — это место, учреждение, соответствующим образом оснащенное, систематически и регулярно функционирующее, где осуществляется купля-продажа ценных бумаг.

Соотношение биржевого оборота ценных бумаг и внебиржевого в разных странах складывается по-разному. В одних преобладает биржевой оборот, а торговля ценными бумагами вне стен биржи не имеет существенного значения и даже бывает запрещена. В других, как, например, в США, значительная часть ценных бумаг находится во внебиржевом обращении.

В большинстве развитых стран мира рынок ценных бумаг находится под воздействием государственного регулирования.

Роль государства в регулировании фондового рынка, прежде всего, сводится к определению концепции развития рынка, выработке программы его запуска и функционирования.

## ***Термины и определения***

**Рынок ценных бумаг** - часть финансового рынка, обеспечивающая возможность быстрого перелива финансовых средств в различные сектора экономики и способствующая активизации инвестиций.

**Ценные бумаги** - особым образом оформленные финансовые инструменты, удостоверяющие право собственности его владельца на какое-либо имущество или на капитал, отданный в займы за предоставленное вознаграждение в виде процента или дивиденда.

**Акция** — ценная бумага, выпускаемая акционерным обществом в обращение, которая подтверждает, что ее владелец внес определенную сумму денег в капитал данного общества и имеет право на получение ежегодного дохода из его прибыли и право на участие в управлении.

**Эмитент** - организация, выпускающая в обращение деньги и ценные бумаги.

**Эмиссия** - процесс выпуска и распределения ценных бумаг между первыми владельцами.

**Инвестор** - юридическое или физическое лицо, вкладывающее собственные заемные или иные привлеченные средства в инвестиционные проекты.

**Брокер** - агент, выступающий в роли посредника между продавцами и покупателями ценных бумаг; действует по поручению своих клиентов за их счет, получая плату или вознаграждение в виде процентов при заключении сделки.

**Дилер** - действует в биржевых операциях от своего имени и за собственный счет.

## ***Контрольные вопросы***

1. Взаимосвязь двух частей финансового рынка – рынка банковских ссуд и рынка ценных бумаг.
2. Инвестиционная функция рынка ценных бумаг.
3. Реальный и фиктивный капитал.
4. Факторы, нарушающие равновесие на рынке ценных бумаг.
5. Деятельность посредников на рынке ценных бумаг.
6. Понятие фьючерсного рынка и его роль в макроэкономической системе.
7. Роль фондовой биржи в распределении рисков.

## **Тема 14. Налогово-бюджетная политика государства**

### **Вопросы темы:**

1. Государственный бюджет и его структура
2. Налоги и налоговая система
3. Фискальная политика в макроэкономическом регулировании

### **1. Государственный бюджет и его структура**

Экономическая структура любого общества не может функционировать без нормально организованного потока денежных средств. Финансы - неотъемлемая часть денежных отношений. Финансы отличаются от денег как по содержанию, так и по выполняемым функциям. Деньги – это всеобщий эквивалент, с помощью которого прежде всего измеряются затраты труда, а финансы – это экономический инструмент, комплекс методов распределения и перераспределения ВВП, инструмент контроля за образованием и использованием фондов денежных средств. Финансы – это отношения, возникающие по поводу образования, распределения и использования денежных средств через особые фонды и учреждения.

Финансовая система включает следующие звенья финансовых отношений: государственный бюджет; внебюджетные специальные фонды; государственный кредит; финансы фирм и домохозяйств. Первые три блока финансовых отношений относятся к централизованным финансам и используются для регулирования экономики и социальных отношений на макроуровне. Финансовые отношения фирм и домохозяйств относятся к децентрализованным.

Главным звеном финансовой системы является государственный бюджет. Государственный бюджет — это централизованный фонд денежных ресурсов, которыми распоряжается правительство страны. Совокупность входящих в него организационных структур образует бюджетную систему.

Структура бюджетной системы страны зависит от ее государственного устройства. В странах, имеющих унитарное устройство, бюджетная система имеет двухъярусное построение — государственный и местный бюджет. В странах с федеральным государственным устройством (США, ФРГ, Российская Федерация)

имеются промежуточные звенья — бюджеты штатов, земель, субъектов Федерации.

Государственный бюджет образует централизованный фонд денежных ресурсов правительства. К бюджету относятся также различные внебюджетные фонды или денежные средства, имеющие целевое назначение. Они не всегда включаются в состав бюджета. Но по принципу распределения и использования они равнозначны государственным бюджетным расходам. Находятся они в распоряжении центральных и местных органов власти, концентрируясь в определенные целевые фонды. Это пенсионные фонды, внебюджетные и другие, которые создаются за счет специальных налогов, займов и субсидий из бюджета.

В любом государственном образовании выделяется структура бюджета по доходам и расходам. Структура государственного бюджета в каждой стране имеет свои особенности. Усредненная структура государственного бюджета гипотетической страны с рыночной экономикой представлена на рис.14.1 и 14.2.

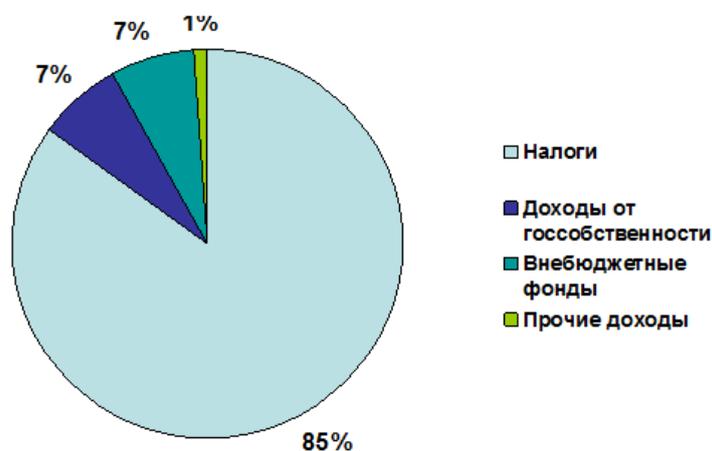


Рис.14.1. Структура доходов государственного бюджета

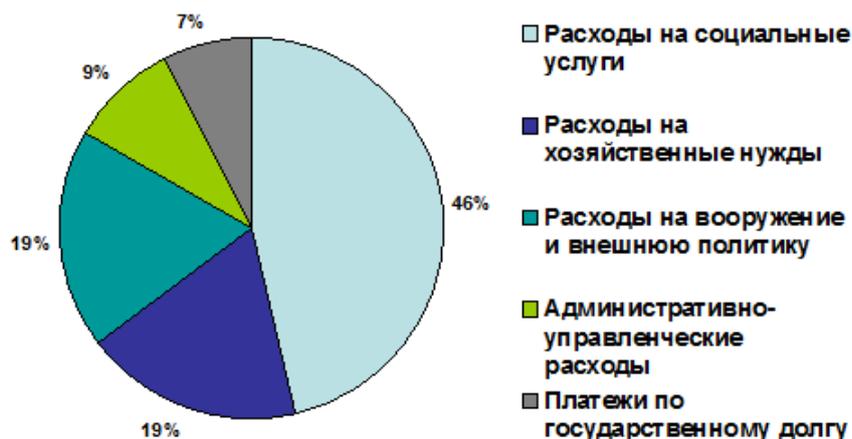


Рис.14.2. Структура расходов государственного бюджета

Доходы государственного бюджета складываются из налогов и неналоговых поступлений. К неналоговым поступлениям относятся доходы от деятельности государственных предприятий, от продажи государственной собственности и т.п. Однако основную долю поступлений в бюджет дают налоговые поступления.

Расходная часть бюджета характеризует направление и цели бюджетных ассигнований для развития и регулирования экономических процессов. Они всегда носят целевой и, как правило, безвозвратный характер.

Общая сумма доходов в идеале должна покрывать запрограммированные расходные статьи бюджета. В случае если расходы превышают доходную часть в общей структуре, образуется бюджетный дефицит. Бюджетный дефицит — превышение расходов государства над доходами.

Структурный бюджетный дефицит может возникнуть при полной занятости. Он связан с самой структурой бюджета. Циклический бюджетный дефицит — это дефицит бюджета в условиях спада, связанный с сокращением налоговых поступлений. Фактический бюджетный дефицит — это сумма структурного и циклического бюджетных дефицитов.

Активный бюджетный дефицит возникает, если государство сознательно увеличивает расходы для осуществления стимулирующей налогово-бюджетной политики. Пассивный бюджетный дефицит

возникает, если налоговые поступления уменьшаются в результате циклического спада.

Способы покрытия бюджетного дефицита: государственные займы и эмиссия денег. В целях сохранения экономической и социальной стабильности правительства избегают неоправданной эмиссии денег. Для этого во многих странах в системе рыночной экономики выстраивается специальный блок-предохранитель: независимость национального эмиссионного банка (Центрального банка) от исполнительной власти. В условиях экономической неустойчивости и бюджетного дефицита он не обязан финансировать правительство. Такая стабилизационная функция Центрального банка должна быть зафиксирована в Конституции или специальном законе.

К проблеме балансирования бюджетного дефицита есть различные подходы. Ежегодное балансирование бюджета предполагает, что каждый год бюджет должен сводиться с нулем, т.е. должно быть полное отсутствие дефицита или профицита. Циклическое балансирование бюджета допускает наличие дефицитов и профицитов, однако накопленный дефицит должен компенсироваться накопленным профицитом, и в рамках экономического цикла должно выходить нулевое суммарное сальдо. Функциональный подход к балансированию бюджета (концепция функциональных финансов) рассматривает минимизацию бюджетного дефицита не в качестве первоочередной задачи, а в качестве инструмента.

Неизбежное порождение дефицита бюджета является государственный долг. Государственный долг может принимать форму внешнего и внутреннего долга. Внутренний долг представляет собой величину задолженности своим гражданам и предприятиям. Он существует в виде суммы выпущенных и непогашенных долговых обязательств. Проблемы внутреннего долга — эффект вытеснения, перераспределение доходов (наиболее обеспеченные слои населения накапливают государственные облигации, в то время как бремя выплаты государственного долга в виде повышения налогов ложится на все общество в целом). Внешний долг — задолженность гражданам и организациям иностранных государств. Проблемы внешнего долга носят как экономический, так и социально-политический характер. Во-первых, внешний долг означает передачу части товаров и услуг за

границу, во-вторых, кредитор может ставить невыгодные для страны условия.

С появлением долга появляется обязанность управлять им. Под этим понимается совокупность действий государства по погашению и регулированию суммы государственного кредита, а также по привлечению новых заемных средств.

Погашение государственного долга и процентов по нему производится путем либо рефинансирования либо конверсии и консолидации.

## **2. *Налоги и налоговая система***

Налоги образуют основную долю доходной части государственного и местных бюджетов. Отсюда следует приоритетное внимание любого государства к формированию налоговой системы и налоговой политики.

Налог — это принудительно изымаемые государством или местными властями средства с физических и юридических лиц, необходимые для осуществления государством своих функций. Эти сборы производятся на основе государственного законодательства.

По объектам налогообложения выделяют налоги на доходы, на имущество, на расходы. По способу определения размера налога бывают пропорциональные, прогрессивные и регрессивные налоги. Взимание этих видов налогов основывается на использовании различных ставок налогов. Соответственно, различают следующие виды ставок. Пропорциональные ставки действуют в одинаковом процентном отношении к объекту налога без учета дифференциации его величины. Прогрессивные ставки предполагают прогрессивное повышение ставки налога по мере возрастания дохода. Этот вид ставок служит инструментом изъятия средств у лиц, получающих большие доходы. Регрессивные ставки предполагают снижение налога по мере роста дохода. Эти ставки наиболее выгодны лицам, обладающим большими доходами, и наиболее обременительны для физических и юридических лиц, обладающих незначительными доходами.

По способу взимания бывают налоги прямые (подходный, поимущественный) и косвенные (акцизы, таможенные пошлины). Прямые налоги непосредственно уплачиваются конкретным плательщиком. Как правило, они прямо пропорциональны платежеспособности. Косвенные налоги — это обязательные платежи,

включенные в цену товара или услуги. Значительную часть их образуют акцизы.

Совокупность взимаемых в государстве налогов, сборов, пошлин и других платежей, а также и методов их построения образует налоговую систему. В ней устанавливаются конкретные методы построения и взимания налогов.

Принципы, которым должна отвечать налоговая система, были сформулированы еще А.Смитом и включали принципы нейтральности, справедливости и простоты расчета. Эти принципы не утратили своей значимости до настоящего времени.

В современных условиях налоги выполняют две основные функции: фискальную и экономическую. Фискальная функция является основной. Используя ее, государство формирует денежные фонды. Экономическая функция предполагает использование налогов в качестве инструмента перераспределения национального дохода.

Теоретическим обоснованием программы по стимулированию общей экономической конъюнктуры стали расчеты американского экономиста А.Лаффера, доказавшего, что снижение налоговых ставок до предельной оптимальной величины способствует подъему производства и росту доходов. Согласно рассуждениям А.Лаффера, чрезмерное повышение налоговых ставок на доходы корпораций снижает у них стимулы к инвестициям, тормозит НТП, замедляет экономический рост. Графическое отображение зависимости между доходами бюджета и динамикой налоговых ставок получило название кривой Лаффера. На рис.14.3 по горизонтали отмечена налоговая ставка ( $\text{tax} — t$ ), по вертикали — налоговые поступления в бюджет ( $\text{tax revenues} — T$ ).

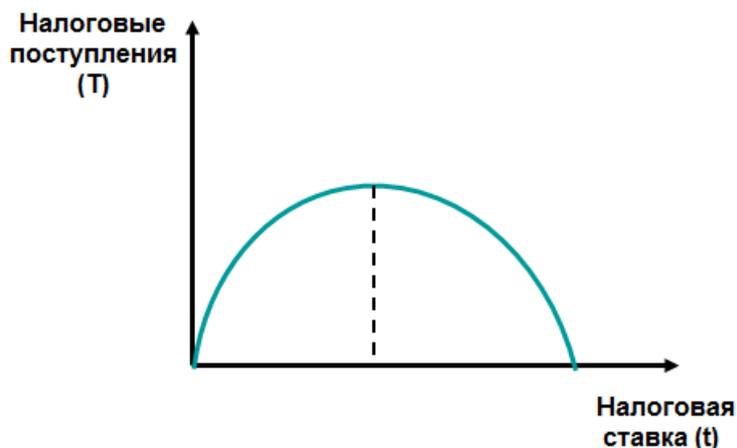


Рис.14.3. Кривая Лаффера

Таким образом, кривая Лаффера описывает связь между ставками налогов и налоговыми поступлениями в бюджет: по мере роста ставок налога от 0 до 100% доходы государственного бюджета будут сначала расти от 0 до какого-то максимального уровня, а затем снижаться опять до 0. 100-процентная ставка налога — это конфискационная мера, прекращающая производство.

### **3. Фискальная политика в макроэкономическом регулировании**

Налогово-бюджетная политика (фискальная политика) — один из важнейших (наряду с кредитно-денежной политикой) методов осуществления государственной экономической политики. Она предполагает манипулирование государственными расходами и налогами в целях осуществления макроэкономической стабилизации. Она оказывает непосредственное воздействие на уровень совокупных расходов, на объем ВВП и занятость населения, а также на регулирование спроса.

Следует различать проводимую государством дискреционную и недискреционную (автоматическую) фискальную политику.

Дискреционная налогово-бюджетная политика — сознательное манипулирование государственными расходами и налогами в целях осуществления макроэкономической стабилизации. Различают дискреционную стимулирующую и дискреционную сдерживающую налогово-бюджетную политику. Дискреционная сдерживающая налогово-бюджетная политика предполагает снижение

государственных расходов и рост ставок налогов. Дискреционная стимулирующая налогово-бюджетная политика предполагает рост государственных расходов и снижение налоговых ставок. Дискреционная стимулирующая налогово-бюджетная политика будет сопровождаться ростом дефицита государственного бюджета. Она проводится в целях борьбы со спадами, с безработицей и сопровождается увеличением денежной массы или ростом процентных ставок.

Недискреционная политика (автоматическая политика) — это принятие и законодательное закрепление каких-либо мер, которые в дальнейшем действуют без специального вмешательства государства. Она предполагает автоматическое изменение чистых налоговых поступлений в госбюджет в периоды роста или уменьшения ВВП, которое оказывает стабилизирующее воздействие на экономику. При недискреционной фискальной политике бюджетный дефицит и излишек возникают автоматически, в результате действия встроенных стабилизаторов экономики. Стабилизаторы (налоговые поступления, выплаты пособий по безработице, субсидии фермерам и т.д.) могут лишь ограничить горизонт и глубину колебаний, так как для этого требуется целая система мер общенационального характера с активным участием государства, предпринимательских и банковских структур.

### ***Термины и определения***

**Финансы** — сложившаяся в обществе система экономических отношений, возникающих по поводу образования, распределения и использования фондов денежных средств.

**Государственный бюджет** — централизованный фонд денежных ресурсов, которыми распоряжается правительство страны.

**Налоги** — принудительно изымаемые государством или местными властями средства с физических и юридических лиц, необходимые для осуществления государством своих функций.

**Налоговая система** — совокупность взимаемых в государстве налогов, сборов, пошлин и других платежей, а также и методов их построения.

**Кривая Лаффера** — графическое отображение зависимости между доходами бюджета и динамикой налоговых ставок.

**Дискреционная налогово-бюджетная политика** — сознательное манипулирование государственными расходами и налогами в целях осуществления макроэкономической стабилизации.

**Недискреционная (автоматическая) политика** — предполагает автоматическое изменение чистых налоговых поступлений в госбюджет в периоды роста или уменьшения ВВП, которое оказывает стабилизирующее воздействие на экономику.

**Встроенные (автоматические) стабилизаторы** – установленные государством механизмы перераспределения доходов, ведущие независимо от текущих решений правительства к росту (снижению) совокупного спроса в периоды спада (подъема).

### ***Контрольные вопросы***

1. Финансы как неотъемлемая часть денежных отношений.
2. Проблема балансирования государственного бюджета.
3. Основные отличия внутреннего государственного долга от внешнего.
4. Налоги и их виды.
5. Принципы налогообложения А.Смита.
6. Правительственные расходы и формирование совокупного спроса.
7. Дискреционная и автоматическая налогово-бюджетная политика.

## **Тема 15. Экономический рост – обобщающий результат функционирования национальной экономики**

### **Вопросы темы:**

1. Необходимость, типы, факторы и показатели экономического роста
2. Неоклассические и кейнсианские модели экономического роста

### **1. Необходимость, типы, факторы и показатели экономического роста**

Теория экономического роста является одним из наиболее сложных разделов экономической науки, посвященной исследованию рыночного хозяйства. В первую очередь, это связано с тем, что сам по себе экономический рост противоречив. Экономический рост имеет смысл тогда, когда он сочетается с социальной стабильностью и социальным оптимизмом.

В макроэкономике отсутствует единое строгое определение экономического роста. Обычно под экономическим ростом понимается долгосрочная тенденция увеличения реального ВВП. Кроме данного определения в экономической литературе используются и другие определения экономического роста. Наиболее распространенным является следующие определения.

Экономический рост – это количественное увеличение и качественное совершенствование общественного продукта за определенный период времени. Т.е. экономический рост понимается как итоговая характеристика развития страны.

Экономический рост – такое развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения национального дохода превышают темпы прироста населения.

Разнообразие исторических и географических условий существования и развития различных стран, сочетание материальных и финансовых ресурсов, которыми они располагают, не позволяют оценить уровень их экономического развития каким-то одним показателем. Для этого существует целая система показателей, которых выделяются, прежде всего, общий объем реального ВВП;

ВВП на душу населения; среднегодовые темпы прироста ВВП; среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения.

Если объем реального ВВП характеризует главным образом экономический потенциал страны, то производство ВВП на душу населения является ведущим показателем уровня экономического развития.

В связи с трудностями измерения процесса экономического развития в макроэкономике чаще всего анализируют экономический рост, хотя это лишь один из критериев экономического развития. Экономический рост есть составляющая экономического развития. Он выражается непосредственно в количественном увеличении ВВП и его составляющих.

Чтобы понять межстрановые и межвременные различия в уровне реального ВВП (и реального ВВП на душу населения) и в темпах его роста, необходимо проанализировать типы и факторы экономического роста. Увеличение производственных возможностей и рост потенциального ВВП связаны с изменением либо количества ресурсов, либо качества ресурсов. Соответственно выделяют два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный. Экономический рост, обусловленный увеличением количества ресурсов, простым добавлением факторов, представляет собой экстенсивный тип экономического роста. Экономический рост, связанный с совершенствованием качества ресурсов, использованием достижений научно-технического прогресса - это интенсивный тип роста. Соответственно двум типам экономического роста выделяют две группы факторов: экстенсивные и интенсивные факторы.

При преобладании экстенсивных факторов роста говорят об экстенсивном типе развития экономики, при преобладании интенсивных факторов роста — об интенсивном типе.

Достоинства экстенсивного роста: ведет к быстрому освоению природных ресурсов; обеспечивает высокую занятость населения, ликвидирует открытую безработицу. Ограниченность (пределы) экстенсивного роста: находится в прямой зависимости от природных ресурсов и демографической ситуации, по мере исчерпания этих ресурсов исчезают источники увеличения производства; экономика носит затратный характер; порождает технический застой.

Интенсивный тип роста имеет качественно иной характер. Увеличение масштабов производства обеспечивается за счет роста

производительности труда, повышения качества продукции, снижения затрат на единицу продукции. Таким образом, интенсивный тип роста имеет ряд особенностей: это более сложный тип роста, его нелегко достигнуть, т.к. он основан на достижениях НТП; фактором экономического роста становится научно-техническая информация, которая воплощена в новой технологии; наука становится производительной силой, особую роль приобретает образование.

## **2. Неоклассические и кейнсианские модели экономического роста**

Современные модели экономического роста сформировались преимущественно на основе двух источников - кейнсианской теории макроэкономического регулирования и классической теории.

Попытка формализовать условия экономического роста привела в 1930-е гг. к появлению моделей роста, первой из которых считается модель Харрода-Домара. Модель Харрода-Домара анализирует длительный период устойчивого экономического роста (динамическое равновесие). Основной акцент в модели сделан на темпах роста национальных сбережений, определяющих в конечном итоге и темпы экономического роста и объемы инвестиций в национальную экономику. Фундаментальное уравнение роста в модели Харрода-Домара:  $G = S / C$ , где  $G$  - темпы экономического роста;  $S$  - доля сбережений в национальном доходе;  $C$  - коэффициент капиталоемкости ( $C = \text{основной капитал} / \text{выпуск продукции}$ ).

Таким образом, рецепт развития был крайне прост: наращивание объема сбережений либо компенсаторное привлечение средств из-за рубежа в случае их ограниченности и соответственно увеличение объема инвестиций, направляемых в национальную экономику.

Именно с движением потребления и накопления Кейнс связывает объем и динамику национального дохода. Чем больше инвестиции, тем меньше размеры потребления сегодня и значительнее условия и предпосылки для его увеличения в перспективе. Поиск разумного соотношения между накоплением и потреблением — одно из постоянных противоречий экономического роста и вместе с тем условие для совершенствования производства, умножения национального продукта.

Рост сбережений в экономическом смысле означает переключение средств с приобретения предметов потребления на инвестиционные товары. Равенство сбережений и инвестиций - одно из неперенных условий устойчивого экономического роста. Если сбережения превышают инвестиции, то образуются излишние запасы, не полностью используется оборудование, увеличивается безработица. Если же инвестиционный спрос опережает меры сбережений, то это ведет к «перегреву» экономики, подстегивает инвестиционный рост цен.

В динамике экономического роста соотношение между сбережениями и инвестициями принимает несколько более сложную форму. Ведь сбережения, отложенные сегодня, будут трансформированы в инвестиции, которые будут осуществлены завтра. Значит, сегодняшние сбережения должны соответствовать завтрашним инвестициям. А в этом случае их совпадение, согласование становится более сложным, в известной мере проблематичным. Оказывается, что в долгосрочном периоде речь идет о фактических сбережениях и ожидаемых инвестициях. Кейнсианская теория уделяет этой проблеме особое внимание.

Большинство моделей роста исходит из того, что увеличение реального объема выпуска происходит прежде всего под влиянием роста основных факторов производства - труда (L) и капитала (K). Фактор "труд" обычно слабо поддается воздействию извне, тогда как величина капитала может быть скорректирована определенной инвестиционной политикой. Как известно, запас капитала в экономике со временем сокращается на величину выбытия (амортизации) и увеличивается за счет роста чистых инвестиций. Вполне очевидно, что экономический рост ценен не сам по себе, а в качестве основы повышения благосостояния населения, поэтому качественная оценка роста часто дается через оценку динамики потребления.

Кейнсианские модели роста используют в основном тот же логический инструментарий, что и известные нам кейнсианские модели краткосрочного равновесия. Но теперь анализ со стороны спроса необходимо соединить с факторами, определяющими динамику предложения, и выяснить условия динамического равновесия спроса и предложения в экономике.

Стратегической переменной, с помощью которой можно управлять экономическим ростом, являются инвестиции. Согласно теории Е. Домара,

существует равновесный темп прироста реального дохода в экономике, при котором полностью используются имеющиеся производственные мощности. Он прямо пропорционален норме сбережений и предельной производительности капитала, или приростной капиталоотдаче. Инвестиции и доход растут с одинаковым постоянным во времени темпом.

Такое динамическое равновесие может оказаться неустойчивым, как только темп роста плановых инвестиций частного сектора отклоняется от уровня, заданного моделью.

Р.Ф. Харрод построил специальную модель экономического роста (1939 г.), включив в нее эндогенную функцию инвестиций (в отличие от экзогенно заданных инвестиций у Домара) на основе принципа акселератора и ожиданий предпринимателей.

Согласно принципу акселератора, любой рост (сокращение) дохода вызывает рост (сокращение) капиталовложений, пропорциональный изменению дохода.

Предприниматели планируют объем собственного производства, исходя из ситуации, сложившейся в экономике в предшествующий период: если их прошлые прогнозы относительно спроса оказались верными и спрос полностью уравнивал предложение, то в данном периоде предприниматели оставят темпы роста объема выпуска неизменными; если спрос в экономике был выше предложения, они увеличат темпы расширения производства; если предложение превышало спрос в предшествующем периоде, они снизят темпы роста.

Харрод ввел понятие гарантированного темпа роста: поддерживая его, предприниматели будут полностью удовлетворены своими решениями, поскольку спрос будет равен предложению и их ожидания будут сбываться. Гарантированный (равновесный) темп роста обеспечивает полное использование производственных мощностей (капитала), но полная занятость при этом достигается не всегда.

Анализ соотношений между гарантированным и фактическим темпами роста позволил сделать следующий вывод: если фактически запланированный предпринимателями темп роста предложения отличается от гарантированного темпа роста (превышает или не достигает его), то система постепенно отдаляется от состояния равновесия.

Помимо гарантированного темпа роста Харрод вводит понятие естественного темпа роста. Это максимальный темп, допускаемый ростом активного населения и техническим прогрессом. При таком темпе достигается полная занятость факторов - труда и капитала.

Если гарантированный темп роста, удовлетворяющий предпринимателей, выше естественного, то вследствие недостатка трудовых ресурсов фактический темп окажется ниже гарантированного: производители будут разочаровываться в своих ожиданиях, снизят объём выпуска и инвестиции, в результате чего система будет находиться в состоянии депрессии.

Если гарантированный темп роста меньше естественного, то фактический темп может превысить гарантированный, поскольку существующий избыток трудовых ресурсов дает возможность увеличить инвестиции. Экономическая система будет переживать бум.

Фактический темп роста может быть также равен гарантированному, и тогда экономика будет развиваться в условиях динамического равновесия, вполне удовлетворяющих предпринимателей, но при наличии вынужденной безработицы.

Идеальное развитие экономической системы достигается при равенстве гарантированного, естественного и фактического темпов роста в условиях полной занятости ресурсов.

Но поскольку всякое отклонение инвестиций от условий гарантированного темпа роста, как известно, выводит систему из равновесия и сопровождается все более увеличивающимся расхождением между спросом и предложением, динамическое равновесие в модели Харрода также оказывается неустойчивым.

Часто обе модели объединяют в одну модель Харрода-Домара. Обе модели приводят к выводу, что при данных технических условиях производства темп экономического роста определяется величиной предельной склонности к сбережению, а динамическое равновесие может существовать в условиях неполной занятости.

Первые неоклассические модели роста появились на рубеже 1950-60-х гг., когда внимание к проблемам динамического равновесия ослабело, и на первый план выдвинулась проблема достижения потенциально возможных темпов роста не столько за счет неиспользованных мощностей, сколько путем внедрения новой техники, повышения производительности и улучшения организации производства. Неоклассические модели роста преодолели ряд

ограничений кейнсианских моделей, позволили более точно представить реальные макроэкономические процессы.

Неоклассические модели роста строились на предпосылке достижения устойчивого равновесия без вмешательства государства. Анализ в этих моделях проводился при помощи аппарата производственной функции, учитывающей несколько факторов производства и предполагающей их взаимозаменяемость.

Наибольшее распространение в макроэкономическом анализе получила производственная функция Кобба-Дугласа, раскрывающая функциональную зависимость объема производства от двух факторов производства - капитала и труда. Факторная модель Кобба—Дугласа показывает взаимодействие и взаимозаменяемость труда и капитала, насколько продукт обязан своим созданием тому или иному фактору, при какой их комбинации может быть достигнут максимум продукции при наименьших затратах.

Для описания взаимосвязи между количеством ресурсов, используемых в экономике (затратами факторов производства), и объемом выпуска используется понятие производственной функции, которая имеет вид:  $Y = AF(L, K, H, N)$ , где  $Y$  - объем выпускаемой продукции,  $F(\dots)$  - функция, определяющая зависимость объема выпуска продукции от значений затрат факторов производства,  $A$  - переменная, зависящая от эффективности производственных технологий и характеризующая технологический прогресс,  $L$  - количество труда,  $K$  - количество физического капитала,  $H$  - количество человеческого капитала,  $N$  - количество природных ресурсов.

Итак, уровень жизни в стране определяется способностью экономики производить товары и услуги, а производительность зависит от величины физического и человеческого капитала, природных ресурсов и технологических знаний.

В последующих многочисленных исследованиях экономистов (Э. Денисона, Р. Солоу) модель Кобба—Дугласа была модифицирована и развита путем ввода других факторов роста: возраста основного капитала, масштаба производства, квалификации работников, продолжительности рабочей недели и т.д.

Значительный вклад в развитие теории экономического роста внес Р. Солоу. Им были разработаны две модели: модель факторного анализа источников экономического роста и модель, раскрывающая

взаимосвязь сбережений, накопления капитала и экономического роста. Основой первой модели явилась производственная функция Кобба—Дугласа. Она была модифицирована путем ввода еще одного фактора — уровня развития технологий:

Если доли труда и капитала в выпуске продукции измеряются на основе производительности труда, капиталовооруженности на одного работающего и фондоотдачи, то вклад технического прогресса представляется как остаток после вычета из прироста выпуска продукции доли, полученной за счет прироста труда и капитала, т.е. — это так называемый остаток Солоу, который выражает долю экономического роста за счет технического прогресса, или «прогресса в знаниях».

Другая модель Солоу показывает взаимосвязь между сбережениями, накоплением капитала и экономическим ростом. Устойчивый равновесный рост в модели Солоу имеет место тогда, когда реальный объем национального производства увеличивается темпом, равным темпом прироста населения и занятости. При этом выполняется условие: предельный продукт капитала (его производительность) равен норме выбытия капитала (обновления или норме амортизации)

Включение технического прогресса меняет ситуацию устойчивого равновесия. В модели Р. Солоу он является единственным условием непрерывного роста уровня жизни, поскольку обеспечивает устойчивый рост выпуска на душу населения. Таким образом, в модели Р. Солоу представлен механизм непрерывного экономического роста в режиме равновесия при полной занятости ресурсов.

Поскольку равновесный экономический рост совместим с различными нормами сбережения (накопления), возникла проблема поиска оптимальной нормы накопления. Исследование ее принадлежит стороннику рассматриваемой концепции Э. Фелпсу, который вывел «золотое правило накопления», согласно которому оптимальная норма накопления обеспечивает равновесный экономический рост с максимальным уровнем потребления.

Если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала больший, чем это соответствует "золотому правилу", необходима программа по снижению нормы накопления. Она обуславливает увеличение потребления и снижение инвестиций. Если экономика в исходном состоянии имеет запас капитала меньше, чем это

соответствует "золотому правилу", необходима программа, направленная на повышение нормы накопления. Эта программа первоначально приводит к росту инвестиций и падению потребления, но по мере накопления капитала с определенного момента потребление вновь начинает расти. В результате экономика достигает нового равновесия, но уже как результат определенной регулирующей деятельности. В зависимости от межвременных предпочтений политиков она может оказаться эффективной в коротком или долгом периоде.

Итак, модель Р. Солоу представляет механизм долгосрочного экономического роста, сохраняющего равновесие в экономике и полную занятость факторов. Она выделяет технический прогресс как единственную основу устойчивого роста благосостояния и позволяет найти оптимальный вариант роста, обеспечивающий максимум потребления.

### **Термины и определения**

**Экономический рост** – 1) количественное увеличение и качественное совершенствование общественного продукта за определенный период времени; 2) такое развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения национального дохода превышают темпы прироста населения.

**Гарантированный (равновесный) темп роста** – обеспечивает полное использование производственных мощностей (капитала), но полная занятость при этом достигается не всегда.

**Естественный темп роста** – максимальный темп, допускаемый ростом активного населения и техническим прогрессом; при таком темпе достигается полная занятость факторов.

**Факторная модель Кобба-Дугласа** – показывает взаимодействие и взаимозаменяемость труда и капитала, насколько продукт обязан своим созданием тому или иному фактору, при какой их комбинации может быть достигнут максимум продукции при наименьших затратах.

**«Золотое правило накопления»** – в условиях неоклассической модели экономического роста фонд потребления на душу населения растет с максимальным темпом, если норма сбережений равна эластичности объема выпуска по капиталу.

**Технический прогресс нейтральный (по Солоу)** – рост экономической эффективности вследствие совершенствования техники при неизменности средней и предельной производительности труда.

***Контрольные вопросы***

1. Понятие экономического роста.
2. Различия между экстенсивным и интенсивным типами экономического роста.
3. Измерение экономического роста.
4. Научно-технический прогресс и экономический рост.
5. Качественные изменения в экономическом росте в современных условиях.
6. Модель Харрода-Домара.
7. Модель Р.Солоу.
8. «Золотое правило накопления».

## Тема 16. Мировое хозяйство

### Вопросы темы:

1. Сущность мирового хозяйства. Интеграция и интернационализация
2. Внешняя торговля и внешнеторговая политика. Платёжный баланс
3. Валютный курс: номинальный и реальный. Изменение реального и обменного курса

### ***1. Сущность мирового хозяйства. Интеграция и интернационализация***

Национальная экономика каждой страны является частью мирового хозяйства. Здесь рассматриваются экономические проблемы с учётом международных экономических отношений (т.е. проблемы открытой экономики).

Мировое хозяйство представляет собой систему национальных хозяйств, объединённых международным разделением труда, торгово-производственными, финансовыми и научно-техническими связями.

Его нельзя рассматривать как просто сумму отдельных национальных хозяйств, имеющих контракт друг с другом. Оно есть совершенно новое образование, которое функционирует на основе взаимодействия отдельных национальных хозяйств в различных формах рыночной деятельности на макро- и микро уровне на базе согласованных единых правил и стандартов конкуренции, при соответствующем обеспечении фундаментальных национальных интересов и приоритетов.

В мировом хозяйстве складываются международные экономические отношения. Они существуют в следующих формах: международная торговля; вывоз капитала и международный кредит; международная миграция рабочей силы; международное разделение труда; международные валютные отношения.

В настоящее время процесс формирования мирового хозяйства ещё не завершён. Результатом его развития должна стать интерсистема планетарного уровня (глобальная экономическая система), аналогичная современным национальным хозяйствам. Формирование и развитие мирового хозяйства связано с действием социально-

экономических факторов: международного разделения труда, развития средств транспорта и связи, миграции капитала (финансового, человеческого и т.д.).

Международное разделение труда (МРТ) – это специализация отдельных стран в производстве тех или иных товаров и услуг в целях их реализации в других странах. В настоящее время оно развивается по двум направлениям – производственному и территориальному. В свою очередь, производственное направление подразделяется на вертикальное и горизонтальное.

Современные теории МРТ ведет своё начало от классической политэкономии, от теории А.Смита и Д.Рикардо, которые первыми предположили, что для страны выгодной может быть не только продажа, но и покупка товаров на внешнем рынке, участие в МРТ. А.Смит на основе своей теории абсолютного преимущества доказывал выгоду МРТ.

Современной модификацией теории сравнительных издержек является теория соотношения факторов производства.

В настоящее время чётко просматривается следующая структура мирового хозяйства: а) мировой рынок товаров и услуг; б) мировой рынок капиталов; в) мировой рынок рабочей силы; г) международная валютная система; д) международная кредитно-финансовая система.

Основными субъектами мирового хозяйства являются:

- государства с их народнохозяйственными комплексами;
- транснациональные корпорации;
- международные организации и институты;
- фирмы всех секторов хозяйства, вышедшие за национальные границы.

Мировое хозяйство характеризуется всё более широкой интеграцией и интернационализацией. Интеграция – это форма интернационализации хозяйственной жизни, объективный процесс переплетения национальных хозяйств.

Интернационализация – процесс развития экономических связей между национальными хозяйствами, когда экономика одной страны выступает частью мирового хозяйственного процесса, который углубляется на основе МРТ, производственной и научно-технической специализации и кооперации.

## **2. Внешняя торговля и внешнеторговая политика. Платёжный баланс**

Международная торговля – это форма международных экономических отношений, осуществляемая посредством экспорта товаров и услуг. Причинами, вызывающими международную торговлю являются: неравномерность распределения и обеспеченности экономическими ресурсами различных стран, что вызывает необходимость обеспечения населения недостающими товарами; наличие разного уровня эффективности различных технологий в разных странах, что делает необходимым обмен ими.

Основные формы международного производственного сотрудничества: совместная координация производства и сбыта на основе специализации и кооперации; совместное владение предприятиями; подрядное строительство; научно-техническое сотрудничество. Особо значимым для современного развития мирового хозяйства становится научно-техническое сотрудничество.

Значение международной торговли заключается в следующем: преодоление ограниченности национальной ресурсной базы; расширение ёмкости внутреннего рынка и установление связи национального рынка с мировым; обеспечение получения дополнительного дохода за счёт разницы национальных и интернациональных издержек производства; расширение масштабов производства за счёт привлечения иностранных ресурсов.

Объём МТ выражается показателями: экспорт, импорт товаров и услуг, чистый экспорт. Отношение каждого из этих показателей к ВВП показывает их место в национальной экономике и динамику роста.

Исторически существуют различные формы государственной защиты национальных интересов в борьбе на мировых рынках, которые и определяют торговую политику отдельных стран. Наиболее известны политика протекционизма (защиты) и фритредерства (полная свобода торговли).

Протекционизм – политика, направленная на защиту национальной экономики от иностранных товаров и ограничивающая импорт.

Протекционистская политика имеет следующие направления: таможенное обложение, предусматривающее высокие таможенные пошлины при импорте готовой продукции и более низкие – при экспорте; нетарифные барьеры: контингентирование, лицензирование,

государственная монополия. Контингентирование – это установление определенной квоты на экспорт и импорт отдельных товаров.

Платёжный баланс – это выраженное в валюте каждой отдельной страны соотношение между суммой платежей, полученных из-за границы и суммы платежей, переведённых за границу за тот или иной период времени.

Все сделки между данной страной и остальным миром включают текущие операции и операции с капиталом. Соответственно, платёжный баланс включает три составных элемента: счет текущих операций; счет движения капитала; изменение официальных резервов.

Баланс может быть активным, пассивным или равновесным. Торговый баланс – это соотношение экспорта и импорта товаров. В основе лежат данные таможенной статистики о товарах, пересекающих границу.

### ***3. Валютный курс: номинальный и реальный. Изменение реального и обменного курса***

Внешнеэкономические связи между странами вызывают необходимость обмена их валют. Валютный курс – это цена денежной единицы данной национальной валюты, выраженная в денежных единицах валюты другой страны. Цена равновесия или рыночная цена валюты – это обменный курс, при котором предложение валюты на валютном рынке равно спросу на него. При золотом стандарте курс валюты был твёрдый. Он основывался на золотом паритете. Мерой веса золота была тройская унция, приравненная к 31,1 г золота. После официального прекращения обмена доллара на золото (1971г.) твёрдые курсы валют уступили место плавающим курсам, Плавающий курс валюты определяется не золотом, а спросом и предложением на валюту.

В России в результате ежедневных торгов на Московской межбанковской валютной бирже устанавливается официальный курс рубля по отношению к основным конвертируемым валютам.

Купля продажа иностранных валют происходит на валютном рынке. Эту функцию могут осуществлять как частные торговцы валютой, так и органы ЦБ. Для включения национальной экономики в мировую необходимо, чтобы национальная валюта была конвертируемой.

Конвертируемость валюты – это способность национальной денежной единицы использоваться в различных международных расчётах. С точки зрения режима обращаемости различают свободно конвертируемую валюту (СКВ), частично конвертируемую и не конвертируемую. СКВ опосредуют международные расчёты, т.е. выполняют функции мировых денег.

### ***Термины и определения***

**Международное разделение труда (МРТ)** – специализация отдельных стран в производстве тех или иных товаров и услуг в целях их реализации в других странах.

**Интернационализация** – процесс развития экономических связей между национальными хозяйствами, когда экономика одной страны выступает частью мирового хозяйственного процесса, который углубляется на основе МРТ, производственной и научно-технической специализации и кооперации.

**Протекционизм** – политика, направленная на защиту национальной экономики от иностранных товаров и ограничивающая импорт.

**Платёжный баланс** – это выраженное в валюте каждой отдельной страны соотношение между суммой платежей, полученных из-за границы и суммы платежей, переведённых за границу за тот или иной период времени.

**Конвертируемость валюты** – это способность национальной денежной единицы использоваться в различных международных расчётах.

### ***Контрольные вопросы***

1. Субъекты мирового хозяйства.
2. Закрытая и открытая экономика.
3. Особенности международного разделения труда в современных условиях.
4. Платежный баланс и валютный рынок.
5. Паритет покупательной способности.
6. Номинальный и реальный обменные курсы.
7. Влияние бюджетно-налоговой политики на обменный курс.

## Список литературы и сетевых источников

### *Литература*

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. М.: ДИС, 2007.
2. Агапова И.И. История экономической мысли. Курс лекций, 2010.
3. Борисов Е.Ф. Экономическая теория – М.: Юрайт-М, 2010.
4. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Макроэкономика. - СПб.: Питер, 2008.
5. Гукасян Г.М. Экономическая теория. 2-е изд.- СПб.: Питер, 2008.
6. Киселева Е.А. Макроэкономика. Конспект лекций. – М.: ЭКСМО, 2010.
7. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономика: Принципы, проблемы и политика. Т.1-2. Пер. с англ. - М.: Республика, 1992.
8. Макроэкономика. Теория и российская практика: учебник. - 2-е изд., перераб. и доп. / под ред. А.Г. Грязновой и Н.Н. Думной. - М.: КНОРУС, 2010.
9. Мэнкью Н.Г. Макроэкономика. - М.: Изд-во МГУ, 1994.
10. Никифоров А.А., Антипина О.Н. Макроэкономика (курс лекций). Ч.2.-М.: ТЕИС, 2007.
11. Сакс Дж.Д., Ларрен Ф.Б. Макроэкономика. Глобальный подход. М.: Дело, 1996.
12. Симкина, Л. Г. Экономическая теория, 2-е издание. – СПб.: Питер, 2010 г.
13. Станковская И.К., Стрелец И.А. Экономическая теория. – М.: ЭКСМО, 2010.
14. Тарасевич Л.С., Гребенников П.И., Леусский А.И. Макроэкономика. – М.: Юрайт-издат, 2009.
15. Экономическая теория: Учебник / Под общ. ред. акад. В.И. Видяпина, А.И. Добрынина, Г.П. Журавлевой, Л.С. Тарасевича. - М.: ИНФРА, 2011.

### *Интернет-ресурсы*

<http://bars.kpfu.ru> – ЭОР по дисциплине «Макроэкономика»

[www.gks.ru](http://www.gks.ru) – Федеральная служба государственной статистики

[www.minfin.ru](http://www.minfin.ru) – Министерство финансов РФ

[www.cbr.ru](http://www.cbr.ru) – Центральный банк РФ

[www.nalog.ru](http://www.nalog.ru) – Федеральная налоговая служба

[www.budgetrf.ru](http://www.budgetrf.ru) – данные о бюджетах всех уровней, нормативные акты и документы РФ

[www.nber.org](http://www.nber.org) – Национальное бюро экономических исследований США

[www.cepa.newschool.edu/het](http://www.cepa.newschool.edu/het) – сайт по истории экономической мысли

[www.worldbank.org](http://www.worldbank.org) – Всемирный банк

[www.imf.org](http://www.imf.org) – Международный валютный фонд

[www.federalreserve.gov](http://www.federalreserve.gov) – Федеральная резервная система США

[www.federalreserve.gov/releases/h6/Current/h6.txt](http://www.federalreserve.gov/releases/h6/Current/h6.txt) – данные об объеме и структуре денежной массы в США

[www.iet.ru](http://www.iet.ru) – Институт экономики переходного периода (Россия)

[www.inme.ru](http://www.inme.ru) – Институт национальной модели экономики (Россия)

[www.hse.ru](http://www.hse.ru) – Государственный университет – Высшая школа экономики (Россия)

[www.libertarium.ru](http://www.libertarium.ru) – коллекция статей российских ученых по проблемам макроэкономики, переводы статей и книг известных зарубежных экономистов

[www.rbc.ru](http://www.rbc.ru) – Информационное агентство «Росбизнесконсалтинг» (РБК) (Россия)

[www.acm.ru](http://www.acm.ru) – Информационное агентство (Россия)